

CERÇEVE

YIL: 34 | SAYI: 117
OCAK-ŞUBAT 2025
ISSN - 1303 - 7501

Ülkemizin Yeni Kaleleri TEKNOPARKLAR

Teknoparklar, ülkemizin yenilikçi vizyonunun en somut göstergelerinden biri olarak Türkiye'nin ekonomik ve teknolojik kalkınmasında stratejik bir rol üstleniyor

Millî Uydu Ferganı EGN-100-D1
Yörüngesine Başarıyla Yerleşti

Yenilikçi Adımlar,
Toplumsal Fayda ve
Kitlesele Fonlama Yolculuğu

Kara Kıtada
Ticaretin Yeni Ufukları

FİLDİŞİ SAHİLİ

Çerçeve'den Hayata Bak
Bilal TOPÇU
"Kurtuluş Savaşı'ndaki ruh,
bugün aynı kararlılıkla
yaşamaya devam ediyor"

Dijital Çağda Şirket Veri
İhtallerine Karşı Hukuki Kalkan

MÜSİAD 2024 Yılı Değerlendirme ve
2025 Yılı Beklentileri Programı Gerçekleşti

MUSIAD
**KARZ-I
HASEN**

MUSIAD
EXP
ULUSLARARASI
MUSIAD TİCARET FUARI

ibf
INTERNATIONAL
BUSINESS
FORUM

**GENÇ
MUSIAD**

MUSIAD
kadın

MUSIAD
akademi

SAİNEKS
SATINALMA MÜDÜRLERİ ENDEKSİ

CERCEVE

AFRO
EURASIAN
STUDIES

MT
MUSIAD TİCARET OFİSİ

MUSIAD
VIZYONER

MUSIAD
invest

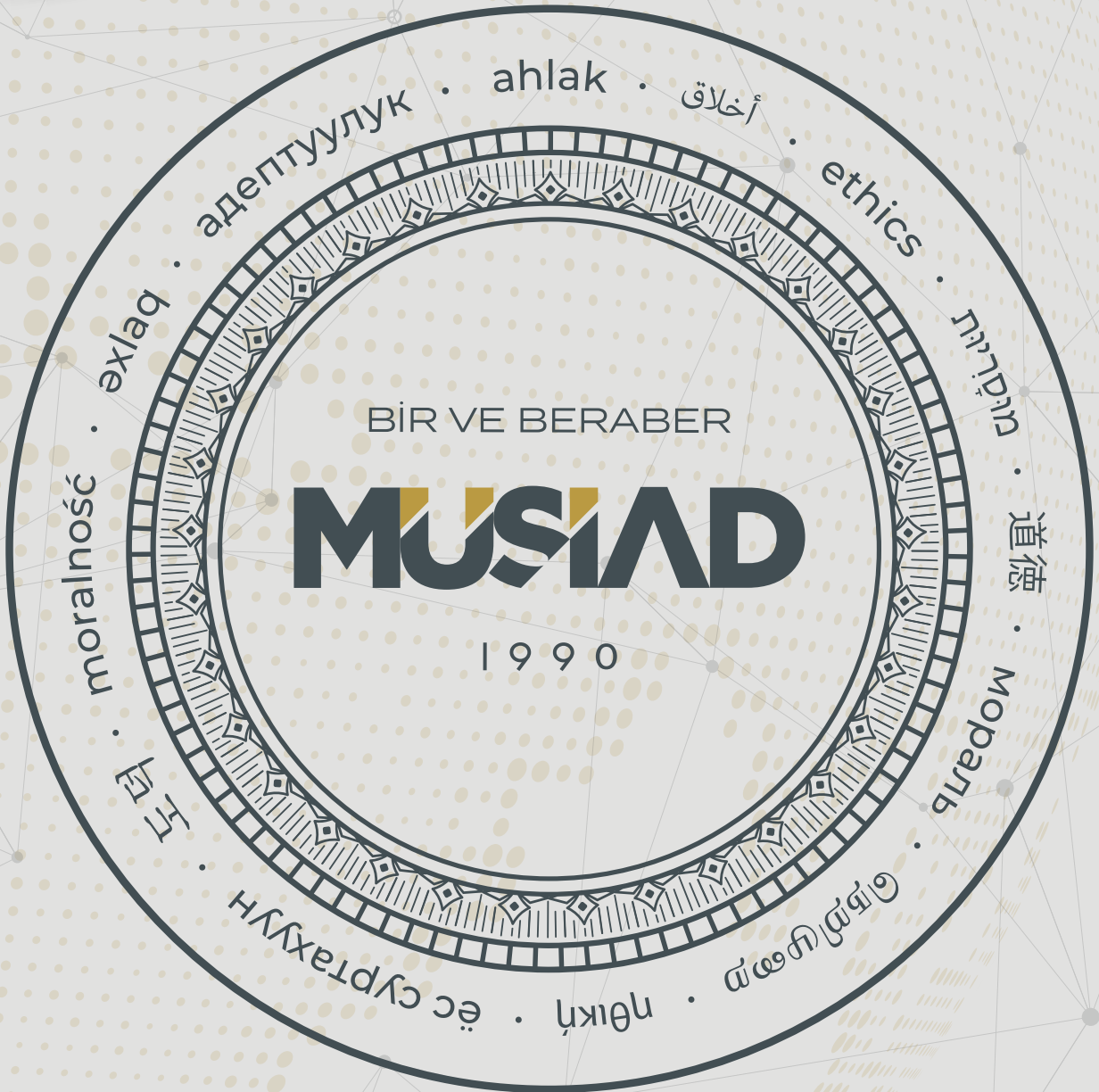
MUSTAKİL
ÖZEL GİRİŞİM SERMAYESİ
YATIRIM FONU

MUSIAD
connect

MUSIAD
TV

**TÜRKİYE'nin GÜCÜ
ÖDÜLLERİ**

TÜRKİYE YÜZYILI'NDA ÜRETİCİ GÜÇ OLMAYA DEVAM EDİYORUZ





YAPARLAR

yaparlar.com



YPT 25 / YPT 30

MANUEL TRANSPALET

▲ 2500 KG / 3000 KG



FLEX FPT 25

MANUEL TRANSPALET

▲ 2500 KG



yaparistif.com

f @ /yaparmaterialhandling



YAPAR | Ağır MANUEL | Yüklerinizi TRANSPALET | Hafifletiyoruz



YENİ

YPT 25P

INOX PASLANMAZ TRANSPALET

▲ **2500 KG**



YENİ

YPT 20PS

YAZICILI TERAZİLİ TRANSPALET

▲ **2000 KG**



YAPAR

MANUEL TRANSPALET

ÇERÇEVE

MÜSİAD

Adına Sahibi Genel Başkan
Mahmut ASMALI

Genel Başkan Yardımcısı
Osman ÇALIŞKAN

**Kurumsal İlişkiler ve
İletişim Komisyonu Başkanı**
Tahir TULUK

Genel Yayın Yönetmeni
Mehmet Akif ALTAN

Yapım
MÜSİAD Kurumsal İlişkiler ve
İletişim Birimi

Kreatif Direktör
Ahmet Emre KÜME

Editör
Emir Furkan GÜNDOĞDU
Muhammet Emin VATANSEVER

Yayın Ekibi
Rıdvan Kadir YEŞİL
Mustafa AYDIN
Ömer BEKTAŞ
Ömer Faruk ERGEL
Yusuf DİLBER

Reklam Rezervasyon
cerceve@musiad.org.tr

OCAK 2025 / Yayın Türü
2 Aylık, Yerel, Süreli Yayın

Baskı / Cilt
İMAK OFSET BASIM YAYIN
www.imakofset.com.tr

MÜSİAD
Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği
Ataköy 7-8-9-10 Mah. E5 Yanyol Cad.
No:4 Çobançeşme, Bakırköy / İSTANBUL
T: +90 212 395 00 00 - 444 0 893
F: +90 212 395 00 01
www.musiad.org.tr

Copyright © Tüm Hakları Saklıdır.
Çerçeve Dergisinde yer alan yazıların
tüm sorumluluğu yazarına aittir.
MÜSİAD sorumluluk kabul etmez.
MÜSİAD'ın izni olmaksızın alıntı yapılamaz ve
logosu kullanılamaz.

BU SAYIDA

Yıl: 34 Sayı: 117 OCAK-ŞUBAT 2025

10

Millî Uydu Fergani FGN-100-D1
Yörüngesine Başarıyla Yerleşti

22

Yenilikçi Adımlar, Toplumsal Fayda ve
Kitlese Fonlama Yolculuğu

26

Çerçeve'den Hayata Bak

Bilal TOPÇU
“Kurtuluş Savaşı'ndaki ruh,
bugün aynı kararlılıkla
yaşamaya devam ediyor”

36

MÜSİAD 2024 Yılı
Değerlendirme ve 2025 Yılı
Beklentileri Programı Gerçekleşti

40

Kapak Konusu

Ülkemizin Yeni Kaleleri
TEKNOPARKLAR

50

Teknoparklardan Küresel Pazarlara:
Türkiye'nin Teknoloji Başarıları

60

Dijital Çağda Şirket Veri İhlallerine
Karşı Hukuki Kalkan

64

Suriye'de Rejim Değişikliği ve
Türkiye Ekonomisine Olası Etkileri

74

Ticari Rota

Kara Kıtada
Ticaretin Yeni Ufukları:
FİLDİŞİ SAHİLİ

80

Prizren'de Zaman Yolculuğu:
Osmanlı'nın İzinde Kısa Bir Gezi



10



22



26



40



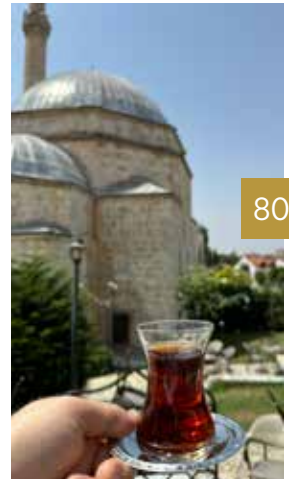
36



64



74



80

cercevedergisi.com



/baremyapi



“Geleceğin Türkiye’sini inşa etmek için çalışıyoruz”



Mahmut ASMALI
MÜSİAD Genel Başkanı

Kıymetli Okurlarımız,

Çerçeve Dergimizin 117’nci sayısı vesilesiyle hepinizi selamlıyorum. 2025 yılının ilk sayısı olan bu sayımızda, Türkiye’nin ekonomik gelişimine katkı sağlayan ve girişimciliği destekleyen “Türkiye’nin Yeni Kaleleri: Teknoparklar” konusunu ele aldık. Sanayi ve ticarete güçlü adımlarla ilerlerken girişimcilik ekosistemimizi de güçlendirmeye devam ediyoruz. Savunma sanayisi özelinde ülkemizin gelişimine büyük katkı sağlayan teknoparklar, genç girişimcilerimizin üretim sahası olarak gelişimini sürdürüyor. Teknoparklar, girişimcilik ekosistemiyle birlikte Türkiye’nin teknoloji üreten, rekabet gücünü artıran yeni kaleleri kimliğini de taşıyor.

Bu sayımızda teknoloji ve inovasyonun iş dünyasına etkilerini detaylıca ele alırken, Türkiye’nin yerli teknoloji üretimindeki başarılarına da yer veriyoruz. Aynı zamanda uluslararası ticaretin dinamikleri ve sektörlerin geleceğine yönelik analizleri de okurlarımızla buluşturuyoruz.

Türkiye, 2024 yılını ekonomik anlamda yeni gelişmelerle tamamladı. 2025 yılına dair öngörülerimiz, geçtiğimiz yılın olumlu noktalarına işaret ediyor. Dış ticaret, cari denge ve istihdam gelişmeleri bağlamında OVP hedeflerine uygun bir seyir izlerken, büyüme tarafında daha ılımlı, enflasyon tarafında ise OVP hedefinin üzerinde bir seyir gözlemliyoruz. 2024 yılının sonunda ve 2025 yılının başında T.C. Merkez Bankası’nın politika faizinde indirimine gitmesi, iş dünyasına 2025 yılı için önemli bir motivasyon sağladı. Üretim, istihdam ve ihracat ekseninde devam eden ekonomik programımız için uygun olan bu aksiyonun, firmalarımıza ve ülkemizin yatırım ortamına olumlu yansıtacağı kanaatindeyiz. 2025 yılında da Türkiye ekonomisinin karşılaştığı zorlukları aşacağına ve üretim, ihracat ve istihdam odaklı büyüme sürecinin devam edeceğine olan inancımız tamdır.

Türkiye olarak bölgemizde yaşanan birçok gelişme bizleri sevindirmektedir. 2024 yılının sonunda Suriye’nin özgürlüğüne kavuşmasının ardından, Gazze’de sağlanan ateşkes ile birlikte Müslümanlar olarak sevincimiz tazelendi, yüreğimiz ferahladı. İsrail’in aylardır devam eden insanlık dışı saldırılarına karşı topraklarını bir an olsun terk etmeyen tüm şehitlerimizi rahmetle anıyorum. İnşallah bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da Filistin için gayretimizi sürdüreceğiz, çocuklarımızın yüzlerinde tebessüm olmaya çalışacağız.

2025 yılının Mayıs ayında MÜSİAD olarak 35’inci yılımızı geride bırakacağız. 35 yıldır kendini geliştiren, üreten ve büyüyen; yalnızca Türkiye’de değil, uluslararası alanda da önemli bir sivil toplum kuruluşu olan MÜSİAD’ımız, kendi teamüllerinden ödün vermeden bu kutlu yürüyüşünü sürdürecektir. Avrupa Genel İdare Kurulu (AGİK), Genel İdare Kurulu (GİK), Olağan Genel Kurul, Sektör Kurulları Raporları, MÜSİAD Vizyoner gibi birçok önemli etkinlikle, 2025 yılında da faaliyetlerimizle Türk iş dünyasına katkı sağlamaya devam edeceğiz.

Ülke olarak Ocak ayında yaşadığımız Bolu’daki yangında hayatını kaybeden tüm vatandaşlarımıza Allah’tan rahmet, yakınlarına ve ülkemize başsağlığı diliyorum. Rabbim ülkemizi bu tür elim kazalardan muhafaza eylesin.

Bu duygu ve düşüncelerle, dergimizin 117’nci sayısının hayırlara vesile olmasını temenni ediyor, ekonomik ve teknolojik kalkınmamıza yön veren tüm iş adamlarına, girişimcilere ve emeği geçen herkese teşekkür ediyorum.

Kalın sağlıklıca.



Türkiye'deki Havalimanlarından Uçan Yolcuların Yüzde 53'ü İstanbul'da Ağırlandı

Geçtiğimiz yıl Türkiye'deki havalimanlarından gerçekleştirilen uçuşlarla seyahat eden yolcuların yüzde 53'ü, İstanbul Havalimanı ve Sabiha Gökçen Havalimanı'nı tercih etti.

2024 yılında İstanbul ve Sabiha Gökçen havalimanlarında yapılan geliş ve gidiş seferlerinde yolcu sayılarında artış görüldü. Devlet Hava Meydanları İşletmesi (DHMİ) Genel Müdürlüğü verilerine göre, İstanbul Havalimanı'ndan iç hatlarda 17 milyon 89 bin 191, dış hatlarda ise 62 milyon 899 bin 81 olmak üzere toplam 79 milyon 988 bin 272 yolcu seyahat etti. Bu rakam, bir önceki yıl 76 milyon 11 bin 907 olan yolcu sayısına kıyasla, 3 milyon 976 bin 365 kişilik (yüzde 5) bir artış olduğunu ortaya koydu.

Sabiha Gökçen Havalimanı'nda ise, ikinci pistin 24 Aralık 2023'te hizmete girmesiyle birlikte, 2024'te iç hatlarda 19 milyon 509 bin 605, dış hatlarda 21 milyon 973 bin 296 olmak üzere toplam 41 milyon 482 bin 901 yolcuya hizmet verildi. Bu sayı, 2023 yılındaki 36 milyon 825 bin 424 yolcuya göre 4 milyon 657 bin 477 kişilik (yüzde 13) bir artışı ifade etti.

İstanbul'daki iki havalimanının toplam yolcu trafiği de artış gösterdi. 2024 yılında İstanbul Havalimanı ve Sabiha Gökçen Havalimanı'nda toplam 36 milyon 598 bin 796 iç hat yolcusu, 84 milyon 872 bin 377 dış hat yolcusu olmak üzere 121 milyon 471 bin 173 yolcuya hizmet sunuldu. Bir önceki yıl 112 milyon 837 bin 331 yolcunun ağırlandığı bu havalimanlarında, yolcu sayısı 8 milyon 633 bin 842 kişi (yüzde 8) arttı. İstanbul havalimanlarının toplam yolcu trafiği, Türkiye genelindeki havalimanlarının yolcu artışına önemli bir katkı sağladı.

Türkiye'de Geçen Yıl En Fazla Konut İstanbul'un Esenyurt İlçesinde Satıldı

Geçtiğimiz yıl Türkiye'de en çok konut satışı, 31 bin 263 adetle İstanbul Esenyurt'ta gerçekleşti. Esenyurt'u 22 bin 552 konutla Gaziantep'in Şehitkamil ilçesi ve 21 bin 671 konutla Ankara'nın Çankaya ilçesi takip etti.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre, 2024 yılında ülke genelindeki konut satışları bir önceki yıla kıyasla yüzde 20,6 artarak 1 milyon 478 bin 25'e ulaştı.

2024 yılında İstanbul, 239 bin 213 konut satışıyla Türkiye genelinde en yüksek paya sahip il oldu ve onu 134 bin 46 satışla Ankara, 80 bin 398 satışla İzmir takip etti. İlçe bazında ise İstanbul'un Esenyurt ilçesi, 31 bin 263 konutla en çok satış yapılan ilçe olarak öne çıktı ve bu rakamla Trabzon, Diyarbakır, Aydın ve Manisa gibi 67 ili geride bıraktı. Esenyurt'u 22 bin 552 konutla Gaziantep'in Şehitkamil ilçesi izlerken, Ankara'nın Çankaya ilçesinde 21 bin 671, Antalya'nın Kepez ilçesinde 20 bin 932, Bursa'nın Nilüfer ilçesinde ise 20 bin 528 konut satışı gerçekleştirilerek en çok satış yapılan ilk beş ilçe arasında yer aldı.

Geçen yıl Elazığ'ın Alacakaya ilçesi, sadece 26 konut satışıyla Türkiye genelinde en az konut satışının gerçekleştiği ilçe oldu. Alacakaya'yı 34 konut satışıyla Bursa'nın Harmancık ilçesi ve 35 konutla Çorum'un Dodurga ilçesi izledi. En düşük konut satışının kaydedildiği diğer ilçeler arasında 48 konutla Afyonkarahisar'ın Bayat ve 49 konutla Batman'ın Beşiri ilçeleri yer aldı.





Trump'ın OECD'nin Vergi Anlaşmasından Çekilmesinin Vergide Küresel İşbirliğini Zora Sokması Bekleniyor

ABD Başkanı Donald Trump, 140 ülkenin onayladığı büyük şirketlere yönelik uluslararası asgari vergi anlaşmasının ABD açısından “hiçbir geçerliliği ve etkisi olmadığını” ilan etti. Bu durumun, ülkelerin tek taraflı dijital hizmet vergileri uygulamasına yönelmesine yol açabileceği öngörülüyor.

Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Örgütü (OECD), 2021'de 140 ülkenin onayladığı uluslararası asgari vergi anlaşmasıyla, çok uluslu şirketlerin düşük vergi oranları sunan ülkeleri tercih ederek vergiden kaçınmasını zorlaştırmayı hedeflemişti.

Google, Amazon, Microsoft ve Facebook gibi küresel şirketlerin 2024'ten itibaren en az yüzde 15 oranında vergiye tabi tutulmasını öngören anlaşma, düşük ve orta gelirli ülkelere yıllık 17-32 milyar dolar arasında ek vergi geliri sağlamayı amaçlıyordu. Ancak ABD Başkanı Donald Trump, göreve geldikten sonra anlaşmayı iptal ederek bunun ABD şirketleri üzerinde geçersiz olduğunu açıkladı ve uluslararası vergi politikasında önemli bir değişikliğe işaret etti.

Trump yönetiminin bu kararı, OECD'nin uluslararası vergi düzenlemelerini zora sokarken, ülkelerin tek taraflı dijital hizmet vergilerine yönelmesine neden oldu. Fransa ve bazı ülkeler, OECD görüşmeleri uzayınca dijital vergiler uygulamaya başlamış, ancak anlaşma sonrası bu vergileri geri çekmişti. Trump'ın hamlesi nedeniyle küresel vergi iş birliğinin geleceği belirsizliğini korurken, OECD, uluslararası çifte vergilendirmeyi önlemek ve vergi tabanlarını korumak için ABD ile iş birliğini sürdüreceğini açıkladı.

Merkez Bankası Politika Faizini 250 Baz Puan İndirerek Yüzde 45'e Çekti

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Para Politikası Kurulu (PPK), 2025 yılının ilk toplantısında politika faizi olan bir hafta vadeli repo ihale faiz oranını 250 baz puan düşürerek yüzde 45'e çekti.

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB), 2025 yılının ilk Para Politikası Kurulu toplantısında politika faiz oranını 250 baz puanlık bir düşüşle yüzde 45 seviyesine indirdi. Yaşar Fatih Karahan başkanlığında toplanan kurulun bu kararı, TCMB'nin yaptığı duyuru ile kamuoyuna açıklandı.

Duyuruda, aralık ayında enflasyonun temel eğiliminde bir gerileme yaşandığı ve ocak ayında öncü verilerin tahminlerle uyumlu bir artış gösterdiği ifade edildi. Hizmet sektöründe geçmiş enflasyona endeksleme ve fiyat belirleme davranışlarının etkisiyle artışların gözlemlendiği belirtilirken, temel mal enflasyonunun ise daha düşük bir seviyede olduğu kaydedildi.

Ayrıca, son çeyrek verilerinin yurt içi talebin enflasyondaki düşüşe olumlu bir katkı sunduğunu ortaya koyduğu vurgulandı. Dezenflasyon sürecine yönelik risklerin devam ettiğine dikkat çeken açıklamada, para politikasındaki sıkı duruşun Türk lirasının reel değerlendirilmesi ve enflasyon beklentilerinin iyileşmesiyle bu süreci desteklediği ifade edildi.

Maliye politikalarının daha güçlü bir koordinasyon sağladığına da işaret edilerek, fiyat istikrarı ve enflasyonda kalıcı bir düşüş sağlanana kadar sıkı para politikasının sürdürüleceği belirtildi.



Millî Uydu Fergani FGN-100-D1 Yörüngesine Başarıyla Yerleşti

Türkiye'nin milli olarak geliştirilen ve Fergani Uzak tarafından tasarlanan en büyük uydusu FGN-100-d1, özel bir firma tarafından üretilerek uzaya fırlatıldı ve başarıyla yörüngesine yerleştirildi.

Baykar tarafından yapılan açıklamaya göre, Baykar Yönetim Kurulu Başkanı ve Teknoloji Lideri Selçuk Bayraktar tarafından kurulan Fergani Uzak, Türkiye'nin en büyük milli uydusu olan FGN-100-d1'i başarıyla uzaya fırlattı. Türkiye saatiyle 22.09'da ABD'nin Vandenberg Uzay Kuvvetleri Üssü'nden uzaya gönderilen uydu, Konumlandırma Takım Uydu Projesi'nin ilk adımını temsil ediyor. Bu proje, Türkiye'nin uzay teknolojileri alanında milli imkanlarla yürütülen en büyük girişimlerinden biri olarak dikkat çekiyor.

FGN-100-d1 uydusu, 102 kilogramlık ağırlığıyla Türkiye'de özel bir firma tarafından üretilen en büyük uydu olma özelliğini taşıyor. Rideshare Programı kapsamında Transporter-12 göreviyle taşınan uydu, yaklaşık 62 dakika sonra, Türkiye saatiyle 23.11'de fırlatma aracından ayrılarak Alçak Dünya Yörüngesi'ne (LEO) başarıyla yerleşti. Uydu, yörüngesine oturmasının ardından telemetri verilerini göndererek görevine resmen başladı. Bu başarı, Fergani Uzak'ın milli uzay projeleri konusundaki yetkinliğini gözler önüne sererken, Türkiye'nin uzay çalışmalarındaki bağımsızlığını güçlendirdi.

Fırlatma ve yörüngeye yerleşme süreci, Özdemir Bayraktar Milli Teknoloji Merkezi'nde yer alan Uzay Gözlem ve Kontrol Merkezi'nden Selçuk Bayraktar ve ekibi tarafından anbean takip edildi. Selçuk Bayraktar, yaptığı açıklamada, 2022'de kurulan Fergani Uzak girişiminin bugün 106 kişilik bir ekipten oluşan büyük bir aileye dönüştüğünü ve bu başarıyı tamamen öz kaynaklarla gerçekleştirdiklerini vurguladı.

Bayraktar, "Bugün ilk uydumuzu yörüngeye oturtmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Bu takım uydularımız, konumlandırma ve haberleşme gibi kritik alanlarda hizmet verecek. Uluğ Bey adını verdiğimiz küresel konumlama sistemimizi 5 yıl içinde 100 uyduya ulaştırmayı hedefliyoruz. Bu projeyi dost ve kardeş coğrafyalarla paylaşmak üzere geliştirdik." dedi.

FGN-100-d1 uydusu, Alçak Dünya Yörüngesi'nde 510 kilometre irtifada Güneş Eşzamanlı Yörüngede (SSO) görev yapacak şekilde tasarlandı. Uydu, saniyede 7,6 kilometre hızla hareket ederek bir gün içinde Dünya etrafında yaklaşık 15 tur atabilecek kapasiteye sahip. Bu hız ve yörünge özellikleri, uydunun hem konumlandırma hem de iletişim hizmetlerinde yüksek bir performans sunmasını sağlıyor.

Selçuk Bayraktar, uzun vadeli hedefler arasında 50 tonluk ağırlığa sahip ve 1,5 ton yükü yörüngeye taşıyabilecek bir fırlatma aracının geliştirilmesi bulunduğunu belirtti. Bayraktar, "Bu başarının arkasında gecesini gündüzüne katarak çalışan tüm mühendislerimizin ve ekibimizin emeği var. Ülkemizin uzay serüvenine katkıda bulunan herkese teşekkür ediyorum. FGN-100-d1, vatanımıza ve milletimize hayırlı olsun." ifadelerini kullandı.

FGN-100-d1'in başarıyla görevine başlaması, Türkiye'nin uzay teknolojilerinde bağımsızlığını artırma ve uluslararası arenada güçlü bir oyuncu olma yolunda önemli bir kilometre taşı olarak görülüyor. Uydunun başarısı, gelecekteki projelere de ilham kaynağı olacak.

ANADOLU YAKASI'NIN EN BÜYÜK SANAYİ KOMPLEKSİ

İş dünyasının yeni merkezi Ticarethane Dudullu, modern üretim ve ticaret alanlarıyla işinizi büyütüyor! Her ihtiyacınıza uygun birleştirilebilir alanları ile dükkan, depo, işyeri ve imalathane çözümleri sunuyor. Dudullu Organize Sanayi Bölgesi'nin merkezinde, İstanbul Anadolu Yakası'nın en büyük sanayi kompleksi Ticarethane Dudullu'da yerinizi şimdi alın.



TİCARETHANE DUDULLU

DUDULLU OSB



İnşaatımız ve Satışımız Devam Ediyor

TİCARETHANE HADIMKÖY



İnşaatımız ve Satışımız Devam Ediyor

TİCARETHANE BAŞAKŞEHİR



İnşaatımız ve Satışımız Devam Ediyor

TİCARETHANE METKAP



Gazze'deki Pazarlar, Yüksek Fiyatlara ve Zayıf Alım Gücüne Rağmen Hareketlenmeye Başladı

İsrail'in aylardır süren saldırılarının ardından Gazze Şeridi'nde sağlanan ateşkesle birlikte, bölgedeki pazarlar kısmen de olsa hareketlenmeye başladı.

İsrail'in Ekim 2023'te başladığı ve 15 ay süren saldırılarının ardından Gazze Şeridi'nde varılan ateşkesle birlikte, bölgeye temel yaşam malzemelerinin girişine izin verilmeye başlandı. Saldırıların yol açtığı ağır yıkım sonrası, ürünlerin bölgeye ulaşmasıyla pazar yerleri yeniden hareketlenirken, insanlar eksik olan ve özlem duydukları ürünlere kavuşmaya başladı. Ancak fiyatlar halen yüksek seviyelerde olsa da esnaf ve halk fiyatların daha da düşmesini umut ediyor.

Filistinliler, yaşam koşullarının iyileşmesiyle ilgili temkinli bir iyimserlik taşıırken, çocuklar ve aileler uzun süredir eksikliğini hissettikleri yiyecek ve ürünlere ulaşmanın mutluluğunu yaşıyor. Gazze'de fiyatların ateşkes öncesine kıyasla yüzde 60 düştüğünü belirten ekonomistler, düzenli ürün girişinin halkın ekonomik koşullarını iyileştireceğini ifade ediyor.



Rutte'den, Muhtemel Bir Ukrayna Mağlubiyetinin NATO'ya Trilyonlara Mal Olacağı Uyarısı

NATO Genel Sekreteri Rutte, Ukrayna'da devam eden savaşta Kiev'in mağlup olması halinde bu durumun "İttifak'ın caydırıcılığını yeniden tesis etmek için trilyonlara mal olacağı" uyarısında bulundu.

NATO Genel Sekreteri Mark Rutte, Davos'taki Dünya Ekonomik Forumu'nda düzenlenen "Önce Ülkeniz - Bizimle Kazanın" başlıklı panelde Ukrayna'daki savaş ve NATO'nun savunma harcamalarına ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Rutte, Kiev'in savaşı kaybetmesi durumunda, NATO'nun caydırıcılığını yeniden tesis etmenin trilyonlarca dolara mal olacağını belirterek, üye ülkeleri savunma harcamalarını artırmaya çağırdı. Ukrayna'ya verilen desteğin kesintisiz devam etmesi gerektiğini vurgulayan Rutte, "Cephe hattı doğudan batıya doğru yanlış bir yöreğe izliyor. Bu gidişati değiştirmek zorundayız." dedi.

Ukrayna'nın yenilgisinin İttifak'a çok daha büyük bir ekonomik yük getireceğini ifade eden Rutte, üye ülkelere "Sonradan karşılaşılabilecek savunulamaz maliyetler yerine, savunma harcamalarını ve üretimini şimdi artırmalıyız." çağrısında bulundu. Rutte, NATO'nun caydırıcılığını ve bölgesel güvenliğini sağlamak için erken adımların kritik önemde olduğunu belirtti.

Fransa Merkez Bankası Başkanı Galhau, Trump'ın Politikaları Nedeniyle Avrupa'da Enflasyonist Etki Beklemiyor

Fransa Merkez Bankası Başkanı Galhau, ABD Başkanı Trump'ın yeni dönemdeki politikalarının enflasyonist etkiler oluşturabileceğine dikkat çekerek, "ABD'deki enflasyonist etkilerin Avrupa üzerinde büyük bir etki yaratacağını düşünmüyorum." ifadelerini kullandı.

Fransa Merkez Bankası Başkanı François Villeroy de Galhau, Davos'taki Dünya Ekonomik Forumu'nda yaptığı konuşmada, Avrupa'nın enflasyonla mücadelede önemli ilerleme kaydettiğini belirtti. Avrupa'da enflasyonun Ekim 2022'de yüzde 10'un üzerinde zirve yaptığına dikkat çeken Galhau, şu an yüzde 2,4 seviyesine gerilediğini ve yıl sonu itibarıyla yüzde 2,1'e ulaşmasının beklendiğini söyledi. ABD Başkanı Trump'ın politikalarının enflasyonist etkiler yaratabileceğini belirten Galhau, bu etkilerin Avrupa üzerinde büyük bir sonuç doğurmayacağını öngördüklerini ifade etti. Ayrıca, Avrupa Merkez Bankası'nın politika faizini erken indirdiğini ve bu yaz dönemine kadar yüzde 2'ye gerileyebileceğini kaydetti.

Tedarik şoklarının gelecekte de önemli bir zorluk oluşturacağını belirten Galhau, bu durumun yapısal reformları zorunlu hale getirdiğini dile getirdi. Avrupa'nın büyüme sorunuyla karşı karşıya olduğunu vurgulayan Galhau, mali deregülasyonların uzun vadede tehlike yaratabileceği uyarısında bulunarak, özellikle kripto paralar ve banka dışı kurumlar üzerindeki deregülasyonların yeni bir finansal kriz riskini artırabileceğini ifade etti. Avrupa'nın yapısal reformlara ve büyüme odaklı politikalara yönelmesi gerektiğinin altını çizdi.



2024 Yılında Karth Ödeme Tutarı Önceki Yılın İki Katına Yaklaştı

2024 yılında banka ve kredi kartlarıyla yapılan harcamalar, bir önceki yıla göre %86 artışla 14 trilyon 867 milyar 249,2 milyon liraya ulaştı. Tüketiciler, en yüksek harcamalarını marketler ve alışveriş merkezlerinde (AVM) yaptı.

2024 yılında Türkiye'de banka ve kredi kartlarıyla yapılan harcamaların sektörel dağılımı Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) verilerine göre netleşti. Geçtiğimiz yıl toplam harcama tutarı 14 trilyon 867 milyar 249,2 milyon lira olarak kaydedildi.

En yüksek harcama, 2 trilyon 629 milyar 905,8 milyon lirayla market ve AVM kategorisinde gerçekleşirken, giyim ve aksesuar kategorisi 1 trilyon 56 milyar 172,4 milyon lira ile ikinci sırada yer aldı. Üçüncü sırada ise 1 trilyon 38 milyar 140,3 milyon liralık harcamayla çeşitli gıda kategorisi geldi.

Hizmet sektörlerindeki harcamalar 975 milyar 756,1 milyon lira olurken, elektrik-elektronik eşya ve bilgisayar kategorisinde 947 milyar 7 milyon liralık ödeme yapıldı. Benzin ve yakıt istasyonlarında 898 milyar 472,1 milyon lira, yemek kategorisinde 877 milyar 535,4 milyon lira, diğer harcamalar kategorisinde 872 milyar 826,8 milyon lira, kamu vergi ödemelerinde ise 676 milyar 934,7 milyon liralık işlem gerçekleşti.

Avro Bölgesi'nde Kamu Borcu Oranı Yüzde 88'i Aştı

Geçtiğimiz yılın üçüncü çeyreğinde, Avro Bölgesi'nde kamu borcunun gayrisafi yurt içi hasılaya (GSYH) oranı yüzde 88,2 olarak belirlendi.

Avrupa İstatistik Ofisi (Eurostat), Avrupa Birliği (AB) ve Avro Bölgesi'nin 2024 yılı üçüncü çeyrek kamu borcu verilerini açıkladı. Avro Bölgesi'nde kamu borcunun gayrisafi yurt içi hasılaya (GSYH) oranı, ikinci çeyrekte olduğu gibi yüzde 88,2 seviyesinde sabit kalırken, AB genelinde bu oran yüzde 81,6 olarak belirlendi ve değişiklik göstermedi. Söz konusu dönemde toplam kamu borcu Avro Bölgesi'nde 13 trilyon 229 milyar avro, AB genelinde ise 14 trilyon 479 milyar avroya ulaştı.

Üye ülkeler arasında kamu borcunun GSYH'ye oranının en yüksek olduğu ülke yüzde 158,2 ile Yunanistan olurken, onu yüzde 136,3 ile İtalya, yüzde 113,8 ile Fransa, yüzde 105,6 ile Belçika ve yüzde 104,3 ile İspanya takip etti. En düşük borç oranları ise yüzde 24 ile Estonya, yüzde 24,6 ile Bulgaristan ve yüzde 26,6 ile Lüksemburg'da kaydedildi. AB kurallarına göre, üye ülkelerin kamu borcunun GSYH'nin yüzde 60'ını, bütçe açığının ise yüzde 3'ünü aşmaması gerekiyor. Ancak, birçok AB ülkesi bu mali kurallara uyum sağlamazken, belirlenen sınırların aşılması durumunda AB Komisyonu'na tedbir bildirilmesi ve etkin mücadele yapılması gerekiyor.



Tesla Küresel Otomotiv Endüstrisinde Liderliğini Korurken Çinli Markaların Yükselişi Sürüyor

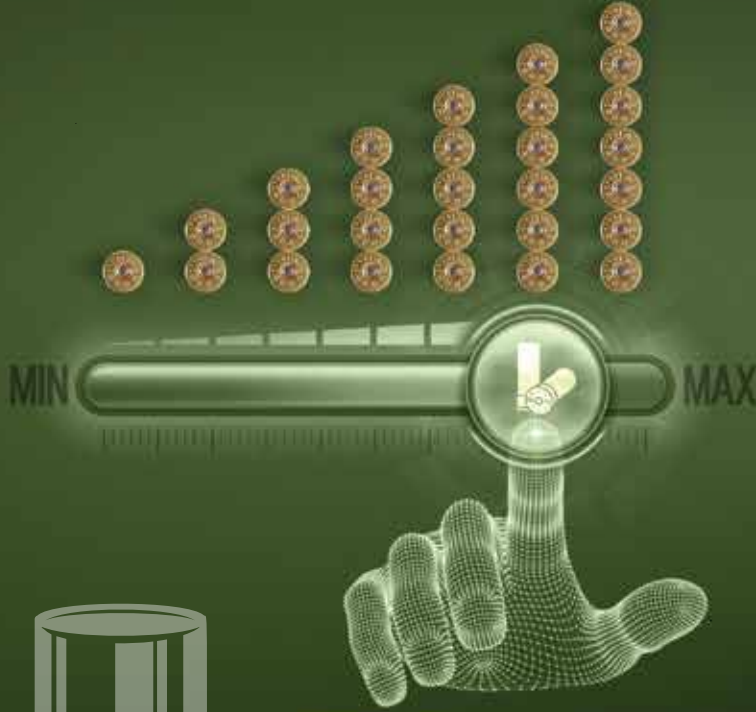
Tesla, 1,37 trilyon dolarlık piyasa değeriyle küresel otomotiv sektöründeki liderliğini sürdürürken, Çinli otomotiv şirketlerinin yükselişi de dikkatleri üzerine çekiyor.

companiesmarketcap.com verilerine göre, dünyanın en değerli 50 otomotiv üreticisi listesinde Tesla, 1,37 trilyon dolarlık piyasa değeriyle ilk sırada yer alıyor. Onu 240 milyar dolarla Toyota, 111,9 milyar dolarla Xiaomi ve 110,1 milyar dolarla BYD takip ediyor. Ferrari, Porsche, Mercedes-Benz, General Motors, BMW ve Volkswagen gibi dev isimler de ilk 10'da bulunuyor. Listede dikkat çeken bir diğer unsur ise iki Türk otomotiv şirketinin yer alması. 9,1 milyar dolarlık piyasa değeriyle Ford Otosan 38. sırada, 3 milyar dolarlık değeriyle Tofaş ise 47. sırada yer alıyor.

Elektrikli araç üretimindeki artışla birlikte otomotiv endüstrisi büyük bir dönüşüm yaşıyor. Listenin 17'sini Çinli şirketler oluştururken, Japonya, ABD, Almanya ve Hindistan gibi ülkeler de üst sıralarda yer alıyor. Geleneksel üreticiler yenilikçi modeller ve otonom teknolojilerle rekabet etmeye çalışırken, elektrikli araç yatırımları yapan yeni nesil şirketlerin yükselişi sektördeki dengeleri değiştiriyor. Türkiye'nin yanı sıra Güney Kore, İsveç ve Tayvan'dan ikişer şirket, Fransa, İtalya, Hollanda ve Vietnam'dan ise birer şirket listeye girerek küresel otomotiv pazarındaki yerini alıyor.

MIN SIZE, MAX CAPACITY

Redefining Firepower!



A first from
Turaç in Türkiye!

- Mini Slug 12 Cal., produced with a 50 mm case, is 15 mm shorter than a regular shell
- 50% more shell capacity
- Uninterrupted firing performance
- 28 grams



sterling.com.tr



[sterlingammunition](#)



[Sterling High Quality Ammunition](#)



[Sterling_Ammo](#)



[SterlingAmmunition](#)


STERLING[®]
HIGH QUALITY AMMUNITION





Ticaret Bakanlığı Geçen Yıl Yapılan Denetimlerde 91,6 Milyar Lira Ceza Uyguladı

Ticaret Bakanlığı müfettişlerinin 2024 yılında gerçekleştirdiği denetimler sonucunda toplam 91,6 milyar lira tutarında vergi ve idari para cezası uygulandı.

Ticaret Bakanlığı, 2024 yılında hızlı ve kolay ticaret anlayışını benimseyerek, kamu hizmetlerini etkin, hızlı ve verimli bir şekilde sunmak amacıyla rehberlik, teftiş ve denetim çalışmalarını Rehberlik ve Teftiş Başkanlığı aracılığıyla sürdürdü. Bu kapsamda, gümrük işlemlerinde tespit edilen usulsüzlüklerle ilgili yapılan teftiş, inceleme, denetim ve soruşturmalar sonucunda 1562 rapor hazırlandı. Söz konusu raporlar doğrultusunda, Hazine'nin vergi kaybını önlemek adına 4,6 milyar lira vergi tahakkuku ve 82,1 milyar lira tutarında idari para cezası uygulanarak toplam 86,7 milyar lira kamu alacağı tahakkuk ettirildi.

Yıl boyunca yürütülen sonradan kontrol denetimlerinde, yükümlülerin gerçekleştirdiği gümrük işlemleri geçmişe dönük olarak incelendi ve eşyanın tesliminden sonraki gümrük beyannameleri detaylı bir şekilde değerlendirildi. Denetimler kapsamında otomotiv, tüketici elektroniği, tekstil, gıda, makine, kozmetik ve oyuncak gibi 17 farklı sektörde faaliyet gösteren 200 firma planlı olarak; muhtelif sektörlerde faaliyet gösteren 50 firma ise plan dışı olmak üzere toplamda 250 firmanın gümrük işlemleri denetlendi.

IMF Başkanı Georgieva: “Yapay Zekâ Küresel Büyümeyle Önemli Oranda Artırabilir”

Uluslararası Para Fonu (IMF) Başkanı Kristalina Georgieva, yapay zekâ alanında gelişmiş ve gelişmekte olan ülkeler arasında belirgin farklılıklar olduğunu vurgulayarak, “Olumlu olan ise yapay zekanın küresel ekonomik büyümeyi kayda değer şekilde artırma potansiyeline sahip olmasıdır.” ifadelerini kullandı.

Uluslararası Para Fonu (IMF) Başkanı Kristalina Georgieva, İsviçre'nin Davos kasabasında düzenlenen Dünya Ekonomik Forumu'nda (WEF) “Yapay Zekâ: Tüm Gemileri Yürütmek” başlıklı oturumda konuştu. Georgieva, yapay zekaya erişim konusunda küresel çapta büyük farklılıklar bulunduğunu belirterek, “Araştırmalarımız, gelişmiş ekonomiler ile gelişmekte olan ülkeler arasında bu alandaki farkın giderek büyüdüğünü gösteriyor. Gelişmiş ülkelerde yapay zekâ kullanımı yüzde 60'a ulaşırken, gelişmekte olan ekonomilerde bu oran yüzde 40, düşük gelirli ülkelerde ise yüzde 26 seviyesinde kalıyor.” ifadelerini kullandı.

Yapay zekanın küresel büyüme üzerindeki potansiyeline dikkat çeken Georgieva, “Şu anda küresel büyüme yüzde 3 civarında seyrediyor, oysa yapay zekâ bu oranı yüzde 0,8 artırabilir. Bu, dünya genelinde önemli bir etki yaratma potansiyeline işaret ediyor.” şeklinde konuştu. Ancak yapay zekanın faydalarını her ülkenin eşit şekilde elde edemediğini vurgulayan Georgieva, yoksul ülkeler ile gelişmekte olan ekonomiler arasındaki farkların büyümeye yansımada önemli engeller oluşturduğunu belirtti.



RULO ASİTLEME TESİSİMİZ DEVREYE GİRMİŞTİR



- **KALINLIK**
1,5 - 10mm
- **GENİŞLİK**
700 - 1.600mm
- **AĞIRLIK**
7 - 30 ton

KALİTE

DD11'den - S700* MC'ye kadar

*S500 - S600 - S700 grubu kalınlık opsiyonlu



ÇINAR ÇELİK

Satış ve Pazarlama

Ayazlı Mahallesi
Ereğli Cad. No:178
Akçakoca/Düzce
T:0(380) 525 02 67
F:0(380) 618 80 00

Çınar Çelik

Organize Sanayi Bölgesi
Çınar Caddesi
Kdz. Ereğli/Zonguldak
T:0(372) 334 36 90
F:0(372) 334 36 99

Çınar Lojistik

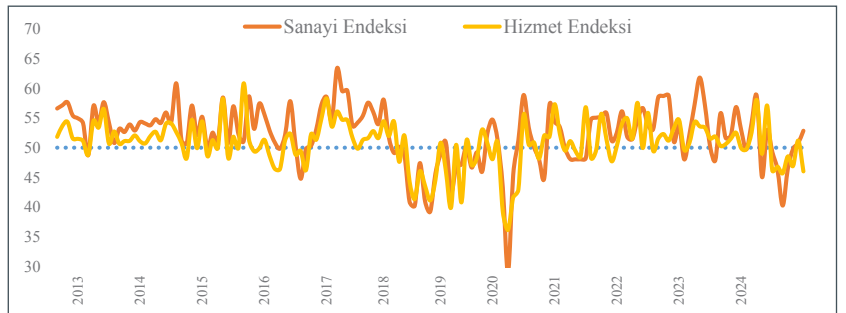
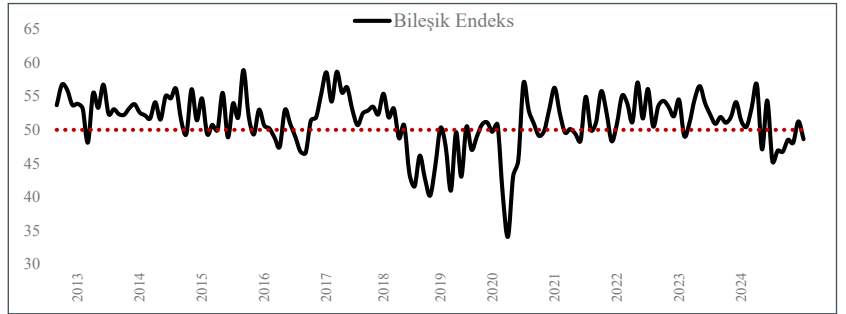
Bozkuş İşhanı
No: 18 / C
Kdz. Ereğli/Zonguldak
T:0(372) 316 46 20
F:0(372) 316 89 73

SATINALMA
MÜDÜRLERİ
ENDEKSİ

**SAMEKS**

Aralık Ayındaki Olumlu Seyir, Ocak Ayında Yerini Durağanlığa Bıraktı

2025 yılı Ocak ayında
mevsim ve takvim etkisinden
arındırılmış SAMEKS Bileşik
Endeksi, bir önceki aya göre 2,6 puan
azalarak 48,6 değerine gerilemiştir.



Bu dönemde Hizmet Sektörü SAMEKS Endeksi'nin 5,2 puan azalarak 46,0 seviyesine gerilemesi Bileşik Endekste kaydedilen düşüşün belirleyicisi olmuştur. Sanayi Sektörü SAMEKS Endeksi ise önceki aya göre 2,1 puan artış kaydederek 52,9 seviyesine yükselmiş ve artış eğilimini Ocak ayında da sürdürmüştür.

Hizmet sektöründe gözlenen azalışta iş hacmi alt endeksinin 6,7 puan birden azalarak 39,3 seviyesine gerilemesi etkili olmuştur. Sanayi sektöründe ise yeni siparişlerin artışından destek bulan üretim alt endeksi 52,2 puana yükselmiş ve olumlu bir görünüm arz etmiştir.

Böylece önceki aya göre 2,6 puan azalarak 48,6 seviyesinde gerçekleşen mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış SAMEKS Bileşik Endeksi, ekonomik aktivitenin önceki aya göre daha durgun bir görünüm arz ettiğine işaret etmiştir.

Sanayi Sektörü SAMEKS Endeksi

Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış Sanayi Sektörü SAMEKS Endeksi, 2025 yılı Ocak ayında, bir önceki aya göre 2,1 puan artarak 52,9 seviyesine yükselmiştir.

Bu dönemde girdi alımları önceki aya göre 4,1 puan azalmasına karşın 59,0 puanla yüksek seviyesini korumuştur. Yeni siparişler alt endeksi ise aylık bazda 3,8 puan artış kaydederek 52,4 seviyesinde gerçekleşmiştir.

Böylece önceki aya göre 2,8 puan artış kaydederek 52,2 seviyesine yükselen üretim alt endeksi Haziran 2024 döneminden bu yana ilk kez referans değerini üzerine çıkmıştır.

Bu dönemde nihai mal stoku alt endeksi 0,2 puanlık azalışla 47,3 puan seviyesinde gerçekleşirken, tedarikçilerin teslimat süresi alt endeksi ise 3,0 puan artmış ve 53,8 puanla olumlu görünümünü sürdürmüştür.

İstihdam alt endeksi ise önceki aya göre 1,9 puanlık artışla 54,5 seviyesine yükselmiş ve emek talebinde Aralık ayında gözlenen artışın bu dönemde de sürdüğüne işaret etmiştir.

Bu gelişmeler neticesinde 52,9 puanlık seviyesiyle referans değerini üzerinde seyreden Sanayi Sektörü SAMEKS Endeksinde, geçtiğimiz yılın son ayında başlayan olumlu görünümün Ocak ayında da devam ettiği görülmüştür.

Hizmet Sektörü SAMEKS Endeksi

Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış Hizmet Sektörü SAMEKS Endeksi, 2025 yılı Ocak ayında önceki aya göre 5,2 puan azalmış ve 46,0 seviyesine gerilemiştir.

Önceki aya göre 4,3 puan ivme kaybeden girdi alımları, 54,6'lık seviyesiyle Ocak ayında da referans değerini üzerinde seyretmeye devam etmiştir.

Önceki aya göre 4,1 puan azalarak 49,6 seviyesine gerileyen nihai mal stoku alt endeksi ve 4,4 puanlık azalışla 47,3 seviyesinde gerçekleşen tedarikçilerin teslimat süresi alt endeksi, Ocak ayına ilişkin negatif gelişmeler olarak dikkat çekmiştir.

Sektöre ilişkin istihdam alt endeksi de 3,9 puanlık azalışla 46,8 seviyesine gerilemiş ve sektör genelinde emek talebinin azaldığına işaret etmiştir. Bu gelişmeler neticesinde iş hacmi alt endeksi önceki aya göre 6,7 puan birden azalarak 39,3 puana inmiş ve son 6 ayın en düşük seviyesine gerilemiştir.

Böylece önceki ay referans değerini üzerine yükselen Hizmet Sektörü SAMEKS Endeksi, 2025 yılı Ocak ayında yeniden referans değerini altına gerilemiş ve ekonomik aktivitenin aylık bazda yavaşladığına işaret etmiştir.

YORUM

Aralık ayında referans değerini üzerinde gerçekleşerek yılı pozitifte kapatan SAMEKS Bileşik Endeksi, yılın ilk ayında yeniden azalış eğilimine girerek 2025'e negatif bir başlangıç yapmıştır. Ocak ayında talep koşullarındaki bozulmanın hizmet sektöründe belirgin bir şekilde hissedildiği görülmüştür. İmalat sektöründe ise 5 aylık bozulmanın yavaşladığı Aralık ayının ardından Ocak ayında da iyileşme kaydedilmiş, Sanayi Sektörü SAMEKS Endeksi yeni siparişlerin etkisiyle ivme kazanmıştır.

Dünya, Gazze'de İsrail ile Hamas Arasındaki Ateşkes Anlaşmasını Memnuniyetle Karşıladi

Gazze'de İsrail ile Hamas arasında sağlanan ateşkes, birçok ülke tarafından memnuniyetle karşılandı.

Katar, 15 Ocak'ta İsrail ile Hamas arasında Gazze'de ateşkes ve esir takası anlaşmasına varıldığını duyurdu. Anlaşma, 19 Ocak Pazar günü itibarıyla yürürlüğe girecek ve üç aşamada uygulanacak. İlk 42 gün içerisinde İsrail tarafından esir tutulan 33 kişi serbest bırakılacak. Ayrıca, Gazze Şeridi'ne insani yardımların ulaşması ve yerinden edilmiş Filistinlilerin evlerine geri dönebilmeleri sağlanacak.

İkinci ve üçüncü aşamaların detayları, birinci aşamanın tamamlanmasının ardından açıklanacak. İsrail'in 7 Ekim'den bu yana Gazze'ye düzenlediği saldırılarda, 17 bin 841'i çocuk, 12 bin 298'i kadın olmak üzere toplam 46 bin 707 Filistinli hayatını kaybederken, 110 bin 265 kişi yaralandı.

Dünya Ateşkesi Olumlu Karşıladi

Belçika Başbakanı Alexander De Croo, sosyal medya hesabından yaptığı açıklamada, Gazze'de sağlanan ateşkesin esirler, aileleri ve Gazze halkı için büyük bir rahatlama sağladığını belirterek, bu ateşkesin kalıcı barışın başlangıcı olmasını temenni etti. Dışişleri Bakanı Bernard Quintin ise ateşkesi "bir umut ışığı" olarak nitelendirip taraflara karara saygı gösterme çağrısı yaptı ve insani yardım ile esirlerin serbest bırakılmasının önemine dikkat çekti.

Almanya Başbakanı Olaf Scholz ve Dışişleri Bakanı Annalena Baerbock da ateşkesine yönelik olumlu açıklamalarda bulunarak, rehinelere serbest bırakılmasının ve Gazze'deki insani durumun iyileştirilmesinin kritik olduğunu vurguladı. Rusya ise Hamas ve İsrail arasındaki ateşkesi memnuniyetle karşıladığını belirtti. Kremlin Sözcüsü Dmitriy Peskov, Gazze halkının çektiği acıların sona erdirilmesini desteklediklerini ifade etti ancak Rusya'nın bu süreçte yer almadığını açıkladı.

Almanya Dışişleri Bakanı Annalena Baerbock, Gazze'de sağlanan ateşkesin yalnızca hayat kurtarmakla kalmayıp umut verdiğini belirtti. Yazılı açıklamasında,



bu anlaşmanın diplomasiye olan inancı pekiştirdiğini vurgulayan Baerbock, ateşkesin Gazze halkı, esirler ve onların yakınları için somut bir umut ışığı sunduğunu ifade etti. Tüm taraflara anlaşmaya saygı göstermeleri çağrısında bulunan Baerbock, esirlerin hızlıca serbest bırakılması ve insani yardımın bölgeye geniş çaplı ulaştırılmasının gerekliliğini vurguladı. Ateşkesi, siyasi bir süreç için ilk adım olarak değerlendiren Baerbock, iki devletli çözümün Filistinliler ve İsrailliler için barış ve güvenlik sağlamak adına en gerçekçi seçenek olmaya devam ettiğini belirtti.

İngiltere Başbakanı Keir Starmer ise yaptığı açıklamada, ateşkesin Gazze'deki insani yardımları artırarak Filistin halkının yaşadığı acıların hafifletilmesine katkıda bulunması gerektiğini söyledi. Starmer, bu sürecin iki devletli çözüm temelinde kalıcı barış için bir fırsat olduğuna dikkat çekti. İngiltere ve müttefiklerinin, bölgede şiddet döngüsünü sona erdirmek ve uzun vadeli barış sağlamak adına bu çabalara liderlik etmeye devam edeceğini ifade etti.

İtalya, Malta, İrlanda, Slovenya ve Hollanda, Gazze'de sağlanan ateşkesi memnuniyetle karşılayan ülkeler arasında yer aldı. İtalya, ateşkesi ve rehinelere serbest bırakılmasını büyük bir başarı olarak değerlendirirken, insani yardımların artırılması ve iki devletli çözüme yönelik adımların desteklenmesi çağrısında bulundu. Malta Başbakanı Robert Abela, ateşkesi "umut edilen ve ihtiyaç duyulan bir gelişme" olarak nitelendirdi ve barış girişimlerine destek vereceklerini vurguladı.



Mostaş Teknoloji

Yenilikçi Adımlar, Toplumsal Fayda ve Kitlesel Fonlama Yolculuğu

“Mostaş Teknoloji olarak, Genç MÜSİAD Girişimcilik Merkezi’nin sunduğu destekle yola çıkan girişimlerden biri olmanın gururunu taşıyoruz. Genç MÜSİAD, girişimcilere yalnızca ticari hızlandırma sağlamakla kalmıyor; aynı zamanda eğitim, mentorluk ve iş birliği olanaklarıyla güçlü bir destek ekosistemi oluşturuyor”

Mostaş Teknoloji’nin Doğuşu

Mostaş Teknoloji, sürdürülebilir bir gelecek inşa etmek amacıyla vizyoner bir yaklaşımla kuruldu. Şirketimiz görüntü işleme tabanlı ve yapay zekâ destekli, gelişmiş haberleşme sistemleriyle donatılmış endüstriyel İHA’lar ve alt sistemlerini üretmektedir. MOSTAŞ, 100 kg kalkış ağırlığına, 50 kg faydalı yük kapasitesine ve 25 dakika havada kalabilme yeteneğine sahip döner kanatlı İHA geliştirmiştir. Ayrıca zirai insansız hava araçlarına faydalı modeller geliştirerek inovasyon kazandırmaktayız. Bu sistemler, web tabanlı ortamda uzaktan takip edilerek yönetilebilecek ayrıca aldığı görüntülerin yapay zekâ ile analizini yaparak tarım, enerji ve lojistik gibi sektörlerde önemli bir değer oluşturmaktadır.

Kurucu ekip olarak, farklı disiplinlerden gelen bilgi ve deneyimlerimizi bir araya getirerek bu girişimi hayata geçirdik. Teknik bilgi birikimimiz; Drone üretiminden yapay zekâ tabanlı sistemlere kadar geniş bir yelpazeyi

kapsarken, finansal yönetim becerilerimiz, projelerimizin sürdürülebilirliğini ve büyümesini sağlamak adına kritik bir rol oynuyor. Pazarlama stratejilerimiz ise, yenilikçi çözümlerimizi daha geniş kitlelere ulaştırmayı mümkün kılıyor. Bu çok yönlü yaklaşım sayesinde, hem yerel pazarda güçlü bir aktör olmayı başardık hem de uluslararası pazarlarda etkin bir şekilde rekabet edebilmenin yolunu açtık.

Mostaş Teknoloji olarak, teknoloji geliştirme sürecimizi yalnızca bir inovasyon arayışı olarak değil, aynı zamanda Türkiye’nin teknoloji ihracatını artırma sorumluluğu olarak değerlendiriyoruz. Bu bağlamda, milli üretimin gücüne inanıyor ve global arenada “Made in Türkiye” teknolojilerini temsil etmek için çalışıyoruz. Misyonumuz, teknoloji geliştirme süreçlerimizi stratejik bir vizyonla bütünleştirerek hem sektörel ihtiyaçlara yanıt vermek hem de ülkemizin inovasyon ekosistemine değer katmak.



Kitlesel Fonlama ile Güçlenen Bir Markayız

2024 yılının son çeyreğinde Mostaş Teknoloji olarak, yenilikçi projelerimizi desteklemek ve geniş bir kitleye ulaşmak amacıyla Fonangels platformunda bir kitlesel fonlama kampanyası başlattık. Bu süreç, yalnızca finansman ihtiyacımızı karşılamakla kalmadı; aynı zamanda bizi destekleyen geniş bir toplulukla güçlü bağlar kurmamızı sağladı.

Fonangels, teknoloji odaklı girişimlerin yatırım toplaması için etkili bir platform sunuyor. Kampanyamızda, yerli üretim kabiliyetlerimiz, yenilikçi ürünlerimiz ve küresel pazarlardaki potansiyelimiz ön plana çıkarıldı. Kitlesel fonlama sürecimiz, sadece bireysel yatırımcılarla değil, aynı zamanda sektörün farklı paydaşlarıyla da bağlantılar kurmamıza olanak tanıdı. Bu süreç, Mostaş Teknoloji'yi daha geniş bir ekosistemin bir parçası haline getirdi ve yenilikçi çözümlerimizi daha geniş kitlelere ulaştırma imkânı sağladı.

Drone Pazarı: Küresel Bir Bakış

Dünya genelinde drone teknolojilerinin kullanım alanları hızla genişliyor. Tarım, lojistik ve savunma sektörleri, bu teknolojinin en hızlı büyüdüğü alanlar arasında yer alıyor. Tarım sektöründe, insansız hava araçları ekinlerin sağlık durumunu izleme, sulama ve gübreleme süreçlerini optimize etme gibi uygulamalarla verimliliği artırıyor. Lojistik sektöründe, dronelar özellikle "son kilometre" teslimatlarda hız ve maliyet avantajı sağlıyor. Savunma sanayisinde ise, insansız hava araçları keşif, gözetleme ve operasyonel etkinlik açısından kritik bir rol oynuyor.

2024 itibarıyla drone pazarının küresel büyüklüğünün 30 milyar doları aştığı ve önümüzdeki beş yıl içinde yıllık yüzde 15'in üzerinde bir büyüme kaydetmesi bekleniyor. Bu dinamik pazar, teknolojik gelişmelerin yanı sıra, otonom sistemler ve yapay zekâ destekli çözümlerle şekilleniyor. Türkiye, bu alanda giderek daha fazla söz sahibi olan ülkelerden biri haline gelirken, yerli üretim ve yenilikçi projelere duyulan ihtiyaç da artıyor.



Furkan MERAL

Mostaş Kurucu Ortağı

Genç MÜSİAD Genel Merkez Yönetim Kurulu Üyesi

2024 yılının son çeyreğinde Mostaş Teknoloji olarak, yenilikçi projelerimizi desteklemek ve geniş bir kitleye ulaşmak amacıyla Fonangels platformunda bir kitlesel fonlama kampanyası başlattık. Bu süreç, yalnızca finansman ihtiyacımızı karşılamakla kalmadı; aynı zamanda bizi destekleyen geniş bir toplulukla güçlü bağlar kurmamızı sağladı.

Girişimciliğin yapı taşı

Genç MÜSİAD Girişimcilik Merkezi

Mostaş Teknoloji olarak, Genç MÜSİAD Girişimcilik Merkezi'nin sunduğu destekle yola çıkan girişimlerden biri olmanın gururunu taşıyoruz. Genç MÜSİAD, girişimcilere yalnızca ticari hızlandırma sağlamakla kalmıyor; aynı zamanda eğitim, mentorluk ve iş birliği olanaklarıyla güçlü bir destek ekosistemi oluşturuyor.

Bu yazıyı



Apple
Podcasts

uygulaması

CERÇEVE

Podcast



kanalı üzerinden dinleyebilirsiniz!





Bu ekosistem, girişimcilerin hem yerel hem de uluslararası arenada etkin bir şekilde rekabet edebilmelerini sağlıyor.

Genç MÜSİAD'ın sunduğu olanaklar, Mostaş Teknoloji'nin tarımsal drone teknolojilerinden savunma sanayisine kadar farklı alanlarda faaliyet göstermesinde kritik bir rol oynadı. Burada kazandığımız deneyimler ve iş birlikleri, girişimimizi daha da ileriye taşıma konusunda bize cesaret verdi.

Bugün, Genç MÜSİAD'ın desteğiyle hem Türkiye'de hem de global arenada yenilikçi çözümler sunan bir şirket olmanın mutluluğunu yaşıyoruz.

Gelecek Vizyonu

Mostaş Teknoloji olarak, geleceği şekillendiren teknolojilere öncülük etme hedefimiz doğrultusunda çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Bu vizyonla belirlediğimiz öncelikli hedeflerimiz şunlardır:

1. Ar-Ge Yatırımlarını Genişletmek:

Drone teknolojileri ve yapay zekâ tabanlı uygulamalarda yeni nesil çözümler geliştirmeye yönelik yatırımlarımıza hız kazandıracaktır.

2. Uluslararası Pazarda Güçlenmek:

Avrupa, Orta Doğu ve diğer stratejik pazarlarda daha etkili bir oyuncu olmayı hedefliyoruz. Küresel iş birliklerini artırarak, Türkiye'nin teknoloji ihracatına katkı sağlamayı amaçlıyoruz.

3. Endüstriyel İşbirliklerini Derinleştirmek:

Tarım teknolojilerinden savunma sanayisine kadar farklı sektörlerdeki iş birliklerini güçlendireceğiz. Bu bağlamda, ortak projeler geliştirmek ve sektörel ağlarımızı genişletmek önceliklerimiz arasında yer alıyor.

4. Toplumsal Katkıyı Artırmak:

Teknolojik çözümlerimizin yanı sıra, sosyal sorumluluk projeleriyle toplumun gelişimine katkıda bulunmaya devam edeceğiz. Eğitime, çevreye ve sürdürülebilirliğe yönelik projelerimizi artıracaktır.

Mostaş Teknoloji, yenilikçi vizyonu, disiplinler arası yaklaşımı ve toplumsal faydaya odaklanan misyonuyla, geleceğin şekillenmesinde öncü bir rol oynamaya devam edecek.

Genç MÜSİAD'ın desteklediği projelerimiz, Türkiye'deki girişimcilik ekosistemine ve dünya çapında yenilikçi projelere ilham kaynağı olmaya devam ediyor. Bizler, bu yolculukta birlikte büyümeye ve teknolojiyi insanlığın hizmetine sunmaya kararlıyız.



MT-20 Zirai Drone

Menzil: 3 KM
Faydalı yük kapasitesi:
20L Sıvı - 30 kg kuru yük.
Otonom zirai ilaçlama, gübreleme ve tohumlama görevlerini icra eder.
Havada kalış süresi: 12-15 dk

MT-30 Zirai Drone

Menzil: 5 km
Faydalı yük kapasitesi: 30 litre sıvı 30 kg kuru yük.
Otonom zirai ilaçlama, gübreleme ve tohumlama görevlerini icra eder.
Havada kalış süresi: 8-10 dk.

MT-50 Zirai Drone

Menzil: 5 km
Faydalı Yük kapasitesi: 50 litre sıvı 50 kg kuru yük.
Otonom zirai ilaçlama, gübreleme ve tohumlama görevlerini icra eder.
Havada kalış süresi 8-10 dk.



**AKILLI TARIM YAPAY ZEKA
OPTİMİZASYON SİSTEMİ**

Bütün zirai insansız hava araçlarına entegre edilebilen, görüntü işleme tabanlı ve yapay zeka ile çalışan donanım sistemi.(Hastalık tespiti, verim analizi, gübre ve su ihtiyacı ölçümü, olgunlaşma sürecinin takibi)

MS-50

Multifonksiyonel insansız hava aracı, 50 kg faydalı yük taşıyabilen. 25 dk havada kalma süresi mevcut bir platform. Kargo, yangın, arama kurtarma, tarım, enerji ve savunma amaçlı kullanılabilir.
Menzil: 15 km

“Kurtuluş Savaşı’ndaki ruh, bugün aynı kararlılıkla yaşamaya devam ediyor”

Çerçeve’den Hayata Bak serimizin bu bölümünde, Türk Silahlı Kuvvetlerini Güçlendirme Vakfı Genel Müdürü Bilal Topçu ile anlamlı bir sohbet gerçekleştirdik. Vakfın kuruluş hikayesinden, milli savunma sanayimizin bugün geldiği noktaya; İDEF’in uluslararası başarısından, Türk milletinin bağışlarla oluşturduğu dayanışma ruhuna kadar birçok önemli konuya değindiğimiz bu özel buluşmada, Topçu’nun vizyoner bakış açısını dinledik. Milli teknolojiyle güçlenen bir Türkiye’nin hikayesini öğrenmek için bu keyifli röportajın videolu halini MÜSİAD TV’nin YouTube kanalında izleyebilirsiniz.

Öncelikle, bizi kabul ettiğiniz ve bize vakit ayırdığınız için çok teşekkür ederiz, Müdürüm. İlk olarak, Türk Silahlı Kuvvetleri Güçlendirme Vakfı hakkında sizden bilgi almak istiyoruz.

Evet, teşekkür ederek başlamak isterim, hoş geldiniz. Türk Silahlı Kuvvetlerini Güçlendirme Vakfı, Sayın Cumhurbaşkanımızın başkanlığında, milletimizin bağışlarıyla Kıbrıs Barış Harekati sonrasında kurulmuş bir vakıftır. O dönemde yaşanan ihtiyaçlar ve eksiklikler göz önüne alınarak, vatandaşlarımızın katkılarıyla

savunma sanayimizi güçlendirmek amacıyla yola çıkmıştır. Bugün vakfımız, ASELSAN, ROKETSAN, TUSAŞ, HAVELSAN gibi ülkemizin savunma sanayisinde öncü rol oynayan şirketlere sahiptir. Vakfımız, bu şirketlerden elde edilen gelirleri ve vatandaşlarımızın bağışlarını Türk Silahlı Kuvvetleri’nin envanterini güçlendirmek, modern teknolojiye geçişini sağlamak ve ihtiyaç duyulan silah ve mühimmat desteğini sunmak için kullanmaktadır. Bu yönüyle vakfımız, sadece bir bağış platformu değil, aynı zamanda savunma sanayimizin gelişmesine öncülük eden güçlü, köklü ve milli bir kuruluş olarak faaliyetlerini sürdürmektedir.

Türk Silahlı Kuvvetlerini Güçlendirme Vakfı, ulusal savunma sanayi politikalarının şekillenmesinde önemli bir rol oynuyor. Halktan aldığı destekleri stratejik projelere aktararak bu gücü savunma sanayisine kazandırıyor. Bu bağlamda, vakfın projelerdeki etkisini ve halkın desteğini savunma sanayisine nasıl aktardığını anlatabilir misiniz? Ayrıca, sizin göreve başlamanız öncesi ve sonrası arasındaki farkları da değerlendirmenizi rica ederim.

Evet. Şöyle, tabii demin küçük bir giriş yapmış olduk. Vakfımız sadece kendi yönettiği 6 büyük şirket, işte ASELSAN, ROKETSAN, TUSAŞ, HAVELSAN, Kayseri’de pil fabrikamız var ASPİSAN ve Balıkesir’deki jeneratör fabrikamız İşbir’le birlikte 6 büyük şirketi var. Ama bunun yanında birçok iştiraki var. savunma sanayinde ve savunma sanayinin dışında da farklı büyük şirketlerdeki hisseleriyle beraber 70’in üzerinde şirkette vakfımızın hissesi var. Vakfımız aslında bu açıdan bakıldığında zaman bir holding gibi düşünülebilir. TSK diye başlayan aslında 5 tane vakıf var. TSK Mehmetçik Vakfı yine çok bilinen bir vakfımız. TSK El Ele Vakfı, Dayanışma Vakfı. gibi vakıflar var. Bir de bizim vakfımız var. Burada bizim vakfımız diğer bu vakıflardan biraz daha farklılaşıyor. Onlar biraz daha sosyal yardımlaşma ve dayanışma amaçlı vakıflar. Buralarda şehit yakınlarımıza, onların çocuklarına burs, onların desteklenmesi, yine

gazilerimizin rehabilitasyonu gibi sosyal fayda içeren birçok çalışma yürütülüyor. Bizim vakfımız, demin de söylediğim gibi, biraz daha holding gibi iş tarafı ağır basan ve misyonu Türk Silahlı Kuvvetleri'nin harp gücünü arttırmak olan bir vakıf. Peki nasıl katkı sağlıyoruz? Sizin de söylediğiniz gibi vakfımız tabi bağışlarla kurulmuş ama geldiği noktada çok ciddi cirolara sahip, çok ciddi şirketlerin sahibi ve ortağı. Bu noktada vakfın kanunu aslında bunu çok net bir şekilde açıklıyor. Biz hem bu şirketlerden aldığımız kar payları, gelirlerimiz hem yine vatandaşımızın buraya yaptığı kıymetli bağışlar, yine yapılan gayrimenkul bağışlarının kira gelirleri gibi vakfımızın tüm gelirleri hepsi bir potada eritilip aslında kanun gereği savunma sanayi destekleme fonuna iletiliyor. Yani bu mekanizma hakikaten iyi güzel bir şekilde kurulmuş ve halen daha işliyor. Bu noktada şirketlerimizin başarısı ve ürettikleri kar arttıkça vatandaşımızın vakfa bakış açısı ve buraya yaptığı bağışlar arttıkça aslında bizim de Türk Silahlı Kuvvetleri'ne yaptığımız katkı artıyor.

Bu noktada buraya fona gönderdiğimiz paranın da hangi projelere aktarılacağını Savunma Bakanlığı ile koordine ediyoruz. Savunma Bakanlığımız her yıl vakfımız bünyesinde biriken bu paraları SSDF'ye bu fona aktarırken bize ilgili meblağın hangi projeler üzerinde kullanılacağını bildiriyor. Bu noktada aslına bakarsanız ASELSAN'dan, ROKETSAN'dan gelen bizim şirketlerimizden gelen bu paralar yine Bizim tür silahlı kuvvetlerin envanterini güçlendirmek ya da modernizasyon projelerinde kullanılmak üzere Savunma Bakanlığı üzerinden tekrar proje olarak bazen bizim vakıf şirketlerine bazen de farklı şirketlerle geliştirilen projelere aktarılmış oluyor.

Büyüdüğünü şöyle fark ediyoruz, bağışlarla vakıf ve şirketler kurulmuş. Yani sıfırdan. Hepimiz o Kıbrıs Barış Harekati esnasındaki acziyetimizi maalesef hatırlıyoruz. Veya hatırlamayanlarımız, genç arkadaşlarımız da büyüklerinden dinlemişler ya da okumuşturlar. Yani bir telsizimiz yok ki düzgün haberleşelim. Ya da işte uçaklarımız, gemilerimiz yanlış, birbirimizi düşman dosta ayırabilecek hiçbir sistemimiz yok. Ve o günlerden, Allah'a hamdolsun bu günlere vatandaşımız kendi uçağını kendin yap kampanyaları yapmış, başlamış. Bugün yaptığımız farklı farklı platformlardan dünyada artık çok ciddi ses getiren Kaan uçağımızda, 5. nesil savaş uçağımızda artık dünyada Türk savunma sanayinin nereye geldiğini görmüş olduk.



Tam ifade ettiğiniz gibi aslında kar topu gibi küçük küçük milletimizin o gönlünden kopan bağışlarıyla başlattığı bu yolculuk, bu hikaye bugün buralara kadar gelmiş. Dolayısıyla inşallah bizler, burada görev yapan arkadaşlar, buraya bağış yapan sevgili vatandaşlarımız, herkesin katkısıyla da inşallah daha da iyi noktalara gidecektir.

Müdürüm, Türk Silahlı Kuvvetlerini Güçlendirme Vakfı'nın genç nesillerin savunma sanayisine ilgisini artırmak ve sektöre katılımı teşvik etmek için yaptığı çalışmalar neler? Özellikle, 'Mimarı Siz, Teminatı Biz' kampanyası gibi projelerle aldığınız geri dönüşler nasıl oldu? Ayrıca, donanımın yanı sıra yazılım alanında yapılan çalışmalardan da bahsedebilir misiniz?

Evet. Teşekkür ederim. Öncelikli olarak şöyle yani işin yazılım tarafı var, donanım tarafı var. Ama ben şunu kastettiğinizi anlıyorum. Bir yandan da işte o gönül bağı, vatandaşın bunun bir parçası olma hikayesi bizim çok önem verdiğimiz bir taraf. Tabii biz kazandığımız paralarla vakıfa projeler geliştiriyor. O projeleri yine vakıf şirketleri aracılığıyla geliştiriyoruz. Örneğin KAAN uçağından demin bahsettik ya da Hürkuş, Hürjet gibi uçak platformlarımıza bakalım.

Bu röportajı



kanalı üzerinden



youtube'da seyredebilirsiniz!



Bu platformların içindeki bataryayı Aspişan'daki pil fabrikamız yapıyor. İçindeki avionikleri ASELSAN yapıyor. Yine üzerindeki muhimmatları ROKETSAN yapıyor. Yerdeki güç sistemlerini İşbir Jeneratör yapıyor. Yani böyle, HAVELSAN yine komuta kontrol sistemlerini yapıyor. Aslında donanımdan yazılıma uçtan uca bunu geliştirebilecek Savunma Sanayi Başkanlığımızın O yeni tedarik yöntemi dolayısıyla da Türkiye'deki COBI'leri ve birçok şirketi de harekete geçiren, bu projenin içine alan büyük bizim vakıf şirketlerimize ki bunları entegratör şirket firma diyoruz ya da üst ana yüklenici diyoruz, bunlara işin hepsini kendisi bile yapabilecekken Bu işi paylaşmayı belli parçaları, belli yazılımları kobi ölçeğinde ya da daha büyük ya da daha küçük ölçekte firmalara yaptıрма ödevi ve görevi veren bir proje sistemi var. Aslında başarı da biraz da buradan geldi, uçtan uca. Savunma sanayimizin tedarik ve üretim süreçlerinde, alt sistemlerden kullanılan yazılımın yerlilik oranına, proje maliyetinden süresine kadar detaylı çalışmalar yürütüyoruz. Bu alanda yaklaşık 3500 yerli firma ve 100.000'i aşkın mühendisimizle büyük bir ekosistem oluşturulmuş durumda. Türk milleti, Kıbrıs Barış Harekâtı sonrası başlattığı kampanyalarla bu sektörün temelini attı. Biz de Türk Silahlı Kuvvetleri Güçlendirme Vakfı olarak bu hikâyeyi teminat altına alıyoruz. Milletimizin Kıbrıs Barış Harekâtı sonrası gösterdiği fedakarlıkla temelleri atılan Türk savunma sanayisi, bugün yerli ve milli teknolojilerle dünyada kendini kanıtlayan bir güç haline geldi. Vakfımız, vatandaşlarımızın bağışlarını modern projelere dönüştürerek, güçlü bir ordu ve bağımsız bir Türkiye için çalışmaya devam ediyor.

Cumhurbaşkanımızın liderliğinde kendi ihtiyaçlarımızı karşılayarak başladığımız bu yolculukta, muhimmatlarımız ve sistemlerimiz artık savaşta kendini kanıtlamış durumda. Bugün ihracat yoğun bir döneme girdik; İspanya ve Portekiz gibi denizcilikte köklü ülkelerle savaş gemisi anlaşmaları yaptık. Ayrıca birçok ülkeyle yeni platformlar üzerine görüşmeler sürüyor. Bu süreçte savunma sanayimizin halk arasında çok daha görünür hale gelmesi bizi gururlandırıyor.

Kampanyamızla bu başarı hikayesini daha geniş kitlelere ulaştırmayı amaçladık. Televizyon, sosyal medya ve diğer mecralarda paylaşılan bu kampanya büyük ilgi gördü. Vakfımıza yönelik bağışlar da ciddi oranda arttı. Bu hikâyeyi anlatmaya ve halkımızla ordumuz arasındaki bağ güçlendirmeye devam edeceğiz.

Biz de burada altyapıyı güçlendirdik. E-Devlet'ten web sitemize kadar bağışçıları çok farklı kategorilerde bağış alacağımız, bunun teknik altyapısını güçlendirdiğimiz bir yıl oldu bu yıl. Bunun karşılığını da aldık. İnşallah biz çalışmalara devam edeceğiz. Vatandaşımızın bağışları bugüne kadar olduğu gibi bu günden sonra da devam edecektir. Biz de o bağışlarla, şirketlerimizden aldığımız gelirlerle Türk Silahlı Kuvvetleri'ni envanter olarak, muhimmat olarak, teknoloji olarak, platform olarak güçlendirmeye inşallah devam edeceğiz.

Müdürüm, vakfımızın dahil olduğu ve Avrupa ile Orta Doğu'da önemli bir fuar olan İDEF'te, savunma sanayindeki yerli ve yabancı firmalar arasında iş birliği fırsatlarını artırmak adına vakfımız ne gibi platformlar sunuyor? Bu tür iş birliklerinden yakın dönemde somut sonuçlar elde edildi mi? Ayrıca, Selçuk Beylerin şirketinin ilk konumlandırma uydusuyla ilgili gelişmeyi de gururla takip ettik.

Tabii hem konumlandırmada ve haberleşmede ilk görev uydusunu fırlatmış oldular. Şu ana kadar o alçak irtifada görev yapan en büyük uydur, ilk uydusu oldu tabii Fergani'nin. Biz de keyifle takip ettik. İnşallah daha nice uzay tarafında da başarılarla imza atarız. Bizim vakıf şirketlerinde de çalışmalar var. Ama Baykar'ın da burada hakikaten çok öncü bir rol üstlendiğini görüyoruz. Orada bir takım uydur çalışması var kendisinin bahsettiği üzere Selçuk Bey'in. Uluğ Bey ismini vermiş, çok da güzel bir isim vermişler. İnşallah onlarda Türkiye'deki savunma sanayi özellikle insansız hava araçları noktasında biliyorsunuz dünyada Ciddi bir hakimiyetimiz oldu. Bu noktada hem biz de TUSAŞ olarak özellikle platform tarafında Baykar tarafıyla benzer platformlar üretiyoruz. Özel sektörüyle, bizim vakıf şirketleriyle gerek havada artık gerekse de uzayda tüm çalışmalar devam ediyor. İnşallah oradan da güzel sonuçlar alırız.





İDEF, Türkiye'nin savunma sanayinde devletin görevlendirmesiyle vakfımız tarafından organize edilen büyük bir fuardır. Hatta Türkiye'nin en büyük fuarı. İDEF, savunma sanayi fuarları arasında da dünyada katılımcı sayısına baktığımızda üçüncü fuar İDEF'in önemini vurgulamak gerekirse, geçmişte fuarımızda daha çok yabancı, özellikle Amerikan ve Avrupalı şirketler ürünlerini sergilerdi. Silahlı kuvvetlerimiz ve emniyet mensuplarımız, bu ürünleri inceleyerek ihtiyaçlarına uygun olanları seçip temin ederdi. Ancak yıllar içinde savunma sanayimizdeki başarı hikayemizle birlikte İDEF de dönüşüm geçirdi ve artık yerli ve milli şirketlerimizin ön plana çıktığı bir platform haline geldi.

Ne oldu? Türk savunma sanayi geliştikçe, İDEF'te yerli ve milli şirketlerimiz ile ürünlerimiz ön plana çıkmaya başladı ve yabancı katılım görece azaldı. Ancak İDEF, uluslararası bir savunma fuarı olma özelliğini koruyor ve her iki yılda bir hem yerli hem de yabancı şirketlerin ürünlerini sergilemesi için düzenlenmeye devam ediyor.

Yalnız bu yıl İDEF için yeni bir yıl. 2025 İDEF yılı. Nasıl İDEF yılı? 2023 yılında düzenlediğimiz İDEF'i, her zamanki yeri olan Beylikdüzü'nden İstanbul Fuar Merkezi'ne (Yeşilköy, Bakırköy) taşıyarak yenilikçi bir adım attık. Bu değişikliklerle birlikte İDEF'i baştan sona yenilemeyi hedefledik; logosundan konseptine kadar köklü değişiklikler yaptık. En önemli dönüşüm ise statik fuar anlayışından, dünyada da başarıyla uygulanan dinamik fuar konseptine geçiş oldu. En temel değişiklik, statik fuar anlayışından dünyada örneklerini gördüğümüz dinamik fuar konseptine geçiş oldu ve bu doğrultuda çalışmalarımız devam ediyor. İstanbul Fuar Merkezi'nin yanı sıra Vav Kongre Merkezi, Atatürk Havalimanı (C Terminali ve Apron Alanı) ve Ataköy Marina'yı da fuar alanına dahil ederek etkinliği dört farklı lokasyonda gerçekleştirecek şekilde planladık. Böylece,

fuar merkezinde statik olarak sergilenen ürünler, Atatürk Havalimanı'nda düzenlenecek gösteriler, şovlar ve deneyim alanlarıyla dinamik bir şekilde tanıtılabilecek. İDEF, geçmişte yabancı şirketlerin ağırlıkta olduğu bir fuarken, bugün yerli ve milli savunma sanayimizin başarı hikayesini dünyaya sergileyen bir platform haline geldi. 2025 yılında, dört farklı lokasyonda dinamik bir konseptle düzenlenecek olan İDEF, sadece bir fuar değil, uluslararası iş birliği ve büyük anlaşmaların merkezidir.

Biz de hem başta Sayın Cumhurbaşkanımızı ve İDEF'te ağırladığımız 800'ün üzerindeki yabancı ülke misafirini inşallah Atatürk Havalimanı'nda çok güzel askeri gösteriler, şirketlerimizin ürünlerinin tanıttığı gösterilerle, uçuşlarla, geçit törenleriyle hatta hatta yine komutanların, yabancıların satın almayı düşündüğü ürünlerin içine binip bir parkur üzerinde onları deneyimleyebileceği alanlar oluşturduk. Dolayısıyla biz çok heyecanlıyız. Yeni bir İDEF var. Konsept olarak çok geliştirdik. İDEF'i Savunma Sanayi Başkanımızın da öncülüğüyle yaptığımız görüşmeler sonrası, onların tavsiyesiyle iki gün vatandaşımıza da halka açma kararı aldık. Bu da güzel bir gelişme oldu. Cumartesi ve pazar günleri inşallah halka açılacak.

Tarihi zaten 22-27 Temmuz 2025 olarak netleşmiş oldu. Dolayısıyla böyle yeni konseptiyle güzel bir fuar oldu. Satışlarımız çok iyi gidiyor. Bu noktada yabancı satışların da artarak devam ettiğini söyleyebilirim. Nasıl fırsatlar getiriyor diye sormuştunuz. Tabii sadece ürün sergilemenin ötesinde aslında İDEF birçok anlaşmanın imzalandığı bir şey oluyor. Ne diyelim, bir çalışma haline dönüşüyor. İDEF kapsamında binlerce B2B görüşme organize ediyoruz. Bu görüşmeler, yabancı kuvvet komutanları ile bizim komutanlarımız, ASELSAN gibi şirketlerimizle farklı ülkelerin savunma bakanları veya yetkilileri arasında gerçekleşiyor. 2023 yılında 5.000'in üzerinde görüşme yapılmıştı ve bu yıl bu sayının daha da artmasını bekliyoruz.

Türk savunma sanayi ürünlerinin uluslararası pazardaki rekabeti hakkında ne düşünüyorsunuz? Ekleme istedikleriniz var mı bu konuya dair?

Şimdi şöyle bizim ürünlerimizin rekabetçi yönü çok güçlü ve güzel elhamdülillah. Zaten daha hızlı, daha kaliteli ve daha ucuza ürünlerimizi yapabiliyoruz. Bu noktada herhangi bir şeyimiz kalmadı artık bunu çekinerek değil gururla söyleyebiliyoruz. Dolayısıyla dünya üzerinde birçok ülke, birçok firma, birçok ordu bizim savunma sanayi ürünlerimizi tedarik etmeye başladılar. Tabi takdir edersiniz ki burada dış politika, uluslararası ilişkiler işin içine giriyor. Yani biz yıllarca ambargolara maruz kalmış bir ülkeyiz. Ama bu ambargolar bizi daha güçlü kıldı. Biz bazı ürünleri alamadığımız için kendi firmalarımızla, kendi mühendislerimizle bunları üretebilir hale geldik. Yine benzer şekilde dış ülkelere satışlarda tabii çok farklı uluslararası ilişkileri ilgilendiren konular satışları etkileyebiliyor. Ama bunların hiçbirisi bizim gayretimize mani değil. İşte şimdi Avrupa Birliği'ne dönük satışlar başladı. Bunlar daha önceleri bizim firmalarımızın bırakın dışarıya ihracat, hayal etmeyi biz onların ürünlerini almaya gayret ediyorduk yani. Şimdi geldiğimiz bu noktada biz Avrupa Birliği'ne yani şunu söyleyeyim vakıf şirketlerimizin biz her ay farklı bir ülkede yeni yapılanmalarını kuruyoruz. Bu satışları gerçekleştirmek için yurt dışı yapılanmaları var. Yani Güney Amerika'dan Uzak Doğu'ya, Arap ülkelerinden Avrupa ülkelerine kadar hali hazırda şube ve ofisler açıyoruz. ASELSAN'ımıza, ROKETSAN'ımıza, TUSAŞ'ımıza, HAVELSAN'ımıza. Bu şubeler aracılığıyla bu faaliyetlerimizi yürütüyoruz. Hangi ülkeler diye de sormuşunuz. Belki o noktada burada ülke ismi zikretmek olmayacak. Çünkü Amerika'ya da satış yapılıyor. Mesela Uzakdoğu ülkelerine de, Arap ülkelerine de ve Afrika'ya da ciddi bir satış potansiyelimiz var. Avrupa da artık yavaş yavaş bahsettiğim gibi kırıldı. Biz bütün dünyayı bir pazar olarak görüyoruz. Ama Sayın Cumhurbaşkanımızın, Savunma Sanayi Başkanımızın ifade ettiği gibi tabi ki dost ve kardeş ülkeler başta olmak üzere özellikle kritik teknoloji ve mühimmatlarda bunu önceliyoruz. Ama onun ötesinde tüm ülkeler bizim yerli ve milli savunma sanayi ürünlerini satabileceğimiz ülkeler.

Teknopark İstanbul Genel Müdürü olarak görev yaptığınız dönemde savunma sanayine hizmet eden birçok yeni girişime ve start-up'a destek verdiniz. Dergimizin bu sayısında "Ülkenin Yeni Kaleleri: Teknoparklar" konusunu ele aldık. Bu konuda önceki tecrübelerinizin vakfa katkıları olacak mı? Teknoparklar hakkında görüşlerinizi alabilir miyiz?

Bu soru tabii çok hoşuma gitti. Çünkü beni de çok heyecanlandıran bir konu. Ben vakıftaki görevime başlamadan önce 5 yıldır İstanbul Pendik'te Sabiha

Gökçen Havalimanı'nın yanındaki Teknopark İstanbul'da görev yaptım. 5 yıl orada genel müdürlük yapmıştım. Benim için hakikaten unutulmaz yıllar oldu. Teknopark İstanbul zaten çok özel ve güzel bir proje. Rahmetli Özal döneminde başlamış İleri Teknoloji Endüstri Parkı diye projelendirilmiş 13 milyon metrekarelik bir alandan bahsediyoruz. 10 milyon metrekareye Sabiha Gökçen Havalimanı kuruluyor. 3 milyon metrekareye de Teknopark İstanbul ve o vizyonla bugün geldiği noktada Teknopark İstanbul ki savunma sanayi başkanlığımız ile İstanbul Ticaret Odası ortaklığında bir teknoparktı. Geldiği noktada hem Türkiye hem dünyaya ARGE projesi üreten çok Türkiye'nin teknoloji üssü diyebileceğimiz ve bizim orada isimlendirdiğimiz şekilde derin teknolojiler ürettiğimiz bir merkez haline geldi. Benim için de sizin sorunuza cevap olacak. Tabii ki bana da Teknopark'ın katkıları çok oldu. Bütün Türkiye'deki arge ekosistemi, özellikle de savunma sanayi başkanlarının Teknopark olduğu için, savunma şirketlerimizin yoğunluğu çoktu ve Teknopark İstanbul'u savunma sanayinin İstanbul'daki adresi olarak biz hep konumlandırma gayreti içerisinde olduk. Öyle de oldu. Nice büyük projeler Teknopark İstanbul'dan filizlendi. Yine Teknopark İstanbul'da sadece savunma sanayi firmaları değil, aslında R&D ve teknoloji dediğimizde birçok farklı sektörden hem dünyada kendini ispatlamış firmalar ama hem de Kuluçka merkezimizde orada start-up dediğimiz daha yolculuğuna yeni başlayan birçok firmaya ev sahipliği yaptık. Ben de orada çok ciddi tecrübeler kazandım.

Teşekkür ederiz, enerjiniz ve tutkunuz gerçekten hissediliyor. Teknoparklardaki birikiminizi vakfa aktarma konusundaki başarınız da bunu pekiştiriyor. Son olarak, bizim sormayı unuttuğumuz veya sizin özellikle eklemek istediğiniz bir şey var mı?

Şöyle söyleyeyim; vakfımızın hikayesi, Kıbrıs Harekatı'ndan sonra vatandaşlarımızın desteğiyle başlayan güçlü bir dayanışmanın hikayesidir. Geçmişte Kurtuluş Savaşı'nda milletimizin gösterdiği fedakârlık ve mücadele, bugün savunma sanayimizde aynı ruhla devam ediyor. Ordumuzun güçlü olması, ülkemizin bağımsızlığını korumak için hayati öneme sahip. Bu amaçla, vakıf olarak Türk Silahlı Kuvvetleri'nin gücünü artırmak için vatandaşlarımızın bağışlarını en verimli şekilde projelere dönüştürüyor, milli teknolojiler ve sistemler geliştiriyoruz. Güçlü bir ordu yalnızca savunmamızı değil, aynı zamanda ekonomimizi de güçlendiren bir unsurdur. Milletimizden aldığımız destekle ordumuzun ihtiyaçlarını karşılayarak, ülkemizin bağımsızlığı ve geleceği için çalışmaya devam ediyoruz. Vakfımızın çalışmalarını daha yakından takip etmek isteyen vatandaşlarımızı web sitemiz ve online platformlarımız üzerinden bilgilendiriyoruz. Bu vesileyle tüm vatandaşlarımıza destekleri için teşekkür ediyoruz.

BİZİM HİKAYEMİZ, BÜYÜK TÜRK MİLLETİNİN BAĞIMSIZLIK AŞKININ, BİRLİK VE BERABERLİĞİNİN, TEKNOLOJİ VE İNOVASYONLA HARMANLANMIŞ DESTANSI BİR YOLCULUĞUDUR.

MİMARİ SİZ.

TEMİNATI BİZ.



**TÜRK SİLAHLI KUVVETLERİNİ
GÜÇLENDİRME VAKFI**

aselsan

TÜRK HAVACILIK
UZAY SANAYİ

ROKETSAN

HAVELSAN

İSBİR

aspilsan

BAĞIŞ İÇİN
OKUTUNUZ



DÖVİZ İLE NAKİT BAĞIŞ HESAPLARI

TÜRKİYE İŞ BANKASI - SWIFT ISBKTRIS - USD
TR85 0006 4000 0024 2383 9100 00

TÜRKİYE İŞ BANKASI - SWIFT ISBKTRIS - EURO
TR28 0006 4000 0024 2384 0800 00

T.C. ZİRAAT BANKASI - SWIFT TCZBTR2A - USD
TR44 0001 0017 4506 0317 4150 52

T.C. ZİRAAT BANKASI - SWIFT TCZBTR2A - EURO
TR81 0001 0017 4506 0317 4150 65

TÜRK LİRASI İLE NAKİT BAĞIŞ HESAPLARI

GARANTİ BANKASI - TL
TR71 0006 2000 1140 0006 2970 83

HALK BANKASI - TL
TR37 0001 2009 4520 0016 0019 87

TÜRKİYE İŞ BANKASI - TL
TR84 0006 4000 0014 2380 8100 00

T.C. ZİRAAT BANKASI - TL
TR07 0001 0017 4506 0317 4150 39

VAKIF KATILIM BANKASI - TL
TR68 0021 0000 0001 9870 0000 01

ZİRAAT KATILIM BANKASI - TL
TR13 0020 9000 0005 7968 0000 01



Oktay SEYGAN
AdenSolar Enerji Kurucusu

Sürdürülebilirlik ve Yenilenebilir Enerji: Geleceğin Yolu

Sürdürülebilirlik: Bir Zorunluluk

Sürdürülebilirlik, doğal kaynakların tükenmeden gelecek nesillerin de ihtiyaçlarını karşılayabilmesini sağlama anlayışıdır. Ancak sürdürülebilir bir yaşam tarzına geçiş yalnızca çevresel değil, aynı zamanda ekonomik ve sosyal boyutları da kapsayan bir değişimi gerektirir. Bu dönüşümün başarılı olabilmesi için hem bireylerin hem de kurumların bu süreçte aktif bir rol üstlenmesi zorunludur. Küresel bir soruna dönüşen iklim değişikliği, yalnızca doğa dostu teknolojilere yatırım yaparak çözülmesi mümkün olmayan, daha geniş bir perspektife sahip bir meseledir. Sürdürülebilirlik, çevresel sorumluluğu, ekonomik dengeyi ve toplumsal eşitliği bir araya getiren bir yaşam biçimini benimsemeyi gerektirir.

“Sürdürülebilir bir geleceğe geçişte herkesin katkısı önemlidir. Bireyler, enerji tasarrufu sağlayarak, geri dönüşüme önem vererek ve yenilenebilir enerji kaynaklarını destekleyerek bu harekete katılabilirler. Bireysel olarak, enerji verimliliği sağlamak için basit adımlar atılabilir: evde enerji tasarrufu sağlayan cihazlar kullanmak, geri dönüşüm yaparak atıkları azaltmak, güneş enerjisi gibi alternatif enerji sistemlerine yatırım yapmak gibi”

Günümüzde dünyanın karşı karşıya olduğu en büyük zorluklardan biri, doğal kaynakların sınırsızca tüketimi ve bunun çevre üzerindeki yıkıcı etkileridir. Bu sorunlar, yalnızca çevresel değil, aynı zamanda sosyal ve ekonomik düzeyde de insanlık için ciddi tehditler oluşturur. Sürdürülebilirlik ve yenilenebilir enerji, bu küresel krizlere çözüm üretmek için kilit rol oynayan iki temel kavramdır. Bu yazıda, sürdürülebilirlik ve yenilenebilir enerjinin önemini, avantajlarını, gelecekteki etkilerini ve bireylerin bu alanda nasıl katkı sağlayabileceğini ele alacağız.

Örneğin, gıda endüstrisi gibi sektörlerde sürdürülebilirlik, geri dönüştürülebilir malzemelerin tercih edilmesi, enerji tüketiminin azaltılması ve atık yönetimi politikalarının uygulanması ile sağlanabilir. Geri dönüşüm, atıkların yeniden işlenmesi ve doğal kaynakların daha verimli kullanılması çevreyi korumada önemli bir rol oynar. Ayrıca, daha az su ve enerji tüketen üretim süreçlerine geçiş hem işletmelerin maliyetlerini düşürür hem de çevreye katkı sağlar.

Birçok endüstri, fosil yakıtların yerine daha temiz ve çevre dostu enerji kaynaklarını kullanarak sürdürülebilir üretim süreçlerine geçiş yapmaktadır. Örneğin, enerji verimli makineler ve otomasyon sistemleri, büyük sanayi tesislerinde karbon salınımı ciddi şekilde azaltabilir. Bu tür dönüşümler, işletmelerin çevreye olan etkilerini minimuma indirirken, uzun vadede ekonomik olarak da kazanç sağlar.

Yenilenebilir Enerji: Doğanın Gücü

Yenilenebilir enerji, doğal olarak yenilenebilen kaynaklardan elde edilen enerjiyi ifade eder. Güneş, rüzgâr, hidroelektrik, biyokütle ve jeotermal enerji,



bu kaynakların başında gelir. Fosil yakıtların aksine, bu enerji türleri çevreye daha az zarar verir, doğal kaynakları korur ve sürdürülebilir kalkınmayı destekler. Ayrıca, yenilenebilir enerji sistemleri, yerel ekonomileri güçlendirerek enerji arzını güvence altına alabilir.

Güneş Enerjisi:

Güneş enerjisi, geleceğin en önemli enerji kaynaklarından biridir. Güneş panelleri sayesinde üretilen enerji, hem evlerde hem de ticari işletmelerde temiz enerji kaynağı olarak kullanılır. Güneş enerjisi, yaygınlaştırılması durumunda, fosil yakıtların tüketimi ile ilgili yaşanan bağımlılığı önemli ölçüde azaltabilir. Teknolojinin ilerlemesiyle birlikte, güneş enerjisinin maliyetleri hızla düşmekte ve erişilebilirliği artmaktadır. Güneş enerjisi, özellikle güneşli bölgelerde büyük bir potansiyel taşır ve şebekelere entegre edilerek, çeşitli enerji ihtiyaçlarını karşılayabilir.

Rüzgâr Enerjisi:

Rüzgâr enerjisi, rüzgâr türbinleri aracılığıyla elektrik enerjisine dönüştürülür. Kıyı ve kara rüzgâr türbinleri, büyük miktarda enerji üretme kapasitesine sahiptir. Rüzgâr enerjisi, özellikle tarım alanları gibi geniş açık alanlarda oldukça etkilidir. Ülkeler, rüzgâr enerjisi kullanımını artırarak, hem çevresel etkileri azaltmakta hem de yerel iş gücüne katkı sağlamaktadır. Rüzgâr türbinlerinin kurulumu, bölgesel kalkınmayı destekleyen bir etkiye sahiptir.

Biyokütle ve Jeotermal Enerji:

Biyokütle enerjisi, organik atıklardan enerji üretimini ifade ederken, jeotermal enerji yer altındaki ısının enerjiye dönüştürülmesiyle elde edilir. Bu kaynaklar, özellikle bölgesel enerji ihtiyaçlarını karşılamak için büyük bir potansiyele sahiptir. Biyokütle, atıkların enerjiye dönüştürülmesiyle çevreyi temizlerken, enerji üretimi sağlar. Jeotermal enerji ise, yer yüzeyinin derinliklerinde bulunan sıcak su ve buharın kullanılmasıyla elde edilir ve sürdürülebilir enerji üretiminde önemli bir yer tutar.

Birçok endüstri, fosil yakıtların yerine daha temiz ve çevre dostu enerji kaynaklarını kullanarak sürdürülebilir üretim süreçlerine geçiş yapmaktadır. Örneğin, enerji verimli makineler ve otomasyon sistemleri, büyük sanayi tesislerinde karbon salınımını ciddi şekilde azaltabilir.

Bu yazıyı



uygulaması

CERÇEVE
Podcast



kanalı üzerinden dinleyebilirsiniz!



SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

Sürdürülebilirlik ve Yenilenebilir Enerji Birlikteliği

Sürdürülebilirlik ve yenilenebilir enerji birbiriyle doğrudan ilişkilidir. Yenilenebilir enerji kullanımı, sürdürülebilirlik hedeflerine ulaşmanın en etkili yollarından biridir. Fosil yakıtların yerine yenilenebilir enerji kaynaklarının tercih edilmesi, karbon emisyonlarını azaltır ve iklim değişikliğiyle mücadelede önemli bir adım sağlar. Bu geçiş, aynı zamanda doğal kaynakların tükenmesini yavaşlatır, biyoçeşitliliğin korunmasına katkı sunar ve ekosistemlerin daha sağlıklı kalmasına yardımcı olur.

Sürdürülebilir kalkınma hedeflerine ulaşmak için, yalnızca enerji üretimi değil, aynı zamanda enerji tüketiminin de daha verimli hale getirilmesi gerekir. Yenilenebilir enerjiye geçiş, düşük karbonlu toplumların kurulmasına olanak tanır ve sürdürülebilir iş modellerinin benimsenmesini teşvik eder. Örneğin, elektrikli araçların artan kullanımı, fosil yakıt bağımlılığını azaltacak ve şehirlerin karbon ayak izlerini önemli ölçüde düşürecektir.

Bireylerin ve İşletmelerin Rolü

Sürdürülebilir bir geleceğe geçişte herkesin katkısı önemlidir. Bireyler, enerji tasarrufu sağlayarak, geri dönüşüme önem vererek ve yenilenebilir enerji kaynaklarını destekleyerek bu harekete katılabilirler. Bireysel olarak, enerji verimliliği sağlamak için basit adımlar atılabilir: evde enerji tasarrufu sağlayan cihazlar kullanmak, geri dönüşüm yaparak atıkları azaltmak, güneş enerjisi gibi alternatif enerji sistemlerine yatırım yapmak gibi.

İşletmeler ise çevre dostu politikalar benimseyebilir. İşletmeler, enerji verimli makineler kullanarak, atıkları minimuma indirerek ve yenilenebilir enerji sistemlerine yatırım yaparak sürdürülebilirlik ilkelerini iş süreçlerine entegre edebilir. Bu tür uygulamalar, çevreye fayda sağlamakla kalmaz, aynı zamanda işletmelerin uzun vadede maliyet tasarrufu elde etmelerine de olanak tanır. Örneğin, bir cam imalathanesi enerji verimli makineler kullanabilir, atıklarını geri dönüştürerek çevreye olan etkilerini azaltabilir ve güneş panelleri gibi yenilenebilir enerji sistemlerine yatırım yaparak enerji maliyetlerini düşürebilir.

Sonuç

Sürdürülebilirlik ve yenilenebilir enerji, geleceğin en kritik bileşenleridir. İklim değişikliğiyle mücadele, doğal kaynakların korunması ve ekonomik kalkınmanın sürdürülmesi için bu iki kavramın bir arada ele alınması gereklidir. Bu süreç, toplumun her kesiminin aktif

katılımını gerektirir. Bireyler ve işletmeler olarak atılacak her adım, dünyayı daha yaşanabilir bir yer haline getirmek için büyük önem taşır.

Bu nedenle, doğayla uyumlu bir yaşam tarzı benimsemek, yenilenebilir enerji kaynaklarını desteklemek ve sürdürülebilirliği hayatımızın bir parçası haline getirmek, hem bugünkü hem de gelecek nesillerin yaşam kalitesini artıracaktır. Geleceğimizin güvence altına alınabilmesi için sürdürülebilir bir geleceği sağlamak yalnızca bir ideal değil, bir zorunluluk haline gelmiştir. Bu dönüşüm, sadece çevreyi korumakla kalmayacak, aynı zamanda daha sağlıklı, daha adil ve daha sürdürülebilir bir toplum yaratmamıza yardımcı olacaktır.



yeşilhat.

Dünya bizim sorumluluğumuzda; Çevre, hepimizin Yeşil Hattı



Dünyamızın her geçen gün ciddileşen çevre ve iklim sorunlarına karşı etkin bilinçlenme politikalarına ihtiyacı var. 1 Nisan 2022'de Yeşilhat ismiyle Çevre Haberleri Editörlüğümüzü bu bilinçle hayata geçirdik. Bugün, Yeşilhat Editörlüğümüzde yaptığımız haberlerle, özel içeriklerle, paylaştığımız hikâyelerle topluma büyüyen tehdidi anlatmaya devam ediyoruz.

aa.com.tr

[in](#) [X](#) [@](#) [v](#) [f](#) /anadolujansi



MÜSİAD 2024 Yılı Değerlendirme ve 2025 Yılı Beklentileri Programı Gerçekleşti

Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD), her yılın başında geleneksel olarak düzenlediği Ekonomik Değerlendirme ve Yeni Yıl Beklentileri Toplantısı'nı, T.C. Hazine ve Maliye Bakanı Sayın Mehmet Şimşek'in katılımıyla MÜSİAD Genel Merkezi'nde gerçekleştirdi. T.C. Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek'in ve MÜSİAD Genel Başkanı Mahmut Asmalı'nın konuşmalarıyla gerçekleşen programda yeni yıl ekonomik beklentileri konuşuldu.

MÜSİAD Genel Başkanı Mahmut Asmalı toplantıda 2024 yılına dair analizlerini ve 2025 yılına yönelik öngörülerini paylaştı.

Mahmut Asmalı, küresel ve yerel ekonomik zorlukların damga vurduğu 2024 yılını değerlendirerek, Türkiye'nin enflasyonla mücadelesine ve ekonomideki yapısal reform ihtiyacına vurgu yaptı. Asmalı, "2024, reel sektör için zorlu bir yıl oldu; ancak ihracattaki ılımlı artış ve istihdamın korunması, Türkiye ekonomisinin dayanıklılığını bir kez daha gösterdi" dedi.

Enflasyonla mücadelenin 2025 yılında da öncelikli konu olacağını belirten Asmalı, bu süreçte reel sektörün rekabet gücünü artıracak yapısal reformlara ve inovasyona dayalı çözümlere duyulan ihtiyacı dile getirdi. Ayrıca, yeni devreye alınan Küresel Rekabetçilik ve Kapasite Geliştirme destek programlarının ve HİT-30 Destek Programı'nın, KOBİ'lerin yenilikçi ürün geliştirmelerine büyük katkılar sağlayacağını ifade etti.

"2025 Reform Yılı Olmalı"

Genel Başkan Asmalı, enflasyon ve gelecek beklentileri ile ilgili ise şunları söyledi:

"Yeni yılda da ekonominin bir numaralı gündemi enflasyonu düşürmek olacak. MÜSİAD üyelerimize yaptığımız anket de bu tercihin önemini teyit ediyor. Ancak bu zorlu mücadelenin bir yandan da reel sektörün yatırımlarını, istihdam olanaklarını ve büyüme hedeflerini olumsuz etkilediğini vurgulamak gerekiyor. Enflasyonla mücadelenin bedeli, vatandaşlarımız ve şirketlerimiz tarafından yüklenmeye çalışılırken, bu bedellerin boşuna ödenmediğini teminat altına almalıyız.

Rekabet gücünü artırıcı, âtıl kapasitelerin daha etkin kullanımını sağlayıcı, yenilikçilik ekosistemini güçlendirici ve gelir dağılımını düzeltici nitelikte yapısal reformları devreye alarak bu zorlu dönemi fırsata çevirmeliyiz. Böylece son 1,5 yılda verilen mücadele ve özveriler,



Türkiye ekonomisini daha katma değerli, bereketli ve kapsayıcı kılarak çok daha anlamlı hale gelebilir. Biz MÜSİAD ailesi olarak 2025'i gerçek bir reform yılı haline getirebilmek için her türlü desteği vermeye hazırız. Ekonomi yönetiminin son dönemde reel sektörün rekabet gücünü korumak adına, attığı reeskont kredi limit artışları ve İstihdamı Koruma Programı gibi adımlar oldukça değerlidir. Merkez Bankası'nın enflasyondaki gelişmelere uyumlu biçimde yılın son toplantısında politika faizinde indirimde gitmiş olması da 2025 için reel sektöre umut veren bir başka gelişme olmuştur." MÜSİAD, 2025 yılını "reform yılı" olarak nitelendirirken, Türkiye ekonomisinin sürdürülebilir büyüme, istihdam ve yatırım odaklı bir yapı kazanması için çalışmalarını sürdürmeye kararlı olduğunu belirtti.

"2025 yılında dünyada enflasyon düşmeye devam edecek"

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, 2025 yılına dair ekonomik öngörüler ve politikalar hakkında önemli değerlendirmelerde bulundu. Bakan Şimşek, "Jeopolitik gelişmeler, hepimizin dikkatle izlediği ve önem verdiği bir konu. Bu gelişmeler, Türkiye'nin yükselen jeopolitik değerini daha belirgin hale getirecek. 2025 yılında bu durum çok daha net bir şekilde ortaya çıkacak," ifadelerini kullandı.

Kısa vadede dünya ekonomisinde Türkiye açısından etkili olan ve ülkeyi doğrudan ilgilendiren konulara değinen Şimşek, 2025 yılında Avrupa Birliği ve Türkiye'nin yakın çevresinde ekonomik büyümenin hız kazanmasının beklendiğini hatırlattı. Şimşek, bu durumun gerçekleşmesinin dış talep ve ihracat açısından olumlu bir trend oluşturacağına işaret ederek şunları söyledi:

"Bu gelişme, Türkiye'nin büyüme ve ihracat hedeflerini destekleyici bir etki yaratacaktır. Ancak Avrupa ve ABD'nin ekonomi politikalarında artan belirsizliklerin büyük ölçüde siyasi dinamiklerden kaynaklandığını görüyoruz. Öte yandan, küresel enflasyondaki gerileme bizim açımızdan destekleyici bir unsur. Daha uygun kısa vadeli finansal koşullar, hem Orta Vadeli Programı (OVP) hem de ekonomik faaliyetleri teşvik edecektir. Ayrıca petrol ve doğal gaz gibi emtia fiyatlarında, mevcut durumda, reel bir artış öngörülmemektedir."

Jeopolitik konulara da vurgu yapan Şimşek, Türkiye'nin artan stratejik öneminin 2025 yılında daha fazla öne çıkacağını belirtti: "Bölgemizdeki pek çok sorunun çözümünde Türkiye liderlik rolünü sürdürecektir. Bu da Türkiye'nin dünya genelindeki takdirini artıracak ve

stratejik önemini pekiştirecektir. Bu bağlamda, kısa vadede ekonomik görünüm, ihracatı ve reel sektörü destekler niteliktedir."

Küresel enflasyondaki düşüşe ilişkin değerlendirmelerde bulunan Şimşek, "2023 ve 2024 yıllarına kıyasla, 2025 yılında dünyada enflasyonun düşmeye devam etmesi bekleniyor. Öngörülere göre, küresel enflasyon ortalamasının yüzde 4,3 seviyelerine gerileyeceği tahmin ediliyor. Gelişmiş ülkeler arasında yer alan ABD ve Avrupa Birliği'nde ise enflasyon oranlarının yüzde 2 civarına inmesi bekleniyor. Eğer bu gerçekleşirse hem Avrupa Merkez Bankası hem de ABD Merkez Bankası'nın kısa vadeli faiz oranlarını düşürmesi veya düşük seviyelerde tutması muhtemel," dedi.

Kısa Vadede Türkiye Ekonomisi ve OVP'yi Destekleyici Bir Ortam Var

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, "Kısaca, kısa vadede Türkiye'nin lehine olabilecek olumlu koşullar mevcut. Bu süreç, Türkiye ekonomisi ve Orta Vadeli Program (OVP) için destekleyici bir zemin oluşturuyor." şeklinde konuştu.

Uzun vadede dünya ekonomisinin karşılaşacağı önemli zorluklara değinen Şimşek, şu açıklamalarda bulundu: "Uluslararası ticarette parçalanma ve korumacılık eğilimleri artış gösteriyor. Küresel borç seviyeleri, milli gelir oranlarına kıyasla oldukça yüksek. Ayrıca, uzun vadeli faizlerin yüksek olduğu bir ekonomik ortam bu durumu daha da karmaşık hale getiriyor. Dünya nüfusu hızla yaşıyor ve bu da ciddi bir demografik sorun yaratıyor. Bununla birlikte, dünya hem üretkenliği artırma potansiyeline sahip hem de dönüşüm sağlayan yıkıcı teknolojilerle karşı karşıya; burada yapay zeka kritik bir rol oynuyor. İklim değişikliği ise çözüm bekleyen bir başka önemli mesele. 2. Dünya Savaşı sonrası oluşturulan kural bazlı, çok taraflı ticaret mekanizmalarından uzaklaşıldığını görüyoruz. Serbest ticaret yerine korumacılığın ağır bastığı bir döneme giriyoruz."



ABD ve Çin arasındaki jeostratejik rekabetin, küresel ticarete parçalanmayı yeni bir norm haline getirdiğini belirten Şimşek, bu rekabetin uluslararası ticaret üzerindeki etkilerine dikkat çekerek şu ifadeleri kullandı:

“Ticaretteki kısıtlamalar, özellikle ABD ve Çin ekseninde önemli bir seviyeye ulaştı. Son iki yılda bu alanda çok sayıda kısıtlama uygulanmış durumda. Küresel imalat sanayisinin merkezi değişim gösterdi. Çin’in, küresel imalat sanayindeki payı yüzde 8,6’dan yüzde 30’un üzerine çıktı. Aynı dönemde Avrupa Birliği, ABD, Japonya gibi gelişmiş bölgelerde ve ülkelerde imalat sanayisinin katma değerindeki payında kayda değer bir gerileme yaşandı.”

Bu kaymanın yeni ekonomik trendler oluşturduğuna dikkat çeken Şimşek, dost ülkelere tedarik sağlama stratejisinin giderek önem kazandığını ifade etti.

MÜSİAD, Üyeleriyle Yapılan Anket Sonuçlarını Paylaştı
Toplantıda MÜSİAD’ın üyeleriyle yaptığı yıllık ekonomi anketine dair veriler de paylaşıldı. MÜSİAD tarafından anket ile ilgili yapılan açıklamada şu ifadeler yer verildi:

“Geleneksel olarak her yılın son ayında üyelerimizin değerlendirmelerine sunduğumuz Ekonomi Anketimize, bu sene 900’e yakın üyemiz katılım gösterdi. Özellikle 2024 yılının değerlendirilmesi hususunda, anketimizin resmi rakamlarla uyumlu bir netice verdiğini görüyoruz. Hatırlanacağı gibi yılın ilk çeyreğinde 5,7 puan olan iç tüketimin GSYİH büyümesine katkısı, talep koşullarının bozulmasıyla, 2’nci ve 3’üncü çeyrekte 1,1 ve 2,1 puana gerilemişti. Anketimize katılan üyelerimizin yüzde 53,6’sı da 2024 yılında iç satışlarının azalış kaydettiğini belirtmiştir. Yine anketimize katılan üyelerimizin yüzde 60,4’nün önceki yıla kıyasla ithalatlarının azaldığını ifade etmesi, 2024 yılında ülkemizin toplam ithalat hacminin yüzde 4,9 azalmasına paralel bir görüntü sunmaktadır.

2024 yılının ilk çeyreğinde yatırımlar GSYİH büyümesine 2,2 puan katkı vermiş, devam eden dönemde ise gözle görünür bir ivme kaybı yaşanmış ve yatırımların büyümeye katkısı 2’nci çeyrekte 0,2’ye düşmüş, 3’üncü çeyrekte ise -0,2 puanla büyümeyi aşağıya çekmişti. Anketimize katılan üyelerimizin yüzde 52,1’i de 2024 yılında yatırımlarının azaldığını ifade etmiştir.

Üyelerimizin yüzde 23,4’ü 2025’te ekonomiyi etkileyecek en muhtemel etken olarak enflasyonu görürken, döviz kuru ve finansmana erişim sorunları diğer önde gelen cevaplar olarak dikkat çekmektedir. 2025 yılına dair genel ekonomik gidişat beklentisinin toplamda yüzde 67,3’ünün olumlu yönde cevaplandığı anketimize göre; üyelerimizin 2025 yılına ilişkin GSYİH büyümesi tahmini yüzde 1-3 aralığında, yıl sonu politika faizi beklentisi ise yüzde 26-30 aralığında yoğunlaşmaktadır.”

Teknoparklar yüksek teknolojik mal ve hizmet üretimine katkı sağlıyor

Teknoloji geliştirme bölgeleri, girişimcileri, araştırmacıları ve akademisyenleri bir araya getirerek yüksek teknolojik mal ve hizmet üretimine katkı sunuyor

| Türkiye’de son 3,5 yılda teknoloji girişimlerine 4,5 milyar dolar yatırım yapıldı



Türkiye’deki teknopark sayısı



Teknoparklardaki firma sayısı



Teknoparklardan yapılan ihracat (Eylül 2024 itibarıyla)



Teknoparklarda çalışan toplam personel sayısı

98.677’si AR-GE personeli



Türkiye’nin AR-GE harcamaları



KAPAK KONUSU





Ülkemizin Yeni Kaleleri TEKNOPARKLAR

Bilim ve teknolojinin gücüyle geleceğe yön veren yapılar... Teknoparklar, ülkemizin yenilikçi vizyonunun en somut göstergelerinden biri olarak; Türkiye'nin ekonomik ve teknolojik kalkınmasında stratejik bir rol üstleniyor. Girişimcilik ekosisteminin kalbi olan bu merkezler, araştırma ve geliştirme faaliyetlerini destekleyerek yeni fikirlerin hayata geçmesine öncülük ediyor. Üniversite-sanayi iş birliklerini güçlendiren, inovasyonu teşvik eden ve küresel rekabet gücünü artıran teknoparklar, bir yandan yerel çözümler üretirken bir yandan da dünya çapında ses getiren projelerin doğduğu birer üs haline geliyor. Türkiye'nin bu yeni kaleleri, geleceğin ekonomisini şekillendirerek ülkemizin bilim ve teknoloji arenasında yükselişini temsil ediyor.



Prof. Dr. Abdurrahman AKYOL
Teknopark İstanbul Genel Müdürü

Teknoparkların Türkiye'nin Teknoloji Ekosistemindeki Rolü ve Geleceği

gelişimlerini destekler. Stratejik sektörlerde çalışmalar yürüten firmaların başarı kazanmaları, ülkemizin teknoloji envanterini geliştirirken bu hassas alanlardaki rekabet gücünü de artırmaktadır.

Teknoparklar, teknolojideki gelişimle birlikte kartların yeniden dağıtıldığı günümüz dünyasında, ülkemize ekonomik büyüme, rekabet gücü ve sürdürülebilir kalkınma alanında kritik avantajlar sağlamaktadır.

Teknoparklar; üniversiteler, girişimciler, araştırma kurumları ve sanayi kuruluşlarının sosyal ve ekonomik yapı bütünlüğü içinde bir araya gelerek oluşturdukları araştırma, geliştirme (Ar-Ge), yenilik ve teknoloji ekosistemi.

Teknoloji geliştirme bölgeleri, Ar-Ge ve yenilikçi çalışmalara ortam sağlarken aynı zamanda paydaşların birbirleri arasında bilgi ve teknoloji transferini gerçekleştirmesine olanak sağlayarak inovasyona katkı sunar. Ülkemizin bilgi ve ileri teknoloji ekosistemi güçlendiren merkezler olan teknoparklar, yenilikçi ve katma değeri yüksek firmaların sürdürülebilir büyümesi ve küresel rekabet gücünün artırılması için

Teknoparklar, teknolojideki gelişimle birlikte kartların yeniden dağıtıldığı günümüz dünyasında, ülkemize ekonomik büyüme, rekabet gücü ve sürdürülebilir kalkınma alanında kritik avantajlar sağlamaktadır. Teknoparkların sayılarının fazla ve yaygın olması, özellikle üniversiteler vasıtasıyla genç girişimcilerin buralarda sunulan desteklere ulaşmalarını kolaylaştırmaktadır. Teknoparklar ayrıca nitelikli işgücünün yetiştirilmesi noktasında da büyük öneme sahiptir. Ülkemizdeki yüksek genç girişimci potansiyeli ve devletin sağladığı teşvik ve desteklerle bilim teknoloji alanındaki hızlı ilerleyiş, gelecekte teknoparkların görevlerinin gelişeceğine işaret etmektedir.

Teknoparkların teknoloji girişimlerine sunduğu katkılar

Türkiye'deki Teknoloji Geliştirme Bölgeleri, geliştirilen projelerin ticarileştirilerek iç pazara ve ihracat pazarlarına açılması ve rekabet gücünün artırılması için destekler sağlar. Bu süreçte girişimcilere çeşitli eğitimler, fon destekleri, yatırım olanakları, patent ve markalama destekleri, ofis, laboratuvar ve atölye altyapıları gibi imkân ve destekler sunulurken; hızlandırma programları, Cube Demo Day: Kuluçka sunum günleri, Açık Kapı: İş dünyasıyla buluşma etkinliği, uluslararası fuar katılımları gibi tanıtım olanakları da sağlanmakta ve girişim yolculuklarının her adımı desteklenmektedir. Teknopark İstanbul'da bugün geldiğimiz noktada, firmalarımız projelerini geliştirirken ithal ürünler yerine bir güç birliğine giderek ekosistemdeki diğer firmalar ile iş birliğini tercih etmeye başladılar. Bunun hem zaman hem



güven hem de maliyet avantajı sağladığını görüyoruz. Ayrıca bu iş birliği sayesinde farklı alanlarda ürün geliştirmeleri yaparak tecrübelerini artırmaktalar. Teknopark İstanbul olarak bunun altyapısını oluşturabildiğimiz için çok mutluyuz. Çünkü ülkemiz için bu güç birliği projelerinin katma değeri çok yüksek.

**Girişimci firmalarımız,
ülkemize kazandırmış oldukları
180'in üzerinde derin teknoloji
içerikli ulusal ve uluslararası
patent ile hem yerel hem de
global pazarlarda önemli
başarılarla imza atmaktadırlar.**

**Türkiye'nin inovasyon yolculuğunda
Teknopark İstanbul'un yeri ve önemi**

Türkiye'nin Derin Teknoloji Merkezi Teknopark İstanbul'da, başta savunma teknolojileri olmak üzere; ulaştırma, siber güvenlik, enerji, ileri malzeme, optronik, mekatronik ve sensor, yapay zekâ ve biyoteknoloji gibi stratejik alanlarda ülkemizin dışa bağımlılığını azaltacak milli teknoloji üretiminin artırılmasına katkıda bulunmak, yerli sanayii geliştirmek amacıyla Ar-Ge çalışmaları yürütülüyor. Teknopark İstanbul'da halihazırda 400'ün üzerinde firma faaliyet gösteriyor ve 10bin'in üzerinde Ar-Ge mühendisi görev yapıyor. Bugüne kadar toplamda 3 bin 500'ün üzerinde milli proje tamamlandı. Ürünlerin

patent ve markalaşma süreçlerini de yakından takip eden Teknopark İstanbul, patentli start-up'lara sahip teknoparklar arasında 4 yıldır açık ara liderliğini sürdürüyor. Ülkemizde son 20 yılda, yüzde 20'lerden yüzde 80'e yükselen teknoloji millileştirmede alt yükleyicilere çok fazla ihtiyaç doğdu. 'Güç birliği' modeliyle pek çok stratejik projede Teknopark İstanbul firmaları başarıyla yer alıyor. Bu yaklaşım aynı zamanda firmalarımıza birlikte büyüme imkânı oluşturuyor. Teknopark çalışanları, paydaşlarımız ve girişimcilerimiz ile elde ettiğimiz kolektif başarıda, güç birliğinin şirketlerimize ve ülkemiz know-how'ına sağladığı faydaların payı çok büyük. Yenilikçilik, liderlik, globallik, sürdürülebilirlik, güvenilirlik ve rekabetçilik unsurlarından oluşan 'güç birliği' manifestomuzun rehberliğinde, firmalarımızla birlikte başarılarımızı çoğaltıyoruz.

Girişimcilik Ekosisteminde

Teknopark İstanbul'un Konumu ve Vizyonu

Teknopark İstanbul'da Ar-Ge faaliyetleri Avrupa'nın en büyük girişimcilik merkezlerinden biri olan, Türkiye'nin ilk ve tek derin teknoloji odaklı kuluçka merkezi yapısıyla inovatif iş fikirlerinin filizlenmesini sağlayan kuluçka merkezi Cube Incubation çatısı altında yoğunlaşıyor. Bünyemizde çalışmalarını yürüten 200'e yakın kuluçka firması bulunmaktadır. Bildiğiniz üzere Ar-Ge çalışmaları sadece yeni ürünlerin geliştirilmesini değil, aynı zamanda süreçlerin de iyileştirilmesine katkı sağlayarak sektöre özgü problemlerin çözülmesine destekler. Teknopark İstanbul'da ülkemizin önemli firmalarının da öncüsü olduğu 10 stratejik odak alanda

teknopark istanbul

bu çalışmaların yapılıyor olması, ülkemizin gelecekteki gücü için paha biçilemez değerdedir. Girişimci firmalarımız, ülkemize kazandırmış oldukları 180'in üzerinde derin teknoloji içerikli ulusal ve uluslararası patent ile hem yerel hem de global pazarlarda önemli başarılarla imza atmaktadırlar. Bu kapsamda bugüne kadar 300'ün üzerinde kuluçkamızdan mezun girişimcimiz ile özellikle savunma sanayi, elektronik, yazılım, denizcilik ve havacılık alanlarında 35 Milyon dolara yakın ihracat ve 6 Milyar TL değerinde toplam gelir elde ederek ülkemiz ekonomisine önemli katkılar sağladık.

Üniversitelerle gerçekleştirdiğimiz iş birlikleri sayesinde öğrencilere ve genç girişimcilere modern araştırma tekniklerini öğrenme fırsatları da sunuyoruz. Teknopark İstanbul, Startup Centrum Girişimcilik Ekosistemi 2023 Ödülleri halk oylamasında "Yılın Teknoparkı" seçilerek bizi çok gururlandıran bir başarı kazandı. Buradaki çalışmaların halkımız nezdinde de karşılık bulduğunu görmek büyük bir mutluluk ve motivasyon kaynağı. Teknopark İstanbul olarak azimli girişimcileri desteklemeye, gençleri teknolojiye, Ar-Ge ve girişim ekosistemine yakınlaştıracak projeleri hayata geçirmeye devam edeceğiz.

Teknopark İstanbul'da girişimciliğin desteklenme süreçleri

Burada 150'den fazla girişimci grubuna altyapı, eğitim, danışmanlık gibi önemli destekler veriyoruz. Cube Incubation, girişimler için büyüme yolunda hem yeni müşterilere erişme hem de yatırım almanın en kolay yollarını gösteriyor. Teknopark İstanbul'un büyüme stratejisi kapsamında ülkemizin ilk uydu kuluçka merkezi olarak açılan Cube Beyoğlu ve ilerleyen dönemde açılışı gerçekleşen Cube Ümraniye tematik kuluçka merkezleriyle de girişimlerde çeşitlilik sağlamayı ve daha fazla girişimciye ulaşmayı hedefliyoruz.

Ayrıca Teknopark İstanbul'un güçlü bağlantıları sayesinde firmalarımızın yerli ve yabancı fuarlara katılımlarını destekliyor, ürün ve hizmetlerini bu platformlarda tanıtımlarına, yeni iş birlikleri oluşturmalarına zemin hazırlıyoruz. Türkiye girişimcilik ekosistemini geliştirecek etkili çalışmalar yapıyoruz. İleri teknoloji işletmelerinin büyümesini desteklemek amacıyla Cube Incubation Kuluçka Merkezinde Yatırımcı-Girişimci Buluşmaları organize ediyoruz. Yerleşkemizdeki eğitimlerin yanı sıra değişik bölgelerdeki girişimcilerimizi de uzaktan eğitimlerle, hızlandırıcı programlar ve mentorluk programlarıyla destekliyoruz. Ayrıca ülkemizin önde gelen şirketleri, finans kurumları, kamu kurumları ve üniversitelerle iş birliği yaparak girişimciler için destekleme programları açıyoruz.

Teknopark İstanbul, bünyesindeki girişimcilere ve firmalara finansal destek sağlamak amacıyla çeşitli fon programları yürütmektedir. Referans fon olma





vizyonuyla hayata geçirdiğimiz “Yüksek Teknoloji Fonumuz”, Türkiye’de yerleşik erken aşama donanım tabanlı girişimlere finansmana erişim olanağı sunmaktadır. Yüksek Teknoloji Fonu bugün itibari ile 323,5 Milyon TL taahhüt büyüklüğüne ulaşmış olup yatırımcıları arasında ASELSAN, ROKETSAN, HAVELSAN, TUSAŞ ve TUSAŞ Motor gibi ülkemizin önde gelen savunma sanayi şirketleri de yer almaktadır. Yüksek Teknoloji Fonumuz, SSTEK Fonu ile ortak yatırımlar gerçekleştirme konusunda da iş birlikleri ve faaliyetler yürütmektedir.

Türkiye’nin girişimcilik ekosisteminin merkezi olmak ve bünyemizdeki girişimcilere fırsat yaratmak amacıyla, alternatif bir finansal destek aracı olarak Teknopark İstanbul bünyesinde yeni bir fon kurulması planlanmaktadır. Kurulacak yeni fon girişimlerin finansmana erişim imkanlarının zenginleştirilmesinin yanı sıra, yatırımcı firmalar için de esnek yatırım imkanları, stratejik ve finansal yatırım çözümleri sunulmuş olacaktır. Ayrıca, Ar-Ge ve Tasarım Merkezleri ile Teknoloji Geliştirme Bölgelerinde faaliyet gösteren firmaların, yüzde 3 yatırım yükümlülüklerini yerine getirmelerine de katkı sağlayacaktır.

Teknopark İstanbul’un geleceğe yönelik girişimcilik ve inovasyon hedefleri

İstanbul’un en büyük teknoloji geliştirme bölgesi olarak öncü roller üstlenen Teknopark İstanbul’un sahip olduğu tecrübe ve ilişki ağıyla daha çok firmaya destek olması yönünde çalışmalar sürdürüyoruz. Bu kapsamda yeni ofis alanları oluşturarak kapasite artırımını gerçekleştirdik. Farklı ihtiyaçları kapsayacak biçimde tasarlanan yeni ofislerde daha çok yeni girişim ve Ar-Ge firmasına ev sahipliği yaparak sahip olduğumuz güçlü ekosistemden yararlanmalarını arzuluyoruz. Teknopark İstanbul’da girişimciliği destekleyerek ülkemizden yurt dışına beyin göçünü önleyecek altyapıların oluşturulması ve beyin göçünün tersine çevrilmesi için büyük gayret gösteriyoruz. Ayrıca geleceğimiz olan çocuklarımızın teknoloji alanında gelişimine katkı vermek amacıyla yerleşkemizde Milli Eğitim Bakanlığımızın öncülüğünde Türkiye’nin yüksek yüzdelik diliminde yer alan, en başarılı öğrencilerinin kabul edildiği Siber Güvenlik Lisesini kurduk. Bu sayede yeni teknolojiler üzerine eğitim almış, alanında yetkin gençlerin sayısının artmasına katkı sağlayacağız.

Bu yazıyı



Apple
Podcasts

uygulaması

CERÇEVE
Podcast



kanalı üzerinden dinleyebilirsiniz!





Prof. Dr. Mustafa ACARER
Konya Teknokent Yönetim Kurulu Başkanı

Yerel Girişimcilerden Küresel Rekabete: Konya Teknokent'in İnovasyon ve İş Birliği Vizyonu

işleme-makine imalat, plastik, otomotiv yan sanayi gibi diğer endüstriyel kollar da Türkiye'nin adeta öncü -lokomotif- kenti olarak tanınmaktadır". Bu ifadeleri yazalı çok değil sadece on yıl olmuş ve fakat bu da dünde kaldı. Dünde kaldı çünkü yoğun emek gerektiren ürünlerin karlılığı oldukça düşüktür. Yurtdışına satılan ürünlerimizin 1.5-2 USD/kg (kilogram başına 1.5-2 Amerikan doları) olması ve fakat ithalatımızın çok daha yüksek olması ülkemizin cari dengesi açısından büyük risk taşımaktadır.

Peki ne yapmamız gerekiyor?

Sorumluluğumuzun dışındaki dairelerin cazibesine kapılmadan en dar dairede kendi sorumluluk alanımızda yapılması gerekenleri yerine getirmek. Yani "kendi kapımızın önünü temizlersek tüm sokak temiz olacaktır" düsturundan yola çıkarak kendi vazifemizi en alası ile yapmak.

Bu yazıda, Selçuk Üniversitesi Konya Teknokent olarak Ülkemizin ekonomik kalkınmasında -belki karınca misali ama- neler yapmaktayız, bölgeye katkılarımız, girişimcilik ekosistemindeki rolümüz, fikri ve sinai mülki haklar ve üniversite-sanayi iş birliğindeki faaliyetlerimizin kısa bir anlatımı yer almaktadır.

Bu yıl sonunda 21'inci yüzyılın ilk çeyreğini tamamlamış olacağız. Tamamladığımız sadece tarihsel bir çağın periyodu değil aynı zamanda geleneksel olarak bildiğimiz gelir kaynaklarının da sürekli değişmesidir. Tıpkı bundan 20-30 yıl önce çocuklarımızın- gençlerimizin ne olacağını sorusuna günümüzde influencer, youtuber olarak cevap vermesi gibi. Bu değişim, sıralama ve etkisi açısından öncelikli ve yüksek yoğunluklu olarak ekonomik hayatta görülmektedir. Yoğun emek, yüksek hammadde ve enerji maliyetleri girdisi ile üretilen ve fakat düşük

**"Yerel girişimcilerin
küresel pazarlara açılmalarını
sağlamak için ihracat odaklı
projeler geliştiren girişimcilere
verdiğimiz destekler sayesinde,
Anadolu'nun potansiyelini
dünya ile buluşturuyoruz"**

2014 yılında Konya Sanayi Odası için hazırlamış olduğum ve Hz. Mevlana'nın deyişiyle başladığım raporda da belirttiğim gibi; "Çok değil bundan 20 yıl öncesine kadar Konya sadece -Türkiye'nin Tahıl Ambarı- olarak bilinmekteydi. Ancak son yirmi yılda Konya sanayisi büyük bir hızla gelişmiş ve günümüzde sadece tarım değil aynı zamanda tarım sanayi, metal



karlılıktaki ürünlerin yerini yüksek bilgi içeren ama bir o kadar da yüksek karlılığa sahip ürün ve/veya süreçler almaktadır. Literatürde bu, gülümseyen eğri ile tanımlanmaktadır. Sanayi-üretim gelirleri günümüzde katma değer-üretim zincirinde en (gülümseyen eğri-smiling curve) alt sıradadır. Üretimin ilk ve son safhalarında ise sırasıyla “Ar-Ge” ve “Satış-Pazarlama” yer almaktadır.

Dünle beraber gitti cancağzım, Ne kadar söz varsa düne ait Şimdi yeni şeyler söylemek lazım...

Hız. Mevlâna

Selçuk Üniversitesi Konya Teknokent Teknoloji Geliştirme Bölgesi 4691 sayılı yasa çerçevesinde, Ar-Ge ve İnovasyon kültürünün gelişmesi amacıyla 2004 yılında kurulmuştur. Ancak, S.Ü. Konya Teknokent günümüzde sadece Konya’da değil ülkemiz genelinde de bu kültürün gelişmesine katkı sağlamaktadır. Bu katkı, yerelde Selçuk Üniversitesi ile başlamış olup halen ülkemizdeki tüm üniversiteleri de kapsayarak doğru iş modelleri ile özel sektörü eşleştirerek devam etmektedir. S.Ü. Konya Teknokent bünyesinde 2004

yılından bugüne kadar 466 kamu destekli Ar-Ge projesi başarı ile tamamlanmıştır. Teknoloji Transfer Ofisi (TTO) birimimiz tarafından 1000’in üzerinde üniversite-sanayi iş birliği projesine arayüz olarak destek sağlanmıştır. TTO ekosisteminde yer alan bir akademisyenimizin patentli teknolojisi ilgili firma ile eşleştirilmiştir. Bu çalışma TÜBİTAK 1702 programı ile desteklenmeye değer bulunmuş olup ürün geliştirme ve ticarileşme çalışmaları sürdürülmektedir.

TÜBİTAK 2244 Sanayi doktora programı kapsamında ortak olarak Ar-Ge kültürünün geliştirilmesi ve bölgesel ölçekte iş birliği süreçlerinin sürdürülmesi adına özel sektör kuruluşları önemli kazanımlar elde etmiştir. “TÜBİTAK 1613 Teknoloji Transferi Profesyoneli” destek programı kapsamında Teknoloji Transfer Ekosisteminin Geliştirilmesi, Üniversite-Sanayi İş birliği, Girişimcilik, Ticarileşme, Fikri ve Sınai Mülkiyet Hakları (FSMH) ve Teknoloji Madencilik konularında önemli çalışmalar sürdürülmektedir.

Konya Teknokent olarak ayrıca “TÜBİTAK 1831 Yeşil İnovasyon Teknoloji Mentorluk Programı” kapsamında sanayi kuruluşlarının yeşil dönüşüm süreçlerine ve sürdürülebilirliklerine önemli katkılar sağlanmaktadır. Konya Teknokent bu program kapsamında TÜBİTAK tarafından yetkilendirilmiş 25 kuruluştan biri olma başarısı göstermiştir.

Bu yazıyı



uygulaması

CERCEVE
Podcast



kanalı üzerinden dinleyebilirsiniz!





Üniversite-sanayi iş birliği kapsamında oluşturulan uluslararası proje çalışma grupları ile proje çalışmaları sürdürülmektedir. Bu kapsamda yapılan projeler desteklenmeye değer bulunarak ülkemizin uluslararası proje kültürü ve etkinliği geliştirilmeye devam etmektedir. İleri malzeme teknolojileri, biyoteknoloji, robotik teknolojiler, yapay zekâ gibi yüksek katma değerli ürün geliştirme projeleri ülkemiz ekonomisine kazandırılmaktadır.

Selçuk Üniversitesi Konya Teknokent, Üniversite-Sanayi iş birliği kabiliyetlerinin yanında girişimcilik ekosisteminin de en önemli yapı taşıdır. Girişimcilerin ihtiyaç duyduğu tüm kaynakları bir araya getirerek inovasyon süreçlerini hızlandırmaktadır. Yerel girişimcilerin büyüyerek ulusal ve uluslararası pazarlarda rekabet edebilmesi için çeşitli destekler sunmaktayız. Kuluçka merkezimiz bünyesinde verilen girişimcilik eğitimlerimiz, fikir aşamasından olgunlaşma aşamasına kadar girişimcilerin yanındadır. Teknoloji odaklı iş fikirlerinin hayata geçirilmesini sağlamak amacıyla verdiğimiz mentorluk ve danışmanlık hizmetleri sayesinde birçok başarı hikâyesine imza atılmıştır. Mevcutta, bölgemizde aktif olarak faaliyetlerini yürüten 209 firma bulunmaktadır. "TÜBİTAK 1812- Teknogirişim Sermaye Desteği Programı" ile Konya Teknokent bünyesinde yürütülen girişimcilik programları kapsamında desteklenen girişimciler projelerini hayata geçirme fırsatı bulmuştur. Bunlara ek olarak, girişimcilerimizin

finansmana erişimini kolaylaştırmak adına çeşitli yatırımcı gruplarıyla iş birliği yapılmaktadır. Genç girişimciler, teknolojinin itici gücü olma potansiyeline sahiptir. S.Ü. Konya Teknokent olarak, girişimcilik atölyeleri, iş fikri geliştirme programları ve eğitimler ile gençlerin iş fikirlerini geliştirmelerine yardımcı oluyoruz. Ayrıca, prototip geliştirme ve pazarlama aşamalarında da yanlarında oluyoruz. Böylece genç girişimciler, fikirlerini gerçeğe dönüştürerek küresel pazarda rekabet edebilecek seviyeye ulaşabiliyor.

TTO ekosisteminde başarı ile tamamlanan Ar-Ge çalışmalarının ticarileşmesi noktasında proje çalışmaları yapılmakta olup bu kapsamda TEKNOYATIRIM Destek Programından destek alınmaktadır. Bu destek kapsamında birçok sanayi kuruluşuna TTO tarafından aktif destek verilmiş ve projeleri desteklenmeye değer bulunmuştur. KOSGEB'in stratejik ürün destek programı, stratejik ürünlerin yerileştirilmesi ve ülke ekonomisine kazandırılması noktasında önemli faydalar sunmaktadır. TTO ekosistemi dahilinde stratejik alanlarda ürün geliştirecek ve imal edecek firmalara iş geliştirme ve proje süreçlerinde TTO tarafından aktif katkı sağlanmaktadır. Yerel girişimcilerin küresel pazarlara açılmalarını sağlamak için ihracat odaklı projeler geliştiren girişimcilere verdiğimiz destekler sayesinde, Anadolu'nun potansiyelini dünya ile buluşturuyoruz. Yerel firmalarımızın uluslararası iş birlikleri kurarak küresel pazarda rekabet edebilmeleri için yol gösterici bir rol üstleniyoruz. Bu kapsamda, tüm Üniversitelerimizin akademik birikiminden yararlanarak girişimcilik ve yenilikçilik alanında somut projeler üretiyoruz. Girişimcilik ruhunun ve yenilikçi düşüncenin yaygınlaşmasını sağlayarak, Konya'yı ve bölgemizi Ülkemizin bir teknoloji merkezi haline getirmek için çalışmalarımızı sürdürmekteyiz. Sonuç olarak, 1.5-2 USD/kg (kilogram başına 1.5-2 Amerikan doları) olan ihracatımızı ancak bilgi ve inovasyon ile artırabiliriz. Bu sayede dış ticaret açığımızın önüne geçebiliriz. Bunu da kendi sanayi ile akademilerimizi bir araya getirerek, bilgi tabanlı ekonomiye geçiş ile hızlandırabiliriz.

Ümidimiz, sahip olduğumuz değerlerdir.

Popüler kültürün bizlere dayattığı materyalist ve nefsi motivasyon unsurlarından ziyade fitratımızda var olan "çalışmanın verdiği mutluluk ve keyif" ile ve "çalışmak ibadettir" düsturu ile kanaatkârane gayret göstermeyi ilke olarak benimsemeli ve bu ilke ile hayatımızı hayatlandırmalıyız.

GÜNCEL İŞ VE EKONOMİ HABERLERİ İÇİN TAKİP EDİN

f X @ in platindergisi

www.platinonline.com



PLATIN



Prof. Dr. Bülent GÜLOĞLU

İTÜ Teknopark A.Ş. Genel Müdürü

Abdullah Talha Türkmen

İTÜ Teknopark A.Ş. Girişimcilik ve İnovasyon Müdürü

Teknoparklardan Küresel Pazarlara: Türkiye'nin Teknoloji Başarıları

“Teknoparklar, çevre dostu yenilenebilir enerji teknolojilerinin geliştirilmesinde lider rol oynuyor. Geliştirilen projeler, Türkiye'nin yeşil enerji dönüşümüne katkı sağlayarak ve birçok farklı ülkede uygulanarak, küresel sürdürülebilir enerji hedeflerine ulaşılmasına yardımcı oluyor. 1773 İTÜ Teknopark, bu alandaki projeleriyle sürdürülebilir teknolojilerin öncüsü olmayı ve küresel ölçekte fark yaratmayı hedefliyor”

Türkiye'de 4691 sayılı yasa uyarınca kurulan ve sayıları 105'i bulan Teknokent/Teknoparkların yönettikleri Teknoloji Geliştirme Bölgeleri yalnızca ülke içindeki inovasyon ekosistemini güçlendirmekle kalmıyor; aynı zamanda küresel pazarlara açılmada önemli bir rol oynuyor. Bu merkezlerde geliştirilen yenilikçi projeler, Türkiye'nin teknoloji ihracatını artırıyor ve küresel teknoloji sahnesinde daha güçlü bir yer edinmesine katkı sağlıyor.

İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) bünyesinde yer alan 1773 İTÜ Teknopark; girişimcilere, firmalara ve araştırmacılara, ileri teknoloji ürün ve hizmetleri geliştirmeleri için en uygun ortamı sunmayı amaçlıyor. 1773 İTÜ Teknopark, yüksek teknoloji ve inovasyon odaklı çalışmalarıyla geleceğin teknolojilerini bugünden şekillendiriyor.

Teknoparkta faaliyet gösteren şirketler, yapay zekâ, makine öğrenimi, biyoteknoloji, sağlık teknolojileri, siber güvenlik, yenilenebilir enerji, sürdürülebilir teknolojiler, akıllı şehir çözümleri, robotik, finansal teknolojiler (FinTech), ileri malzemeler, uzay teknolojileri ve havacılık gibi alanlarda yenilikçi projeler geliştiriyor. Bu çeşitlilik, teknoparkların küresel pazarlarda rekabet avantajı yaratmadaki etkisini gösteriyor.

Teknoloji ve İnovasyonun Gücü

Teknoparklarda geliştirilen projelerle geleceğe dönük ve yenilikçi çözümler üreterek, uluslararası alanda dikkat çeken başarı hikâyeleri yaratıyor. Bu başarılar, Türkiye'nin teknoloji üretiminde geldiği noktayı ve inovasyonun gücünü gözler önüne seriyor. Dijital dönüşümden yenilenebilir enerjiye, ileri üretim tekniklerinden sağlık teknolojilerine kadar geniş bir yelpazede Türkiye, bu alanlarda küresel pazarlarda rekabet avantajı sağlıyor.

1773 İTÜ Teknopark, İstanbul Teknik Üniversitesi'nin güçlü akademik altyapısı ve sanayi kuruluşlarıyla olan yakın iş birliklerinden güç alarak, inovasyonun merkezinde yer alıyor. Bu iş birlikleri, akademik araştırmaların ticari çözümlere dönüşmesini ve endüstriyel projelerin akademik destekle güçlendirilmesini sağlıyor. Teknopark, girişimcilerin ve firmaların bilgi ve deneyimlerini paylaşmalarına yardımcı olarak, sürdürülebilir ve yenilikçi çözümler geliştirilmesini teşvik ediyor.

Dijital Dönüşümün Öncüleri

Teknoparklarda faaliyet gösteren teknoloji firmaları, dijital dönüşümün lokomotifi haline gelerek, şirketlerin ve endüstrilerin geleceğe uyum sağlamasına yardımcı oluyor. Geliştirilen yazılım ve donanım çözümleri, küresel pazarlarda da ilgi görüyor. Bu projeler, işletmelerin dijital dönüşüm süreçlerini hızlandırarak, dünya çapında önemli başarılar elde etmelerini sağlıyor.

İTÜ Teknopark, dijital dönüşümün önemli alanlarında, özellikle yapay zekâ ve makine öğrenimi gibi teknolojilerde projeler geliştirerek Türkiye'nin dijitalleşme yolundaki liderliğini pekiştiriyor. Teknoparkta yürütülen projelerle birlikte, teknolojik yenilikler sunarak Türkiye'nin dijital dönüşüm yolculuğunda stratejik ihtiyaçlarına yönelik somut çözümler de üretiyor.

Sağlık Teknolojilerinde Yenilik

Sağlık teknolojileri, teknoparkların güçlü olduğu bir diğer alandır. İleri biyoteknoloji çözümleri, kanser tedavisinde devrim yaratacak yeni teknolojilerden akıllı medikal cihazlara kadar geniş bir yelpazeyi kapsıyor. Türkiye'nin teknoparklarında geliştirilen bu teknolojiler, küresel sağlık sektöründe büyük bir etki yaratıyor ve dünya çapında sağlık hizmetlerinin kalitesini artırmak için önemli araçlar haline geliyor.

İTÜ Teknopark bünyesinde yer alan firmalar, biyoteknoloji ve sağlık teknolojileri alanında, küresel sağlık sorunlarına çözüm sunmak amacıyla projeler geliştiriyor. Bu projelerle birlikte dünya çapında milyonlarca insanın yaşam kalitesini artırmayı amaçlıyor.



Teknoparkların Teknoloji İhracatındaki Rolü

Türkiye'nin teknoparkları, akademik bilgi birikimi ile özel sektörün dinamizmini birleştirerek, teknoloji ihracatının hızla artmasını sağlıyor. Bu merkezler, Türk firmalarının küresel pazarlarda rekabetçi olabilmesi için gerekli altyapıyı ve desteği sunuyor. Bu sayede Türkiye, uluslararası alanda teknoloji üretimi ve ihracatında önemli bir oyuncu haline geliyor.

1773 İTÜ Teknopark, üniversite-sanayi iş birliği ile inovasyon ve Ar-Ge çalışmalarını destekleyerek, Türkiye'nin teknoloji üssü olma yolunda emin adımlarla ilerliyor. Uluslararası iş birliklerini teşvik eden teknopark, küresel pazarlarda rekabet edebilirliği artırmak için stratejik projeler geliştiriyor.

Destek ve İş Birlikleri

Teknoparklar, şirketlerin küresel pazarlara açılmalarını kolaylaştıracak finansal teşvikler, mentorluk hizmetleri ve uluslararası iş birliği fırsatları sunuyor. Bu destekler, ekonomik katkılarının yanı sıra Türkiye'nin küresel teknoloji prestijini artırıyor. Teknoparklar, bu desteklerle Türkiye'nin küresel teknoloji piyasalarındaki yerini sağlamlaştırıyor.

Bu yazıyı



uygulaması

CERCEVE
Podcast



kanalı üzerinden dinleyebilirsiniz!



**Teknoparklar,
dijital dönüşümde sadece birer
yenilik merkezi değil, aynı
zamanda iş birliklerinin ve
kolektif zekânın somut başarılarla
buluştuğu platformlardır
Yapay zekâ, büyük veri ve
IoT gibi alanlarda çalışan
girişimciler, bu ekosisteme
katılarak geleceğin dünyasına
yön verme fırsatına sahipler.
Teknolojinin gücünden
faydalanarak sürdürülebilir
bir geleceği inşa etmek için
bugünden harekete geçmek
hem ülkemiz hem de dünya için
büyük bir adım olacaktır.**

Geleceği Şekillendiren Adımlar

Teknopark ekosisteminin geleceğe yönelik vizyonu, teknoloji üretimini ve ihracatını artırarak daha fazla başarı hikâyesi yaratmak üzerine kurulu. Türkiye, bu ekosistem sayesinde, teknoloji ihracatında lider ülkelerden biri olmayı hedefliyor.

Teknoparkların bu vizyonu, yalnızca ekonomik değil, aynı zamanda Türkiye'nin küresel teknoloji sahnesindeki etkisini güçlendirecek stratejik adımlar atılmasını sağlıyor.

1773 İTÜ Teknopark, uluslararası iş birlikleriyle ve Türkiye'nin teknoloji üssü olma hedefiyle Türkiye'nin küresel dijital dönüşümdeki liderliği için çalışmalarını sürdürüyor.

Dijital Dönüşümde Teknoparkların Lider Rolü

Dijital dönüşüm, Türkiye'nin geleceği için kritik bir alan ve teknoparklar bu dönüşümde lider konumda. Teknoloji ve inovasyonun sınırlarını zorlayan bu merkezler, yeni ürün ve hizmetler geliştirerek dijital geleceği şekillendiren projelere öncülük ediyor. Yapay zekâ, büyük veri ve nesnelerin interneti (IoT) gibi ileri teknoloji alanlarında geliştirilen çözümler, Türkiye'yi global dijital dönüşüm arenasında önemli bir oyuncu haline getiriyor.





Teknoparklar ve Dijital Geleceğe Yön Veren Projeler

Teknoparklar, dijital dönüşüm projelerinin hızlandırılmasında ve geleneksel üretim süreçlerinin dijitalleştirilmesinde kritik bir rol oynuyor. Kamu ve özel sektör iş birliğiyle geliştirilen projeler, inovasyon ekosisteminin ihtiyaçlarına yönelik çözümler sunarak Türkiye'nin dijital geleceğini şekillendiriyor.

- **Yapay Zekâ (AI):** Teknoparklar, yapay zekâ tabanlı projelerle sağlık, üretim ve lojistik gibi sektörlerde önemli değişimlere öncülük ediyor. Bu projeler, hız ve verimliliği artırarak dijital dönüşümün itici güçlerinden biri haline geliyor.

- **Büyük Veri (Big Data):** Verinin doğru şekilde işlenmesi, dijital dönüşümün temel taşlarından biridir. Teknoparklar bünyesindeki firmalar, büyük veri çözümleriyle derin analizler sunarak, şirketlerin stratejik karar alma süreçlerine katkı sağlıyor.

- **Nesnelerin İnterneti (IoT):** IoT çözümleri, üretim hatlarını daha akıllı hale getiriyor ve enerji yönetimi, tarım ve lojistik gibi alanlarda sürdürülebilir ve yenilikçi uygulamaların geliştirilmesini sağlıyor.

1773 İTÜ
TEKNOPARK

Türkiye'nin Dijital Ekosisteminde Teknoparkların Yeri

Türkiye'deki teknoparklar, güçlü altyapıları ve uzmanlaşmış insan kaynaklarıyla dijital dönüşümün en önemli aktörlerinden biri haline gelmiştir. Bu merkezler, üniversitelerle iş birliği içinde geliştirilen Ar-Ge projeleri sayesinde hem yerel hem de küresel ölçekte önemli bir etki yaratmaktadır. Özellikle yapay zekâ, IoT ve büyük veri gibi stratejik alanlarda geliştirilen projeler, Türkiye'yi dijital gelecekte söz sahibi bir ülke olmak yolunda kritik bir rol üstlenmektedir. Gelecek İçin Birlikte Çalışma Çağrısı

Teknoparklar, dijital dönüşümde sadece birer yenilik merkezi değil, aynı zamanda iş birliklerinin ve kolektif zekânın somut başarılarla buluştuğu platformlardır. Yapay zekâ, büyük veri ve IoT gibi alanlarda çalışan girişimciler, bu ekosisteme katılarak geleceğin dünyasına yön verme fırsatına sahipler. Teknolojinin gücünden faydalanarak sürdürülebilir bir geleceği inşa etmek için bugünden harekete geçmek hem ülkemiz hem de dünya için büyük bir adım olacaktır.

1773 İTÜ Teknopark olarak, dijital dönüşümdeki vizyonumuzu ulusal ve uluslararası ölçekte etki yaratacak projelerle şekillendiriyor ve bu dönüşüm sürecinde birlikte çalışacak girişimcilere kapılarımızı açıyoruz.



Tezer BATTAL

İZÜ Teknopark Genel Müdürü

“Teknoparklar, üniversitelerin akademik gelişiminde kritik bir rol oynamaktadır. Akademik gelişim, yalnızca teorik bilgi üretmekle sınırlı olmayıp, aynı zamanda bu bilgilerin pratikte uygulanabilir hale getirilmesi de önemli bir adımdır. Teknoparklar, bu süreci hızlandırmaktadır. Üniversiteler, akademik personel ve öğrencilerin teorik bilgilerini geliştirebilirken, aynı zamanda bu bilgilerin endüstriye katkı sağladığı bir ortamda çalışmalarına olanak tanımaktadır”

Vakıf üniversiteleri, eğitim ve araştırma süreçlerinde daha yenilikçi ve özgür bir yapıya sahip olup, bu yapılar akademik ve bilimsel gelişim ile girişimcilik kültürünü entegre etmeyi amaçlamaktadır. Girişimcilik, bu üniversitelerin akademik politikalarının önemli bir parçasıdır, çünkü vakıf üniversiteleri, öğrencilerini sadece teorik bilgiyle değil, aynı zamanda pratik

Vakıf Üniversitelerinde Teknopark Kültürü ve Girişimcilik

ve ticari anlamda da donatmayı hedeflemektedir. Teknoparklar, bu kültürün somutlaşmış örneklerinden biridir. Teknoparklar, bilimsel ve teknolojik gelişmelerin ticari başarıya dönüştürülmesinin öncüsü olan alanlardır. Vakıf üniversiteleri, girişimcilere ve start-up'lara sundukları altyapı, mentorluk ve finansal destek ile genç girişimcilerin daha başarılı olmalarını sağlamaktadır.

Teknoparklar, üniversitelerdeki girişimcilik kültürünün merkezinde yer almaktadır. Bu merkezler, girişimcilerin iş fikirlerini geliştirebileceği, prototiplerini üretebileceği ve pazara sunabileceği ortamlar sunmaktadır. Üniversite-sanayi iş birliği de burada devreye girmektedir. Teknoparklar sayesinde sanayicilerle akademik çevreler bir araya gelerek, yeni teknolojiler geliştirilmekte ve iş birlikleri kurulmaktadır. Ayrıca, vakıf üniversitelerinin güçlü finansal altyapıları ve geniş iş dünyası bağlantıları, girişimcilerin daha hızlı bir şekilde ticari başarı elde etmelerini sağlamaktadır. İstanbul Sabahattin Zaim Üniversitesi Halkalı Kampüsünde 72 dönümlük arazide kurulan Zaim Teknopark, İstanbul'daki vakıf üniversiteleri bünyesindeki ilk teknopark olma özelliğini taşımaktadır.

İZÜ Teknopark'ın Genç Girişimcilere Sağladığı Altyapı ve Hizmetler

İstanbul Zaim Üniversitesi (İZÜ) Teknopark, genç girişimcilere sunduğu geniş altyapı ve hizmetlerle dikkat çekmektedir. Zaim Teknopark, özellikle teknoloji geliştiren ve yenilikçi iş fikirlerine sahip girişimciler için önemli bir merkez olma özelliği taşımaktadır. Genç girişimcilerin fikirlerini hayata geçirebilmeleri için gerekli olan fiziksel alan, teknik destek, iş geliştirme rehberliği ve finansal kaynaklar sağlanmaktadır. Bu altyapı, girişimcilerin projelerini daha verimli bir şekilde geliştirmelerine olanak tanımaktadır. Teknoparkta sağlanan ofis alanları, toplantı salonları, konferans



salonu gibi fiziki imkânlar, girişimcilerin ihtiyaç duyduğu her türlü altyapıyı sunmaktadır. Bunun dışında, Zaim Teknopark, genç girişimcilere mentorluk hizmeti de sunmaktadır. Uzman eğitmenler ve sektör profesyonelleri, girişimcilerin iş süreçlerine dair rehberlik yapmaktadır. Bu rehberlik, iş planlamasından pazarlama stratejilerine, finansal yönetimden müşteri ilişkilerine kadar geniş bir yelpazeyi kapsamaktadır. Ayrıca, Zaim Teknopark, teknoloji transfer ofisi aracılığıyla girişimcilerin yerel ve uluslararası fonlara başvuru süreçlerini kolaylaştırmakta ve onlara destek olmaktadır. Girişimciler, bu desteklerle işlerini büyütme fırsatına sahip olmaktadır.

İZÜ Teknopark'ta Yapılan Çalışmalar ve Geleceğe Yönelik Projeler

Zaim Teknopark, teknoloji ve yenilik alanlarında sürdürülebilir çözümler geliştirmeyi amaçlayan projeler yürütmektedir. Çalışmalardan bazıları üniversitenin akademik kadrosu ile iş birliği içinde yürütülmektedir. Bu sayede, araştırma ve geliştirme süreçleri hızlanmakta ve teorik bilgi ile pratik ihtiyaçlar arasında güçlü bir köprü kurulmaktadır.

Zaim Teknopark'ta yapılan projeler arasında özellikle yapay zekâ uygulamaları, finansal teknolojiler, savunma sanayi sektörüne yönelik inovatif çözümler, biyoteknoloji-sağlık çalışmaları ve oyun teknolojileri öne çıkmaktadır. Zaim Teknopark bünyesinde yürütülen çalışmalara örnek vermek gerekirse;

Deprem gibi afet durumlarında 5 saniye içerisinde otomatik kalkış yapabilen ve 400 km alan içerisinde kesintisiz haberleşmeyi sağlayan bir dron projesi,

Dünyanın her yerinden oyuncuların hem kendi kültürlerinden hem de diğer kültürlerden tanıdıkları kahramanlarla özdeşleşebileceği bir oyun projesi (Attila, Kral Arthur, İbn-i Sina, Baybars, Brunhilde vb.),

Mühendislik yapılarının (tren, uçak, gemi gibi) yapısal sağlamlığını izlemeyi amaçlayan, pil gerektirmeyen ve bilgisayara bağlanmaya ihtiyaç duymayan bağımsız bir sensör projesi,

Kristal Kayması (Vertigo) hastalığının tanı ve tedavisine yönelik geliştirilen ve ABD merkezli bir sağlık dergisi tarafından "Dünyanın en iyi 10 KBB çözüm üreticisi" arasında seçilen bir Robotik Manevra Sistemi projesi. Geleceğe yönelik planlar arasında, bu teknolojilerin ticari başarıya dönüşmesi için girişimcilere sağlanan desteklerin daha da güçlendirilmesi hedeflenmektedir. Zaim Teknopark aynı zamanda, sanayi ile yapılan iş birliklerini artırarak, teknoloji geliştirme ve inovasyon süreçlerine daha fazla katkı sağlamayı planlamaktadır.

Teknoparklar, üniversitelerin daha önce keşfedilmemiş araştırma alanlarına odaklanmalarını sağlamaktadır.

Bu yazıyı

fizy

uygulaması

CERCEVE
Podcast

kanalı üzerinden dinleyebilirsiniz!





Üniversite-Sanayi İş Birliğinde Vakıf Üniversitelerinin Rolü

Üniversite-sanayi iş birliği, modern ekonomilerin gelişmesinde kritik bir rol oynamaktadır. Vakıf üniversiteleri, sanayi ile güçlü iş birlikleri kurarak hem akademik hem de ticari başarıyı artırmak için önemli bir zemin oluşturmurlar. Teknoparklar, bu iş birliklerini doğrudan desteklemekte, çünkü sanayi ile akademik çevrelerin buluştuğu yerlerdir. Bu iş birliği sayesinde üniversitelerde geliştirilen teorik bilgiler, sanayinin pratik ihtiyaçlarına yönelik çözümler üretmektedir. Böylece hem sanayiciler hem de akademisyenler kazançlı bir iş birliği yapmış olmaktadır.

Vakıf üniversiteleri, özellikle sanayinin ihtiyaç duyduğu yeni teknolojileri geliştirme ve bu teknolojileri ticari hale getirme konusunda önemli bir rol oynamaktadır.

eknoparklar sayesinde sanayiciler, üniversitelerde geliştirilen yeni teknolojilere hızlı bir şekilde erişebilir ve bu teknolojileri kendi sektörlerine entegre edebilirler. Ayrıca, vakıf üniversiteleri sanayicilere yeni pazarlar, stratejik iş birlikleri ve Ar-Ge imkânları sunarak daha rekabetçi bir ekonomiye katkı sağlamaktadır.



Teknoparklar ve Akademik Gelişim

Teknoparklar, üniversitelerin akademik gelişiminde kritik bir rol oynamaktadır. Akademik gelişim, yalnızca teorik bilgi üretmekle sınırlı olmayıp, aynı zamanda bu bilgilerin pratikte uygulanabilir hale getirilmesi de önemli bir adımdır. Teknoparklar, bu süreci hızlandırmaktadır. Üniversiteler, akademik personel ve öğrencilerin teorik bilgilerini geliştirebilirken, aynı zamanda bu bilgilerin endüstriye katkı sağladığı bir ortamda çalışmalarına olanak tanımaktadır.

Teknoparklar, üniversitelerin daha önce keşfedilmemiş araştırma alanlarına odaklanmalarını sağlamaktadır. Burada yapılan çalışmalar, yalnızca akademik dünyada değil, aynı zamanda iş dünyasında da büyük bir etki yaratmaktadır. Akademisyenler ve öğrenciler, sektördeki gerçek sorunlarla doğrudan yüzleşmekte ve iş dünyasının ihtiyaçlarına yönelik çözümler üretmektedirler. Bu durum, üniversitelerin akademik dünyadaki prestijini artırırken, aynı zamanda sektöre de katkı sağlamaktadır.



Üstün
Servis
Kalitesi



Epson EcoTank L4260



Epson EcoTank M3180



Epson EcoTank L4266



YÜKSEK HIZ VE
GÜVENİLİRLİK



ÇEVRE ÜZERİNDE
DAHA AZ ETKİ



ÖDÜNSÜZ
KALİTE



GELİŞMİŞ
ENTEGRASYON

EPSON®

**YEDEK PARÇA,
SERVİS HİZMETLERİ**

TONER SATIŞ

%30'a varan baskı maliyetleri avantajı

0252 212 71 51





Prof. Dr. Semih AKTEKİN

Kapadokya Teknopark Yönetim Kurulu Başkanı

“Kapadokya Teknopark’ın vizyonu, sadece teknoparkın değil, aynı zamanda Nevşehir’in ve Türkiye’nin teknoloji geliştirme alanındaki yerini güçlendirecek önemli adımlar olarak karşımıza çıkmaktadır. Gelecekteki hedeflerimiz arasında, daha fazla uluslararası iş birliği kurmak, teknolojiye dayalı girişimlere yatırım çekmek ve çevre dostu teknolojilerin yaygınlaşması için sürdürülebilirlik çalışmalarını artırmak yer alıyor”

Türkiye’nin teknoloji ve yenilik odaklı dönüşümünde önemli bir role sahip olan Kapadokya Teknopark, Nevşehir’in kalbinde bölgedeki firmalara araştırma, geliştirme ve iş birliği imkânları sunmasıyla dikkat çekiyor. Kapadokya’nın eşsiz coğrafyasında konumlanan teknopark, sürdürülebilir kalkınmaya katkı sağlayacak projeleri ve girişimleri destekleyerek bölgenin inovasyon merkezi olmayı sürdürüyor.

2024 yılında gerçekleştirdiği 1,2 milyon dolarlık ihracatla, bölgesel kalkınmada önemli bir başarıya imza atan Kapadokya Teknopark, yenilikçi projeleri ve girişimcileri destekleyerek Türkiye’nin teknoloji ekosistemine değer

Kapadokya Teknopark: Bölgesel Kalkınmada İnovasyonun Gücü

katmaya devam ediyor. Nevşehir Hacı Bektaş Veli Üniversitesi iş birliğiyle faaliyetlerini sürdüren teknopark ayrıca bölgenin ekonomik ve teknolojik gelişimine de katkı sağlıyor.

Bu başarının ardındaki stratejiler ile, Kapadokya Teknopark olarak, firmalarımıza uluslararası pazarlara açılmaları için rehberlik ediyoruz. 2024 yılı itibarıyla 1,2 milyon dolarlık ihracat rakamına ulaşmış olmamız, buradaki girişimcilerin ve Ar-Ge odaklı çalışmaların başarısını göstermektedir. Özellikle yazılım, savunma sanayi ve biyoteknoloji alanlarında faaliyet gösteren firmalarımız, geliştirdikleri yenilikçi çözümlerle küresel rekabette yer edinmiştir.

Kapadokya Teknopark, girişimciler için sunduğu destek programlarıyla öne çıkmaktadır. Kuluçka ve hızlandırma programlarıyla yeni firmaların ihracata yönelik ürünler geliştirmesi teşvik edilmekte, TÜBİTAK ve KOSGEB destekleriyle inovasyon süreçleri hızlandırılmaktadır. Ayrıca, firmalara fikri mülkiyet hakları ve yatırım alma konularında mentorluk sağlanmaktadır. Ayrıca, teknoparkta yürütülen iş birlikleri sayesinde girişimcilerin uluslararası pazarlardaki rekabet avantajı artırılmıştır. Kapadokya Teknopark, firmaların küresel pazara açılmasını destekleyen projeler yürütmektedir. Bölgedeki girişimciler, geliştirdikleri ürünleri dünya çapında pazarlayarak uluslararası rekabette yer edinmektedir.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından açıklanan 2022 Teknoloji Geliştirme Bölgeleri Performans Endeksi sıralamasında Kapadokya Teknopark, önemli bir başarıya imza atarak 56. sıradan 38. sıraya yükselmiştir.

Kapadokya bölgesi, turizm sektörü açısından büyük bir öneme sahiptir ve Kapadokya Teknopark bu alanda yenilikçi çözümler üretmektedir. Bölgemizin

en önemli ekonomik değerlerinden biri olan turizm ile teknolojiyi birleştiren projeler geliştiriyoruz. Firmalarımız tarafından geliştirilen yapay zekâ destekli uygulamalarla Kapadokya'nın tarihi ve doğal güzelliklerini turistlere daha etkileyici bir şekilde sunuyoruz. Ürettiğimiz akıllı turizm çözümleri, turist deneyimlerini iyileştirmekle kalmıyor, aynı zamanda bölgedeki turizm sektörünü daha sürdürülebilir hale getiriyor.

Kapadokya Teknopark, bölgenin turizm potansiyelini ileri teknolojiyle destekleyerek, Sıcak Hava Balonu sektörüne yönelik inovatif çözümler geliştirilmesine de olanak tanımaktadır. Teknopark bünyesindeki firmalar, Kapadokya'nın eşsiz manzarasını keşfetmek isteyen turistlere daha güvenli ve sürdürülebilir bir deneyim sunmak için Ar-Ge çalışmalarını sürdürmektedir. Yerli mühendisler tarafından geliştirilen yenilikçi sıcak hava balonu teknolojileri, üretim ve bakım süreçlerinde modern otomasyon sistemlerini içermekte ve bölgedeki turizm altyapısını güçlendirmektedir. Aynı zamanda, bu teknolojiler sayesinde çevreye duyarlı malzemelerin kullanımı teşvik edilerek ekolojik sürdürülebilirlik desteklenmektedir. Bölgedeki sıcak hava balonu sektörünün uluslararası rekabette öne çıkmasına katkı sağlayan Kapadokya Teknopark, girişimcilere sunduğu desteklerle yerel ekonomiyi canlandırmaya ve turizmin kalitesini artırmaya devam etmektedir.

Kapadokya Teknopark, gelecekte ihracat rakamlarını daha da yukarıya taşımayı hedeflemektedir. Prof. Dr. Aktekin, "2025 yılına kadar ihracat hedefimizi 2 milyon dolara çıkarmayı planlıyoruz. Daha fazla start-up ve akademik girişimi uluslararası pazarlara taşımak, yeşil teknoloji projelerine ağırlık vermek ve uluslararası teknoloji iş birliklerini artırmak öncelikli hedeflerimiz arasında. Ayrıca, sürdürülebilir enerji teknolojileri ve çevre dostu çözümler geliştirmek amacıyla yeni projeler hayata geçiriyoruz. Kapadokya Teknopark olarak, sadece bölgesel kalkınmaya değil, Türkiye'nin uluslararası teknoloji arenasında daha güçlü bir konuma ulaşmasına da katkı sağlamaya devam edeceğiz.

2024 yılında gerçekleştirdiği 1,2 milyon dolarlık ihracatla, bölgesel kalkınmada önemli bir başarıya imza atan Kapadokya Teknopark, yenilikçi projeleri ve girişimcileri destekleyerek Türkiye'nin teknoloji ekosistemine değer katmaya devam ediyor.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından açıklanan 2022 Teknoloji Geliştirme Bölgeleri Performans Endeksi sıralamasında Kapadokya Teknopark, önemli bir başarıya imza atarak 56. sıradan 38. sıraya yükselmiştir. Bu başarı, yalnızca teknoparkın büyümesini ve gelişmesini değil, aynı zamanda girişimcilere sunduğu kaliteli hizmetlerin, sağladığı desteklerin ve yenilikçi yönetim anlayışının da bir göstergesidir. Kapadokya Teknopark'ın bu sıçraması, bölgedeki firmaların, özellikle teknoloji tabanlı girişimlerin gelişimine katkı sağlamak ve onları ulusal ve uluslararası arenada daha rekabetçi hale getirmek adına gerçekleştirilen etkili stratejilerin meyvesidir. Teknoparkın başarısının ardında, vizyoner yönetim anlayışı ve girişimcilere sağlanan sürdürülebilir destek bulunmaktadır. Kapadokya Teknopark, sadece yerel değil, aynı zamanda uluslararası iş birlikleri kurma noktasında da önemli adımlar atmayı hedeflemektedir. Bu iş birlikleri, global pazarlarda rekabet avantajı sağlamak ve girişimcilerin projelerine yatırım çekmek adına büyük bir fırsat sunmaktadır.

Ayrıca, Kapadokya Teknopark, çevre dostu teknolojilere olan odaklanmasını güçlendirmeyi ve sürdürülebilirlik çalışmalarını daha da derinleştirmeyi amaçlamaktadır. Çevre dostu projeler ve yeşil teknoloji alanındaki yatırımlar, hem bölgedeki firmalar için yeni iş fırsatları yaratacak hem de çevreye duyarlı bir teknoloji geliştirme yaklaşımını pekiştirecektir.

Kapadokya Teknopark'ın bu vizyonu, sadece teknoparkın değil, aynı zamanda Nevşehir'in ve Türkiye'nin teknoloji geliştirme alanındaki yerini güçlendirecek önemli adımlar olarak karşımıza çıkmaktadır. Gelecekteki hedefler arasında, daha fazla uluslararası iş birliği kurmak, teknolojiye dayalı girişimlere yatırım çekmek ve çevre dostu teknolojilerin yaygınlaşması için sürdürülebilirlik çalışmalarını artırmak yer almaktadır.

Kapadokya Teknopark'ın elde ettiği bu başarı, Türkiye'nin teknoloji tabanlı büyüme hedeflerine katkı sunarken, bölgenin küresel ölçekte bir inovasyon merkezi haline gelmesine de öncülük etmektedir. Önümüzdeki dönemde, Ar-Ge ve inovasyon odaklı daha fazla girişimin desteklenmesi, uluslararası iş birliklerinin artırılması ve Kapadokya'nın teknoloji üssü haline gelmesi için stratejik adımlar atılmaya devam edilecektir."

Bu yazıyı

fizy

uygulaması

CERCEVE
Podcast



kanalı üzerinden dinleyebilirsiniz!



**UZMAN
GÖRÜŞÜ**

Dijital Çağda Şirket Veri İhlallerine Karşı Hukuki Kalkan



“Verilerin güvenliğini sağlayarak, şirketler hem yasal yaptırımlardan kaçınabilir hem de müşterilerinin ve iş ortaklarının güvenliğini kazanabilir. Veri koruma politikaları, siber güvenlik altyapısı, çalışan eğitimi ve yasal uyumluluk süreçleri, bu kapsamda bir bütün olarak ele alınmalıdır”



Günümüz dünyasında teknolojinin hızlı gelişimi, hayatın her alanını etkilediği gibi şirketleri de önemli ölçüde etkiledi. Gelişen teknoloji bir yandan şirketlere büyük fırsatlar sunarken öte yandan şirketleri çeşitli zorluklarla karşı karşıya bırakarak yeni suç tiplerini beraberinde getirdi. Öyle ki teknolojik yenilikler; siber güvenlik, yapay zekâ, blok zincir teknolojisi ve dijital verilerin korunması gibi alanları gündeme getirirken aynı zamanda şirket verilerinin tehdit altında kalarak, şirketlerin hukuki sorumluluklarının her geçen gün artmasını da beraberinde getirdi. Bu anlamda regülasyonlara uyum sağlayan şirketler ilerleme kaydederken bu uyum sürecine uyum sağlayamayan şirketler 5237 Sayılı Türk Ceza Kanunu ve 6698 Sayılı Kişisel Verilerin Korunması Kanunu kapsamında cezai yaptırımlarla karşı karşıya kaldı.

Peki şirketlerin ciddi cezai yaptırımlara maruz kalmasına sebep olan ve günlük hayatta sürekli kullandığımız kişisel veri tanımı nedir?

Kişisel veri; bir kişiyi doğrudan veya dolaylı olarak tanımlamaya yarayan her türlü bilgidir. Örneğin; bir kişinin adı, soyadı, T.C. kimlik numarası, telefon numarası, adresi, e-posta adresi, fotoğrafı, araç plakası, parmak izi gibi bilgiler kişisel verisidir. Şirketler açısından kişisel veriler ise; müşteri bilgileri, personel maaş bilgileri, sağlık raporları, performans değerlendirmeleri, özlük dosyaları, hizmet sağlayıcı bilgileri, ticari sözleşmelerdeki firma bilgileri, iletişim bilgileri vs. gibi bilgilerdir. Şirketlerin bu verileri toplarken, işlerken ve muhafaza ederken KVKK (Kişisel Verilerin Korunması Kanunu), GDPR (Avrupa Birliği Genel Veri Koruma Tüzüğü) gibi yasal düzenlemelere uygun hareket etmesi gerekir. Bu husus şirketler açısından hem yasal bir zorunluluk hem de itibar ve güven ilişkisi noktasında hayati bir önem arz eder.

Şirket Verilerinin Korunması Neden Önemlidir?

Her şeyden önce verilerin güvenli bir ortamda korunması şirketler açısından rekabet avantajı ve iş güvenliğini sağlar. Zira şirketler; stratejik planlarını, müşteri bilgilerini ve ticari sırlarını dijital ortamda saklamaktadır. Bu verilerin korunmaması durumunda şirketler rekabet avantajını kaybedebilir ve telafisi mümkün olmayan finansal zararlarla karşılaşabilir. Şirketler yalnızca kendi bilgilerini ve çalışan bilgilerini değil, müşterilerinin de kişisel bilgilerini toplar ve işler. Örneğin; müşterilere ait bir verinin şirket tarafından ihlali ya da dışarıdan gerçekleştirilen bir siber saldırıda bilgilerin sızdırılması sonucunda rakip firmalar bu kritik bilgilere ulaşabilir ve bu durum şirketin piyasadaki itibarını son derece zedeleyebilir. Bu gibi durumlarda



Ece Rukiye KALAY
MÜSİAD Kadın Yönetim Kurulu Üyesi

şirketler itibar kaybetmekle beraber yüksek miktarda tazminat ve para cezası ödemek zorunda kalarak hukuki yaptırımlarla karşı karşıya kalabilir.

Siber saldırılar, şirketlerin veri güvenliğini tehdit eden önemli olaylar olup, bu tür saldırıların hukuki sonuçları da oldukça ciddidir. Hem yerel hem de uluslararası düzeyde, siber saldırılara karşı veri güvenliğini sağlamakla yükümlü olan şirketler, saldırı durumunda çeşitli yasal sorumluluklarla karşı karşıya kalabilirler.

Veri güvenliği ihlali durumunda ise, şirketlere ihlalin büyüklüğüne ve meydana gelen zarara göre, şirketin yıllık cirosu dikkate alınarak para cezası verilebilir. Üstelik bu ceza oranı büyük şirketler için milyonlarca TL'ye ulaşabilir.

Eğer şirket, bir veri ihlali yaşarsa bu durumu 72 saat içinde Kişisel Verileri Koruma Kurulu'na bildirmelidir. 72 saatlik bildirim süresi içinde Kişisel Verileri Koruma Kurulu'na bildirimde bulunulmazsa, şirketler daha büyük cezalar ile karşılaşabilir.

UZMAN GÖRÜŞÜ



Şirketler Hukuki Açından Verilerini Nasıl Koruyabilir?

- Şirketler, ilk eylem planı olarak çalışanlarına ve iş ortaklarına yönelik veri koruma politikaları oluşturmalı ve bunları düzenli olarak güncellemelidir. Bu minvalde verilerin kimler tarafından nasıl işleneceğini içeren kapsamlı bir veri envanteri oluşturulmalı ve ayrıca siber güvenlik ve veri koruma konusunda çalışanlara sık sık düzenli eğitimler verilmelidir. Şirket sahipleri unutmamalıdır ki; çalışanlar, veri güvenliğinin ilk savunma hattıdır. Bu nedenle bu konuda çalışanlara sık sık eğitimler verilmesi, denetimlerin yapılması büyük önem arz eder.

- Şirketler kişisel verileri yalnızca “Açık Rıza” ile toplamalı, açık rıza mutlaka yazılı veya elektronik olarak alınmalıdır. Örneğin; bir sözleşme imzalanıyorsa mutlaka sözleşmeye kişisel verilerin işlenmesine rıza gösterildiğine dair bir ibare eklenmeli, Web sitesi veya mobil uygulamada ise “Kabul ediyorum” kutusunun işaretlenmesi gerektiği unutulmamalıdır. Ya da bir e-ticaret sitesinden alışveriş yapan bir kişiden, pazarlama faaliyetleri için e-posta göndermek amacıyla dahi açık rıza alınmalıdır. Bu anlamda e-ticaret yapan şirketlerin bu hususa son derece dikkat etmesi gerekir.

- Şirketler kişisel verileri işlerken açık rıza almadan önce verileri işleyeceği muhataplarına muhakkak “Aydınlatma Metni” sunmalıdır. Aydınlatma metni; bir şirketin ya da kurumun, kişisel bilgileri neden topladığını, bu bilgileri nasıl kullandığını ve kimlerle paylaştığını açık ve anlaşılır bir şekilde anlattığı bir

bilgilendirme yazısıdır. Bu nedenle aydınlatma metni veri işleme faaliyetlerinin temel taşıdır ve şirketlerin, kişisel veri işleme süreçlerini hukuka uygun şekilde yürütebilmeleri için zorunlu bir adımdır.

- Şirketlerin hukuki sorumluluklarını yerine getirebilmesi için alması gereken bir diğer önlem de güçlü bir siber güvenlik altyapısı oluşturmaktır. Bu anlamda şirketler; güvenlik duvarları, anti virüs yazılımları, veri yedekleme programları, şifreleme yöntemleri ve düzenli güvenlik testleri gibi teknolojilere yatırım yapmalıdır.

- Son olarak ve esasında en önemli husus olarak; şirketlerin hukuki belgelerini ve sözleşmelerini güncel tutması, sözleşmelere veri güvenliğine ilişkin özel maddeler eklemesi, üçüncü taraflarla veri işleme anlaşmaları yaparak sorumluluk ve yükümlülüklerini net bir şekilde belirlemesi gerekir. Bu bağlamda şirketlerin veri koruma ve siber güvenlik konularında uzman bir hukuk ekibiyle çalışması, şirketleri olası risk ve ihlallerden koruyacaktır.

Değerlendirme ve Sonuç

Kişisel verileri korumayan şirketler, hem idari cezalar (KVKK kapsamında) hem de cezai yaptırımlar (Türk Ceza Kanunu kapsamında) ile karşılaşabilirler. Şirketlerin kişisel verilerin güvenliğini sağlamaları, bu tür yasal sorunlardan kaçınmalarına yardımcı olur. Verilerin korunması için alınacak uygun güvenlik önlemleri ve uyulacak yasal düzenlemeler, şirketlerin hukuki risklerini azaltacaktır.

Özetle;
gelişen teknoloji ile hayatımızın ve bilhassa çalışma alanlarımızın her anına nüfuz eden kolaylıklar beraberinde sorunlar ve riskler de getirmektedir. Bu kolaylık ve riskleri bir arada sunan en önemli gelişme ise hiç şüphesiz kişisel verilerin kolaylıkla işlenebilmesi ve ele geçirilebilmesidir. Bu doğrultuda şirketler, verilerinin hukuki açıdan korunması için yalnızca teknik önlemler almakla yetinmemeli, aynı zamanda yasal düzenlemelere uygun süreçler geliştirmelidir. Verilerin güvenliğini sağlayarak, şirketler hem yasal yaptırımlardan kaçınabilir hem de müşterilerinin ve iş ortaklarının güvenini kazanabilir. Veri koruma politikaları, siber güvenlik altyapısı, çalışan eğitimi ve yasal uyumluluk süreçleri, bu kapsamda bir bütün olarak ele alınmalıdır.





Doç. Dr. Furkan YILDIZ
Kırklareli Üniversitesi İİBF Öğretim Üyesi

Suriye’de Rejim Değişikliği ve Türkiye Ekonomisine Olası Etkileri

Baas rejiminin çözülmesi, Suriye’nin geleceği için önemli bir dönüm noktası olarak görülüyor. Ancak, bu sürecin nasıl bir siyasi düzenle sonuçlanacağı, yerel ve uluslararası aktörlerin tutumuna bağlı olacağı benziyor. Suriye halkı, yıllar süren savaşın ardından barış, istikrar ve yeniden yapılanma sürecine dair umut taşıırken, ülke bölgesel ve küresel güç dengelerinin belirleyeceği zorlu bir yolculuğa hazırlanıyor.

Suriye’de yaşanan rejim değişikliğinin, sadece bölgesel dengelere değil, Türkiye ekonomisine de bazı olası etkileri kaçınılmazdır. Suriye’deki olayların bölgesel ticaret, enerji, lojistik ve sosyal alanlardaki etkileri hem kısa hem de uzun vadeli perspektiflerden ele alınması gereken önemli konulardır. Bölgedeki bu dönüşüm, Türkiye’nin ekonomi stratejilerinde yeni fırsatlar ve riskler doğurabilecek kritik bir süreç olarak değerlendirilmelidir ve bu minvalde kuşatıcı politikalar geliştirilmelidir.

Türkiye-Suriye Ekonomik İlişkileri

Suriye, 2011 öncesinde Türkiye ile yoğun ticaret ilişkileri bulunan bir komşu devletti. Bu ticari ve ekonomik ilişkiler, sadece iki ülke arasındaki ekonomik entegrasyonu desteklemekle kalmamış, aynı zamanda bölgesel barış ve istikrar üzerinde belirleyici bir rol oynamıştır.

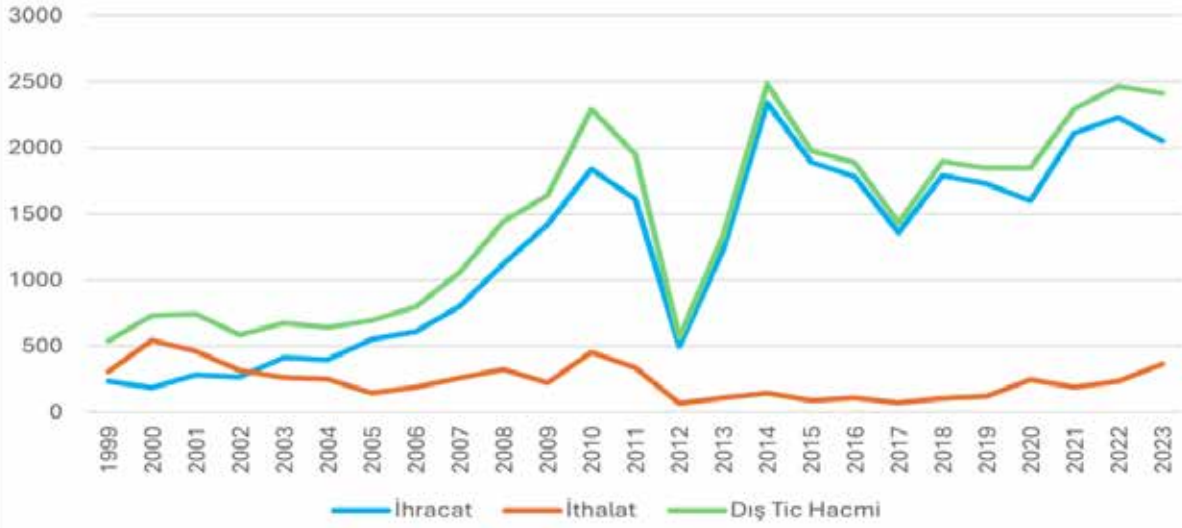
İki ülke arasında özellikle, tarım ve tekstil gibi sektörlerde göze çarpan bir ticaret hacmi bulunmaktaydı. Bunun yanında, ulaşım ve enerji projelerinde birlikte hareket etme potansiyeli mevcuttu. Ancak, iç savaşın patlak vermesiyle bu bağlar zayıflamış ve ekonomik etkiler dramatik bir şekilde hissedilmiştir.

Ancak Arap Baharının etkilerinin Suriye’de de hissedilmesinden sonra yaşanan iç savaş nedeniyle ticaret hacmi yüzde 80 oranında düştü. Bu dramatik

“Suriye’deki rejim değişikliği Türkiye için hem riskler hem de fırsatlar barındıran bir dönüşüm süreci olarak karşımıza çıkmaktadır. Türkiye, bölgesel barış ve istikrarın yeniden tesisi sürecinde etkin bir aktör olmaya devam ederek hem ekonomik hem de diplomatik kazançlar elde edebilir. Bu bağlamda, Türkiye’nin bu süreçte başarılı olabilmesi için kapsamlı ve stratejik politikalar geliştirerek riskleri minimize etmesi ve fırsatları azami ölçüde değerlendirmesi gerekmektedir”

Suriye’deki kriz 7 Aralık 2024 sonrası Baas rejiminin çözülmesiyle birlikte yeni bir döneme girdi. Rejim, yıllar süren iç savaşın yarattığı ekonomik çöküş, artan dış baskılar ve halkın giderek büyüyen öfkesi nedeniyle siyasi anlamda dağılma sürecine girdi. Rejim içindeki bölünmeler ve bazı üst düzey yöneticilerin istifaları, merkezi otoritenin gücünü hızla zayıflattı. Bu dönemde, uluslararası toplum Suriye’deki geçiş sürecine dair müzakerelere yoğunlaşırken, yerel gruplar arasında yeni güç dengeleri oluşmaya başladı.

Türkiye-Suriye Dış Ticaret (milyon \$)



düşüş, bölgedeki çatışmaların şiddeti ve güvenlik endişelerinin artmasıyla doğrudan bağlantılıdır. Aynı zamanda Türkiye'nin Esad rejimine muhalif olanlara destek verir tutumu da ticari ilişkileri baltalayan bir diğer unsurdur. Yeni rejimle birlikte bu ilişkilerin yeniden inşa edilmesi ve bölgesel istikrar sağlandığı takdirde, ticaret hacminin eski seviyelerine hatta üzerine çıkması oldukça muhtemeldir. Ancak bu süreç, kapsamlı diplomatik çabalara ve sağlıklı ekonomik iş birliği stratejilerine bağlıdır.

Suriye'nin yeniden yapılanma süreci, enerji ve ulaşım hatları açısından Türkiye'nin bölgesel stratejilerini yeniden şekillendirebilecek kritik fırsatlar sunmaktadır. Türkiye, coğrafi avantajları ve bölgedeki enerji politikalarındaki aktif rolü sayesinde, Suriye'deki enerji altyapısının yeniden inşasında kilit bir aktör olma potansiyeline sahiptir. Aynı zamanda, bu süreç Türkiye'nin enerji arz güvenliği ve transit geçiş hatlarındaki etkinliğini artırabilir.

Türkiye, bölgedeki enerji arz güvenliği açısından önemli bir transit ülke konumundadır. Özellikle TANAP ve TürkAkım gibi projelerle Avrupa'ya enerji taşıyan bir koridor haline gelmiştir. Suriye'nin yeniden inşası sırasında enerji nakil hatlarının modernizasyonu ve yenilenebilir enerji kaynaklarının geliştirilmesi, Türkiye'nin enerji politikalarına katkı sağlayabilir. Yeni rejimle birlikte, enerji altyapısının Türkiye'nin entegrasyon stratejileri doğrultusunda geliştirilmesi, bölgesel iş birliğini artıracaktır.

Türkiye, Suriye'nin enerji ihtiyaçlarını karşılamak için doğal gaz altyapısında önemli bir rol oynayabilir. Ayrıca, yenilenebilir enerji projeleri (örneğin güneş enerjisi ve rüzgâr santralleri) ile bölgedeki enerji arzını çeşitlendirebilir. Bu tür projeler, Türkiye'nin bölgesel liderlik pozisyonunu güçlendirecek ve enerji sektöründe Türk şirketleri için yeni fırsatlar yaratacaktır.

Türkiye, Suriye'nin enerji altyapısının modernizasyonunda liderlik rolü üstlenebilir. Yenilenebilir enerji projeleriyle bölgedeki enerji dönüşümüne katkıda bulunabilir. Aynı zamanda, enerji nakil hatlarının geliştirilmesiyle Türkiye, enerji geçiş yollarındaki stratejik konumunu daha da güçlendirebilir. Türkiye'nin enerji politikalarını ve bölgesel aktörlerle olan ilişkilerini güçlendirmesi, Suriye ile ticari ve ekonomik bağların geliştirilmesinde önemli bir rol oynayabilir. Özellikle Körfez ülkeleri, İran ve Rusya gibi aktörlerle yapılacak ortak projeler hem ekonomik hem de diplomatik kazançlar sağlayabilir.

Suriye'nin yeniden yapılanması sırasında ulaşım hatlarının modernizasyonu, Türkiye'nin lojistik ağı üzerindeki etkisini artırabilir. Özellikle Suriye'yi Avrupa ve Orta Doğu arasında bir ticaret koridoru haline getirmek, Türkiye'nin lojistik sektörü için stratejik bir büyüme fırsatı sunacaktır. Demiryolu ve karayolu ağlarının geliştirilmesiyle Türkiye, bölgesel ticaret akımlarını yönlendiren ana merkezlerden biri haline gelebilir.

Yeniden yapılanma sürecine uluslararası aktörlerin yoğun bir şekilde dahil olması, Türkiye'nin bu pazarda öne çıkma şansını azaltabilir. Bu durum, özellikle altyapı projeleri, enerji ve inşaat gibi alanlarda rekabeti artırabilir. Türkiye'nin bu süreci etkili bir şekilde yönetebilmesi, diplomatik girişimlere ve uluslararası ilişkilerdeki stratejik konumuna bağlı olacaktır.

Suriye iç savaşı sonrasında bölgede meydana gelen kitlesel göç ve mülteci akını Türkiye'yi de etkisi altına alan bir husustur. İç savaşın yarattığı bu göç dalgasının Türkiye ekonomisi üzerinde yarattığı etkiler genel olarak konut piyasası ve emek piyasası üzerinden analiz edilmiştir. Bu konuda yaygın görüş söz konusu kitlesel göçün konut piyasasında fiyatları yükselttiğini; emek piyasasında ise ücretleri düşürdüğünü ve aynı zamanda yerel işgücünün işlerini kaybetmesine neden olduğu şeklindedir. Ancak kanımca bu düşünceler Türkiye'de son yıllarda yaşanan politik iklimin bir dışavurumu neticesinde merkezi hükümete yönelik eleştiri araçları olmaktan öteye gitmemektedir.

Mültecilerin büyük çoğunluğu daha öncesinde boş olan, ortalama bir ailenin yaşamını idame ettirmesine pek de olanak vermeyen derme çatma konutlarda, mülteci kamplarında, konteynır çatılarda yaşamlarını sürdürmeye çabalamaktadır. Dolayısıyla söz konusu mülteci kitlesi Türkiye'de konut piyasasında fiyatlara etki edecek güçte bir konut talebine sahip değildir. Emek piyasalarını ele aldığımızda da yine benzer bir durum karşımıza çıkmaktadır. Suriyeli mülteciler genelde yerleşik işgücünün emek arz etmek istemediği (temizlik, hasta bakımı, hayvan bakımı, çiftçilik. vs.) gibi alanlarda istihdam edilmişlerdir. Dolayısıyla emek arzının zaten fazla olmadığı bu alanlarda müstahdem mültecilerin emek piyasasında istikrarsızlık yarattığı söylemi yine içi boş bir söylemdir. Aksine mülteciler arz ettikleri emeği ucuz ve sigortasız emek arzı bağlamında değerlendiren bir işveren kitlesi ile karşı karşıya kalmıştır. Eğer emek piyasasında mülteciler kaynaklı birtakım problemler yaşandıysa da bu problemlerin temel müsebbibinin kar maksimizasyonu

amaçlayan işverenlerin, sigortasız ve düşük ücretlerle mülteci istihdam etmeyi tercih etmesi olduğu söylenebilir. Hatta eğer mültecilerin büyük bir kısmının ülkelerine dönmeleri halinde özellikle Suriyelilerin istihdam edildiği sektörlerde kısmi ve kısa dönemli dalgalanmalar yaşanması muhtemeldir.

Riskler ve Fırsatlar

Rejim değişikliği sonrasında Türkiye açısından ortaya çıkabilecek riskler ve fırsatlar da dikkatle ele alınmalıdır. Bu riskler, özellikle siyasi belirsizlikler, güvenlik tehditleri ve ekonomik rekabet unsurlarında yoğunlaşmaktadır.

Suriye'deki yeni yönetimin uluslararası kabul görüp görmeyeceği, Türkiye'nin ekonomik çıkarlarını doğrudan etkileyebilecek önemli bir faktördür. Bu durum, siyasi geçiş sürecinin uluslararası toplum tarafından nasıl algılanacağı ve destekleneceği ile doğrudan ilişkilidir. Yeni yönetimin uluslararası camiada kabul görmesi, Türkiye'nin ekonomik iş birliği olanaklarını ve bölgedeki stratejik etkisini belirgin şekilde güçlendirebilir. Ters bir durumda ise aşılması gereken farklı engelleri de beraberinde getirebilir. Ancak bu bağlamda uluslararası düzlemde yeni yönetimin meşruiyetine dair kanıt olabilecek açıklamalar yapılmıştır. Dolayısıyla yeni yönetimin büyük olasılıkla bir meşruiyet problemi yaşamayacağı düşünülebilir. Suriye'de yeni yönetimin meşruiyeti ve gücü ile ilişkili bir diğer unsur ise Türkiye'nin terör ve sınır ötesi güvenlik riskleridir. Suriye'de merkezi yönetimin gücünün tahkim edilmesi Türkiye'nin ekonomik hedeflerine ulaşması ve güvenlik endişelerinin ortadan kaldırılması açısından önem arz etmektedir.

Yeniden yapılanma süreçlerinde kaynakların verimli kullanılmaması, yolsuzluk veya projelerin planlanan bütçelerin çok üzerine çıkması, Türkiye'nin ekonomik dengelerine ciddi zarar verebilir. Bu durum, özellikle altyapı projelerinde mali kontrol ve etkin yönetim stratejilerinin uygulanmasını gerektirir. Yukarıda zikredilen riskli alanlar etkin bir biçimde yönetildiği takdirde sürecin Türkiye açısından bazı fırsatları da doğurduğu söylenebilir:

Türkiye Suriye'nin yeniden imarı sürecinde, inşaat sektörü, gıda yardımı, enerji ve altyapı projelerinde önemli bir pay alabilir. Bu süreçte, konut inşası, yol ve köprü projeleri gibi büyük ölçekli altyapı yatırımları öne çıkmaktadır. Ayrıca, enerji iletim hatlarının yeniden kurulumu ve yenilenebilir enerji projelerinin geliştirilmesi, Türkiye'nin bölgedeki etkinliğini artırabilir.



Sonuç

Suriye’de yaşanan rejim değişikliği iç dinamikleri, bölgesel dönüşümlerin ve küresel çıkarların birleştiği karmaşık bir sürecin ürünü olarak ortaya çıkmıştır.

Bu dönüşümün etkileri, sadece Suriye için değil, aynı zamanda bölgenin diğer ülkeleri için de uzun vadeli stratejik ve ekonomik sonuçlar doğurabilecektir. Bu kapsamda, Suriye’deki rejim değişikliğinin Türkiye ekonomisine yansımaları birçok boyutuyla ele alınmış ve bu sürecin Türkiye’nin ekonomik, sosyal ve stratejik politikalarını önemli ölçüde etkileyebileceği sonucuna ulaşılmıştır.

Birinci olarak, Suriye’deki rejim değişikliğinin Türkiye-Suriye ticari ilişkilerini yeniden canlandırma potansiyeli önemlidir. 2011 öncesinde yoğun olan ticari bağların savaş nedeniyle zayıflaması, Türkiye-Suriye dış ticaret rakamlarında ciddi kayıplara neden olmuştur. Yeni bir siyasi düzenin kurulması, Türkiye’nin özellikle tekstil, gıda ve inşaat malzemeleri gibi sektörlerde önemli kazançlar elde etmesini sağlayabilecektir.

Bu noktada, yeni rejimle diplomatik ilişkilerin geliştirilmesi ve bölgesel iş birliğinin artması çok boyutlu bir ekonomik kalkınmaya katkı sağlayabilecektir.

İkinci olarak, enerji ve lojistik alanlarında ortaya çıkacak yeni fırsatlar dikkat çekicidir. Suriye’nin enerji altyapısının yeniden inşa edilmesi, Türkiye’nin hem bölgesel enerji arz güvenliğini arttırmasına hem de transit ülke konumunu güçlendirmesine olanak tanıyacaktır. Yenilenebilir enerji projelerinde iş birliği potansiyeli, iki ülke arasında uzun vadeli ekonomik bağları derinleştirebilir. Lojistik açıdan bakıldığında ise Suriye’nin kara ve demiryolu altyapısının modernizasyonu, Türkiye’nin Avrupa ve Orta Doğu arasındaki ticaret koridoru konumunu daha da öne çıkarabilecektir.

Rejim değişikliği sürecinde karşlaşıması muhtemel riskler, Türkiye’nin ekonomik kazançlarının önüne geçebilecek bir diğer riskli alandır.

Siyasi belirsizlikler, güvenlik tehditleri ve uluslararası rekabet gibi faktörler, ekonomik iş birliği potansiyelini sınırlandırabilir. Bu nedenle, Türkiye’nin stratejik diplomasisini güçlendirmesi ve bölgesel ilişkilerde proaktif bir tutum sergilemesi kritik önem taşımaktadır.

UZMAN
GÖRÜŞÜ

Yeşil Enerjinin Uluslararası Ticaret Üzerindeki Etkileri

“Yenilenebilir enerji kullanan ülkeler, karbon izlerini azaltarak uluslararası çevre standartlarına uyum sağlayarak ticari avantajlar sunmaktadır. Örneğin, Paris Anlaşması gibi uluslararası iklim anlaşmalarına uyum sağlamak, yeşil enerji politikaları ile mümkün olmaktadır. Ayrıca, yeşil enerji, yerel hava kalitesini artırarak toplum sağlığına olumlu etkiler sunmaktadır”



Çevre dostu ve sürdürülebilir enerji kaynaklarından sağlanan “yeşil enerji”; güneş, biyokütle, hidroelektrik ve jeotermal enerji gibi yenilenebilir kaynaklardan elde edilmektedir. Fosil yakıtların aksine, yeşil enerji kaynakları sürekli olarak yenilenmekte olup çevreye zarar vermemektedir. Ayrıca, bu enerji türleri karbon emisyonlarını azaltarak iklim değişikliği ile mücadelede de kritik bir rol oynamaktadır. Bunun yanı sıra, yeşil enerjinin uluslararası ticaret ve sürdürülebilir kalkınma hedeflerine olan katkıları da son derece önemlidir.

1. İhracat Artışı: Yeşil enerji teknolojilerine ve ürünlerine olan talep, uluslararası ticaret fırsatlarını beraberinde getirmektedir. Güneş panelleri, rüzgâr türbinleri ve enerji verimliliği artıran araçlar, birçok ülke tarafından ithal edilmektedir. Örneğin, Avrupa ve Asya pazarları, bu tür teknolojilere büyük ilgi göstermektedir. Yeşil enerji ihracatı, enerji bağımsızlığını artırmanın yanında ekonomik kalkınmaya da katkı sağlamaktadır. Ayrıca, bu teknolojilerin ihracatı, yenilikçi ve çevre dostu bir imaj oluşturmaktadır.

2. Yenilik ve Ar-Ge Yatırımları: Yeşil enerji, yenilikçi teknolojilerin gelişimine ve araştırma-geliştirme yatırımlarının artmasına olanak tanımaktadır. Elektrikli araç bataryaları ve enerji depolama çözümlerine yönelik yapılan çalışmalar, çevreyi koruma adına adımlar atmaya ve aynı zamanda yeni iş fırsatları oluşturmayı amaçlamaktadır. Ar-Ge yatırımları, yeşil enerjinin maliyetlerini düşürerek daha erişilebilir hale gelmesini sağlamak ve bu durum, tüketici talebini artırmaktadır. Ayrıca bu yenilikler, enerji verimliliğini artırarak kaynakların daha etkin kullanılmasına da önemli katkılar sağlamaktadır.

3. Pazar Çeşitlendirmesi: Yeşil enerji ürünleri ve teknolojileri, ülkelerin ihracat yelpazesini genişletmesine olanak tanımakta ve bu da ticaret dengesine olumlu katkı sağlamaktadır. Özellikle petrol ve doğalgaz gibi fosil yakıtlara bağımlı olan ülkeler için yeşil enerji, risklerin azaltılması ve ekonomik istikrarın sağlanması açısından kritik öneme sahiptir. Pazarın çeşitlendirilmesi, enerji fiyatlarındaki dalgalanmalara karşı koruma sağlamakta ve bu durum enerji güvenliğini artırmaktadır. Yeşil enerji sektöründe çeşitlendirilmiş bir pazar hem ihracatçılar hem de ithalatçılar için fayda sağlayacaktır.

4. Çevresel Fayda: Yeşil enerji kaynakları, fosil yakıtlara olan bağımlılığı azaltmakta ve karbon salınımlarını düşürmektedir. Bu durum hem çevresel sürdürülebilirlik açısından hem de uluslararası ticaret ilişkilerinde olumlu bir imaj yaratmaktadır. Yenilenebilir enerji



Ertuğrul MIHÇIOĞLU

MÜSİAD Gaziantep Şubesi Başkan Yardımcısı
Dış Ticaret Uzmanı

kullanan ülkeler, karbon izlerini azaltarak uluslararası çevre standartlarına uyum sağlayarak ticari avantajlar sunmaktadır. Örneğin, Paris Anlaşması gibi uluslararası iklim anlaşmalarına uyum sağlamak, yeşil enerji politikaları ile mümkün olmaktadır. Ayrıca, yeşil enerji, yerel hava kalitesini artırarak toplum sağlığına olumlu etkiler sunmaktadır.

**Yeşil enerji ihracatı,
enerji bağımsızlığını artırmanın
yanında ekonomik kalkınmaya da
katkı sağlamaktadır.
Ayrıca, bu teknolojilerin ihracatı,
yenilikçi ve çevre dostu bir imaj
oluşturmaktadır.**

5. Yatırım Fırsatları: Yeşil enerji sektörüne yapılan yatırımlar, ekonomik büyümeyi ve iş imkânlarını beraberinde getirmektedir. Ayrıca yabancı yatırımlar da bu alandaki gelişmeleri yakından takip ettikleri bilinen bir gerçektir. Yenilenebilir enerji projelerine yapılan doğrudan yabancı sermaye yatırımları, yerel ekonomileri canlandırarak uzun vadeli sürdürülebilir kalkınmayı teşvik edecektir. Örneğin, rüzgâr ve güneş enerjisi projeleri, yerel iş gücüne yeni istihdam olanakları sunmakta ve ekonomik kalkınmayı hızlandırmaktadır. Bu yatırımlar, yeşil altyapının geliştirilmesine ve enerji bağımsızlığının artırılmasına da önemli katkılar sağlamaktadır.



Türkiye 2024'te 262 Milyar Dolarla İhracatta Yeni Bir Rekora İmza Attı

2024 yılı ihracat verileri Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın da katıldığı toplantıyla İstanbul'da açıklandı.

Geçen yıl 262 milyar dolara ulaşan ihracata en büyük katkısı yine otomotiv sektörü verdi. Otomotiv 37,2 milyar dolarla ihracat şampiyonu olurken, kimyevi maddeler 30,8 milyar dolarla ikinci, hazır giyim ve konfeksiyon 17,9 milyar dolarla üçüncü sırada yer aldı.

2024 yılı, Türkiye'nin ihracatta yeni zirvelere ulaştığı bir yıl olarak tarihe geçti. İstanbul'da Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla düzenlenen toplantıda açıklanan verilere göre, ihracat 262 milyar dolara yükselerek Cumhuriyet tarihinin rekorunu kırdı. Otomotiv sektörü, 37,2 milyar dolarlık ihracatıyla liderliğini sürdürürken, kimyevi maddeler 30,8 milyar dolar ile ikinci sırada, hazır giyim ve konfeksiyon ise 17,9 milyar dolarla üçüncü sırada yer aldı. Bu başarı, Türkiye'nin sanayi ve üretim gücünün bir yansıması olarak dünya pazarlarında yerini sağlamlaştırdığını gösteriyor.

Cumhurbaşkanı Erdoğan, ihracatçıların başarılarını övgüyle dile getirirken, ülkenin potansiyelini tanıtmak için iş insanlarıyla birlikte uluslararası birçok girişimde bulunduklarını belirtti. Erdoğan, Türkiye'nin Afrika ve Latin Amerika gibi bölgelerdeki açılımları sayesinde yeni pazarlarla güçlü bir varlık göstermeye başladığını ifade etti. 'İhracat, Türk ekonomisinin amiral gemisidir' diyen Erdoğan, bu başarıların gümrük işlemlerinden ticaret anlaşmalarına kadar birçok alanda sağlanan desteklerle mümkün olduğunu vurguladı.

Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat, Türkiye'nin ihracat performansına dair yaptığı değerlendirmede, 2024 yılında aylık ihracat rakamlarının 12 aydan 7'sinde Cumhuriyet tarihinin rekorlarına ulaşıldığını açıkladı. Dünya mal ihracatındaki payın yüzde 1,08'e çıkmasının ve hizmetler ihracatının 112,5 milyar dolara ulaşarak hedefi aşmasının, ülkenin uluslararası ticaretteki gücünü ortaya koyduğunu söyledi. Bolat ayrıca, orta-yüksek ve yüksek teknoloji ürünlerin ihracattaki payının yüzde 41'e çıkmasının Türkiye'nin üretim kapasitesindeki dönüşümü işaret ettiğini belirtti.

Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) Başkanı Mustafa Gültepe, 2024 yılının ihracatçıları açısından zorlu geçtiğini ancak yoğun çalışmalarla önemli başarılar elde ettiklerini ifade etti. 135 heyet ve 350'den fazla fuar organizasyonu ile 59 ülkede ihracat rekorları kırıldığını, toplamda 15 bin 106 firmanın ihracat ailesine katıldığını belirtti. Gültepe, özellikle otomotiv, savunma, meyve-sebze ve kuru meyve gibi sektörlerde ulaşılan rekorların, Türkiye'nin ihracat gücünü ortaya koyduğunu vurguladı.

Gültepe ayrıca, Türkiye'nin dünyadaki en büyük ithalatçı ülkelerden daha fazla pay alabilmesi için ticari diplomasinin daha etkin kullanılması gerektiğini belirtti. İhracatçılara yeni sahalar açılmasının stratejik bir öncelik olduğunu vurgulayan Gültepe, kur ve enflasyon dengesinin sağlanmasının sektörün rekabet gücünü artıracaklarını ifade etti. 2025 için belirlenen 280 milyar dolarlık ihracat hedefine ulaşmak için çalışmaların hız kesmeden süreceğini de dile getirdi.

2024 yılı ihracat verileri, Türkiye'nin ekonomik büyümesine önemli katkılar sağlarken, bu başarının ardında sanayi işçisinden yöneticilere, kadınların yüzde 20'yi aşan katkılarından genç girişimcilere kadar geniş bir emek ve iş birliği yelpazesi bulunuyor. İhracatın, Türk ekonomisinin geleceğini şekillendiren en önemli güç olmaya devam edeceği bu dönemde, inovasyon, üretim ve istihdam odaklı çalışmalarla yeni rekorlar hedefleniyor.

Yeni Nesil TV!



Televizyonun Sosyal Hali!



Türksat 4A
Frekans Bilgileri

Frekans
11837

Sembol
30000

FEC
2/3

POL
V(Dikey)

Digiturk 70
beIN MEDIA GROUP

D-SMART 54

Kablo 40
TÜRK SATELİT

tv+42

Türk Telekom tivibu 63

Osmanlı Ulemasının Ebedî İstirahatgâhları

Osmanlı medreselerinde eğitim metodunu büyük ölçüde Yıldırım Bayezid Molla Fenârî sistemleştirmiştir. Şer'î ilimlerin yanı sıra aklî ilimlere de önem vermiş olan Molla Fenârî'nin eğitim sisteminde haftalık tatil iki gündür. Salı günleri "İstinsah tatili"dir.

Osmanlı Devleti kuruluşuyla beraber ilmi gayet önemsemiş, ulemaya büyük kıymet vermiştir. Kuruluşundan itibaren Osmanlı'nın siyasi, ekonomik, kültürel anlamda teşkilatlanmasında ulemanın ehemmiyeti büyüktür. Ulemanın toplum içindeki yeri ayrı olmuş, âlim kişiye saygı bugün bile her şeyin yozlaştığı kültürümüzde yerini korumayı başarabilmiştir. Osmanlı döneminde ilk medrese Orhan Gazi zamanında, fethedilmesinin ardından İznik'te vücuda getirilmiştir. Medresenin ilk müderrisi ise Dâvûd-i Kayserî, dolayısıyla Osmanlı'nın ilk baş müderrisidir. 1261 yılında doğan Kayserî, tahsil hayatına doğduğu yer olan Kayseri'de başlamıştır. Ekberî ekol mensubu olan Dâvûd-i Kayserî'nin hayatı hakkında kaynaklarla geniş bilgi yoktur. Elde olan bilgilere bakıldığında dinî ve aklî ilimlerde iyi bir eğitim aldığı anlaşılmaktadır. Kayserî ve Konya'da aldığı Kur'an, sarf, nahiv, âdâbü'l-bahs ve mantık gibi derslerin yanı sıra, İbn Satak'tan matematik ve astronomi ilimlerini tahsil etmiştir. 30 akçe maaşla ta'yn edildiği İznik Medresesi müderrisliğini hayatının sonuna kadar sürdüren Dâvûd-i Kayserî, bu süre boyunca öğrenciler yetiştirmiş ve eserler kaleme almıştır. 1350'de vefat eden âlimin naaşı İznik'te, medresenin karşısına defnedilmiştir. Daha sonrasında kaybolan kabir ise İznik Belediyesi'nin girişimleriyle bir evin altında bulunmuş ve yeniden ihya edilmiştir.

Bazı kaynaklarda soyunun büyük müfessir Fahreddin er-Râzî'ye ulaştığı bilgisi mevcut olan Cemâleddin Aksarâyî ise Aksaray'da medfundur. Tefsir, edebiyat, lügat ve tıp âlimi olan Cemâleddin Aksarâyî, yaşadığı devirde çok kıymetli talebeler yetiştirmiştir. Molla Fenârî de bunlardan birisidir. Aksaray Zincirli Medresesi'nde hocalık yapan Cemâleddin Aksarâyî'nin ölüm tarihine ilişkin farklı kanaatler söz konusudur. İslam Ansiklopedisi'nde Mustafa Öz'ün yazdığı madde

de ise 1388-89 yılları arasında öldüğüne ilişkin bir tahmin yer almaktadır. Mezarı Aksaray'ın en eski mezarlıklarından Ervah Kabristanlığındadır. Osmanlı medreselerinde eğitim metodunu büyük ölçüde Yıldırım Bayezid zamanında Molla Fenârî sistemleştirmiştir. Şer'î ilimlerin yanı sıra aklî ilimlere de önem vermiş olan Molla Fenârî'nin eğitim sisteminde haftalık tatil iki gündür. Salı günleri "İstinsah tatili"dir. 1350 yılında doğan Molla Fenârî'nin Fenârî nisbesine ilişkin kaynaklarda farklı bilgiler mevcuttur. Yenişehir ile İnegöl arasındaki Fenar köyünden geldiğini söyleyenler olduğu gibi babasının fenercilik mesleğiyle uğraşması hasebiyle bu şekilde anıldığından söz edenler de vardır. İlköğrenimini babasının yanında tamamladıktan sonra Aksaray'da hocası Cemâleddin Aksarâyî'den icazet alarak Seyyid Şerif el-Cürcânî ile birlikte Kahire'ye gitti. Şeyh Bedreddin, Ahmedî ve Hacı Paşa gibi isimlerle sınıf arkadaşlığı yaptı. Burada çeşitli âlimlerden şer'î ilimleri tahsil etti ve Ekmeleddin el-Bâbertî'den icazet alarak Bursa'ya döndü. Yıldırım Bayezid tarafından Manastır Medresesi müderrisi ve bunun yanı sıra Bursa Kadısı olarak görevlendirildi. Ankara Savaşı'nın ardından Karamanlı Devleti'nin yeniden teşekkül etmesiyle birlikte Karaman'a gitti ve bir müddet burada ders verdi. Çelebi Mehmet dönemi Bursa'ya dönen Molla Fenârî, Osmanlı'nın ilk şeyhülislamıdır. İhsan Fazlıoğlu'nun yorumuyla Osmanlı'nın Molla Fenârî'ye ehemmiyet göstermesinin en önemli sebeplerinden birisini onun Anadolu'ya bağlılığıdır. Onun zihin yapısında fıkıh da kendine yer bulabilmiştir, kelâm da. 1431 yılında vefat eden Molla Fenârî, kendi yaptırdığı caminin haziresine defnedildi. Müttevazı bir kabirde yatan Molla Fenârî, Bursa'nın manevi koruyucuların birisidir.

Anadolu'da tıp biliminin kurucusu Hacı Paşa da Molla Fenârî gibi Ekmeleddin el-Bâbertî'den ders alıp onun teveccühünü kazandı. Hanefî fıkının Anadolu'da



yaygınlaşmasında pay sahibi olan âlim, şer'î ve aklı ilimlerin yanı sıra yakalandığı bir hastalık sonucunda tıpla ilgilenmeye başladı. Onun tıp ilmini tahsil etmesindeki destekçisi Aydın'ın İsa Bey'dir. Bir müddet Aydın'da İsa Bey tarafından Ayasuluk Kadısı olarak görevlendirildi. Aynı zamanda sarayda hekimlik yapıyordu. İki Türkçe tıp kitabının dışında diğer bütün eserlerini Arapça kaleme alan Hacı Paşa, II. Murad'ın tahta geçmesinin ardından en büyük eseri olan Mecma'u'l-envâr fî cem'i'l-esrâr'ı yazmaya başladı. On cildini tamamlayabildiği bu eseri II. Murad'a ithaf ettikten sonra Birgi'ye dönen Hacı Paşa, kısa süre sonra vefat etti. Hacı Paşa'nın mezarı Birgi'de, Hıdırlık mevkiindedir.

Mustafa Said Yazıcıoğlu, Diyanet İslam Ansiklopedisi'nde yazdığı Hızır Bey maddesinde Hızır Bey'in asıl şöhretini II. Mehmed'in huzurunda Mısır veya Suriye'den gelen Arap bir âlimiyle girdiği tartışmadan üstün ayrılmasıyla kazandığını söyler. Ancak Veysel Kaya, Abdurrahman Bistami'nin Bilimler Tasnifi isimli makalesinde Kâtip Çelebi'yi kaynak göstererek mezkûr olayın II. Murad'ın huzurunda gerçekleştiğini ve Arap âlimin ise Abdurrahman Bistâmî olduğunu yazar. Eskişehir doğumlu Hızır Bey, otuzlu yaşlarında sarayda tanınmıştır. Hızır Bey daha Bursa'da iken ileride tanınacak birçok talebe yetiştirdi. İstanbul'un fethinin ardından Fatih Sultan Mehmed tarafında İstanbul'un

kadılığına getirildi. Hızır Bey şehrin imarı, emniyeti ve belediye işleriyle yakından ilgilendi. Bu yönüyle İstanbul'un ilk belediye başkanı olarak da tanınır. Ancak bu görevde iken genç yaşta, 1549 senesinde vefat etti. Mezarı Vefa ile Zeyrek arasında, Voynuk Şücaeddin Camii yakınına defnedilmiştir. Fatih dönemi ulemasının en önemli simalarından birisi de Ali Kuşçu'dur. Babası Muhammed, Timur İmparatorluğu hükümdarı ve astronomu olan ve aynı zamanda Timur'un torunu olan Uluğ Bey'in kuşçusu olduğu için, ailesi "Kuşçu" lakabıyla meşhur olmuştur. Semerkant'ta Uluğ Bey, Kâdizâde-i Rûmî ve Gıyâseddin Cemşid'den eğitim gören Ali Kuşçu sonrasında Kirman'a gitti ve burada birçok eser kaleme aldı. Ardından Semerkant'a dönen Ali Kuşçu, Uluğ Bey tarafında Çin'e gönderildi. Uluğ Bey'in öldürülmesinden sonra Timurlular Sarayı'ndan ayrılan Ali Kuşçu, Akkoyunlu Hükümdarı Uzun Hasan'ın himayesine girdi. Fatih Sultan Mehmed'e elçi olarak gönderildikten sonra sultanın ilgisini çeken Ali Kuşçu, elçilik görevini tamamladıktan sonra İstanbul'a döndü. İhsan Fazlıoğlu, Osmanlı Devleti istihbaratının Ali Kuşçu'yu Osmanlı topraklarına getirebilmek için otuz yıl boyunca çalıştığını söyler. İstanbul'da Ayasofya Medresesi'nde müderrislik yapan Ali Kuşçu'nun bugün Fatih Camii duvarında da görebileceğimiz bir güneş saati vardır. 5 Şâban 879'da (15 Aralık 1474) vefat eden Ali Kuşçu'nun mezarı Eyüp Sultan Mezarlığındadır.

Kara Kıtada Ticaretin Yeni Ufukları

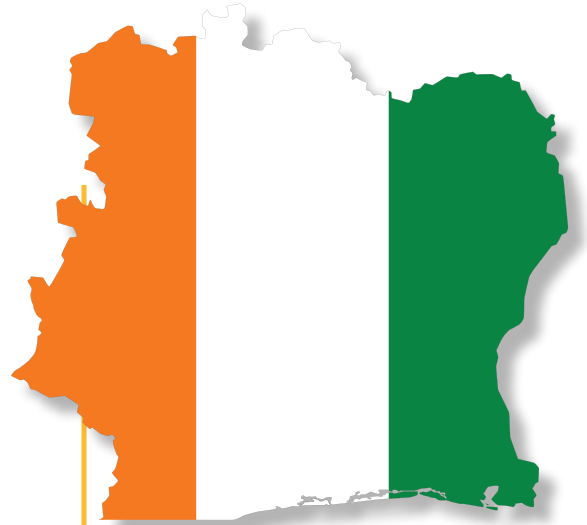
Fildişi Sahili

Ülkenin Kısa Tarihi

Fildişi Sahili, Batı Afrika'da yer alan ve zengin doğal kaynaklara sahip bir ülkedir. Ülkenin tarihi, 15. yüzyılda Portekizlilerin bölgeye gelmesiyle başlar. Fildişi ticareti için kıyıya yerleşen Portekizlilerden sonra İspanyollar, Hollandalılar ve İngilizler de bölgeye hâkim olmaya çalışmıştır. Ancak 19. yüzyılın sonunda Fransa, bölgede hakimiyetini kurmuş ve Fildişi Sahili'ni sömürgeci haline getirmiştir. Birinci Dünya Savaşı sonrası artan bağımsızlık hareketleri sonucu 1960 yılında Fransa'dan bağımsızlığını kazanmıştır.

Bağımsızlık hareketlerinin önde gelen isimlerinden Félix Houphouët-Boigny, ülkenin ilk cumhurbaşkanı olarak liderliği devralmış ve uzun süreli iktidarı boyunca Fildişi Sahili'ni istikrara kavuşturmayı başarmıştır. Ancak 1990'lı yıllardan itibaren siyasi gerginlikler artmış, 2002 yılında ülke büyük bir iç savaşa sürüklenmiştir.

Bu savaş, kuzeydeki isyancı gruplar ile güneydeki hükümet arasındaki çatışmalara yol açmış ve ülke, 2011 yılına kadar siyasi bölünme içinde kalmıştır. 2011'deki



Başkent

Yamoussoukro

Nüfus

31.983.000

(Nisan 2024, IMF)

Yüzölçümü

322.463 km²

barış anlaşması sonrasında ülke, yeniden toparlanma sürecine girmiştir, ancak hâlâ zaman zaman etnik ve siyasi gerilimlerle yüzleşmektedir. Son yıllarda Fildişi Sahili, altyapı yatırımları, yabancı yatırımlar ve tarım sektöründeki büyüme ile dikkat çekmektedir.

Bağımsızlık sonrası dönemde siyasi istikrarsızlıklar ve iç savaşlar yaşayan Fildişi Sahili, son yıllarda ekonomik büyüme göstermekle birlikte, hâlâ siyasi ve sosyal sorunlarla mücadele etmektedir.

Fildişi Sahili'nin Siyasi ve İdari Yapısı

Fildişi Sahili, Batı Afrika'da yer alan ve renkli bir kültürel geçmişe sahip bir ülkedir. Bağımsızlık sonrası dönemde siyasi istikrarsızlıklar yaşayan ülke, son yıllarda önemli adımlar atarak siyasi istikrarı sağlamaya



GSYİH (Milyon \$)

86.993

(2024, IMF)



KBGSYİH (\$)

2.720

(2024, IMF)



Büyüme Oranı (%)

6,5%

(2024, IMF)



çalışmaktadır. Yarı başkanlık sistemiyle yönetilen Fildişi Sahili'nde, devlet başkanı ve başbakan önemli yetkililere sahiptir. Ülkenin idari yapısı, bölgeler, departmanlar ve belediyelerden oluşmaktadır. 2010-2011 yıllarında yaşanan iç savaşın yaralarını sarmaya çalışan Fildişi Sahili, ekonomik büyüme hedefiyle reformlara devam etmektedir. Ancak, yoksulluk, eşitsizlik ve altyapı sorunları gibi zorluklar hâlâ devam etmektedir. Ülke, siyasi istikrarı kalıcı hale getirerek, ekonomik büyümeyi sürdürmeyi ve tüm vatandaşlarına daha iyi bir yaşam standardı sunmayı hedeflemektedir.

Fildişi Sahili'nin Nüfus ve İstihdam Yapısı

Fildişi Sahili'nin 2024 yılı itibarıyla nüfus yapısı 31,98 milyon kişi olarak tahmin edilmektedir. Ülke, genç bir nüfusa sahip olup, nüfusun yaklaşık yüzde 40'ı 15 yaş altıdır ve medyan yaş 20'nin altındadır. Ülkenin etnik yapısı, başlıca dört ana gruptan oluşmaktadır: Akanlar yüzde 42, Mandeler yüzde 25, Voltaicler yüzde 18 ve Krulular yüzde 11. En yoğun nüfus güney kıyılarındadır, özellikle Abidjan gibi büyük şehirlerde toplanmıştır. İstihdam yapısı, büyük ölçüde tarım sektörüne dayanmaktadır. Kakao, kahve, palm yağı gibi tarımsal ürünler Fildişi Sahili ekonomisinin önemli ihracat kalemleridir. Ancak, bu sektörlerin yanı sıra, son yıllarda doğal gaz ve altın üretimi de artmaktadır.

Tarımın yanında, hizmet ve sanayi sektörlerinde de büyüme gözlemlenmektedir. Fildişi Sahili'nin ekonomik büyümesinin yüzde 6'nın üzerinde olması bekleniyor, bu da istihdam artışına katkı sağlamaktadır. Ülkenin genç ve hızla büyüyen bir nüfusa sahip olduğu göz önünde bulundurulduğunda, özellikle 15 yaş altı nüfusun yüzde 40 olması işsizlikle ilgili bir sorun yaratabiliyor olabilir. Ülkenin ekonomisi büyük ölçüde tarıma dayalı olduğundan, özellikle kakao, kahve ve palm yağı gibi tarım ürünlerinin üretimi ve ihracatına bağlı olarak istihdam durumu değişiklik gösterebilir.

Fildişi Sahili'nin Doğal Kaynakları

Fildişi Sahili, dünya çapında önemli doğal kaynaklara sahip bir ülkedir. Ülke, kakao çekirdeği üretiminde dünyanın en büyük üreticisi olup, yıllık 1,5 milyon ton üretim kapasitesine sahiptir. Ayrıca, tatlı patates ve kaju fıstığı gibi tarım ürünlerinde de büyük üreticiler arasında yer alır. Bu tarımsal zenginlikler, ülkenin ekonomisinin temel taşlarını oluşturur ve ihracat gelirlerinin büyük kısmını sağlar.

Doğal kaynaklar arasında, Fildişi Sahili'nin önemli bir altın üreticisi olması da dikkat çekmektedir. Son yıllarda altın üretiminde artış yaşanmış ve bu durum ülke ekonomisine önemli katkılar sağlamıştır. Bunun



dışında, Fildişi Sahili, dünyadaki en iyi 15 kahve üreticisi arasında yer alırken, palm yağı üretiminde de dünya genelinde yedinci sıradadır. Bu doğal kaynaklar hem iç piyasada hem de uluslararası alanda büyük bir ekonomik öneme sahiptir.

Fildişi Sahili'nin enerji kaynakları da ülkenin ekonomik yapısında önemli bir rol oynamaktadır. Günlük yaklaşık 40.000 varil petrol üretimi ile petrol, ülkedeki diğer önemli doğal kaynaklardan biridir. Fildişi Sahili, petrol rezervleriyle Batı Afrika'nın önemli oyuncularından biri olup, aynı zamanda doğal gaz üretiminde de faaliyet göstermektedir. Bu zengin yer altı kaynakları, enerji sektöründeki gelişmelerle birlikte ülkenin ekonomik büyümesini desteklemektedir.

Fildişi Sahili'nin Ekonomisine Genel Bakış ve 2024 Yılı Değerlendirmesi

Fildişi Sahili, 2024 yılı itibarıyla güçlü bir ekonomik büyüme performansı göstermektedir. Ülkenin Gayri Safi Yurtiçi Hasılası (GSYİH), 2023 yılı itibarıyla 78,89 milyar dolar olarak gerçekleşmiş olup, 2024'te bu rakamın 86,99 milyar dolara ulaşması beklenmektedir.

Ekonomik büyüme oranı ise yıllık yüzde 6,5 civarında bir büyüme öngörülmektedir. Fildişi Sahili, büyük ölçüde tarım sektörüne dayalı bir ekonomiye sahip olup, bu sektör özellikle kakao, kahve, palm yağı gibi ürünlerle dünya çapında büyük bir pazar payına sahiptir. Bunun yanında, altın üretimi de ekonomiye katkı sağlamaktadır.

Ülkenin ekonomisinin temel dinamizmi, tarım sektöründen gelmekle birlikte, son yıllarda kamu ve özel yatırımların artması ile altyapı, sağlık ve eğitim gibi alanlarda önemli gelişmeler yaşanmaktadır. Kamu yatırımları, hasar görmüş altyapıların yeniden inşa edilmesi ve sosyal alanlarda harcamaların artması yönünde yoğunlaşmaktadır. Fildişi Sahili'nin dış ticaret hacmi de önemli bir büyüme kaydetmiştir. 2023 yılı itibarıyla yaklaşık 18 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirilmiş ve bunun başlıca ürünleri arasında kakao, altın, kauçuk ve petrol bulunmaktadır. İthalatta ise ham petrol ve petrol ürünleri, otomobiller ve makineler ön plandadır.

2024 yılı için enflasyon oranı, yüzde 3,8 olarak öngörüldürken, ülkenin dış borçlarının GSYİH'ya oranı ise yüzde 59,3'tür. Bu durum, ekonomik büyüme ile borç yönetimi açısından dikkat edilmesi gereken bir konu olarak ön plana çıkmaktadır. Fildişi Sahili'nin dış ticaret dengesinin GSYİH'ya oranı ise yüzde 5,4 gibi bir seviyeye gerileyerek, dış ticaret açığının daralma eğiliminde olduğunu göstermektedir. Bu durum, ülkenin ekonomisinin istikrar kazanması açısından önemli bir gösterge olarak değerlendirilebilir.

Temel Ekonomik Göstergeler

Fildişi Sahili'nin temel ekonomik göstergeleri, 2024 yılı itibarıyla oldukça olumlu bir tablo sunmaktadır. Ülkenin GSYİH'si 2024'te 86,99 milyar dolar olarak tahmin edilmektedir, bu da ülkenin ekonomik büyümesinin devam ettiğini gösteriyor. GSYİH büyüme oranı ise

BİRLİKTE
BÜYÜYÖRÜZ



Emek verenlerin dünyaya açılmasını kolaylaştırıyor,
birlikte büyüyörüz.



TURKISH CARGO

yüzde 6,5 civarında bir artış göstermesi bekleniyor. Kişi başına düşen milli gelir ise 2.720 dolar seviyelerinde tahmin edilmekte olup, bu da gelir seviyesinin yavaşça arttığını göstermektedir. Enflasyon oranı, 2024 için yüzde 3,8 olarak öngörülüyor ve bu oran, ülkenin fiyat istikrarını sağlama yönündeki çabalarını yansıtıyor. Diğer önemli bir gösterge ise cari işlemler dengesinin GSYİH'ya oranıdır, 2024'te bu oran yüzde 5,4'e düşmesi bekleniyor. Bu durum, dış ticaret açığının daraldığını ve ülkenin dış ticaret dengesinde bir iyileşme yaşandığını göstermektedir. Kamu borcu ise GSYİH'nın yüzde 59,3'ü kadar olup, borç yönetimi konusunda dikkatli olunması gereken bir seviyeye işaret ediyor. Fildişi Sahili, doğrudan yabancı yatırımlar konusunda da büyümeyi sürdürüyor ve 2024 yılında 2,1 milyar dolarlık doğrudan yatırım alması bekleniyor.

Fildişi Sahili'nde Fırsatlar

Fildişi Sahili, Batı Afrika'nın en büyük ve hızla büyüyen ekonomilerinden biri olarak, yatırımcılar ve işletmeler için birçok fırsat sunmaktadır. Ülke, tarım sektöründeki güçlü performansı ile dikkat çekmektedir. Fildişi Sahili, dünyanın en büyük kakao üreticisi olup, aynı zamanda kahve, palm yağı ve kaju fıstığı üretiminde de önemli bir oyuncudur. Bu doğal kaynakların uluslararası ticareti, yatırımcılar için büyük fırsatlar yaratmaktadır. Özellikle sürdürülebilir tarım uygulamaları ve işleme sektörüne yönelik yatırımlar, ülkenin ekonomik büyümesini destekleyebilir.

Altın ve doğal gaz üretimindeki artış, Fildişi Sahili'nin yeraltı zenginliklerinin daha da önem kazanmasına yol açmaktadır. Son yıllarda altın üretiminde önemli bir artış yaşanmış ve bu durum, madencilik sektöründe yatırım yapma fırsatlarını artırmıştır. Ayrıca, Fildişi Sahili'nin petrol üretimi, enerji sektöründe de fırsatlar yaratmaktadır. Günlük 40.000 varil petrol üretimi ile Fildişi Sahili, enerji alanında büyük bir potansiyel sunmaktadır. Bu, özellikle altyapı projeleri ve enerji yatırımları için cazip bir ortam yaratmaktadır.

Ülke, altyapı projeleri için büyük bir ihtiyaç duymaktadır. Kamu yatırımları büyük ölçüde altyapı ve inşaat sektörüne yönlendirilmiş olup, bu da yol, köprü, elektrik ve su altyapısı gibi alanlarda fırsatlar sunmaktadır. Fildişi Sahili, özellikle ulaşım ve lojistik altyapısının geliştirilmesi gerektiğinden, bu sektörlerdeki yatırımlar büyük getiri sağlayabilir. Hükümet, bu alanlarda çeşitli teşvikler sunarak özel sektör yatırımlarını teşvik etmektedir. Bu, özellikle inşaat şirketleri ve mühendislik firmaları için bir fırsat alanı oluşturur.

Ayrıca, Fildişi Sahili, Batı Afrika Ekonomik ve Parasal Birliği (UEMOA) ve diğer bölgesel entegrasyon süreçleri ile ekonomik bağlarını güçlendirmektedir. Bu durum, bölgesel ticaret ve yatırım fırsatları yaratmaktadır. Ülke, ticaretin artırılması için birçok serbest ticaret anlaşmasına da katılmaktadır, bu da yerel işletmeler ve yabancı yatırımcılar için fırsatlar anlamına gelmektedir. Bunun yanında, Fildişi Sahili'nin finansal sektörü de hızla gelişmekte ve dijital bankacılık ve ödeme sistemleri gibi alanlarda inovasyon fırsatları sunmaktadır.

Fildişi Sahili Doğrudan Yabancı Yatırımları

Fildişi Sahili, son yıllarda doğrudan yabancı yatırımlar konusunda önemli bir artış yaşamıştır ve 2025 yılı itibarıyla 2,2 milyar dolar değerinde doğrudan yatırım alması beklenmektedir. Batı Afrika'daki en büyük ekonomilerden biri olarak, ülke, altyapı, konut, sağlık, ulaşım ve enerji sektörlerinde ciddi yatırımlar çekmektedir. 1993 yılında kurulan Yatırım Geliştirme Merkezi (CEPICI), yabancı yatırımları teşvik etmek amacıyla önemli bir rol oynamaktadır. CEPICI, ülkeye gelen yatırımların kolaylaştırılması ve yatırımcıların desteklenmesi için çeşitli hizmetler sunmakta, Fildişi Sahili'nin ekonomik büyümesine katkı sağlamaktadır. Bu yatırımlar, özellikle Fildişi Sahili'nin sanayileşme ve altyapı gelişimini hızlandırmış, ülkenin küresel ekonomik sistemdeki yerini güçlendirmiştir. Fildişi Sahili'nin ekonomisi, özellikle tarım ve doğal





kaynaklar gibi alanlarda yatırım çekmektedir. Ülkenin kakao, kahve ve altın üretimi gibi sektörleri, dünya pazarlarında önemli bir yere sahiptir. Bu sektörlerdeki yatırımlar hem yerel ekonomiye katkı sağlamakta hem de küresel ticaretin parçası olmaktadır. Ayrıca, enerji sektöründe yapılan yatırımlar, doğal gaz ve yenilenebilir enerji projelerinin artan önemiyle birlikte büyümektedir. Fildişi Sahili, Batı Afrika Ekonomik ve Parasal Birliği (UEMOA) gibi bölgesel grupların bir üyesi olarak, bölgesel ticaret ve yatırım fırsatlarından da faydalanmaktadır. Bu durum, yabancı yatırımcılar için Fildişi Sahili'ni daha da cazip hale getirmektedir.

Türkiye-Fildişi Sahili Ekonomik İlişkileri: İşbirliğinin Derinleşmesi

Türkiye ile Fildişi Sahili arasındaki ilk temaslar, 1960'lı yıllarda başlamıştır. Ancak, bu ilişkiler oldukça sınırlıydı ve esas olarak diplomatik düzeyde kalmıştır. Fildişi Sahili, 1960 yılında bağımsızlığını kazandığında, Türkiye ile resmi ilişkiler kurmaya başlamıştır. İlk resmi ziyaretlerden biri 1970'lerde gerçekleşmiştir ve bu ziyaretler, her iki ülke arasında temel diplomatik ilişkilerin tesis edilmesine yol açmıştır.

İki ülke arasındaki ticari ve ekonomik ilişkiler ise 2000'li yılların başından itibaren daha belirgin bir şekilde gelişmeye başlamıştır. Türkiye, Afrika'ya yönelik dış politikasını güçlendirmeye başladığı dönemde, özellikle 2000'li yılların ortalarından sonra Fildişi Sahili ile ekonomik ilişkilerini arttırmış ve Türk müteahhitlik firmaları, Fildişi Sahili'ndeki büyük altyapı projelerine dahil olmaya başlamıştır. 2000'li yıllarda artan diplomatik ilişkilerle birlikte, ticaret hacmi de önemli bir şekilde büyümeye başlamıştır.

Son olarak, Türkiye'nin Afrika'ya yönelik ekonomik ve ticaret politikalarının etkisiyle 2010'lu yıllarda, Türkiye ile Fildişi Sahili arasındaki ilişkiler hızla derinleşmiş ve

iki ülke arasında çok daha güçlü bir ticaret ve yatırım ilişkisi kurulmuştur. Bu dönemde, Türkiye'nin Fildişi Sahili'ne yaptığı yatırımlar artmış ve Türk müteahhitlik firmaları, altyapı ve enerji projelerine yoğun bir şekilde katılmaya başlamıştır.

Türkiye ile Fildişi Sahili arasındaki ekonomik ilişkiler son yıllarda önemli bir artış göstermiştir ve bu artış, her iki ülkenin karşılıklı ticaret hacminde de net bir şekilde görülmektedir. 2023 yılında Türkiye'nin Fildişi Sahili'ne yaptığı ihracat yaklaşık 297 milyon dolar olarak gerçekleşmiş, aynı dönemde Türkiye'nin Fildişi Sahili'nden ithalatı ise 297 milyon dolar seviyelerinde olmuştur. Bu ticaret hacmi, yıllık bazda olumlu bir trend izlemektedir ve her iki ülkenin de ekonomik ilişkilerdeki büyüme potansiyelini yansıtmaktadır. Türkiye, özellikle makine, otomobil, plastik ve elektrikli cihazlar gibi ürünlerle Fildişi Sahili'ne ihracat yaparken, Fildişi Sahili'nden başlıca olarak kakao, kauçuk, meyve ve palm yağı gibi tarım ve doğal kaynaklar içeren ürünleri ithal etmektedir.

Fildişi Sahili'nin önemli ekonomik sektörleri arasında yer alan tarım, madencilik ve enerji, Türkiye için iş birliği fırsatları sunmaktadır. Özellikle inşaat, altyapı ve enerji sektörlerinde Türkiye'nin tecrübesi ve başarılı projeleri, Fildişi Sahili için cazip fırsatlar yaratmaktadır. Türk müteahhitlik firmaları, Fildişi Sahili'ndeki altyapı projelerinde etkin bir rol üstlenmekte ve ülke genelindeki büyük projelere katkı sağlamaktadır. Ayrıca, Türk firmalarının enerji sektöründeki deneyimleri, Fildişi Sahili'nin enerji ihtiyacını karşılamak adına büyük bir iş birliği alanı oluşturmaktadır. Özellikle yenilenebilir enerji ve doğal gaz projelerinde, Türk şirketlerinin uzmanlığı ve teknolojik desteği, iki ülkenin ilişkilerini derinleştirecek unsurlar arasında yer almaktadır.

Prizren’de Zaman Yolculuğu: Osmanlı’nın İzinde Kısa Bir Gezi

“Prizren, Osmanlı’dan kalma izleri ve Türk kültürüne olan sadakatiyle, Balkanlar’daki Türk mirasının en güzel örneklerinden biri olarak karşımıza çıkıyor”

Geçtiğimiz aylarda, kuzenlerim Tarık ve Fatih ile birlikte Makedonya’nın Tetova şehriden Kosova’ya gerçekleştirdiğimiz günöbirlik bir geziye çıktık. Arabamızla yapacağımız yolculuk, Balkanlar’ın çeşitli güzelliklerini keşfetme fırsatını sunarken, aynı zamanda bize tarihî ve kültürel mirası yeniden anlama imkânı da sağladı. Prizren’e doğru ilerlerken, yolda karşılaştığımız manzaralar, şehirde bizleri bekleyen derin tarih ve kültürle ilgili merakımızı daha da artırıyordu. Prizren’e vardığımızda, şehir adeta bizlere Osmanlı İmparatorluğu’nun izlerini gösteren bir açık hava müzesi gibi karşımıza çıkıyordu. Her adımda, geçmişin büyüklüğünü ve zarafetini hissettik. Şehrin tarihi yapıları, adeta zamana direnen taşlardan oluşmuş ve her biri farklı bir öyküyü anlatıyordu. Prizren, Osmanlı dönemi mimarisinin izlerini taşıyan bir şehir olarak, bu coğrafyanın tarihî kimliğini bugüne kadar muhafaza etmişti. Şehri adım adım gezmeye başladık, her köşe ve sokak bizlere eski zamanların sessiz tanıkları gibi göründü.

İlk olarak Sinan Paşa Camii’ye yöneldik. 1615 yılında inşa edilen bu cami, Prizren’in en önemli yapılarından biri olmasının yanı sıra, zarif mimarisi ve detaylarıyla dikkat çekiyordu. Sinan Paşa Camii, hem Prizren’in hem de Kosova’nın kültürel ve dini tarihine önemli bir katkı sağlıyor. Caminin iç kısmı, sade ancak etkileyici bir şekilde tasarlanmış, kubbesindeki hat sanatı ve duvarlarındaki zarif işçilikleri, Osmanlı sanatının Balkanlardaki en güzel örneklerini sergiliyordu. Caminin içindeki atmosfer, zamanın akışını adeta durduruyor ve sizi geçmişin derinliklerine götürüyordu. Minareye çıkıp Prizren’in üzerine bakmak ise şehri yükseklerden izlemek, tarihin tüm izlerini bir bütün olarak görmek gibiydi.

Sonraki durağımız Saraçhane Camii oldu. Osmanlı İmparatorluğu’nun izlerini taşıyan bu cami, hem Prizren’in en eski camilerinden biri hem de mimarisiyle oldukça etkileyiciydi. Saraçhane Camii, sade fakat derin bir anlam taşıyan yapısıyla, Prizren’in kültürel zenginliğini gözler önüne seriyordu. Caminin içi, ne fazla süslü ne de minimalistti; tam aksine, her detayın bir anlamı ve gizemi vardı. Caminin avlusunda bir süre sessizce oturduk, zamanın nasıl geçtiğini fark edemedik.

Prizren’e vardığımızda, şehir adeta bizlere Osmanlı İmparatorluğu’nun izlerini gösteren bir açık hava müzesi gibi karşımıza çıkıyordu.

Bu gezinin en hoş anlarından biri, şehrin çeşitli kafelerinden birinde Türk çayı içme fırsatını bulmamız da oldu. Karşılaştığımız küçük bir kafede, bize sunulan Türk çayı, adeta evimizdeymiş gibi hissettirmişti. Çay



içerken, Prizren'in tarihi atmosferini daha yakından gözlemleme fırsatı bulduk. Şehir, her köşesinde geçmişin izlerini taşıırken, aynı zamanda Türk kültürüne olan bağlılığını da her açıdan ortaya koyuyordu. Prizren'in mimarisi, klasik Türk şehirlerine benzer şekilde inşa edilmiş. Osmanlı döneminden kalma camiler, çarşılar ve hamamlar, bu şehri benzersiz kılan unsurlar. Şehrin dar sokaklarında yürürken, her adımda tarihin derinliklerine yolculuk yapıyor gibi hissettik. Nehir kenarındaki köprülerden geçerken, etrafımızdaki yapılar ve suyun sesi adeta bize geçmişin ruhunu taşıyan bir hüznün gibi geldi. Prizren, Osmanlı'dan kalma izleri ve Türk kültürüne olan sadakatiyle, Balkanlar'daki Türk mirasının en güzel örneklerinden biri olarak karşımıza çıkıyor. Şehir, sadece tarihi yapılarıyla değil, aynı zamanda sokaklarının havasıyla da bir başka dünyaya aitmiş gibi duruyor.

Gün sonunda, Prizren'in dar sokaklarında kaybolarak, şehri daha derinden keşfetmeye devam ettik. Her bir köşe, her bir yapı, geçmişin ve kültürün derinliklerine açılan bir kapı gibiydi. Prizren, sadece bir gezi noktası değil, aynı zamanda geçmişle günümüz arasında kurulan bir bağ, bir zaman yolculuğu gibiydi. Bu gezi, sadece gözlerimizi değil, aynı zamanda ruhumuzu da doyurmuş oldu.

Bu güzel duyguları yaşayarak günün sonunda yeniden arabanın yolunu tuttuk. Tekrardan Makedonya'nın Tetova şehrine doğru yol alırken, yolumuzun üzerinde Sultan I. Murad'ın türbesini de ziyaret ettik. TlKA koordinatörlüğünde çok iyi bakılan bu türbe, yalnız ve mahzun bir şekilde karşımızda duruyordu. Koca sultanın türbesinde ellerimizi semaya açıp şanlı ecdadımız için dua ettik. Ve ardından burayı da buruk bir hüznle ardımıza bırakarak evimizin yoluna koyulduk.





Batı Aynasında Karşılaşmalar

Türk Romanında
Self-Oryantalizm (1870-1980)
Sacide Nur AKKAYA

Sacide Akkaya'nın Batı Aynasında Karşılaşmalar kitabı, 1860'tan 1980'e Türk romanında self-oryantalizmin izlerini sürerek, Doğu'nun Batı'nın gözünden kendine bakışını ele alıyor. Batı'nın "öteki" olarak gördüğü Doğu, bu bakışı benimseyip kendi kimliğini bu çerçevede yorumladığında, kendi özünden uzaklaşarak yabancılaşma sürecine giriyor. Kitap, Türk romanındaki bu dönüşümü ve Doğu'nun, Batı'nın kalıplaşmış imgelerine göre yeniden şekillenişini edebiyat ekseninde detaylı bir şekilde analiz ediyor.

Bu eser, Türk edebiyatında yer alan karakterler ve hikâyeler üzerinden toplumumuzun benlik arayışına ve kültürel eleştirisine ışık tutuyor. Romanların satır aralarında saklı olan bu öz eleştiriler, sadece bireysel değil, toplumsal bir kimlik sorgulamasını da içeriyor. Akkaya, Batı'nın Doğu'ya bakış açısını ve bu bakış açısının Doğu üzerindeki etkilerini ele alarak, kültürel değerlerimizin nasıl sorgulandığını ve yitirildiğini çarpıcı bir şekilde gözler önüne seriyor.

Batı ile Doğu arasındaki bu karşılaşmanın, Türk romanında kendine özgü bir hikâyesi olduğunu vurgulayan Batı Aynasında Karşılaşmalar, edebiyatseverler ve araştırmacılar için değerli bir kaynak sunuyor. Toplumumuzun tarihsel ve kültürel kodlarına dair derinlemesine bir okuma yapmak isteyenler için, bu kitap hem edebi hem de sosyolojik bir pencere açıyor. Kimlik, aidiyet ve eleştiri üzerine düşünen herkes için bu eser, unutulmaz bir yolculuk vaat ediyor.

CERCEVE
Podcast

Ücretsiz
İndir
Dinle



SİZ HÂLÂ DİNLEMEDİNİZ Mİ?

116.Sayı

Prof. Dr. Ömer BOLAT

Türkiye'nin Küresel Ticaretteki Vizyonu: Stratejik Ortaklıklar, Yeni Pazarlar ve Sürdürülebilir Kalkınma

116.Sayı

Mahmut ASMALI

Türkiye Ekonomisi, 2024'ü Başarıyla Geride Bırakıyor

116.Sayı

Doç. Dr. Şerif CANBAY

Trump'ın Yeniden Seçilmesinin Dünya ve Türkiye Ekonomisine Olası Yansımaları

116.Sayı

Mustafa ÖZTOP

BRICS Genişlemesi ve Türkiye'nin Çok Kutuplu Dünyadaki Stratejik Konumu

İş Dünyasının Kalbi MÜSİAD TV'de



Abone Olun, **Gelişmeleri Kaçırmayın!**



MÜSİAD TV KANALINA ABONE OLMAK İÇİN
LÜTFEN **QR KODU** OKUTUNUZ

BİZİM VİNÇ VE SONDAJ A.Ş.

- VİNÇ KİRALAMA & MÜHENDİSLİK
- PROJE YÖNETİMİ & MONTAJ
- AĞIR TAŞIMA & YÜRÜTME

TAŞIDIĞIMIZ EN DEĞERLİ YÜK

ZAMAN

www.bizimvinc.com.tr

