

17

MÜSİAD EXPO

EKİM 2018 | 17.MÜSİAD EXPO ÖZEL SAYISI | ISSN - 1303 - 7501 | musiad.org.tr

KAAN: "MÜSİAD EXPO,
DÜNYAYA HİTAP EDİYOR"

FAİZSİZ YATIRIM İŞ MODELLERİ
MÜSİAD EXPO'DA



17 MÜSİAD
EXPO
21-24 KASIM 2018 CNR EXPO İSTANBUL

**TÜRKİYE İÇİN
BULUŞALIM**

Birlikte Kazanalım



ORTAK NOKTASI



Ev Tekstili



Elektrikli Ev aletleri



GALERİ X

HANZADE
www.hanzadekonsept.com

ÜLKÜ PARK

Ülkü Akademi

ÜLKÜ MOTORSPORT

ÜLKÜ
GİYİM & AKSESUAR



Merkez

Görece Süleyman Demirel Bulv. No: 24/A Menderes - İZMİR

İstanbul Şube

Mahmutbey Mah. İSTOÇ Tic. Merk. Öksüzöğlü Plaza No:5 Kat: 1-4
Bağcılar / İSTANBUL



+90 232 431 1414 / 15 (F)



info@ulkugrup.com

Yerli Sermaye Milli Güç

Ülkü Grup Şirketleri

Ülkü Grup kurulduğu 1965 yılından bu yana sürekli gelişerek Türk ekonomisine önemli katkılarda bulunmuş ve Türk ekonomisinin temeli olan tekstil sektöründe kaliteli ve yenilikçi çalışma felsefesi ile öncü olmuştur. Tekstil sektörüne toptan satış üzerine 'Ülkü Yerli Malı' olarak İzmir'de Mimar Kemalettin Caddesi'nde faaliyetine başlayan Ülkü Grup üç kuşaktır ticaret hayatında faaliyet göstermektedir.

Ülkü Grup şuan ev tekstilinden elektrikli ev aletlerine, beyaz eşyadan elektroniğe ve daha bir çok sektörde öncü markaların toptan ana bayiliğini yapmaktadır. Ayrıca 13 perakende mağazasıyla 200'ü aşkın profesyonel ekibiyle Ülkü Grup istihdam sağlamaya, ülkesine hizmet etmeye devam etmektedir.

Mağazacılık



Motor Sporları



ÜLKÜ GRUP

www.ulkugrup.com



uncuoğlu a.ş.
yıkımda güven, yapımda özen

İNŞAAT YIKIM HAFRİYAT



www.uncuogluas.com.tr | 0506 364 8191



Kaya Tuzu, astım, bronşit gibi alt solunum yolları hastalıklarına iyi gelmektedir..



Kaya Tuzunun yaydığı negatif (-) iyonlar, havadaki tozları, polenleri ve bakterileri temizler.

Bunun yanı sıra:

- ✓ Alerjik rahatsızlıklara,
- ✓ Astım hastalarına,
- ✓ Bağışıklık sistemi zayıf olanlara,
- ✓ Migren sorununa,
- ✓ Mevsimsel rahatsızlıklara ve
- ✓ Horlama problemlerinde faydalıdır.



Şifa Veren Oda "Tuz Odası":

Astım, nefes darlığı, KOAH, sinüzit hastalarında ciddi bir rahatlama sağlar. Solunum sistemi ile ilişkili olarak rahat nefes alamama kaynaklı uyku düzensizlikleri, uyku bozuklukları, sabahları yorgun uyanma durumlarında yüksek düzeyde faydası görülmektedir.



yarantuz

Doğal Kaya Tuzu

Kaya Tuzu, içerisinde zararlı hiçbir madde barındırmaz!



siparis@[yaran.com.tr](mailto:siparis@yaran.com.tr)
Tel&Fax: 0376 213 88 18
www.yaran.com.tr



Saraybosna'ya 25 km mesafede, 30 dakikada ulaşılacak eviniz. Kışın kayak merkezi, yazın yayla temiz ve serin havası ile Avrupa ve Balkanların merkezinde Saraybosna BYELAŞNICA dağında ormanların içinde eviniz olsun istemez misiniz ?



Avrupadaki eviniz

BOSNIA AND HERZEGOVINA
BOSNA - HERSEK



MOUNTAIN APARTMENTS

Bjelašnica white



BOSNA HERSEK

phone: +387 62 323 666
info.bjelasnicawhite@gmail.com

www.bjelasnicawhite-apartments.ba

TÜRKİYE

phone: +90 532 294 51 47
muratunganer@hotmail.com

  Bjelasnica white apartments

Bireysel Emeklilik Sistemi

Hayalinizdeki gelecek bugün başlar

Katılım Emeklilik'in bireysel emeklilik planları ile hayalini kurduğunuz geleceğe bugün bir adım atın. Siz sadece fonlarınızı seçin, gerisini bize bırakın.

Kuveyt Türk şubeleri, Albaraka Türk şubeleri ve Katılım Emeklilik acentelerinde!



0850 226 0 123

www.katilimemeklilik.com.tr

[f /katilimemeklilik](https://www.facebook.com/katilimemeklilik)

[t /katilimemek](https://www.twitter.com/katilimemek)



%25 Devlet Katkısı avantajı



Altın, döviz, kira sertifikası
gibi tamamı faizsiz içeriklere
sahip katılım fonları ile
içiniz rahat olsun.



Katkı payı ödemelerinizi
aylık, 3 aylık, 6 aylık ya da
yıllık periyotlarla
yapabilirsiniz.



Katılım Cep
uygulamasını indirmek
için QR-Code'u okutun.



İÇİNDEKİLER

RÖPORTAJ

28

MÜSİAD EXPO, DÜNYAYA HITAP EDİYOR

MÜSİAD Genel Başkanı
Abdurrahman Kaan ile
MÜSİAD EXPO ve
beraberinde gerçekleştirilecek
organizasyonlar hakkında bir
söyleşi gerçekleştirdik



34

HEDEFİMİZ MÜSİAD EXPO'YU DAHA İLERİYE GÖTÜRMEK

MÜSİAD EXPO Fuar, Forum
ve Organizasyon Komisyonu
Başkanı Burak Benşin, 17.
MÜSİAD EXPO ile ilgili
konuştu

HABERLER

40 BİRLİKTE KAZANMANIN ORTAK NOKTASI: MÜSİAD EXPO

17. MÜSİAD EXPO, 21-24
Kasım tarihleri arasında
CNR EXPO İstanbul Fuar
Merkezinde ziyaretçilerini
ağırlamaya hazırlanıyor



46

BİRLİKTE İŞ YAPMANIN ORTAK NOKTASI: B2B

MÜSİAD EXPO, "B2B İkili İş
Görüşmeleri"nde arzla talebi
bir araya getiriyor

54 BİRLİKTE DÜŞÜNMENİN ORTAK NOKTASI: IBF

IBF; yaklaşık 30
ülkenin iş dünyasından
işadamlarını, yılda
bir yapılan kongre ve
beraberindeki ticari
faaliyetlerle buluşturuyor



60

BİRLİKTE YENİLENMENİN ORTAK NOKTASI: HIGH TECH PORT

High Tech Port by MÜSİAD, Türkiye'de savunma ve havacılık sektörünün geliştirilmesine yönelik iş ve hizmetler üretmeyi hedefliyor

**17. MÜSİAD
EXP**
21-24 KASIM 2018
CNR EXPO ISTANBUL



70

BİRLİKTE BÜYÜMENİN ORTAK NOKTASI: UĞİK

UĞİK, 24 Kasım'da 17. MÜSİAD EXPO ile eş zamanlı olarak CNR EXPO İstanbul Fuar Merkezinde "İşin Başında Gençler Var" sloganıyla yapılacak

MÜSİAD

**MÜSİAD Adına Sahibi
Genel Başkan**
Abdurrahman KAAAN

**Eğitim, Kültür ve Yayından Sorumlu
Genel Başkan Yardımcısı**
İsrafil KURALAY

**Eğitim, Kültür ve Yayın Komisyon
Başkanı**
Yrd. Doç. Dr. Melike GÜNYÜZ

Genel Yayın Yönetmeni
Oğuz ÖZCAN

Yazı İşleri Sorumlusu
Muhammet Furkan GÜMÜŞ

Yayın Yönetim
Abdullah PARLAR,
Muhammet Efe IŞIK,
Neslihan ÖZDEMİR, Ömer BEKTAŞ

GENEL MERKEZ

Sütlüce Mah. İmrâhor Cad. No: 28
Beyoğlu / İSTANBUL
Tel: 0 212 395 00 00 - Faks: 0 212
395 00 01

YAYIN KURULU

Yrd. Doç. Dr. Melike GÜNYÜZ
Bilal ARIÖĞLU
Haluk İMAMOĞLU
Dr. Şefik MEMİŞ
Kemal ÇİFTÇİ
Mehmet KAR
Mustafa KARAGÜLLÜOĞLU
Ömer ARICI
Mustafa ÖZKAN
Muhammed Furkan GÜMÜŞ
Abdullah PARLAR

YAYIN YÖNETİM

**cube
medya**

Genel Koordinatör Ömer Arıcı
Grup Direktörü Mustafa Özkan
Yayın Yönetmeni Merve Ay
Yardımcı Editör Pınar Kenar
Sanat Yönetmeni Cüneyt Mert
İllüstrasyon Merve Aktaş
Redaksiyon Ayşe Nur Azca

Reklam Satış Müdürü Mustafa Yalçinkaya
mustafa.yalcinkaya@cubemedya.com
T: 0532 348 42 12

**CubeMedya Yayıncılık Tanıtım
Organizasyon Hizmetleri Tic. Ltd. Şti.**
Koşuyolu Mah. Katip Salih Sok.
No: 48/1 Kadıköy / İSTANBUL
T: 0216 325 25 52 F: 0216 315 25 00

YAYIN TÜRÜ 2 Aylık, Yerel, Süreli Yayın

BASKI

İhlas Gazetecilik A.Ş.
Merkez Mah. 29 Ekim Cad. No:11 A /41
Yenibosna Bahçelievler/İSTANBUL
Tel: (0212) 454 30 00
Matbaa Sertifika No: 12227

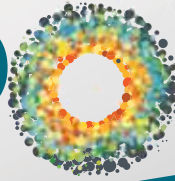
MÜSİAD EXPO Dergisi'nde yer alan yazıların tüm sorumluluğu yazarına aittir. MÜSİAD sorumluluk kabul etmez. MÜSİAD'ın izni olmaksızın alıntı yapılamaz ve logosu kullanılamaz.

COMMON POINT OF WINNING TOGETHER BİRLİKTE KAZANMANIN ORTAK NOKTASI

124
country
ülke

7000+
businessman
iş insanı

17. MUSIAD
EXPO



21-24 NOVEMBER KASIM 2018
CNR EXPO ISTANBUL

72 000
visitors
ziyaretçi

business here! iş burada!



COMMON POINT OF THINKING TOGETHER
BİRLİKTE DÜŞÜNMENİN ORTAK NOKTASI
INTERNATIONAL BUSINESS FORUM
ULUSLARARASI İŞ FORUMU



COMMON POINT OF CARRYING ON BUSINESS TOGETHER
BİRLİKTE İŞ YAPMANIN ORTAK NOKTASI
B2B MEETINGS B2B GÖRÜŞMELERİ



COMMON POINT OF REFRESHING TOGETHER
BİRLİKTE YENİLENMENİN ORTAK NOKTASI
HIGH TECH PORT



COMMON POINT OF GROWING TOGETHER
BİRLİKTE BÜYÜMENİN ORTAK NOKTASI
INTERNATIONAL YOUNG BUSINESSMAN CONGRESS
ULUSLARARASI GENÇ İŞADAMLARI KONGRESİ

Details and registration **Ayrıntılı bilgi ve kayıt** www.musiadexpo.com

f t musiadexpo1 i musiadexpo

Yeni İş Birliklerine Kapı Aralıyoruz

Türk işadamlarını dünya ile buluşturan MÜSİAD EXPO'nun hayırlara vesile olmasını temenni ediyorum



Abdurrahman KAAN
MÜSİAD Genel Başkanı

Bir gönüllü teşekkülün en önemli ve en değerli amacı, ülkesinin her yönden gelişimine katkı sağlamaktır. Bizler de bu amaçla hizmet etme gayesine sahip MÜSİAD'lı işadamları olarak çalışmalarımızı, Türkiye'nin her alanda emin adımlarla ilerlemesine destek olmak adına gerçekleştiriyoruz. Üyelerimizin kendi işlerine, faaliyet gösterdikleri sektörlere ve ülke ekonomisine katma değer sağlayabilmelerini çok önemsiyoruz. Bu bağlamda da her iki yılda bir uluslararası fuarımız MÜSİAD EXPO'yu düzenliyoruz. Çünkü MÜSİAD EXPO gibi uluslararası iş fuarlarının yerli ve yabancı yatırımcıları buluşturması, piyasa rekabetini artırması, yeni iş birliklerine fırsat sağlaması ve düzenlendiği ülkenin uluslararası çapta görünürlük kazanması açısından büyük öneme sahip olduğunun bilincindeyiz.

Bu yıl 17'sini gerçekleştireceğimiz MÜSİAD EXPO'yu, CNR EXPO İstanbul Fuar Merkezinde 21-24 Kasım tarihleri arasında yapıyoruz. Fuarımızla eş zamanlı olarak 22. Uluslararası İş Forumu (IBF), 6. Uluslararası Genç İşadamları Kongresi (UGİK), 4. High Tech Port ve B2B etkinliklerini de gerçekleştiriyoruz. Şunu belirtmek isterim ki Türkiye, dünya ekonomisine yön veren belli başlı ülkeler tarafından başlatılan ticaret savaşlarından kazançlı çıkacak çok önemli değerleri bünyesinde barındırıyor. Bizlerin yapması gereken de tüketim ekonomisinden uzaklaşıp, üretim ekonomisine yönelmek. Daha önce pek çok açıklamamızda ifade

ettiğimiz gibi dünya beşten büyük. Bunu bir kez daha MÜSİAD EXPO'da gözler önüne sereceğiz. Etkinliğimiz, Türkiye ekonomisinin büyümesi, bulunduğu darboğazdan çıkabilmesi, cari açık dengesinin kurulması ve yabancıların yanı sıra yerli yatırımcının da yeni yatırımlara motive edilmesi adına önemli. 500 milyar dolarlık ihracat hedefine en önemli katkısı da MÜSİAD EXPO ile yapacağız. Yarınlarımızı kurtarmak, geleceğimizi sağlam temeller üzerine inşa etmek amacıyla teknoloji yatırımlarına büyük önem veriyoruz ve kurulduğumuz günden bu yana yerli ve millî üretim konularına dikkat çekiyoruz. Bu doğrultuda 4. High Tech Port by MÜSİAD'ı "Millî Atılım" temasıyla düzenliyoruz. "Dünya Para Sisteminde Çoğulculuk ve Adalet" ana temasıyla düzenlenecek olan IBF'te ise alanında uzman araştırmacı ve ekonomistler, Amerikan dolarının küresel ekonomideki hegemonyasının masaya yatırılması, alternatif para birimleri ve sistemler üzerine değerlendirmelerde bulunacak. Asya'dan Avrupa'ya, Orta Doğu ve Afrika'dan Türk Cumhuriyetlere kadar yabancı iş ve devlet adamlarını ağırlayacağımız MÜSİAD EXPO'da, 8 binin üzerinde B2B görüşmesi yapılacağını öngörüyoruz. Böylelikle yurtiçinden ve yurtdışından binlerce işadama ve satın almacı da B2B iş platformumuzda yüz yüze görüşme ve yeni iş anlaşmalarının temelini atma olanağı bulacak. Türk işadamlarını dünya ile buluşturan etkinliğimizin hayırlara vesile olmasını temenni ederek sözlerime son veriyorum. Sizleri saygı ve muhabbetle selamlıyorum.

HASANOĞLU İNŞAAT, YATIRIMLARINA HIZ KESMEDEN DEVAM EDİYOR

*Hasanoğlu İnşaat, MÜSİAD EXPO'da 5 no'lu salon
M10 no'lu stantta projelerini tanıtıyor*



günümüzde, 3. Havalimanı, Kuzey Marmara Otoyolu, Kanal İstanbul gibi mega projelere yakınlığıyla ön plana çıkan Banu Evleri Ispartakule 1, 2 ve 3 Projeleri tamamen "Aile Odaklı" özelliği ve Küçükçekmece Gölü'ne hakim konumuyla öne çıkıyor. İnşaat sektöründe 25 yıllık tecrübesiyle yenilikçi projelere imza atan Hasanoğlu İnşaat, Ispartakule'deki üç projesinde de anahtar teslimlerini gerçekleştirdi. Hasanoğlu İnşaatın projeleri, sunduğu yüksek prim avantajı, uygun ödeme kolaylıkları ve 2+1, 3+1, 4+1 daire seçenekleriyle konfor ve lüksü bir arada sunuyor. Projelerde kapalı yüzme havuzu, fitness center, Türk hamamı ve sauna, mescit, çocuk oyun alanları, basketbol ve voleybol sahaları, yürüyüş yolları, süs havuzları, kamelyalar ve peyzaj alanları da bulunuyor. Hasanoğlu İnşaat, önümüzdeki dönemde Banu Evleri markası ile Ispartakule ve Bahçekent'te dört yeni projesini daha hayata geçirmeye hazırlanıyor.

Mustafa Hasanoğlu tarafından 1993 yılında kurulan Hasanoğlu İnşaat; gayrimenkul ve inşaat sektörünün önde gelen isimlerinden biri olarak altyapı projeleri, konut, ofis, üniversite, hastane ve kamu binaları inşa etme ve geliştirme alanlarında çalışmalarına devam ediyor. Projelerindeki yenilikçi yaklaşımı ve kullandığı yüksek teknoloji ile sektöründe öncü firmalardan olan Hasanoğlu İnşaat, 2000'li yıllarda AR-GE çalışmaları ve yatırımları sonucu, Banu Evleri markası ile konutta markalaşma projesini başlattı. Hasanoğlu İnşaat, Bahçeşehir'in simgesi hâline gelen ve markanın ilk projesi olma özelliği taşıyan Banu Evleri Bahçeşehir ile bölgenin değerine değer kattı. İstanbul'daki yatırımların kuzeye doğru kaydığı



Özpey yenilenen ambalajlarıyla
sofralarda yerini aldı.

Lezzetiyle efsane, doğallığıyla şahane!





GM 9 PRO İLE EN KALİTELİ "AN" LARI YAKALA!

Türkiye’de en çok tercih edilen üç akıllı telefonda biri olan General Mobile’in yeni yıldızı GM 9 Pro satışa sunuldu

Kalitesi DxOMark tarafından onaylanan, yapay zekâ ile güçlendirilmiş, 12MP ve 8MP’lik çift kameraya sahip GM 9 Pro; fotoğraf performansından 91 puan, Video Görüntü Sabitleme (EIS)’den ise 90 puan alarak ilk günden global markaların üst segment ürünlerini geride bıraktı. Hassas yüzey dokusu, metal çerçevesi, ergonomik hatları ile uzay grisi, gümüş ve altın olmak üzere üç farklı yeni renk seçeneğine sahip olan GM 9 Pro; Gorilla Glass 5 ile darbelere ve çizilmelere karşı daha dayanıklı ve sağlam olarak tasarlandı.

Dolby Vision ve 6.01 inç AMOLED ekranı ile geniş renk paletine sahip olan GM 9 Pro; Dolby Vision HDR ile kusursuz görüntü sağlayarak renk kontrastlarını gözün algılayabileceği en iyi seviyede sunuyor.

3800 mAh pili ile yüksek pil kapasitesi sunan GM 9 Pro, 20 saate kadar kesintisiz video izleme olanağı da sağlıyor.

Google ile olan stratejik iş birliği kapsamında General Mobile; kullanıcılarına akıllı, güvenli ve kullanımı kolay bir Android deneyimini sunmaya devam ediyor.



YERLİ PARÇALARIN KULLANIMI ARTMALI

Genç MÜSİAD Mersin Yönetim Kurulu Üyesi ve Özdeş Sigorta Genel Müdürü Abdulcelil Alkış, katılım sigortacılığı ile ilgili açıklamalarda bulundu

Özdeş Sigorta Genel Müdürü Abdulcelil Alkış, yerli üretim ve katılım bankacılığı özelinde değerlendirmelerde bulundu. Abdulcelil Alkış, "Türk sanayicilerin ürettiği eş değer ve yan sanayi olarak adlandırılan yerli parçaların kullanımı artarsa bu durumun cari açığımızın azalmasına ciddi katkısı olur. Türk lirası ile yapılan alışveriş de yerli üreticiyi destekler, istihdamı artırır ve ülkemiz kazanır." dedi.

Herkesin aynı gemide olduğunu ve geminin zaman zaman su alabileceğini, hep birlikte gemideki suyun tahliye edilmesi gerektiğini ifade eden Alkış, "Hem Türkiye ekonomisi hem de sigortacılık sektörü olarak gemiyi güvenli bir şekilde limana yaklaştıracamız." şeklinde konuştu. Katılım sigortacılığına herkesin destek vermesi gerektiğini vurgulayan Alkış, "Katılım sigortacılığı, Türkiye açısından yeni finansal enstrümanlar arasında sayılıyor. Ancak katılım sigortacılığı, tüm dünyada gelişirken ülkemizde çok yavaş ilerliyor. Bu bağlamda ülkemizde sigorta piyasasının çeşitlendirilmesi ve derinlik kazanması gerekiyor. Bu durum dünya genelinden fon çekebilmek adına önem arz ediyor." ifadesiyle sözlerine son verdi.



AKSUVİTAL DOĞAL ÜRÜNLER A.Ş. YÖN. KUR. BŞK.
YUNUS AKSU

GIDA TAKVİYELERİNDE YERLİ ÜRETİMİN ÖNEMİ

"Sanayi devriminin ardından hızlı tüketim sektörünün büyümesi ile yaşam ve beslenme şekillerinde hızlı bir değişim de gerçekleşti. Şehirleşmenin artması, zamana karşı yarışmamız, daha pratik besinler tüketmeye yönelmemiz ile sağlıklı beslenmeye vermiş olduğunuz önem gün geçtikçe azaldı. Bunun sonucunda çeşitli hastalıkların baş göstermesiyle doğal ve sağlıklı beslenmenin önemi tekrar gündeme geldi."

"Doğal ürünlere karşı bilincin artmasıyla da Türkiye gıda takviyeleri pazarı da artan bir ivmeyle büyümeye devam etmektedir. Aksuvital Doğal Ürünler A.Ş. apiterapi ürünleri (arı sütü, polen, bal, propolis gibi), fitoterapi ürünleri (bitkisel çaylar, macunlar, tablet ve kapsüller gibi), aromaterapi ürünleri (aromaterapik yağlardan elde edilen dahilen ve haricen kullanılan damla ya da kremler, yağlar gibi) 400'ün üzerinde ürün çeşidiyle iç ve dış pazarda tüketiciyle buluşmaktadır."

"Doğal ürün üreticileri olan bizler de bitkilerimizin potansiyellerinin farkında olmalı ve dünyaya yön verecek eğilimleri gerçekleştirmeliyiz. Bu alanda Aksuvital olarak gıda takviyeleri ve doğal ürünlerimizin Orta Doğu başta olmak üzere 5 kıtada ve 90 farklı ülkede ihracatını yapmaktayız."

"Gıda takviyeleri sağlığın korunması ve sağlık halini devam ettirilmesini amaçlayan besinlerdir. Beslenme ile yeterli düzeyde alınamayan vitamin, mineral, protein gibi sağlık için gerekli maddelerin vücuda alınmasına yardımcı olurlar."

"Aksuvital Doğal Ürünler A.Ş. olarak gıda takviyeleri alanında ilk Ar-Ge Merkezi olmamız ile bu işe hak ettiği ciddiyeti veriyoruz. Gıda takviyelerimizin farma kalitede geleneksel ve tamamlayıcı tıp terimine uygun üretimini yapmakta ve değerli vatandaşlarımızın hizmetine sunmaktayız."

"Zerdeçal örneğini verecek olursak, son 50 yıldır yapılan çalışmalar; kurkuminlerin kanserden koruma, kanserin yayılmasını durdurma ve kanser tedavisinde büyük bir potansiyele sahip olduğunu göstermektedir."

"Aksuvital'in piyasaya sunduğu Shiffa Home Zerdeçal Softjel, standardize kurkumin ekstresi soğuk sıkım zeytinyağında çözündürülerek biyoyararlanımı 185 kat artırılmıştır. Buna ek olarak, içerisine piperin (karabiberin etken maddesi) eklenerek etkisi 20 kat daha artırılmıştır."

"Gıda Takviyeleri sektöründe kalite ve güvenilirliği ilke edinmiş bir firma olarak, Ar-Ge Merkezi'mizde geliştirdiğimiz özel yöntemler ile Shiffa Home Zerdeçal Softjeli üreterek bir ilke imza atmış bulunmaktayız. TÜBİTAK ve KOSGEB ile beraber bugüne kadar 6 farklı Ar-Ge projesi gerçekleştirdik; Düzce ve Bezmialem Vakıf Üniversiteleri ile ortak protokollerle ürettiğimiz ürünlerin biyoyararlanım ve klinik çalışmalarını yapmaya devam etmekteyiz."



DR. ENDER SARAÇ

"Sağlıksız beslenme, hareketsizlik, tembellik, fastfood, stres, hava, deniz, toprak kirliliği, ağır metaller, sağlıksız cinsel yaşam ve uyku düzeni, gürültü gibi pek çok faktör insanın doğal yapısını değiştirdi. Sonuç olarak bedensel ve ruhsal olarak pek çok sorunla karşılaşmaya başladık ve bazı hastalık türleri ortadan kalkarken daha önceden görmediğimiz pek çok değişik hastalıklar görülmeye başladı (Alzheimer, alerjiler bazı kanser türleri v.b). Aslında sağlıklı yaşam sadece spora vitamene antioksidan stres mücadelesine baharatlar çaya kilo kontrolüne detoksa indirgenemez. Bu bir pakettir ve bir tercihtir."

"Ben hastalarımı sadece bir ilaç yazıp yollamak yerine öncelikli olarak doğru yaşam biçimini oturtmalarını öneriyorum. Bunun içinde egzersizden maneviyatı güçlendirmeye vitamin antioksidanlar ve doğal takviyelerden kilo kontrolüne, hacamat ve ozondan yeşil çay, zerdeçal, kudret narına kadar çok sayıda şifa yollarını öğretmeye ve uygulamaya çalışıyorum."

"Önceleri evlerde yapılan ve sadece aktar düzeyinde olan bu doğal maddeler nihayet hijyen, dost standardizasyonu, kalite kontrolü ve yeni kanunlar sayesinde artık ülkemizde de dünya standartlarında hatta zaman zaman daha da üstünde olarak üretilmeye başladı."

"Yaklaşık otuz yıldır akupunktur, ayurveda, hacamat, kupa, ozon, doğal tıp uygulamalarıyla hastalarına şifa vermeye çalışan bir hekim olarak bende düzgün yerli firmalara güveniyor ve ürünlerini kullanıyorum. Gıda takviyeleri konusunda bizim ülkemizde de büyük bir gelişmenin başladığına ve daha da ileride olacağına eminim. Kitleler bilinçlendikçe bitkiler, doğal çaylar, baharatlar, otlar, tıbbi yağlar ve gıda destekleri daha da önem kazanacak. Fazla kimyasal ilaç tüketimi ise azalacaktır."

"Ben ülkemizin doğal tıp konusunda çalışan doktorlarına, eczacılarına, üreticilerine, terapistlerine, aktarlarına bu konuda güveniyorum ve daha ileri gideceğimize inanıyorum."

REEL SEKTÖRE SERMAYE PIYASALARI DESTEĞİ

KT Portföy Genel Müdürü Tayfun Özkan, katılım finansla ilgili açıklamalarda bulundu



Sektöre dâhil olduğu 2015 yılından bugüne istikrarlı bir şekilde büyüyen ve alanda ihtiyaç duyulan katılım esaslı yatırım araçlarının gelişiminde öncü bir rol üstlenen KT Portföyün Genel Müdürü Tayfun Özkan; hedeflerinin katılım finans esaslarının, katılım bankacılığının sağladığı birikimden alınan güçle, özüne yani sermaye piyasalarına taşınması olduğunu ifade etti. Değişen piyasa koşulları ile birlikte gelişen müşteri ihtiyaçları karşısında geleneksel katılım esaslı yatırım ürünlerinin söz konusu ihtiyaçları karşılamada yetersiz kalabildiğinin altını çizen Özkan, geleneksel yatırım ürünlerini destek-

leyen ve tamamlayıcı olan sermaye piyasası ürünlerinin her geçen gün katılım bankacılığı sektöründe oyun değiştirici nitelik kazandığını sözlerine ekledi. Örnek olarak günümüz piyasa koşullarında, yatırım fonlarının esnek işlem koşullarıyla 32 günün altında ve hatta günlük yatırım imkânı vermesinin, faiz hassasiyeti olan işletme ve şirketlerin nakit akışlarını katılım bankalarına yönlendirmelerinin önünü açtığını vurguladı. Özkan, seçeneklerin artması ve müşterilerin finansal ihtiyaçlarını katılım esaslı olarak karşılayabilmelerinin ise katılım finansla derinlik kazandırırken aynı zamanda katılım finansın toplam finansal sistem içerisindeki payını da artıracığını ifade etti.

Kurdukları menkul kıymet yatırım fonlarının yanı sıra faaliyet izni aldıkları Girişim Sermayesi Yatırım Fonları ile de ürün yelpazesini genişletmeyi amaçladıklarını belirten Özkan, katılım finansın ruhundan gelen girişimcilik, ortaklık ve birlikte kazanma kültürünü yaygınlaştırarak hem ülke ekonomisine hem de girişimcilik ekosistemine katkıda bulunmak hedefiyle çalışmalarını sürdürdüklerini söyledi. Bankalardan ağırlıklı olarak kredi yoluyla kaynak kullanan reel sektörün, Girişim Sermayesi Yatırım Fonları çatısı altında gerçekleştirecek bir ortaklık yapısıyla hem TL hem de daha uzun vadeli finansmana erişim sağlayabileceğini, bu yapının da düzenleyici ve denetleyici kurumların gözetiminde, mevzuat açısından güvenilir bir ortamda gerçekleştiğini vurguladı.



BEST FREIGHT

INTERNATIONAL TRANSPORT & LOGISTICS

www.bestnakliyat.com.tr

2018-2019



ULUSLARARASI TAŞIMACILIKTA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ



TÜRKİYE

*Parsiyel Taşımacılıkta
Hızlı ve Güvenilir
Hizmet...*



İNGİLTERE

*Haftanın Her Günü Komple Ve Parsiyel
Çıkışlarımız Mevcuttur.*



BELÇİKA



HOLLANDA

0212 671 15 15

www.bestnakliyat.com.tr

info@bestnakliyat.com.tr

Deparko Sanayi Sitesi No: 22 İkitelli OSB - Başakşehir - 34490 - İSTANBUL

UYUMSOFT, YILLIK GELİRİNİN %43'NÜ AR-GE'YE AYIRIYOR

Uyumsoft Başkanı Mehmet Önder, “Yurtiçi ve yurtdışında 500’ü aşkın ERP projesini başarıyla hayata geçirdik.” dedi



Türkiye'nin 2017 yılı inovasyon liderleri arasında yer alan Uyumsoft Bilgi Sistemleri ve Teknolojileri AŞ, ülkemizin yazılım ve danışmanlıkta lider firmasıdır. 22 yıldır faaliyet gösteren Uyumsoftun; İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Tokat ve Bakü'de altı ofisi, yetenekli ve yenilikler peşinden koşan 200'ün üzerinde çalışanı ve ekosisteminde 250'yi aşkın iş ve çözüm ortağı bulunuyor. Uyumsoftun elde ettiği başarının nedenlerinden birisi, AR-GE ve inovasyon odaklı olmasıdır. İleri teknoloji konularına odaklanarak, yıllık gelirinin yüzde 43'nü AR-GE faaliyetlerine ayırmaktadır.

Uyumsoftun çalışmaları hakkında bilgiler veren Uyumsoft Başkanı Mehmet Önder, “Yurtiçi ve yurtdışında 500’ü aşkın ERP projesini başarıyla hayata geçirdik ve yazılımlarımızı 10’un üzerindeki ülkeye ihraç ettik. Son yıllarda gündemde olan i-Dönüşüm (e-Fatura, e-Arşiv, e-İrsaliye, e-Defter, e-Bilet) süreçleriyle birlikte ‘Dijital Ticaret’ işletmelerin hayatına girdi. Türkiye’nin özel entegratörleri arasında ilk sıralarda yer alan Uyumsoft, pazarın ilk üç firmasından birisi olarak konumlandı. Bulut ürünümüz EkoTicari ve EkoHR, işletmelerden yoğun talep görüyor ve bu ürün grubumuzda Türk yazılım sektörünün bayrağını global pazarlarda daha etkin temsil edeceğiz. Türkiye’nin 2017 yılı inovasyon liderleriyiz. HAVELSAN’ın A-Grubu tedarikçisi olarak, en iyi yazılım ve ERP firmasıyız. Özetle, Uyumsoft olarak bugüne kadar özel sektörde ve kamuda ağırlıklı olarak iş yazılımları alanında faaliyet gösterdik. Önümüzdeki yıllardan itibaren, ülke güvenliğini ilgilendiren savunma sanayisi yazılımlarına yönelmeyi planlıyoruz ve bu projeleri ekosistemimizde yer alan iş ve çözüm ortaklarımız ile birlikte geliştirmeyi istiyoruz.” dedi.





ŞARBON, MERA KAYNAKLIDIR

MÜSİAD Gıda, Tarım ve Hayvancılık Sektör Kurulu Üyesi Mehmet Kamil Topal, şarbonla ilgili konuştu

Kasap İlyas'ın ikinci kuşak temsilcisi ve MÜSİAD Gıda, Tarım ve Hayvancılık Sektör Kurulu Üyesi Mehmet Kamil Topal, son dönemde gündemde sıkça yer alan şarbon hastalığı ile ilgili açıklamalarda bulundu. Şarbonun ciddi bir hastalık olduğuna dikkat çeken Topal, "Şarbon, mera kaynaklıdır. Türkiye'de bazı bölgelerde görülür; ancak salgına dönüşmez. Ayrıca etler, kesimhanelerde veteriner gözetiminden geçtiği için ette şarbon şüphesi söz konusu değildir." şeklinde konuştu. Gündemde yer alan şarbon haberlerini de değerlendiren Topal, "Şu ana kadar şarbon şüphesiyle tedaviye alınan kişiler, doğrudan hayvanla temas eden kişilerdir. Dolayısıyla süreçte veteriner hekim kontrolü söz konusu değildir. Ayrıca vaka sayısı da son derece sınırlıdır." dedi.

Kasap İlyas, 30 yılı aşkın bir süredir yer aldığı et ve tavuk piyasasında emin adımlarla ilerlemeye devam ediyor. Kasap İlyas; eti İstanbul'a karkas olarak getiriyor, dağıtımını yapıyor, kendi dükkânlarında işliyor ve müşterileri için hazırlıyor. Aynı zamanda hiçbir katkı maddesi kullanılmadan, hijyenik bir ortamda hazırladığı etleri, müşterilerine sunuyor.

1986'dan beri alanında kazandığı tecrübe ve iş ahlakıyla nitelikli hizmet sunan Kasap İlyas, 2016 yılında Beyoğlu'nda açtığı Kasap İlyas SteakHouse Restoran ile pişmiş et hizmeti de veriyor. Kasap İlyas SteakHouse Restoran; zengin menüsü, kişiye özel pişirme seçenekleri, deneyimli personeli ve güler yüzlü hizmetiyle müşteri memnuniyetini ön planda tutuyor.



GIDA SEKTÖRÜ, YAKLAŞIK % 20 BÜYÜYECEK

Hasan Abdullah Özkan: "Ülkemizde gıda sektörünün 2018 yılında büyüme oranının yüzde 20'leri bulacağı kanaatindeyiz"

Geniş ürün gamını başta Türkiye olmak üzere beş kıtada 100'den fazla ülkeye ihraç eden Sunar Grup Şirketleri, hedef pazarları olan Orta Doğu, Afrika, Asya ülkeleri ile Amerika Kıtası'nda yoğun girişimlerini sürdürüyor. Türkiye nişasta ve mısır yağı ihracatının yaklaşık yüzde 50'sini, glikoz ihracatının ise yüzde 20'sini, gerçekleştiren Sunar Grup, bu başarıyı yakalamak için yılda 50'den fazla ülkeye ticari ziyaretler yapıp dünyadaki en prestijli 15 kadar uluslararası ticaret fuarına katılım sağlıyor. Sunar Grup; gıda, ambalaj, hayvancılık ve yem, tekstil, dökm, kâğıt, inşaat, kozmetik, boya ve ilaç gibi sektörlere hizmet veriyor. Sunar Şirketler Grubu CEO'su Hasan Abdullah Özkan, Türkiye'nin ekonomik büyümesine ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Özkan, "Türkiye'nin büyümeye devam edeceğini öngörüyoruz. Ülkemizde gıda sektörünün 2018 yılında büyüme oranının da yüzde 20'leri bulacağı kanaatindeyiz. Sunar Şirketler Grubu olarak ülke ekonomimizin bir nefesliyi ve çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Ülke ekonomimize katma değer sağlama noktasında hız kesmeden çalışıyoruz. Türkiye için üretiyoruz ve kazandıklarımızla da ülkemize yatırım yapmaya devam edeceğiz." ifadelerini kullandı.



/tezyinat_sanat_hizmetleri

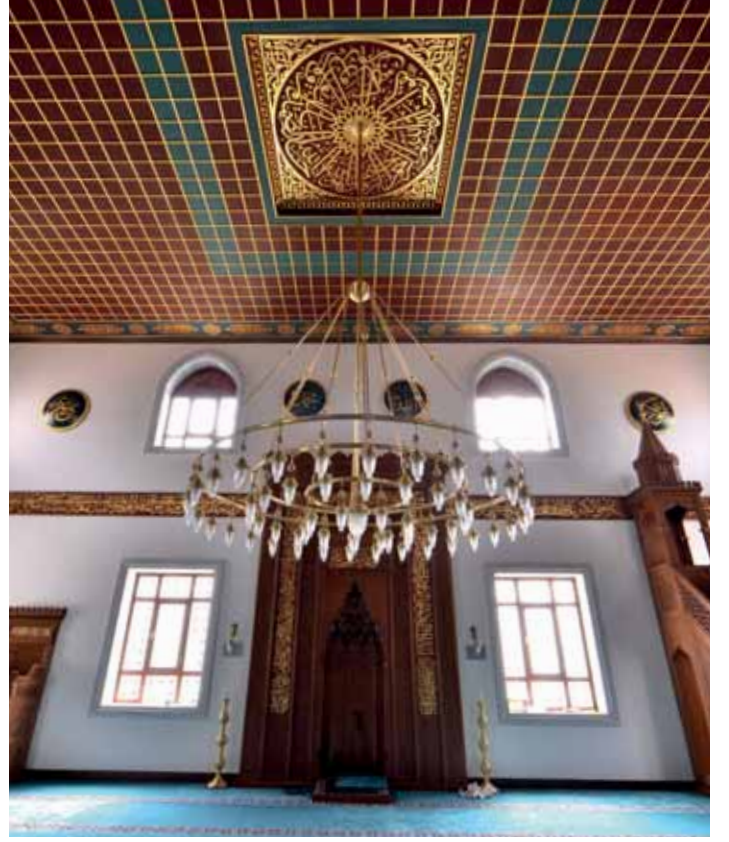


/tezyinats

www.tezyinat.com.tr



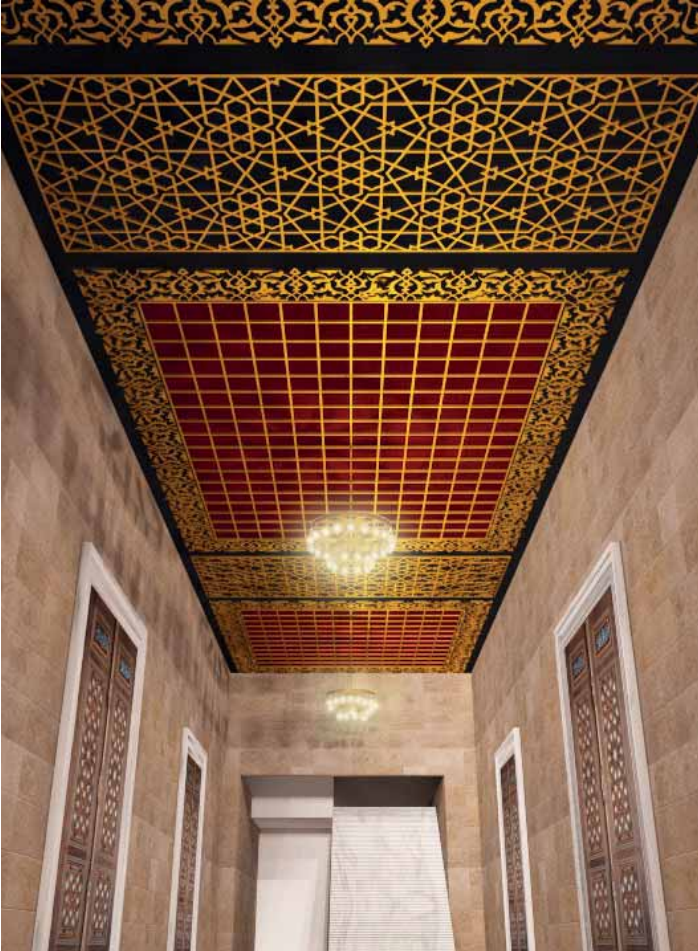
ÇITAKÂRİ



 /citakari1

 /citakari

www.citakari.com.tr





İKİ OTEL YATIRIMIMIZ DAHA OLACAK

İstanbul ve Yalova'daki Black Bird otelleri, müşterilerine konforlu ve güvenilir konaklama imkânı sunuyor

Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği Turizm Sektör Kurulu Başkanı Muhammet Topaloğlu'nun sahibi olduğu Topaloğlu Turizm bünyesindeki Black Bird otelleri, 28 yıllık tecrübesi ile İstanbul ve Yalova'da hizmet vermektedir.

Black Bird otelleri ile ilgili değerlendirmede bulunan Muhammet Topaloğlu, "İstanbul'daki 4 yıldızlı otelimiz toplam 90 oda ve 200 yatak olarak tarihî yarımada, Şehzadebaşı'nda bulunmaktadır. 1993 yılında hizmete giren otelimiz, tarihî ve turistik yerlere yürüyüş mesafesindedir. Yalova'daki 4 yıldızlı otelimiz ise 70 odalı ve 150 yatak kapasitelidir. 2013 yılında faaliyete geçen otelimiz, Yalova'nın tarihî Termal bölgesinde yer almaktadır. Otelimizde Sağlık Bakanlığı onaylı termal su bulunmaktadır ve pek çok hastalığa iyi gelmektedir. Her iki otelde de yerli ve yabancı misafir ağırlıyoruz. Otellerimizde müşterilerimizin rahat edebilmesi için tüm imkânlar sunulmuştur." ifadelerini kullandı.

MÜSİAD'daki Turizm Sektör Kurulu Başkanlığı görevi ile ilgili de konuşan Topaloğlu, "Başkanlık görevini yürüttüğüm Turizm Sektör Kurulu olarak turizm sektöründe söz sahibi olabilmek adına çalışmalarımızı sürdürüyoruz." şeklinde konuştu.



YAYLA BAKLIYAT, ÜRÜN GAMINI GENİŞLETİYOR

Yayla Bakliyat; lezzetli, pratik ve sağlıklı ürün gamına bir yenisini daha ekledi

Türkiye'nin dünyadaki yüz akı olma yolunda çalışmalarına her gün daha da büyüyen bir istekle devam eden Yayla Bakliyat; lezzetli, pratik ve sağlıklı ürün gamına sadece su, tuz ve yağ ile hazırlanan yeni Yayla Pratik Çorba kategorisini ekledi. Yayla Pratik Çorba; mevsiminde kurutulmuş sağlıklı sebzeler, bakliyatlar ve tarhanadan oluşmaktadır. Hazırlanması için sadece su, yağ ve tuz gereken ürünler, günümüz sağlıklı ve pratik ürün ihtiyacına çok uygun olarak geliştirilmiştir. Ev kadınları, çalışan aileler, öğrenciler ve bekârlar gibi çok geniş bir kitleye hitap eden ürünler pratik, lezzetli ve sağlıklı oluşu ile öne çıkmaktadır.

Sebzeli bulgurlardan oluşan Yayla Gurme Fit ve sebzeli pirinçlerden oluşan Yayla Sebzeli serisi ile yakalanan yüksek müşteri memnuniyeti ve satış rakamlarının bu yeni seri ile daha da genişletileceğine inanılan yeni ürün kategorisinde altı farklı ürün bulunmaktadır. Tüketici ihtiyaçlarına uygun yenilikçi ve geniş ürün gamı ile hizmet veren Yayla Bakliyat, ürün gamını müşterileri ihtiyaçlarına uygun olarak büyütmeye devam etmektedir.

Gıda güvenliği ve sterilizasyon için etkin çözüm

Gamma-Pak Işınlanma Tesisi'nde Gama Işınlama Tekniğinin Uygulandığı Başlıca Alanlar



Hastane ve Sağlık Ürünleri

- Tek kullanımlık tıbbi malzeme ve cihazların sterilizasyonu
- Ameliyat eldivenleri, enjektörler, ameliyat giysileri ve setleri, serum setleri, tamponlar, sargı bezleri, ameliyat ipliği, iğneler, damla sayıcıları, ambalaj vb.
- Protez ve diğer yapay organların sterilizasyonu



İlaç ve Kozmetik Sanayi

- İlaç ve Kozmetik hammaddelerinin biyolojik yük kontrolü/sterilizasyon
- Kimyasal maddeler, talk pudrası, nişasta, şeker, antibiyotikler, vitaminler vb.
- İlaçların ve kozmetiklerin şişe kapak tıpa ve diğer ambalaj maddelerinin sterilizasyonu
- Laboratuvar malzemelerinin sterilizasyonu (filtre vb)
- Bebek malzemelerinin sterilizasyonu
- Şampuan ve diğer kozmetik ürünlerde biyolojik yük kontrolü
- Tampon ve pedlerde hijyenik seviyenin kontrolü



Gıda ve Ambalaj Sanayi

- Baharat ve diğer kuru sebze ve meyvelerde hastalık yapan patojen mikroorganizma, böbrek, larva ve yumurtalarının arındırılması
- Et, tavuk ve balıklarda biyolojik yük kontrolü, hastalık yapan mikroorganizma ve parazitlerin temizlenmesi
- Fındık, fındık unu ve yağında mikroorganizma ve küf kontrolü
- Hayvan gıdalarının dezenfeksiyonu
- Gıda ambalaj maddelerinin sterilizasyonu
- Yaş meyvelerde olgunlaşmanın geciktirilmesi ve raf ömrünün uzatılması



Diğer Alanlardaki Uygulamalar

- Yerden ısıtma polietilen borularında çapraz bağlama yoluyla dayanıklılığın artırılması
- Hayvan yemi ve pet gıdaların patojen mikroorganizmalardan arındırılması
- Az değerli mücevher taşlarının renklendirilmesi
- Tütünde küf kontrolü
- Ağaç ürünlerinin sertleştirilmesi, arşiv ve antikaların korunması

Kaanlar®

Sevgi dolu kahvaltılar...

Sofranız Size Günaydın Desin!



KAANLAR®
for adoring breakfasts.

www.kaanlar.com.tr



/KaanlarTR /Kaanlar

Tazelen



6,5g BCAA
5g Glutamik Asit



MÜSİAD EXPO

Dünyaya Hitap Ediyor



**MÜSİAD Genel Başkanı
Abdurrahman Kaan
ile MÜSİAD EXPO ve
beraberinde gerçekleştirilecek
organizasyonlar hakkında bir
söyleşi gerçekleştirdik**



Uluslararası iş fuarları; yerli ve yabancı yatırımcıları buluşturması, piyasa rekabetini artırması, yeni iş birliklerine fırsat sağlaması ve düzenlendiği ülkenin uluslararası çapta görünürlük kazanması açısından büyük öneme sahip. Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği tarafından düzenlenen ve bu yıl 17'si gerçekleştirilecek olan MÜSİAD EXPO da ülke ekonomisine ve kalkınmasına katkılar bakımından Türkiye'nin önde gelen fuarları arasında yer alıyor. MÜSİAD EXPO Fuarı'nı ve beraberinde gerçekleştirilecek etkinlikleri, küresel pazarda fuarların önemine dair değerlendirmeleriyle birlikte MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan'dan dinledik.

Ülkelerin ekonomik büyümelerinde fuarların önemi ve katkısı ile ilgili düşünceleriniz nelerdir?

Yerli ve yabancı iş insanlarının tanışması, ürünlerin tanıtılması ve yeni pa-

zarların açılması noktasında fuarlar çok önemli bir rol üstleniyor. Özellikle uluslararası fuarlarda üretici firmalar, ulaşamadıkları coğrafyalardan gelen ziyaretçiler ile temas ederek ürünlerini tanıtmaya fırsatları buluyorlar ve böylece farklı noktalardaki dış pazarlara açılabilirler. Fuarlar, yatırımcıların ikili iş görüşmeleri yapabilmesi, küresel iş dünyasının ihtiyaçlarının karşılanması, gündem ve trendlerin yakından takip edilebilmesi, ayrıca yeni iş bağlantılarının kurulması açısından fayda sağlıyor. En önemlisi fuarlar; yurtdışına açılma, ihracat, ithalat, yatırım ortaklıkları, teknoloji alışverişi gibi alanlarda uluslararası iş birliklerine ve ortaklıklara olanak tanıyor.

Fuarların katkısına ilişkin söyleyebileceğimiz bir diğer husus ise ürün geliştirme konusunda firmalara destek olması. Üretici firmalar, uluslararası fuarlar aracılığıyla sektördeki benzer üreticiler ile temasa geçerek ürünlerini daha kaliteli

RÖPORTAJ



İş insanları olarak bizlerin, böylesine kritik dönemlerde kendimize fırsat sağlayacak organizasyonların içerisinde yer alması gerektiğini düşünüyorum



Fuarlar; yurtdışına açılma, ihracat, ithalat, yatırım ortaklıkları, teknoloji alışverişi gibi alanlarda uluslararası iş birliklerine ve ortaklıklara olanak tanıyor

hâle getirebilirken aynı zamanda teknolojinin geldiği son noktayı da yakından görme şansını elde ediyor. Bu durum hem rekabetin geliştirilmesine hem de ürün kalitesinin yükseltilmesine oldukça önemli katkılar sağlıyor. Kısacası fuarların iş dünyasında hayati bir rol oynadığını söyleyebiliriz.

■ Dünyada yaşanan ekonomik savaşların, krizlerin ya da yavaşlamanın; fuarlara katılımı ve ziyaretlerin seyrini etkilediğini düşünüyor musunuz?

Dünyada yaşanan gelişmelerin ekonomi üzerindeki etkisi yadsınamaz bir gerçek. Ancak genel manasıyla yaşanan savaşların, krizlerin veya ekonomik daralma süreçlerinin fuarlara olumsuz manada yansıtacağını düşünüyoruz. Sonuç olarak bizler iş insanlarıyız.

İş planlarımızı, atacağımız her adımda mevcut şartları ve konjonktürü hesap ederek yapıyor ve o doğrultuda hareket ediyoruz. Mevcut şartlar ve paradigmalara iyi hesap edilmesi hâlinde sıkıntılı süreçler atlatılacak, önümüze yeni ufuklar açılacaktır. Dolayısıyla iş insanları olarak bizlerin, böylesine kritik dönemlerde kendimize fırsat sağlayacak organizasyonların içerisinde yer alması gerektiğini düşünüyorum.

■ Türkiye'nin en önemli uluslararası fuarlarından biri hâline gelen MÜSİAD EXPO'nun Türkiye ekonomisine kattığı değer ile ilgili düşüncelerinizi okurlarımızla paylaşır mısınız?

MÜSİAD EXPO'nun ülke ekonomisine sunduğu katkıyı belirtmeden önce mevcut gelişmeleri iyi irdelememiz gerekiyor. Yılın ilk iki çeyreğinde sırasıyla yüzde 7,3 ve 5,2 oranında büyüyen Türkiye ekonomisi, bu performansı ile gerek G20 gerekse OECD ülkeleri içerisinde tepe noktalarda yer aldı. Bu yönüyle ülkemiz, gelişmekte olan ülkelerden pozitif anlamda ayrılmayı başardı. Buna karşın yılın üçüncü ve dördüncü çeyreklerinin, Türkiye ekonomisinin "dengelenme" sürecinin başladığı dönemler olması dolayısıyla; bu süreçte ekonomimizin bir miktar hız kaybettiğini ve önceki dönemlere kıyasla daha küçük adımlarla ilerlediğini görmekteyiz. Bu gelişmelere ABD'nin ülkemize yönelik başlattığı ekonomik saldırı da eklendiğinde; Türkiye ekonomisinin olumsuz bir süreç yaşadığına şahit olduk.

Bu bağlamda MÜSİAD EXPO'nun böyle bir dönemde, çok önemli rol üstleneceğini düşünüyoruz. Bu kapsamda yapılacak iş anlaşmaları, karşılıklı mal ve hizmet satın alımları, doğrudan ve dolaylı yatırım kararlarının; 2018 yılının son çeyreğinden başlayarak ağırlıklı olarak 2019 yılı ve sonrasını hedef almak üzere, kısa ve orta vadede Türkiye ekonomisine ciddi faydalar sağlayacağını düşünüyoruz.

❑ **MÜSİAD EXPO'nun istatistiklerine bakıldığında katılımcı ve ziyaretçi oranlarının yanı sıra iş birlikleri ile ilgili de artış olduğu görülüyor. MÜSİAD EXPO'nun bu başarısını neye bağlıyorsunuz?**

Türkiye, bulunduğu coğrafi konum ve stratejik önemi dolayısıyla bölge ülkeleri açısından önemli bir ticari partner olarak kabul ediliyor. İstanbul'un Asya ve Avrupa'yı birbirine bağlayan bir kuşakta yer alması ve iki kıta arasında bir köprü vazifesi görmesi, cereyan eden ekonomik gelişmeleri de göz önünde bulundurursak, Türkiye'nin önemini her geçen gün artırıyor. Bu noktada, özellikle son 15 yıllık dönemde meydana gelen gelişmeler ve ülkemizin elde ettiği büyüme rakamları da Türkiye'yi dünyada göz ardı edilemez bir noktaya taşıdı. Fuarımızın her geçen yıl başarısını artırmasının altında yatan temel sebebi bu şekilde özetleyebiliriz. Bunun haricinde EXPO, belirli bir bölge veya ülkelere değil tüm dünyaya hitap eden bir fuar. EXPO Fuarı ile tüm dünyadan binlerce iş insanını, ticaretin merkezi olan İstanbul'da bir araya getirerek birbirleri

EXPO, belirli bir bölge veya ülkelere değil tüm dünyaya hitap eden bir fuar

ile etkileşime geçmelerine öncülük ediyoruz. İş insanlarının fuar vesilesiyle aldığı olumlu sonuçlar, onlarla etkileşimde bulunan diğer iş insanlarını da etkiliyor ve böylece katılım yıldan yıla artıyor.

❑ **"Yüksek Ahlak, İleri Teknoloji" sloganıyla yola çıkan MÜSİAD'ın Genel Başkanı olarak Türkiye'nin ileri teknoloji alanındaki durumunu değerlendir misiniz?**

Türkiye genç, dinamik ve çağın gelişmelerine hızlı ayak uydurabilen bir ülke. Bunun yanı sıra son derece iyi yetişmiş bilim insanlarına ve nitelikli iş gücüne de sahibiz. Bu bağlamda ülkemiz, özellikle 2004 yılından sonra son derece olumlu gelişmelere imza attı. Özellikle savunma sanayisinde oldukça önemli başarılar elde ettik ve etmeye de devam ediyoruz. Türkiye artık kendi savaş gemisini, helikopterini, tankını üretebilen bir ülke. Devletimiz gerçekleştirdiği yatırım ve teşviklerle teknoloji alanındaki dışa bağımlılığını her geçen yıl azaltıyor.

MÜSİAD olarak bizler de kurulduğumuz günden bu yana yerli ve millî üretim konularına dikkat çektik. Bu hususta birçok organizasyona imza atarak toplumsal bilincin oluşmasına katkıda bulunduk. 10 yıl önceki fuarımızda teknoloji ürünlerine yönelik sergi açtık. Nitekim insansız hava araçları (İHA) da dönemin Başbakanı Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın dikkatini ilk bizim fuarımızda çekti. Şimdi o İHA'lar çok şükür millî gururumuz oldu. Tabii elde ettiğimiz bütün başarılar henüz yeterli değil. Bu noktada hâlâ yolun başındayız. Bu inanç ve azimle inşallah hem MÜSİAD hem de Türkiye olarak büyük başarıları imza atacağımıza inanıyorum.

❑ **Türkiye'de savunma ve havacılık sanayisinin uluslararası arenada rekabet edebilir hâle gelmesi hususunda High Tech Port by MÜSİAD'ın konumu ile ilgili neler söyleyeceksiniz?**

MÜSİAD olarak kurulduğumuz günden bu yana "üretim" odaklı bir ekonomi





modelini savunuyor ve çalışmalarımızı da bu doğrultuda yürütüyoruz. "Daha fazla üretmek için tüketim" anlayışının benimsenmesi, sürdürülebilir refah ortamının sağlanması adına oldukça önemli. Yarınlarımızı kurtarmak ve geleceğimizi sağlam temeller üzerine inşa etmek amacıyla teknoloji yatırımlarına büyük önem veriyoruz. Bu nedenle de Savunma Sanayi Başkanlığının desteği ile 2014 yılından bu yana, Türk savunma sanayisinin iş geliştirmesine katkıda bulunmak amacıyla EXPO ile eş zamanlı olarak High Tech Port by MÜSİAD Fuarı'nı düzenliyoruz.

2015 yılında Katar'da düzenlediğimiz High Tech Port Fuarı'na 67 Türk firması ile katılım sağladık. Bu fuarda, Türk iş insanları Katarlı muhatapları ve iş insanları ile bir araya gelerek savunma ve havacılık alanındaki ticari ilişkileri geliştirecek görüşmeler yaptı. İki ülke arasında 600'ü aşkın iş görüşmesi ile toplam değeri 500 milyon dolara yaklaşan iş birlikleri oldu. 2016'da düzenlediğimiz 3. High Tech Port by MÜSİAD'da ise,

Cumhurbaşkanımız Erdoğan ile birlikte 95 bakanı ve 32 ülkeden gelen askeri delegasyonu ağırladık. 750 iş görüşmesinin yapıldığı fuarımızı toplamda 72 bin kişi ziyaret etti.

Türk savunma sanayisi için önemli bir iş geliştirme platformu olan High Tech Port by MÜSİAD'ın dördüncüsünü, 21-24 Kasım 2018 tarihlerinde yine MÜSİAD EXPO ile eş zamanlı olarak CNR Fuar Merkezinde gerçekleştireceğiz. Bu yıl "Millî Atılım" temasıyla düzenleyeceğimiz 4. High Tech Port by MÜSİAD'da "Land Forces Eurasia Summit" de yerini alacak. Millî Tank Altay Projesi ve Kara Savunma araçlarında dünya markası olan Türk endüstrisi, pazar ülkelerden gelecek kara kuvvetleri komutanları, lojistik ve tedarik makamlarıyla bir arada olacak.

Bu yılki fuarımızda ayrıca, fuarın ana unsuru olarak Azerbaycan, Birleşik Arap Emirlikleri (BAE), Bahreyn, Bosna Hersek, Bulgaristan, Cezayir, Endonezya, Fas, Güney Afrika, Gürcistan, Katar, Kazakistan, Kırgızistan, Kosova, Kuveyt, Malezya, Nijerya, Özbekistan, Pakistan, Polonya, Romanya, Rusya, Sırbistan, Suudi Arabistan, Tacikistan, Tunus, Türkmenistan, Ukrayna, Umman ve Ürdün'den askeri delegasyonları ağırlayacağız.

■ MÜSİAD EXPO ile eş zamanlı olarak gerçekleştirilecek IBF ile ilgili düşüncelerinizi de paylaşır mısınız?

22. Uluslararası İş Forumu (IBF), 30 ülkenin işadamlarının aktif olarak katılımıyla yılda bir kere yapılan kongre ve beraberindeki ticari faaliyetlerle bir araya gelinen uluslararası bir iş platformu. Bu yıl IBF, "Dünya Para Sisteminde Çoğulculuk ve Adalet" ana temasıyla düzenlenecek. Gerçekleştireceğimiz etkinlikler ile alanında uzman araştırmacı ve ekonomistler, Amerikan dolarının küresel ekonomideki hegemonyasının masaya yatırılması, alternatif para birimleri ve sistemler üzerine değerlendirmelerde bulunacak.



anadolu patent

Fikriniz* mi var? **KORUYUN!**

#fikrimikoru

**marka, tasarım, patent, faydalı model*



www.anadolupatent.com



facebook.com/patentanadolu



twitter.com/anadolupatent

MARKA PATENT TASARIM FAYDALI MODEL WIPmark® ENTEGRE DEVRE TOPOĞRAFYA
COĞRAFI İŞARET VE GELENEKSEL ÜRÜN ADI ULUSLARARASI MARKA ULUSLARARASI
TASARIM FAYDALI MODEL WIPmark® ENTEGRE DEVRE TOPOĞRAFYA MARKA PATENT
TASARIM FAYDALI MODEL ENTEGRE DEVRE TOPOĞRAFYA COĞRAFI İŞARET VE GELENEK-
SEL ÜRÜN ADI MARKA PATENT TASARIM FAYDALI MODEL WIPmark® ENTEGRE DEVRE
TOPOĞRAFYA COĞRAFI İŞARET VE GELENEKSEL ÜRÜN ADI ULUSLARARASI MARKA
ULUSLARARASI TASARIM MARKA PATENT TASARIM FAYDALI MODEL WIPmark®

Anıt Caddesi 8/13
06570 Çankaya, Ankara

T 0312 581 19 19
F 0312 212 73 44



0850 290 85 85



bilgi@anadolupatent.com

Hedefimiz MÜSİAD EXPO'yu Daha İleriye Götürmek



MÜSİAD EXPO Fuar, Forum ve Organizasyon Komisyonu Başkanı Burak Benşin, 17. MÜSİAD EXPO ile ilgili konuştu



Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneğinin her iki yılda bir gerçekleştirdiği uluslararası bir organizasyon olan MÜSİAD EXPO'yu, MÜSİAD EXPO Fuar, Forum ve Organizasyon Komisyonu Başkanı Burak Benşin'den dinledik. Benşin 17.'si düzenlenecek olan MÜSİAD EXPO'nun hazırlık sürecinden fuarın amaçlarına kadar pek çok konu ile ilgili sorularımızı yanıtladı.

■ Bir sivil toplum kuruluşu olarak bu kadar geniş çapta bir fuar organizasyonuna imza atabilmek ciddi bir emeğin ürünü olmalı. Bu süreci doğru yönetebilmek adına özellikle hazırlık sürecinde ne gibi çalışmalar yapılıyor?

MÜSİAD EXPO; 1990 yılından bu yana faaliyet gösteren gerek üye sayısı gerekse dünya üzerindeki teşkilatları ile Türkiye'nin en büyük ve en yaygın sivil toplum kuruluşu olan MÜSİAD'ın en büyük organizasyonu ve markasıdır. İki yılda bir düzenlediğimiz fuarımızın, bu yıl 17.'sini gerçekleştirecek olmanın gururunu yaşıyoruz. Sadece MÜSİAD üyelerinin stant bazlı katılım gösterebildiği ve tüm sektörleri kapsayan bir genel ticaret fuarı olan MÜSİAD EXPO'yu, CNR Fuar Merkezinin sekiz holünde gerçekleştiriyoruz.



Bir sivil toplum kuruluşu olarak MÜSİAD EXPO gibi bir organizasyonu üyelerimizle yapabiliyor olmak başlı başına büyük bir başarıdır

Bir sivil toplum kuruluşu olarak böyle bir organizasyonu üyelerimizle yapabiliyor olmak başlı başına büyük bir başarıdır. Yılların getirdiği tecrübe ve birikimimizle fuarımıza kattığımız yenilikleri birleştirerek bu süreci, en doğru şekilde yönetmeye gayret ediyoruz.

❑ Yurtdışı katılımcıların fuara daveti ile ilgili neler yapılıyor?

MÜSİAD EXPO'nun en önemli avantajlarından biri yabancı alım heyeti ve ziyaretçi katılımlarıdır. Çünkü bu durum, katılımcı firmaların ihracatının artırılmasında çok önemli fırsatlar sunuyor. Öncelikle yurtdışındaki şube ve temsilciliklerimiz vasıtasıyla bölgenin en önemli ticaret odaları, kurum ve kuruluşlarının fuarımıza getirilmesini organize ediyoruz. Ayrıca T.C. Ticaret Bakanlığı ile yaptığımız iş birliği çerçevesinde yurtdışındaki ticaret müşavirliklerimiz ile koordineli bir şekilde yabancı alım heyetlerinin fuara getirilmesini sağlıyoruz. Haricen dünya üzerinde 108 yabancı kurum ve kuruluş ile partnerlik anlaş-

mamız mevcut. Bu kurumların katılımını organize ediyoruz. İlaveten seçtiğimiz stratejik ülkelere roadshow'lar düzenliyor, ilgili ülkedeki en önemli kuruluşları ziyaret ederek birinci ağızdan fuarımızın fırsatlarını anlatıyor, kendilerini fuarımıza davet ediyoruz.

❑ Katılımcı sayısı ve gerçekleştirilen ticari iş birlikleri noktasında bir önceki fuarı değerlendirip önümüzdeki MÜSİAD EXPO ile ilgili öngörülerinizi paylaşıyor musunuz?

İki yıl önce gerçekleştirdiğimiz 16. MÜSİAD EXPO Fuarının istatistik verilerini değerlendirdiğimizde 124 ülkeden 7 bin sanayici ve iş insanı, 27 ülkeden 97 bakan, 436 stant katılımlı firma ve bu firmaların yüzde 78 oranında somut iş sağladıklarını görüyoruz. En son fuarımızda önemli bir başarı yakaladık. Bu yılki hedefimiz bunu bir adıma daha ileriye götürmektir. Bu misyonla çok yoğun bir şekilde çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

❑ Fuarla eş zamanlı olarak gerçekleştirilecek 22. Uluslararası İş Forumu (IBF) ilgili değerlendirmede bulunur musunuz?

Uluslararası adıyla "IBF-International Business Forum" - Uluslararası İş Forumu,

FUAR DESTEKLERİ

Fuarımız, T.C. Cumhurbaşkanlığı himayelerinde gerçekleştirilecektir. Öte yandan T.C. Ticaret Bakanlığı'ndan aldığımız önemli bir destek mevcuttur. Bundan kısaca bahsedecek olursak, ihracat ve imalat belgesine sahip firmalarımıza 30 bin TL'ye kadar stant bazında katılım teşviki sağlanmaktadır. Haricen KOSGEB'den m² başına 150 TL katılım teşvikimiz de bulunmaktadır. Stant bazında katılım yapacak üyelerimiz bu desteklerden yararlanmaktadır. Öte yandan yine T.C. Ticaret Bakanlığımızdan alınan destek kapsamında yurtdışından 500 yabancı iş insanını, alım heyeti olarak fuarımıza getireceğiz. İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile de tanıtım noktasında önemli bir anlaşma gerçekleştirdik. Çeşitli kurumlardan da fuarın kalitesini artırmaya yönelik destekler olacak.

yaklaşık 30 ülkenin işadamlarının aktif olarak katılımıyla yılda bir kere yapılan kongre ve beraberindeki ticari faaliyetlerle bir araya gelinen uluslararası bir iş platformudur. Öncelikli olarak üye ülkeler arasında ticaretin ve yatırımın geliştirilmesi, bilgi ve teknoloji alışverişinin sağlanması, ortak ticari proje ve faaliyetlerin gerçekleştirilmesini hedefleyen forum, bu hedefini her yıl düzenli olarak organize edilen kongre ile hayata geçirmeye çalışmaktadır.

□ High Tech Port by MÜSİAD fikrinin ortaya çıkması ve High Tech Port'un vizyonu ile ilgili neler söyleyeceksiniz?

High Tech Port; Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneğinin, Türkiye'nin orta gelir tuzağından kurtulması için ortaya koyduğu bir vizyon projesidir. Türkiye'nin yüksek teknoloji algısını kuvvetlendirmek ve millî teknolojilere sahip çıkmak adına organize edilen High Tech Port; yatırımcı, üretici ve proje sahipleri ile yerli-yabancı işadamlarıyla, ilgili devlet kurum ve kuruluşlarından paydaşları bir araya getiren aynı zamanda millî teknolojilere sahip çıkarak dünya ile buluşturan önemli bir iş geliştirme platformudur.

High Tech Port organizasyonumuz, 2014 yılında düzenlediğimiz 15. MÜSİAD EXPO Fuarı'nda ilk kez görücüye çıktı ve büyük beğeni topladı. Sonraki süreçte de Katar'da düzenlendi ve çok büyük ses getirdi. 2016 yılındaki 16. MÜSİAD EXPO'da 3. High Tech Port'u düzenledik. Bu yılki 17. MÜSİAD EXPO'da da 4. High Tech Port'u organize ediyor olmanın gururunu yaşıyoruz. Bu organizasyonun ülkemize kattığı değerleri ve çıktıları gördüğümüzde çok mutlu oluyoruz. İnşallah ileriki yıllarda da gerek ülkemizde gerekse yurtdışında bu organizasyonu gerçekleştireceğiz.

□ Alım heyetleri ile ilgili ülkeleri belirlerken nelere dikkat ediyorsunuz?

Alım heyeti programımızın kapsamını bu yıl genişlettik. 50 ülkeden profesyonel alıcıyı, MÜSİAD davetlisi olarak ağırlayacağız. Ticaret Bakanlığımızın da

desteğiyle; Suudi Arabistan, Katar, Birleşik Arap Emirlikleri, Cezayir, Türkmenistan, Kazakistan, Özbekistan, Etiyopya, Fas, Tunus, Nijerya, İran, Irak, Sudan ve Avrupa ülkeleri başta olmak üzere hedef olarak belirlediğimiz ülkelerdeki ticaret müşavirlikleri ile iş birlikleri yaparak alım potansiyeli yüksek işadamlarının Türkiye'ye davet edilmesi konusunda çalışmalar yürütüyoruz. Bu yıl hedef ülkemiz: Afrika. Nijerya, Nijer, Senegal, Fildişi ve Güney Afrika'da tanıtım çalışmalarımız devam ediyor. O bölgelerden çok sayıda işadamına burada yer vererek iki ülke arasındaki ticareti arttırmayı amaçlıyoruz.

Alım heyetleri ile ilgili ülkeleri belirlerken özellikle Türkiye'nin hedeflediği pazarlara odaklanıyoruz. Bu ülkeler ile Türkiye arasındaki ticaret hacmini artırmak da ana amaçlarımız arasında yer alıyor. Bu fuarımızda bunu başarmayı hedefliyoruz.

□ Her biri bir öncekinden daha iyi geçen MÜSİAD EXPO'nun bundan sonraki süreçte de başarısının artarak devam etmesi için yapılabilecek farklılıklar üzerine çalışmalarınız bulunuyor mu?

MÜSİAD EXPO'nun her yıl başarısının artarak devam etmesi, bizim sürekli gündemimizde tuttuğumuz konulardan biri. Bu bağlamda birçok plan ve projemiz var. Öncelikle MÜSİAD EXPO'yu yurtdışına da açarak her kıtada MÜSİAD EXPO markası ile fuarlar düzenlemek istiyoruz. Öte yandan yurtiçinde de belirli periyotlarla yine MÜSİAD EXPO markası altında sektörel fuarlar organize etmek projelerimiz arasında bulunuyor.

KATILIM VE ZİYARET

MÜSİAD EXPO'da stant açabilmek için MÜSİAD üyesi olmak gerekiyor, bu en önemli şartımız. Bu şartı, hiçbir fuarımızda esnetmedik. Bu yıl da aynı şekilde devam ediyoruz.

Ziyaretçi olarak katılım yapmak için ise katılımcıların www.musiadexpo.com.tr adresinden başvuru formunu doldurmaları yeterli olacaktır. Fuarımıza ziyaretçi katılımı ücretsizdir.



17 MUŞIAD
EXP

Hall ve Stant No : Hall 2 / 2C-04
21-24 KASIM 2018 / CNR EXPO YEŞİLKÖY



SOYYIĞIT GROUP



17. MÜSİAD EXPO

Lansman Resepsiyonu Gerçekleşti



Katılımcı ülkelerden 30 konsolos, MÜSİAD EXPO öncesi bir araya geldi

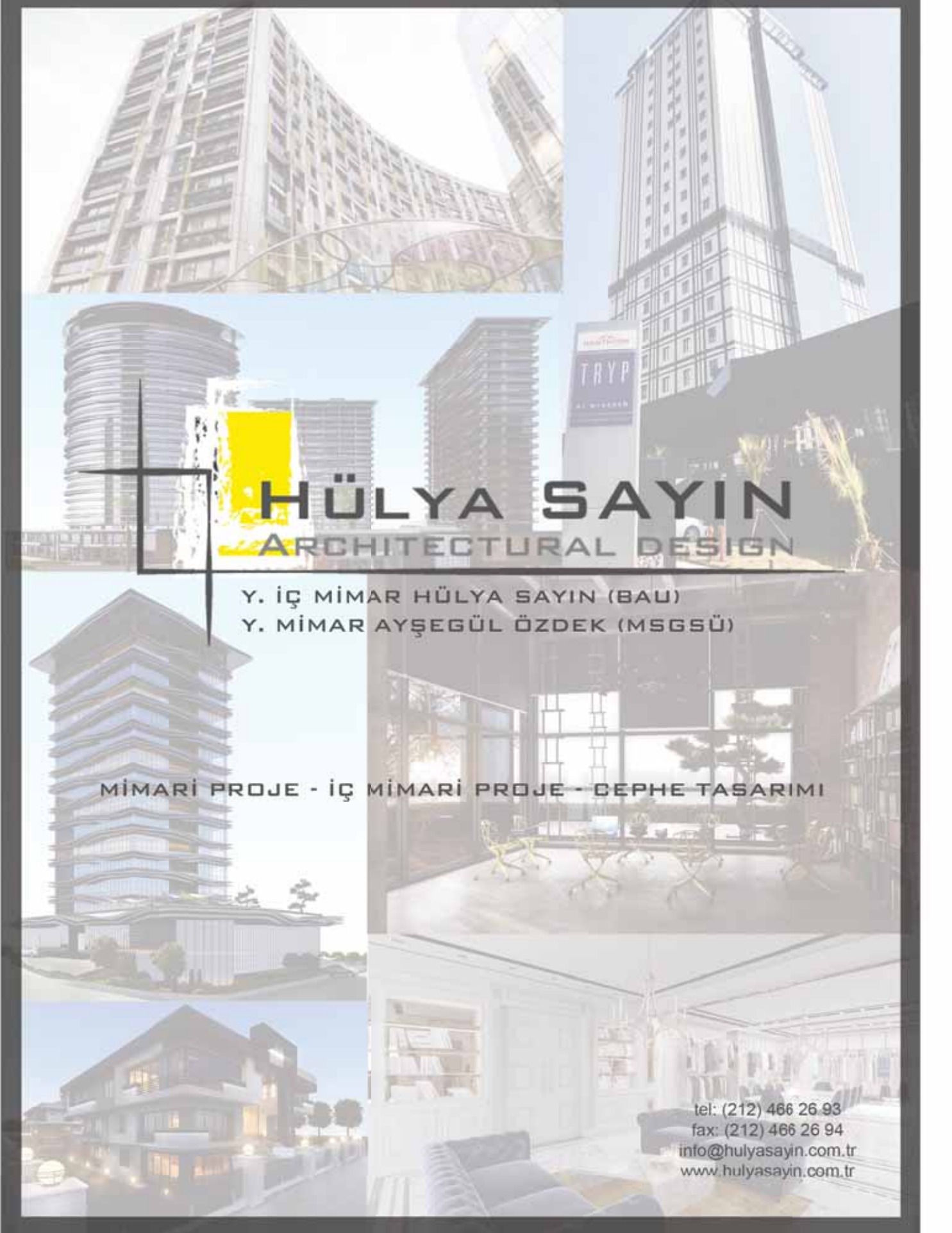
CNR EXPO İstanbul Fuar Merkezinde 21-24 Kasım tarihleri arasında gerçekleşecek 17. MÜSİAD EXPO, bu yıl rekor sayıda katılımcı ülkeyi ağırlamaya hazırlanıyor. MÜSİAD, Asya'dan Avrupa'ya, Orta Doğu ve Afrika'dan Türkî Cumhuriyetlere kadar yabancı işadamları ve devlet adamlarını konuk edeceği MÜSİAD EXPO öncesinde Taksim Intercontinental Otelde katılımcı ülkelerin konsoloslarına bir lansman daveti verdi.

Toplantıda konuşan MÜSİAD Başkan Yardımcısı Adnan Bostan, "MÜSİAD olarak ticaret diplomasisi yürütüyoruz.

17. MÜSİAD EXPO bu anlamda çok önemli bir fuardır. Dünyanın dört bir yanından çalışan, üreten 10 binin üzerinde iş insanıyla bir araya gelecek olmaktan çok mutluyuz. Bazen markalarımızı bazen gücümüzü, bazen de bilgi birikimimizi paylaşabilmek için böyle platformlara

ihtiyaç var." ifadelerini kullandı. MÜSİAD Fuar, Forum ve Organizasyon Komisyonu Başkanı Burak Benşin de lansmanda, "Bizler; Afrika'dan Amerika'ya, Rusya'dan Türkî Cumhuriyetlere kadar bütün ülkelerle iyi ve sağlam ilişkiler geliştirerek ticaret kapasitemizi ve temasta olduğumuz insan sayısını daha yukarı taşımak istiyoruz." şeklinde konuştu.

2016 yılında 72 bin ziyaretçiyi ağırlayan MÜSİAD EXPO'da bu yıl, yerli-yabancı en az 600 firmanın katılımı, 8 binin üzerinde B2B görüşmesi ve 30 kadar ülkeden bakan düzeyinde konuk bekleniyor. Yurtiçi ve yurtdışından binlerce işadama ve satın alımcı da B2B iş platformunda yüz yüze görüşme ve yeni iş anlaşmalarının temelini atma olanağı bulacak. MÜSİAD EXPO'da gerçekleşecek B2B görüşmelerine, 100'den fazla ülkeden 400'e yakın alım heyeti de katılım sağlayacak.



HÜLYA SAYIN

ARCHITECTURAL DESIGN

Y. İÇ MİMAR HÜLYA SAYIN (BAU)
Y. MİMAR AYŞEGÜL ÖZDEK (MSGSÜ)

MİMARİ PROJE - İÇ MİMARİ PROJE - CEPHE TASARIMI

tel: (212) 466 26 93
fax: (212) 466 26 94
info@hulyasayin.com.tr
www.hulyasayin.com.tr

Birlikte Kazanmanın Ortak Noktası: MÜSİAD EXPO



**17. MÜSİAD EXPO, 21-24
Kasım tarihleri arasında
CNR EXPO İstanbul Fuar
Merkezinde ziyaretçilerini
ağırlamaya hazırlanıyor**



Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneğinin organize ettiği 17. MÜSİAD EXPO, 21-24 Kasım tarihleri arasında CNR EXPO İstanbul Fuar Merkezinde düzenlenecek. MÜSİAD, köklü ve güçlü bir sivil toplum kuruluşu olarak katılımcı ve ziyaretçisini memnun bırakan bir organizasyon -MÜSİAD EXPO- gerçekleştiriyor. Bu kapsamda; fikir ve hedeflerini birlikte hayata geçirecek yerli ve yabancı binlerce işadamı, Türkiye'nin en iyi iş plat-

formu olan MÜSİAD EXPO'da bir araya geliyor. 17. MÜSİAD EXPO Fuarı, tüm yatırımcıları sağlam ve kalıcı değerlere yaslanarak büyümeye ve geleceğin dünyasını tasarlamaya; birlikte kazanmanın ortak noktasında yer almaya davet ediyor.

MÜSİAD EXPO uluslararası fuarı, düzenlendiği günden bu yana sürekli gelişen portföyü sayesinde katılımcılarının ve ziyaretçilerinin beklentileri ve ihtiyaçları doğrultusunda geliyor. Pazarlama iletişiminin tüm fonksiyonlarının işletildiği MÜSİAD EXPO, nitelikli bir kurumsal hafıza ve "know-how"a sahip. Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği, MÜSİAD EXPO ile dürüst ve girişimci işadamlarını bir araya getirmeyi, küresel iş ağı kurmayı, global pazarlarda söz sahibi olmayı, ayrıca KOBİ'leri güçlendirmeyi ve etkin büyümeyi hızlandırmayı hedefliyor.

MÜSIAD EXPO



Fikir ve hedeflerini birlikte hayata geçirecek yerli ve yabancı binlerce işadamları, Türkiye'nin en iyi iş platformu olan MÜSİAD EXPO'da bir araya geliyor

MÜSİAD EXPO, katılımcı işadamları ile yatırımcıları bir araya getirerek, ticari iş birliği ve küresel ortaklıklar için yeni fırsatlar sunuyor. MÜSİAD EXPO; büyük ticaret kapasitesi ve gönül organizasyonuyla, Asya'dan Avrupa'ya, Afrika ülkelerinden Türkî Cumhuriyetlere kadar yabancı işadamları, yerli ve yabancı katılımcı firmalarla her iki senede bir İstanbul'da yapılıyor.

İş Burada!

Dünyanın birçok yerinden seçkin işadamlarının ve bürokratların katılımı fuar, önemli iş birliklerine imza atılan bir organizasyon olarak karşımıza çıkıyor. MÜSİAD EXPO, aynı zamanda Türkiye'nin olduğu kadar Avrasya'nın da sivil toplum kuruluşu destekli en büyük fuarlarından biri olma özelliği taşıyor. MÜSİAD EXPO, her yıl ziyaretçi ve katılımcı sayısını arttırırken Türk firmalarının global anlamda temaslarda bulunup iş bağlantıları sağlaması adına da önemli bir adım olarak görülüyor. Güçlü bir küresel buluşma ortamı olan bu fuar, özelde MÜSİAD üyesi şirketlerin genelde ise Türkiye ekonomisinin büyümesine katkıda bulunuyor. MÜSİAD EXPO, binlerce noktanın içinde taşıdığı sinerjinin imkânlarından yola çıkarak sizi birlikte iş yapmanın yeni ortak noktasına çağırıyor: Çünkü: İş burada...

Ticaretin Arttırılmasına Yönelik Ayrıcalıklı Bir Etkinlik

MÜSİAD EXPO'da; teknolojiye eğitime, gıdadan tekstile, makine endüstrisinden bilgi teknolojilerine kadar pek çok farklı alanda ürün görücüye çıkıyor. MÜSİAD EXPO'yu; firmaların sadece ürünlerini sergileyerek tanıtımlarını yaptıkları

bir platform olmaktan öte B2B toplantıları, iş forumları ile ticaretin arttırılması ve geliştirilmesine yönelik ayrıcalıklı bir etkinlik olarak tanımlamak da mümkün. Doğru alıcı ve doğru satıcıyı bir araya getirebilen MÜSİAD EXPO hem şirketler hem de ülkeler için büyüme fırsatı olarak görülüyor. Bu fuarla ülkeler arasındaki ticaretin ve yatırımın geliştirilmesi, bilgi ve teknoloji alışverişinin sağlanması, ortak ticari proje ve faaliyetlerin gerçekleştirilmesi hedefleniyor.

Dünyanın Dört Bir Yanından Profesyonel Ziyaretçi

MÜSİAD EXPO'ya, üretim kapasitesi ve ürün kalitesi bakımından üst seviyelere ulaşmış yerli firmalar ve markalar katılım sağlıyor. Katılımcı firmaların ürün çeşitliliği, sundukları yenilikçi ve katma değerli ürünlerin sayısının giderek artması fuara olan global ilginin de artmasına neden oluyor. Her MÜSİAD EXPO, dünyanın dört bir yanından profesyonel binlerce ziyaretçiye ev sahipliği yapıyor. Ziyaretçiler; çevre ve yapı malzemeleri, inşaat, tekstil, otomotiv, makine, mobilya, gıda, bilgi teknolojileri ve savunma sanayisi gibi birbirinden farklı onlarca sektör temsilcisini aynı çatı altında bulma imkânına sahip oluyor. Aynı zamanda ziyaretçiler, MÜSİAD EXPO'da mevcut sektörlerle ilgili tüm gelişmeler ve yeniliklerle ilgili de birinci ağızdan bilgi edinebiliyor.

MÜSİAD düzenlediği fuarlar ile yeni iş, iş birliği ve satın alma fırsatları oluşturmaya, üyelerinin gelişmesine katkıda bulunmaya devam edecek.

ZİYARETÇİLER İÇİN ONLINE PLATFORM

MÜSİAD, fuara uluslararası katılımı ve yabancı ziyaretçi sayısını arttırmak adına yurtdışı satış ve pazarlama çalışmalarını kuvvetlendiriyor. Bu bağlamda fuarın web sitesi, katılımcı ve ziyaretçileri için bütün yıl etkileşim kurabilecekleri online bir platform hâline getirildi. MÜSİAD EXPO ile ilgili tüm detaylara <http://musiadexpo.com/tr>'den ulaşmanız mümkün.



TOYOTA

İYİNİN DE İYİSİ

OTOMOBİL PİYASASININ YÜKSELEN DEĞERİ

Toyota Hybrid hem elektrikli
hem de benzinli motoruyla,
tüm dünyada 12 milyondan
fazla kişinin tercihi.



TOYOTA HYBRID

İlanda yer verilen modelin CO₂ salımı birleşik 86 -144 gr/km ve
birleşik yakıt tüketimi 3.8 - 6.3 lt/100 km değerlerindedir.

[toyota.com.tr](https://www.toyota.com.tr)

Toyota Plaza Gürses

Göztepe Mah. İstoç Oto Market 1. Cadde No: 8 Bağcılar-İSTANBUL Tel: (0212) 436 70 70 Faks: (0212) 659 70 49

INFOGRAFIK

HEDEFİMİZ

- ⦿ Dürüst ve Girişimci İş Adamlarını Bir Araya Getirmek
- ⦿ Küresel İş Ağları Kurmak
- ⦿ Global Pazarlarda Söz Sahibi Olmak
- ⦿ KOBİ'leri Güçlendirmek
- ⦿ Etkin Büyümeyi Hızlandırmak

FUARIN AVANTAJLARI

- Direkt Satış
- Yeni Pazar Kazanımları
- Etkin Pazar Bağlantıları
- Yeni Ticari Ortaklıklar
- Uzun Vadeli ve İstikrarlı Anlaşmalar
- Daha Kaliteli Ürün ve Marka İmajı
- Birebir Tanıtım ve Teşhir İmkânı
- Rakiplerinizi Kıyaslanmak
- Rekabet Gücünüzü Öğrenmek
- Dağıtıcı, Temsilci, Bayi ve Acente Bulmak
- İş ve İletişim Ağınızı Genişletmek
- Sürekli Büyüyen Bir Fuarda Yer Almak





FUAR KATILIMCI PROFİLİ



STAND KATILIMCISI

- MÜSİAD Üye Firmaları
- MÜSİAD Yurt Dışı İrtibat Noktalarının Üyeleri
- İslam İşbirliği Teşkilatı Üye Ülkelerinden Firmalar
- Türkiye'nin 2018 Hedef Pazar Ülkelerinden Firmalar
- Yerli ve Yabancı STK'lar
- Teknoloji Firmaları ve Teknoparklar
- Belediyeler



YERLİ VE YABANCI ZİYARETÇİ

- Akademisyenler ve Uzmanlar
- Bakanlar ve Bürokratlar
- Gazeteciler ve Editörler
- Girişimciler ve İş Dünyasının Liderleri
- Seçkin İş Adamları
- Ticaret Odaları ve Birlik/Dernek Başkanları
- Sektör Temsilcileri, Yatırımcılar ve Üreticiler

Birlikte İş Yapmanın Ortak Noktası:



Ticaretin artırılması ve geliştirilmesine yönelik ayrıcalıklı bir etkinlik olan MÜSİAD EXPO, iş forumlarının yanı sıra B2B toplantılarına da ev sahipliği yapıyor. Fuar, forum ve ikili iş görüşmelerini aynı anda sunarak bu konuda yeni bir konsept oluşturan ve alanında en etkin platform olan MÜSİAD EXPO, “B2B İkili İş Görüşmeleri”nde arzla talebi bir araya getiriyor. Küresel iş ağları kurmak, global pazarlarda söz sahibi olmak, KOBİ’leri güçlendirmek ve etkin büyümeyi hızlandırmak üzere iş dünyasını buluşturmasının yanı sıra MÜSİAD EXPO, B2B görüşmeleriyle de yeni iş fırsatlarının adresi hâline geliyor.

İkili iş görüşmeleri sayesinde yeni iş fırsatları ve iş birlikleri geliştirmek ve ticaret hacmini arttırmak amacıyla MÜSİAD EXPO, Türk firmalarını uluslararası delegeler ve alım heyetleriyle prestijli bir

platformda aynı masada buluşturuyor. İki yıl önce gerçekleştirilen 16. MÜSİAD EXPO’da, 124 ülkeden 7 bini aşkın ziyaretçi ve 400’ün üzerinde alım heyeti ağırlanmıştı. Bu yıl düzenlenen 17. MÜSİAD EXPO’da ise gıda, makine, tekstil başta olmak üzere turizm, bilgi teknolojileri, eğitim, enerji, mobilya gibi 25 ana sektör ve alt dallardan talebi olan 24 ülkeden 450 ve üzeri yabancı ziyaretçi, B2B görüşmelerinde Türk firmaları ile bir araya gelecek.

B2B İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ

Asya’dan Avrupa’ya, Amerika’dan Afrika’ya kadar dünyanın dört bir yanından çeşitli sektörlerde faaliyet gösteren işadamlarını ağırlayacak.

Çocuklar Ne Anlar Kariyerden?



Çalışmaktan yorulmayacakları kadar, mesleklerine heyecan duymak isterler, enerjilerini ve hayallerini aynı yönde harcamak, sevecekleri ve mutlu olacakları işler yapmak isterler...

İŞ DÜNYASINDA BAŞARILI OLMANIN FORMÜLÜ DE BÖYLE DEĞİL MİDİR?

Okyanus Kolejleri **MAP Kariyer Testi** ile çocuklarımızı geleceğe ilgi ve yeteneklerine göre hazırlıyor... **Hem Çocuklarımız, Hem de İş dünyası kazanıyor...**

MUSİAD

MUSİAD üye ve çalışanlarına özel % 25 indirimli kayıtlarımız ile profesyonel iş hayatına katkı sunuyoruz.

okyanuskoleji.k12.tr



MÜSİAD GENEL BAŞKAN YARDIMCISI ADNAN BOSTAN

Yerli ve Millî Bir Organizasyon: MÜSİAD EXPO



sayan ve sadece üyelerimizin stant açabildiği bir etkinliktir. Tüm üyelerimiz bu fuar sayesinde bir araya gelerek hem kendi aralarındaki ticareti geliştirebilmekte hem de yurtdışından gelen alım heyetleri sayesinde ihracatlarını arttırabilmektedir.

17. MÜSİAD EXPO Fuarı ile eş zamanlı olarak 22. Uluslararası İş Forumu (IBF) ve 4. High Tech Port fuarını da düzenliyoruz. Bu yıl IBF "Dünya Para Sisteminde Çoğulculuk ve Adalet" ana temasıyla gerçekleştirilecek. Alanında uzman isimlerin konuşmacı olarak katılacağı IBF'te, Amerikan dolarının küresel ekonomideki hegemonyasının masaya yatırılması ve alternatif para birimleri ve sistemleri üzerine yoğunlaşılacak. Bir diğer organizasyonumuz ise 4. High Tech Port fuarı olacak. High Tech Port; Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneğinin, Türkiye'nin orta gelir tuzağından kurtulması için ortaya koyduğu bir vizyon projesidir. Aynı zamanda teknolojilere sahip çıkarak dünya ile buluşturan önemli bir iş geliştirme platformudur.

High Tech Port organizasyonumuz, 2014 yılında düzenlediğimiz 15. MÜSİAD EXPO Fuarı'nda ilk kez görücüye çıktı ve büyük beğeni topladı. Bir yıl sonra da Katar'ın başkenti Doha'da düzenlendi. Bu yıl düzenleyeceğimiz 17. MÜSİAD EXPO'da da 4. High Tech Port'u düzenlemenin gururunu yaşıyoruz. MÜSİAD olarak biz şuna inanıyoruz ki teknoloji ve savunma sanayisi atılımı ile ülkemizin ihracatı arzulan seviyelere ulaşacaktır. Biz de bu vizyon doğrultusunda ülkemize maksimum fayda sağlayacak projeler geliştirmek adına tüm gayretimizle çaba göstermekteyiz.

CNR Fuar Merkezinde 21-24 Kasım tarihleri arasında gerçekleştireceğimiz 17. MÜSİAD EXPO, MÜSİAD'ın en köklü ve en büyük organizasyonudur

Dünyanın dört bir yanından iş insanlarını aynı çatı altında buluşturan MÜSİAD EXPO, yurtdışından en çok yabancı üst düzey bürokrat, alım heyeti ve ziyaretçi getiren yerli ve millî bir organizasyondur. "MÜSİAD Bayramı" olarak adlandırdığımız MÜSİAD EXPO, CNR Fuar Merkezinin sekiz holünü kap-

Vakıf Katılım'da
bir **katılım hesabı**
a tırırsınız, hiç
hesapta olmayan
hayallere
ortak olursunuz.
Desteklerde
katkınız,
k rda **payınız,**
 lke ekonomisinde
adınız olur.





ZEKİ GÜVERCİN

ULUSLARARASI İLİŞKİLER VE DIŞ TİCARET KOMİSYONU BAŞKANI

Dünya Çapında Ticaret Diplomasisi Etkinliği: MÜSİAD EXPO

“**Üreten Türkiye’nin vitrini olmaya hazırlanan MÜSİAD EXPO, katılımcılarına sayısız fırsatlar sunuyor**”

Ülkemizi; iki yılda bir dünya çapında bir ticaret diplomasisi merkezi yapan MÜSİAD EXPO, bu sene apayrı bir önem arz ediyor. Dünya ticaret savaşlarının kızıştığı ve aktörlerin giderek kural dışı kararlar aldığı bu dönemde, üreten Türkiye’nin vitrini olmaya hazırlanan MÜSİAD EXPO, katılımcılarına sayısız fırsatlar sunuyor. MÜSİAD Uluslararası İlişkiler ve Dış Ticaret Komisyonu olarak iki yıldır, ziyaret ettiğimiz ya da kabul ettiğimiz sayısız heyet oldu. Hepsinin ne zaman yapılacağını sorduğu bu fuarımız, 140 ülkeden işadamlarının buluşma noktası olma özelliği ile öne çıkıyor. Son bir yıldır dört kıtadaki ticaret müşavirlerini İstanbul, Şanlıurfa, Ankara ve Sakarya’da bir araya getirdiğimiz etkinliklerde, kendilerinden MÜSİAD EXPO’ya katılım sözü aldık.

2018’i “Afrika Yılı” ilan eden MÜSİAD, bu yıl fuarında çok farklı bir etkinliğe ev sahipliği yapacak. Giderek artan nüfusu ve büyüyen ekonomisiyle Afrika’da enerji

ve tarım konusunu, özel yatırım-PPP projeler bazında ele alacak. Dolayısıyla bu etkinlik, stratejik önemi ile çok konuşulacak. Afrika politikalarımızın oluşmasında ve uygulanmasında Afrikalı uzman, karar verici, iş insanı ve bakanların katılacağı etkinlik, özellikle tarım ve enerji sektörlerinde iş yapan iş insanlarımıza pek çok fırsatı en doğru şekilde sunacaktır. Afrika’ya yönelik ticari politikalarımızın ele alınacağı fuarda çok sayıda Afrikalı iş insanının katılımı ve fuar süresince düzenlenecek ikili görüşmeleriyle MÜSİAD EXPO, dış ticaret bayramına dönüşecektir. Yerli ve millî üretimin de en doğru adresi yine MÜSİAD EXPO olacaktır. MÜSİAD; makineden tarıma, gıdadan yüksek teknolojiye kadar tüm sektörlerde yerli ve millî üretimin önünü açmaya devam etmektedir.

Bunun yanı sıra Kazakistan, İran, Lübnan başta olmak üzere pek çok ülke için yatırım ve iş fırsatları programları ile iş insanlarımızın bu pazarlara ulaşması sağlanacaktır. AB üyesi ülkelerin de yoğun ilgi göstermesi ile ihracat ve ithalatımızdaki payı önemli olan bu partnerimizle yeni iş fırsat ve imkânları elde edilecektir. Dünyanın sayılı karar vericilerinin, üst düzey iş insanlarının, bürokratların ve dünya Türk diasporasının buluşma noktası olan MÜSİAD Bayramı’nda görüşmek üzere.

Albaraka Dış Ticaret Hizmet Paketleri'yle Dünyanın Ticaretini Yapın

Size en uygun paketi seçin,
ithalat ve ihracat işlemlerinizi masraflarınızı azaltın

Silver
PAKET

Gold
PAKET

Platinum
PAKET

Vip
PAKET



İBRAHİM UYAR

MÜSİAD YURTDIŞI TEŞKİLATLANMA KOMİSYONU BAŞKANI

MÜSİAD EXPO

Türkiye'nin İhracatına Katkı Sunacak

Gittiğimiz her ülkede MÜSİAD EXPO'yu tanıtıyor ve anlatıyoruz. Yatırımcıları, iş insanlarını, sanayicileri ve üst düzey bürokratları fuara davet ediyoruz



MÜSİAD EXPO Fuarı ve markası, MÜSİAD'ın sahip olduğu en önemli değerler arasında yer alıyor. MÜSİAD EXPO'yu marka yapan en önemli özelliklerin başında da yurtdışında gördüğü itibar ve yabancı katılımcı sayısının her daim yüksek olması geliyor. MÜSİAD EXPO gibi büyük programlarda kurumumuzun tüm paydaşlarının bir araya gelerek oluşturdukları sinerji, fuara ayrı bir renk ve hava katıyor. Yurtdışı Teşkilatlanma Komisyonu olarak her fuar döneminde şubelerimiz, temsilciliklerimiz ve partner kuruluşlarımızla; yurtdışından üst düzey yabancı katılımın en verimli ve faydalı şekilde organize edilmesi noktasında elimizden gelen tüm gayret ile çalışıyoruz.

MÜSİAD Yurtdışı Teşkilatlanma Komisyonu olarak gittiğimiz her ülkede MÜSİAD EXPO'yu tanıtıyor ve anlatıyoruz. Yatırımcıları, iş insanlarını, sanayicileri ve üst düzey bürokratları fuara davet ediyoruz.

rımcıları, iş insanlarını, sanayicileri ve üst düzey bürokratları fuara davet ediyoruz. Ülkemizin ihracat hedefleri noktasında 17. MÜSİAD EXPO'nun, bu yönü ile çok önemli katkılar sağlayacağı kanaatindeyim. İnşallah bu yıl gerçekleştirecek olduğumuz 17. MÜSİAD EXPO Fuarı'nda, bir öncekinde yakalanan başarının bir tık daha üstüne çıkacağız.

Göreve geldiğimiz günden bu yana "ticaret diplomasisi" vurgusu yapıyoruz. İşte bu bağlamda, 17. MÜSİAD EXPO, yapılan ticaret diplomasisi çalışmalarının meyvesini verdiği en güzel ve en anlamlı organizasyondur. Eş zamanlı düzenlenen 22. Uluslararası İş Forumu ve 4. High Tech Port, fuarın verimliliğini artıran diğer organizasyonlar arasında yer alıyor. Önemli konuların; alanlarında uzman akademisyen, siyaset ve iş dünyası temsilcilerinin konuşmacı olarak katılımlarıyla tartışıldığı IBF, günümüz ve gelecek iş dünyasına ışık tutuyor. High Tech Port ise özellikle ülkemizin teknoloji ve savunma sanayisi alanında ne denli yatırımlar yaptığını ve mesafe kaydettiğini ispatlıyor. Ülkemize, devletimize ve milletimize sağladığımız en ufak bir fayda bile bizler için çok önemli birer mutluluk kaynağı. İşte MÜSİAD EXPO, tüm bu amaca hizmet eden çok kıymetli bir organizasyon.

BEBETO

CoolBeans

EN COOL ŞEKER!



www.bebeto.com.tr

kervan

Birlikte Düşünmenin Ortak Noktası; Üreten, Gelişen ve Koruyan Platform: IBF



IBF, 17. MÜSİAD EXPO ile eş zamanlı olarak CNR EXPO İstanbul Fuar Merkezinde düzenlenecek



Uluslararası adıyla "IBF - International Business Forum" Uluslararası İş Forumu, bu yıl da 21-24 Kasım tarihleri arasında CNR EXPO İstanbul Fuar Merkezinde düzenlenecek olan 17. MÜSİAD EXPO ile eş zamanlı olarak gerçekleştirilecek. Enformasyon ve küresel ağ örgütlenmesine dayalı yeni ekonomide söz sahibi olmak, eylem ve dayanışma geliştirmek isteyen İslam ülkeleri; birlikte düşünmenin ortak noktası olan IBF'te bir araya gelecek.

Müslüman Milletler Arasında Global İş Ağı

Kaynakların esnek ve uygun bir şekilde bir araya getirilip paydaş ülke ve şirketlere ortak ideal ve amaç doğrultusunda sunulduğu global iş ağının örüldüğü fikir noktası olan IBF, Müslüman milletler arasında global iş ağının kurulmasını amaçlıyor. Bu yeni ekonomi; şirketlerin ya da ülkelerin rekabet gücü, üretme, işleme ve uygulama kapasitelerine dayalı enformasyonel bilginin paylaşıldığı, sermaye, emek, ham madde, yönetim, enformasyon, teknoloji, para piyasaları gibi önemli dinamiklerin etki alanları ve yönleri gibi kilit faaliyetleri de ya doğrudan ya da şirketler üzerinden geliştirilecek bağlar ile güçlendiriyor.

30 Ülkeden Katılım

IBF; yaklaşık 30 ülkenin iş dünyasından



DÜNYA PARA SİSTEMİNDE ÇOĞULCULUK VE ADALET

22. INTERNATIONAL BUSINESS FORUM

- Uluslararası Para Sisteminin Reformu
- Uluslararası Ticaret ve Para Sisteminde Blockchain Teknolojisi



İSTANBUL
WOW HOTEL



20 Kasım
2018 Salı





işadamlarını, yılda bir yapılan kongre ve beraberindeki ticari faaliyetlerle bir araya getiriyor. Müslüman işadamları arasında "Global İş Ağı" kurulması ilkesinden yola çıkılarak kurulan bu seçkin platform, 22 ülkenin işadamları dernekleri başkanlarından oluşan bir icra kurulu (BOG) tarafından yönetiliyor ve katılımcılarına güvenilir bir küresel iş ağı sunuyor. İslam dünyasının siyasi ve iktisadi liderlerinin katılımıyla gerçekleştirilen IBF Kongrelerinde, Müslüman toplumların ekonomik, sosyal ve siyasi meselelerinin ele alındığı, çözüm yollarının müzakere edildiği, İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) üyesi ülkelerin yatırım ve ticaret imkânlarının sunulduğu, iş projelerinin ortak ve yatırımcılarıyla buluştuğu yeni iş açılımları için fırsatlar sağlanıyor.

IBF aynı zamanda, 2006 yılından bu yana İslam İşbirliği Teşkilatı Ekonomik ve Ticari İşbirliği Daimi Komitesinin resmî iş forumu olarak gerçekleştiriliyor. İslam İşbirliği Teşkilatı Başkanlığı ise Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın himayelerinde yürütülüyor ve Türkiye Cumhuriyeti Kalınma Bakanlığınca koordine ediliyor.

İlki 1995 yılında Pakistan'da gerçekleştirilen IBF'in yönetimi ve genel sekreterliğini 1997 yılından günümüze MÜSİAD üstleniyor. Etkinlik bir yıl Türkiye'de, ertesi sene ise yurtdışında düzenleniyor.

Tema, Dünya Para Sisteminde Çoğulculuk ve Adalet

Her yıl küresel ekonomiye dair güncel

meselelerin ele alındığı IBF kongrelerinin bu yıl düzenlenecek olan 22.'sinde, "Dünya Para Sisteminde Çoğulculuk ve Adalet" ana temasıyla Amerikan dolarının küresel ekonomideki hegemonyasının masaya yatırılması ve alternatif para birimleri ve sistemleri üzerine yoğunlaşılması amaçlanıyor. Son dönemde yaşanan gelişmeler doğrultusunda, yalnızca Türkiye'nin değil, dünyanın da sistematik olarak bir "dolar" tehdidi altında olduğunun tartışmasız bir gerçek olduğu gözler önüne seriliyor. Gün geçtikçe ABD'nin ürettiği temel rezerv para olan doların, küresel para sisteminin temel zaaflarından biri olduğu daha iyi anlaşılıyor.

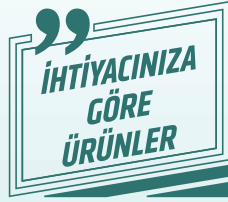
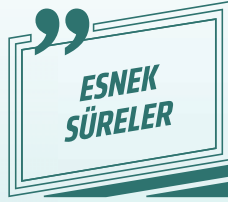
Artık küresel sisteme hükmeden mevcut para sisteminin temelini oluşturan Bretton-Woods uzlaşısının, bir uzlaşıdan çok II. Dünya Savaşı sonrası koşullarında ortaya çıkan bir "Amerika dayatması" olduğu bir sır değil. Bugün dünyanın üretim merkezinin, beşeri sermaye ve buna bağlı AR-GE merkezlerinin de Batı'dan Doğu'ya geçmekte olduğu da göz önünde bulundurulduğunda artık koşulların 1944'ten çok daha farklı olduğu görülüyor. Hatta Doğu, yeni ekonomik çıkışın insan merkezli verimliliğini de oluşturuyor. Bu bağlamda 22. IBF Kongresi'nin bu yılki temasını, bir kriz taşıyıcısı olan ve artık dünya için kabul edilemez temel bir sorun teşkil eden dolara dayalı para sistemi oluşturuyor.



HER KOBİ'NİN İŞİ



“Size Özel KOBİ Paketi” ile
Kuveyt Türk’te işletmenizin avantajı başka.



444 0 123 www.kuveytturk.com.tr



KUVEYTTÜRK
SAĞLAM BANKACILIK



TÜRKİYE'DE EV SAHİBİ OLMAYAN KİMSE KALMASIN.

**FuzulEv Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Akbal'la
FuzulEv'in faizsiz ev edindiren sistemine dair...**

“Türkiye’de ev sahibi olmayan kimse kalmasin” sloganıyla, kurulduğu 1992 yılından bugüne on binlerce aileyi ev hayaline kavuşturan FuzulEv sistemini, Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Akbal’dan dinledik.

Okurlarımıza FuzulEv sistemi hakkında bilgi verebilir misiniz?

FuzulEv olarak biz; Anadolu kültüründe yüzlerce yıldır var olan yardımlaşma ve dayanışma geleneğini, konut edindirme sistemimize entegre ettik. FuzulEv sistemi, ev almak isteyen kişilerin bir araya geldiği bir yapı. Ortaya koyduğumuz bu sistemle kredi çekmeye ihtiyaç duymadan, faizsiz ödeme seçenekleriyle ev sahibi olmak mümkün.

FuzulEv sistemiyle ev sahibi olmak isteyen kişilerin, öncesinde herhangi bir birikim yapmış olması gerekiyor mu?

Her bütçeden insanın peşinat ödmeden dâhil olabileceği bu sistem, kişilerin yıllarca birikim yaparak alabileceği eve daha kısa bir zaman içerisinde ulaşmasını mümkün kılıyor. Kişiler, gelirlerine göre 40 aydan 240 aya kadar geniş aralıklı bir ödeme planı seçerek istedikleri mülke, gayrimenkul değerinin üzerinden sahip olabiliyor. Ayrıca FuzulEv’de müşterilere, çekilişli ve çekilişsiz olmak üzere pek çok kampanya modeli sunuluyor.

Sisteme dâhil olan kişiler hangi proje veya bölgelerden ev alabiliyor?

FuzulEv olarak geliştirdiğimiz konut edindirme sistemi, ev sahibi olmak isteyen insanları belli bir projeyle sınırlandırmıyor. Bu sistem kişilerin, sadece bulundukları bölge ya da belli projelerden değil, Türkiye’nin her yerinden diledikleri konutu, hatta hâlihazırda ikamet ettikleri evi de tapulu olmak kaydıyla alabilmelerini sağlıyor. Sistemimizle alacağınız evin finansmanını sağlamış oluyorsunuz.

FuzulEv’in şubeleşme faaliyetleri ve istihdama katkısıyla ilgili neler söyleyeceksiniz?

Karşılaştığımız yoğun ilgi ve taleple her geçen gün büyümeye devam ediyoruz. 2015’in Ocak ayında başlayan hızlı şubeleşme faaliyetlerimize, 2019 yılına 60 şubeyle girme hedefiyle devam ediyoruz. Açtığımız her yeni şube, insanların konut hayaline kavuşmasını kolaylaştırırken istihdama da olumlu katkılarda bulunuyor. FuzulEv bugün 500’e yakın çalışanıyla Türkiye ekonomisine katma değer sağlıyor.

HAYALLERİNİZİ ERTELEMİYİN!

FuzulEv'e gelin, **faiz, kredi, peşinat ödemedən**,
bütçenize uyan taksitlerle ev sahibi olun!

**PESİNAT
KREDİ
FAİZ
ödemeyin!**



» fuzulev

444 6 313

www.fuzulev.com



Birlikte Yenilenmenin Ortak Noktası: HIGH TECH PORT



**High Tech Port by MÜSİAD,
21-24 Kasım tarihleri
arasında CNR EXPO
İstanbul Fuar Merkezinde
düzenlenecek**



1 7. MÜSİAD EXPO ile eş zamanlı gerçekleştirilecek olan High Tech Port by MÜSİAD, kapılarını dördüncü kez ziyaretçilerine açacak. High Tech Port by MÜSİAD, 21-24 Kasım tarihleri arasında CNR EXPO İstanbul Fuar Merkezinde düzenlenecek.

"Dünyayı yöneten güç, para değil teknolojinin hâkimiyetidir." vizyonu ile yola çıkan High Tech Port by MÜSİAD, bu felse-

fenin tüm dinamiklerini bir araya getiren yüksek-ileri ve stratejik teknolojiler fuarıdır. Kurulduğu 1990 yılından itibaren iş dünyasına "ahlak" ve "teknoloji" üzerinde yükselen ticari bir yol haritası çizen Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği tarafından hayata geçirilen High Tech Port by MÜSİAD, Türkiye'nin orta gelir tuzağından kurtulması için önemli bir vizyon projesi olarak görülüyor. MÜSİAD, High Tech Port projesiyle Türkiye'nin teknolojik ürünlerini dünya pazarları için görücüye çıkarırken, Türkiye'nin ileri teknoloji üreten firmalarını ve hedef pazarları bir araya getirmeyi amaçlıyor.

Bu yıl "Millî Atılım" temasıyla düzenlenen High Tech Port by MÜSİAD, güvenliğin tamamını esas alan stratejiler geliştirilmesini; öncekilerin tekrarı olmayan yöntemler ile inovasyonları; diğer ülkeler, devlet kurumları, organizasyonlar, en-

4 HIGH TECH PORT BY MÜSİAD

| 21-24 Kasım 2018 |

İSTANBUL CNR FUAR MERKEZİ

SAVUNMA SANAYİİ FUARI



T.C. CUMHURBAŞKANLIĞI
SAVUNMA SANAYİİ BAŞKANLIĞI

MÜSİAD

www.hightechport.com



düstri, akademi, teknoloji kuruluşları ile geniş kapsamlı ortak çalışmaları ve en önemlisi "dinamik dönüşüm" kabiliyetini geliştirmeyi hedefliyor.

Güvenlik ve Teknolojinin Stratejik Önemi

Güvenlik ve teknoloji arasındaki "ayrılmazlık ilişkisi"nin stratejik önemi günden güne artıyor. High Tech Port by MÜSİAD da dünya gerçeğinden hareketle "Türkiye'de savunma ve havacılık sektörünün geliştirilmesine yönelik iş ve hizmetler üretmeyi hedefliyor. Sektördeki son gelişmelerin ambiyans noktası olarak dünya çapında öne çıkan High Tech Port by

High Tech Port by MÜSİAD, Türkiye'de savunma ve havacılık sektörünün geliştirilmesine yönelik iş ve hizmetler üretmeyi hedefliyor

MÜSİAD, savunma ve havacılık sektöründe askerî ve sivil delegasyonları ile endüstrinin önde gelen temsilcilerini bir araya getiriyor.

Bu yıl uluslararası bir nitelik kazanan fuarda; Katar, Birleşik Arap Emirlikleri, Suudi Arabistan, Umman, Kuveyt, Ürdün, Cezayir, Tunus, Fas, Malezya, Endonezya, Pakistan, Şili, Kolombiya ve Brezilya savunma bakanlıkları ile silahlı kuvvetlerinin katılımlarıyla, savunma sektörü pazarı ile bu ülkelerin hava yolları ve Airbus, Boeing, Lockheed Martin gibi üretici firmalar da yerlerini alacak.

Savunma ve Havacılıkta Küresel Güç

Ülkemizdeki stratejik teknoloji üretiminin dünya pazarlarına entegrasyonunu kendine ilke edinen High Tech Port by MÜSİAD, bir yandan uluslararası iş geliştirmenin yolunu açarken, bir yandan da Türkiye'nin stratejik kazanımlarının gelişimini destekliyor. Bu doğrultuda High Tech Port by MÜSİAD, T.C. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın himayesi ve teşrifleriyle 15 ülkeden savunma ve havacılık alanlarında uluslararası delegasyonun katılımıyla gerçekleştirilecek.

Bir Vizyon Projesi: High Tech Port by MÜSİAD

Ülkemizde geliştirilen yeni teknolojilerin fuar alanında sunumuna imkân tanıyan High Tech Port by MÜSİAD, Türkiye'nin ileri teknoloji algısını kuvvetlendirmek ve millî teknolojilere sahip çıkmak adına organize ediyor.

Yatırımcıları, üreticileri, proje sahiplerini, aynı zamanda yerli ve yabancı işadamlarını ilgili devlet kurum ve kuruluşlarının paydaşlarıyla bir araya getiren High Tech Port by MÜSİAD'ı; millî teknolojilere sahip çıkarak dünya ile buluşturan önemli bir iş geliştirme platformu olarak tanımlamak da mümkün. Ayrıca iş geliştirme ve sonuç odaklı bir pazarlama projesi olan High Tech Port by MÜSİAD, öte yandan Türkiye savunma sanayisinin Orta Doğu ve Körfez ülkelerinin teknoloji ihtiyaçlarına ve rekabetçi pazar oyuncusu arayışlarına cevap verebileceğini göstermeyi amaçlıyor.

BİRİKİMLERİNİZ ZİRAAT KATILIM GÜVENCESİYLE DEĞERLENSİN



Türk Lirası ve yabancı para cinsinden birikimlerinizi 1, 3, 6, 12 ay veya 1 yıldan uzun vade seçenekleriyle ya da esnek vadeli olarak Katılma Hesabınıza yatıralım. Hem Ziraat Katılım güvencesiyle tasarruf edin hem de katılım bankacılığı esaslarına uygun olarak elde edilen kâr payından yararlanın.

 **Ziraat Katılım**
Paylaştıkça daha fazlası



**Müşteri İletişim
Merkezi**
www.ziraatkatilim.com.tr

 /ziraatkatilim



HAKAN KURT
MEDYACİTY YÖNETİM KURULU BAŞKANI

High Tech Port by MÜSİAD Kapılarını 4'ÜNCÜ KEZ AÇIYOR

**High Tech Port by MÜSİAD'ın
4'üncüsünü yine MÜSİAD
EXPO ile eş zamanlı olarak
gerçekleştireceğiz**



High Tech Port by MÜSİAD, Türkiye'nin konsept pazar geliştirme projesi olarak 2014 yılından bu yana Savunma Sanayi Başkanlığının desteği ile organize ettiğimiz Türkiye savunma sanayisinin iş geliştirmesine odaklanan bir fuar. Büyük bir çaba sonucunda, sektörün ve sektör temsilcilerinin alışkanlıkları ile MÜSİAD EXPO Fuarı'nın kodlarıyla uyumlu, Türkiye'yi temsil eden bir vitrin ortaya koyduk ve ilk etkinliğimizi 26-30 Kasım 2014 tarihlerinde, İstanbul'da, Sayın Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın himaye ve katılımıyla gerçekleştirdik.

İkincisini, Türkiye'den 67 firmanın katılımıyla 6-8 Ekim 2015 tarihleri arasında Katar'ın başkenti Doha'da Katar Ulusal Fuar Merkezinde icra ettik.

9-12 Kasım 2016 tarihlerinde İstanbul'da MÜSİAD EXPO ile eş zamanlı düzenlediğimiz 3. High Tech Port by MÜSİAD'da ise, Cumhurbaşkanımız Erdoğan ile birlikte

95 bakanı ve 32 ülkeden gelen askerî delegasyonu ağırladık. High Tech Port by MÜSİAD'ın 4'üncüsünü 21-24 Kasım 2018 tarihlerinde yine MÜSİAD EXPO ile eş zamanlı olarak CNR Fuar Merkezinde gerçekleştireceğiz. Bu yıl "Millî Atılım" temasıyla düzenleyeceğimiz High Tech Port by MÜSİAD'da; kara, deniz ve hava savunma sistemlerinde ileri teknoloji üreten öncü kuruluşları ve 30'u aşkın ülkeden gelecek üst düzey askerî delegasyonlarla buluşturmayı hedefliyoruz. High Tech Port by MÜSİAD'da bu yıl "Land Forces Eurasia Summit" yerini alacak. Millî Tank Altay Projesi ve kara savunma araçlarında dünya markası olan Türk endüstrisi; pazar ülkelerden gelecek kara kuvvetleri komutanları, lojistik ve tedarik makamlarıyla bir arada olacaklar. Savunma sanayisinin yerel ve global aktörleri, 4. High Tech Port by MÜSİAD'ın niş ve hedef odaklı iş geliştirme ortamında bir araya gelecek. Bu doğrultuda fuarın ana unsuru olarak Azerbaycan, BAE, Bahreyn, Bosna-Hersek, Bulgaristan, Cezayir, Endonezya, Fas, Güney Afrika, Gürcistan, Katar, Kazakistan, Kırgızistan, Kosova, Kuveyt, Malezya, Nijerya, Özbekistan, Pakistan, Polonya, Romanya, Rusya, Sırbistan, Suudi Arabistan, Tacikistan, Tunus, Türkmenistan, Ukrayna, Umman ve Ürdün'den askerî delegasyonları ağırlayacağız.

1. HIGH TECH PORT

71

Katılımcı Firma

51

Devlet Başkanı ve Bakan

600

Kişilik Alım
Heyeti

123

Ülkeden

7.223

Uluslararası İşadamı

120.000

Ziyaretçi

2. HIGH TECH PORT

75

Katılımcı Firma

100'ü

Katar Kamu
Kurumları ile
Olmak Üzere

2000+

Profesyonel
Ziyaretçi

600+

İş Görüşmesi

500 Milyon
Dolarlık

İş Geliştirme

III. HIGH-TECH PORT BY MÜSİAD

- 95 BAKAN
- 72.000 ZİYARETÇİ
- 750 İŞ GÖRÜŞMESİ
- 20 ÜLKEDEN ASKERİ DELEGASYON



KO39



KO92-E



KO66-E



KO34-2K



OPTA-20



KO34-T2K



KO15-ES



KO18-E



KO65



KO40-E



KO58-K



KO76-K



KO76-S



KO75



EN 60601-2-52



KO12-ES-5M



Guess 402-KM



KO12-ET-2M



KO12-EA-4M



Guess 402



KO12-ES-4M



KO12-ET-4M



Guess 301



KO12-ET



KO12-EP-2M



GÖRÜŞLER

Türkiye Cumhuriyeti Ekonomi Eski
Bakanı Nihat Zeybekci

MÜSİAD'A TEŞEKKÜR EDİYORUM

Kendisine ayak bağı olan tüm ağırlıklarından kurtulmuş, hizmetkâr ve ufuk açan devlet anlayışının ön şartı olan kısır siyasi çekişmeleri bitirecek yeni bir devlet anlayışına sahip bir ülke olarak ekonomik ve siyasi sahnede yerimizi aldık, almaya da devam edeceğiz.

Bu kutsal amaçta en büyük yoldaşlarımızdan olan MÜSİAD'ın bütün üyelerine ülke refahının ve huzurunun artırılması için verdikleri destekten dolayı teşekkür ediyorum.



Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı
Recep Tayyip Erdoğan

YÜKSEK AHLAK, İLERİ TEKNOLOJİ

1990 yılından beri "yüksek ahlak, ileri teknoloji" ilkesiyle işadamlarımızın sorun, beklenti ve kanaatlerini yansıtan bir platform olarak çalışan Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneğinin faaliyetlerini yakından ve takdirle takip ediyorum. MÜSİAD, yurtiçinde ve yurtdışında ülkemize katkı sağlamanın çabası içindedir. MÜSİAD üyelerini ve yönetimini, ülkesine ve milletine sahip çıktıkları; ne pahasına olursa olsun kazanmanın değil, helalinden kazanmanın peşinde oldukları için tebrik ediyorum.

MÜSİAD Eğitim, Kültür ve Yayın
Komisyon Başkanı Dr. Melike Günyüz

FUARIN KÜLTÜREL ATMOSFERİNİ OLUŞTURUYORUZ

Dünyanın dört bir yanından ziyaretçinin geldiği MÜSİAD EXPO'da biz yayıncılar, üretim sektörü ve kültür ekonomisinin içinde yayın faaliyetlerinin ne kadar önemli yer tuttuğunu görme fırsatını elde ediyoruz. Ayrıca yayıncılar olarak bu fuarın kültürel atmosferini de oluşturuyoruz. MÜSİAD EXPO, bize bir yandan iç piyasaya yönelik iş bağlantıları sağlarken öte yandan doğrudan satış yapmamıza imkân tanıyor.



GÖRÜŞLER

**MÜSİAD Sektör Kurulları ve İş
Geliştirme Komisyonu Başkanı
Hikmet Köse**

KATILIMCILARA ÇİDDİ BAĞLANTILAR SAĞLIYOR

Dünyada çok fazla kalmayan karma fuarlardan biri de MÜSİAD EXPO. Ben MÜSİAD EXPO'yu, MÜSİAD'ın dünya görüşünü yansıtan bir duruşu olması nedeniyle ayrıca önemsiyorum. Bu fuarın katılımcılara hem ticari hem de manevi yönde faydası oluyor. Katılımcılara ciddi ticari bağlantılar sağlayabiliyor. Bizler ayrıca bu yıl MÜSİAD EXPO ile Türkiye'nin maruz kaldığı ekonomik saldırıya karşı da dik duruş sergilemiş olacağız.



**MÜSİAD Millî ve Yerli Üretim Üst Kurulu
Başkanı Soner Meşe**

BAŞARI İÇİN BİRLİK OLMALIYIZ

MÜSİAD EXPO'da tüm ürünlerinizi gösterme ve anlatma fırsatı buluyorsunuz. Katılımcılara müthiş bir çevre kazandırıyor. MÜSİAD EXPO vesilesi ile başlayan ve hâlâ devam eden ticari ilişkilerimiz var. 17. MÜSİAD EXPO ise diğer fuarlarımızdan daha farklı olacak. Türkiye, ekonomik bir kısıpaca alınmak üzere ve bizler kendimizi tanıtmak, projelerimizi konuşmak ve birlikte iş yapmak istiyoruz. Çünkü bu gemide berabersek başarı için birlik olmalıyız.



**MÜSİAD Genel Başkan Vekili
Mahmut Asmalı**

MÜSİAD EXPO DEĞERLİ BİR ANAHTAR

Türkiye'nin en güzide kurumlarından biri olan MÜSİAD'daki insanlarla tanışmak, görüşmek, fikir teatisinde bulunmak ve ticaret yapmak büyük bir sinerji oluşturuyor. Bu bağlamda MÜSİAD EXPO'yu çok önemsiyoruz. MÜSİAD, bu fuarla bizlerin eline pek çok kapıyı aralayan değerli bir anahtar vermiş oluyor. MÜSİAD EXPO sayesinde bizler de tanışma fırsatı bulduğumuz dostlarımızla işlerimizi geliştirmek noktasında birtakım çalışmalara imza attık ve bunun işlerimize çok büyük katkısı oldu.



Birlikte Büyümenin Ortak Noktası:



**UGİK, 24 Kasım'da
17. MÜSİAD EXPO ile eş
zamanlı olarak CNR EXPO
İstanbul Fuar Merkezinde
"İşin Başında Gençler Var"
sloganıyla yapılacak**



Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneğinin gençlik yapılanması olan Genç MÜSİAD, bu yıl 17.'si düzenlenecek olan MÜSİAD EXPO'da geniş bir alanda yer alacak.

Üniversite öğrenimi gören veya iş dünyasına yeni başlayan gençliğin gelecekte girişimcilik hayatına kazandırılmasını

amaçlayan Genç MÜSİAD, gençlerin sivil toplum çalışmalarına katılımını, sanayi ve ticaret birliğini sağlayan bir oluşum olarak pek çok önemli organizasyona imza atıyor. Çünkü MÜSİAD, Türkiye'deki genç girişimcilerin ve işadamlarının adresinin Genç MÜSİAD olması gerektiği hedefini gözetiyor.

Genç MÜSİAD'ın ulusal çapta düzenlediği girişim kongreleri bulunuyor. Ancak MÜSİAD Genel Merkezinin de destekleriyle iki yılda bir de söz konusu girişim kongrelerini uluslararası boyuta taşıyor. Genç MÜSİAD, 2008 yılında gerçekleştirdiği birçok eğitim programının ardından Uluslararası Genç İşadamları Kongresi (UGİK) düzenlemeye başlamıştı. Kongrede her dönem farklı temalar belirleniyor ve alanlarında uzman yerli ve yabancı konuşmacılar davet ediliyor.



6. ULUSLARARASI
GENÇ İŞADAMLARI
KONGRESİ

GENÇ
MÜSİAD

17. MÜSİAD
EXPO

21-24 KASIM 2018
CNR EXPO İSTANBUL

İŞİN BAŞINDA GENÇLER VAR

DÜNYANIN GELECEĞİNİ
BELİRLEYEN EN BAŞARILI
GENÇ İŞ ADAMLARI BU
ZİRVEDE BULUŞUYOR

24 Kasım 2018
CNR EXPO 3. HALL
YEŞİLKÖY - İST.
www.ugik.com.tr

İşin Başında Gençler Var

Üniversiteli ve iş dünyasına yeni başlayan gençliğin gelecekte girişimcilik hayatına kazandırılmasını ve sivil toplum çalışmalarına katılımını, sanayi ve ticaret birlikteliğini sağlamayı düstur edinen Genç MÜSİAD, UGİK'in bu yıl altıncısını gerçekleştirecek. UGİK, 24 Kasım'da 17. MÜSİAD EXPO ile eş zamanlı olarak CNR EXPO İstanbul Fuar Merkezinde "İşin Başında Gençler Var" sloganıyla yapılacaktır. UGİK'te bu sene "Gençlik, Girişimcilik ve Bilgi Ekonomisi" konuları iki oturumda ele alınacaktır. Genç girişimcilerin geleceğe hazırlanmalarına yönelik içeriğin yer alacağı organizasyonda; mini fuar ve girişimcilik vadisi gibi birçok etkinliğe de yer verilecek. Genç girişimcilerin geleceğe hazırlıklı olmalarına yönelik önemli bir etkinlik olan UGİK, yurtiçi ve yurtdışından yerli ve yabancı girişimcilerin katılımı ile gerçekleştirilecek.

Genç MÜSİAD, İş Çevreleri ile Gençler Arasında Köprü Vazifesi Görüyor

Genç MÜSİAD Genel Başkanı Engin Ak-

Genç girişimcilerin geleceğe hazırlanmalarına yönelik içeriğin yer alacağı organizasyonda; mini fuar ve girişimcilik vadisi gibi birçok etkinliğe de yer verilecek

UGİK HAKKINDA

UGİK (Uluslararası Genç İşadamları Kongresi), gerçekleştirildiği yıllarda dünyanın dört bir yanından geniş katılıma ev sahipliği yapıyor. Bu organizasyona katılan genç girişimcilere, geleceğe yönelik nasıl bir yol haritası belirlemeleri gerektiği konularında son derece faydalı bilgiler kazandırılıyor. Ayrıca UGİK etkinliği kapsamında, girişimcilere start-up düzeyinde destek olmak maksadıyla mini fuarlar, proje yarışmaları ve B2B görüşmeleri düzenleniyor. Organizasyon kapsamında da katılımcılara geniş kapsamlı networking sağlanıyor.

dağ, MÜSİAD EXPO ile ilgili değerlendirmelerde bulundu. Akdağ, "Sanayi ve iş çevreleri ile yetişen gençler arasında bir köprü vazifesi gören Genç MÜSİAD, gençlik ve girişimcilik üzerine projeler üretiyor. Aynı zamanda çeşitli eğitimler, tecrübe paylaşım toplantıları, sektörel zirveler gibi pek çok faaliyet düzenliyor. Hayata geçirdiği bu etkinliklerle de üyelerinin bilgi, birikim ve tecrübe edinmelerine katkı sağlıyor. MÜSİAD EXPO da Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneğinin gençliğe ve girişimciliğe yatırım yaptığı en önemli projeler arasında bulunuyor." dedi.

Ülke Ekonomisi Kazandıkça Gençlik Kazanacak

Genç MÜSİAD'ın 17. MÜSİAD EXPO'da geniş yer alacağını belirten Akdağ, "Projesi olan 15-25 yaş aralığında genç girişimci arkadaşlarımıza Genç MÜSİAD standı içerisinde bulunan 'Girişimcilik Standı'nda yer vereceğiz. Projesine yatırımcı bulma fırsatı verilen kişiler kazandıkça ülke ekonomisi kazanıyor, ülke ekonomisi kazandıkça gençlik ve Genç MÜSİAD kazanıyor. Girişimcilik, tam rekabet piyasa sisteminin en önemli unsuru olarak da hayatımızın her alanında yer alıyor. Bugün ülkelerin sürdürülebilir kalkınmasında tüm devletler tarafından ilk seçenek olarak görülen nitelikli girişimlerin ve girişimcilerin desteklenmesi, ülkemizin de 2023 kalkınma hedefleri arasında en önemli noktaların başında geliyor." açıklamalarında bulundu.



Seenekleriyle esnek, her adımda destek!

İşletme sermayesi ihtiyacın için Esnek Destek Finansmanı kullan, dilediğin zaman kapat, tekrar kullan. Kullanımın esnek, oranın sabit, takvimin net, işin rahat olsun!



**Esnek Destek
Finansmanı**

Ödemesi esnek, oranı sabit.

#hayatakatılım

0850 222 22 44 • turkiyefinans.com.tr

[f](#) [i](#) [t](#) / [turkiyefinans](#)

**Türkiye
Finans**



*Hayata
katılım
bankası*



Katılım Bankaları İhracatçıyı Destekliyor

Uluslararası ticaret, sürekli değişen teknolojiye aynı hızla uyum sağlamaya çalışan devletlerin ekonomik hayatında önemli rol oynayan ve ülkelerin kalkınmasında etkili olan bir faaliyettir. Son dönemde ülkemizde yaşanan ekonomik problemlerin çözümü, dinamik yapı olan dış ticaret pazarlarımızı genişletmekten geçiyor. İş dünyasının yurt dışı hedef pazarlarının niteliğini artırması ve hâlihazırda çalıştığı pazarlarda genişlemesi, ülkenin içinde bulunduğu cari açık sorununda en etkili çözüm yollarından biridir. İhracat pazarlarımız, yurtdışı tanıtımından üretime kadar bizi ülke olarak geliştirmiş ülkeler

segmentine çıkaracak yoldur. Bu süreçte iş dünyasının en büyük gücü yurtdışı deneyiminin ve ürün geliştirilmenin yanı sıra finansal gücüdür. Katılım bankaları da bu ilerlemenin bir parçası olarak Türk iş dünyasının yanında yer almaktadır. KOBİ'lerden yüksek ölçekli şirketlere kadar proje finansmanlarında destek olan katılım bankaları, millî menfaatler doğrultusunda iş dünyasına ön açan projeler üretmektedir. Dış ticaret çalışmalarında şirketlere faizsiz sistemde destek sağlayan katılım bankaları, ürün ve hizmet odaklı dış ticaret projeleri üreterek hedef pazarlar üzerinde verimi artırmayı hedeflemektedir.



Katılım bankaları, çalışma modelleri itibarıyla ticaret ve üretim odaklı finansman işlemleri yapmaktadır. Bunun doğal bir neticesi olarak katılım bankalarının dış ticaret işlemlerinde de aktif rol oynamaları kaçınılmazdır. Kamu sermayeli katılım bankalarının, KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektörün finansman ihtiyacını karşılama misyonu bulunmaktadır. Bu kapsamda müşterilerinin dış ticaret alanındaki finansman ihtiyaçlarına karşılık vermeleri de önemli bir gereksinimdir. Katılım bankaları, önemli para birimlerinde kambiyo işlemleri ve döviz transferlerine aracılık etmenin yanı sıra akreditif, harici garantiler, aval ve diğer gayri nakdi kredi ürünleri sunmaktadır. Ayrıca dış ticaret ve uluslararası müteahhitlik alanında faaliyet gösteren firmaların ihtiyaçlarına yönelik finansal çözümler de sunmaktadır.

Ziraat Katılım tarafından belirli kriterleri sağlayan KOBİ'lerimize uygun maliyetli ve uzun vadeli finansman sağlamak amacıyla Dünya Bankası kaynaklı finansal destekler sağlanmaktadır. İhracat yapan müşterilerin Eximbank kredi ve sigorta imkânlarına ve diğer ulusal ve uluslararası finansal kuruluşların sağladığı finansman olanaklarına erişimine yönelik çalışmalar yapmaktadırlar. Ayrıca, ihracatçılarımıza TL, USD ve EURO cinsinden Exim Bank kaynaklı SÖİK (Sevk Öncesi İhracat Kredileri) kullandırmaları yapılmaktadır. İhracatçı firmaların gelişen ülkelere mal satarken almış oldukları ödeme riskini yönetmek için bu ülkelerden gelen akreditiflere teyit ekleyerek garantör sıfatı ile destek sağlamaktadır. İmalatçı firmaların sermaye mali ithalatının finansmanına yönelik yurtdışından ülke kredisi temin edilmesine aracılık etmektedirler. Önümüzdeki süreçte geliştirilecek olan yeni ürünlerle dış ticaret firmalarına daha etkin finansman ve risk yönetim imkânları sunulması hedeflenmektedir.



Ziraat Katılım Genel Müdürü Metin Özdemir

Yeni Ürünlerle Dış Ticaret Firmalarına **DESTEK OLACAĞIZ**



Albaraka Türk Genel Müdürü Melikşah Utku

Dış Ticaret Yapan ŞİRKETLERİN YANINDAYIZ



Katılım bankaları olarak varlık temelli finansman sunma ilkemizden hareketle 30 yılı aşkın süredir ihracat ve ithalatçılarımızı destekliyoruz. Geniş ürün ve hizmet yelpazemizle dış ticaret yapan işletmelerimizin tüm bankacılık ihtiyaçlarına cevap verebildiğimiz gibi dış ticaret uzmanlarımız vasıtasıyla onlara dış ticaret konusunda danışmanlık hizmetleri veriyoruz.

Albaraka Türk özelinde ise gelişmiş muhabir ağıımız sayesinde 118 ülkede 1000'in üzerinde muhabirle işletmelere etkin ve ayrıcalıklı hizmet sunuyoruz. Bunun yanı sıra 16 ülkede aktif bir şekilde hizmet veren Albaraka Bankacılık Grubu'nun üyesi olmamız dolayısıyla özellikle Orta Doğu ve Kuzey Afrika ülkeleriyle olan ticari işlemlerde büyük rol oynuyoruz. Örneğin, Türkiye'nin Cezayir ile olan ihracat işlemlerinin yaklaşık üçte biri bankamız aracılığı ile gerçekleşiyor. Dış ticarete küresel korumacılık eğilimleri ve döviz kurunda beklenmedik dalgalanmaların yaşandığı günümüz özel koşullarında dış ticaret yapan işletmelerin yaşadığı zorluk ve ellerinde olan fırsatların farkındayız; dün olduğu gibi bugün ve yarın da onların yanında olmaya devam edeceğiz. Muhabirlik ağıımızı daha da genişletip zenginleştirilmiş yeni ürün ve hizmetlerimizle dijital kanallarda da varlığımızı güçlendirerek dış ticaret hacmimizi artırmayı hedefliyoruz.



Kuveyt Türk olarak stratejik önem verdiğimiz dış ticaret alanında geniş muhabir ağıımız ve uzman kadromuzla müşterilerimize en iyi ve en hızlı hizmeti uygun maliyetle sağlıyoruz. Dış ticaret ürünlerimizi sürekli geliştirip çeşitlendirerek müşterilerimize hem destek oluyor hem de ülkemizin döviz gelirlerinin artmasına katkıda bulunuyoruz. Son üç yılda aynı dönemlere bakıldığında ihracat hacmimizi yüzde 50 oranında arttırdık. Geçen yıl ihracata verdiğimiz destek 1.7 milyar TL'dir. 2018 hedefimizi ise 700 milyon Dolar olarak belirledik. Dış ticaret alanında özellikle KOBİ'lerimize ciddi bir katkı veriyor, yurtdışı pazarlarındaki potansiyel alıcı ve satıcılara ulaşabilmeleri adına çalışmalar yürütüyoruz.

Dış ticaret firmalarının finansmanı noktasında bu yılın ilk yarısında KGF (Kredi Garanti Fonu) aracılığıyla ihracatçı müşterilerimize 655 milyon TL, ithalatçı müşterilerimize ise 400 milyon TL fon desteği sağladık. Dış ticaret alanında önceliğimiz, Türkiye'nin hedef pazar ülkeleri arasında yer alan bölgelerdir. Sadece dış ticaret alanında değil iktisadi, ticari, finansal ve beşeri hususlara da bir Türk bankası olarak nasıl katkı sunmamız gerektiğine odaklanıyoruz.



Kuveyt Türk Genel Müdürü Ufuk Uyan

**Dış Ticaret
Ürünlerimizi
SÜREKLİ
GELİŞTİRİYORUZ**



Türkiye Finans Ticari Bankacılık Genel Müdür Yardımcısı Murat Akşam

İhracatçılarımızı ve Müşterilerimizi KREDİLERİMİZLE DESTEKLIYORUZ

Türkiye Finans

Türkiye Finans olarak dış ticaret alanında uzman kadromuz ve geniş küresel muhabir ağıımız ile müşterilerimize katma değeri yüksek, profesyonel hizmet vermekteyiz. İthalatçı müşterilerimize sağladığımız ithalat kredilerinin yanı sıra, Dünya Bankası ve Ülke kredileri gibi uzun vadeli uluslararası finansman kaynaklarını müşterilerimizin kullanımına sunuyoruz. Akreditif, stand by akreditif ve yurt dışı teminat mektupları gibi gayri nakdi ürünlerimiz ile müşterilerimizin uluslararası ticaretlerini desteklerken, verdiğimiz profesyonel bankacılık hizmeti ile dış ticaret işlemlerine aracılık ediyoruz.

İhracatçılarımızı, transit ticaret yapan müşterilerimizi ve döviz kazandırıcı faaliyetlerde bulunan müşterilerimizi de kredilerimizle destekliyoruz. Eximbank ile yapılan protokol ve anlaşmalara istinaden, nakdi ve gayri nakdi ürünlerimiz ile ihracatçılarımızın ve döviz kazandırıcı faaliyetlerde bulunan müşterilerimizin devlet destekli ucuz finansmana erişimlerine aracılık ediyoruz. KGF ile yapılan protokoller çerçevesinde KGF ihracat kredileri ile ihracatçılarımıza da finansman sağlıyoruz. Dış ticaret politikamız müşteri memnuniyeti odaklı yaklaşım üzerine kurulmuş olup, müşteri ihtiyaçlarına yönelik en uygun çözümün üretilmesinde kesintisiz olarak verdiğimiz teknik danışmanlık hizmetimizi, kalite odaklı operasyonel çözümlerle destekliyoruz.



OTOMOTİV MAKİNA SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.
AUTOMOTIVE MACHINE IND. AND TRADE LTD. CO.

Güven ve İstikrarın Buluştuğu Adres



İtfaiye Araçları — Çöp Toplama Araçları — Vidanjörler — Basınçlı Su Kanal Açma Araçları — Kombine Kanal Açma Araçları — Hidroliftler
Damper ve Dorseller — Su Tankerleri — Cenaze Araçları — Ambulanslar — Hidrolik Platformlar — Özel Üretim Araçlar



A : 1. Organize San. Blg. Oğuz Cd. No:53/2 06935 Sincan- Ankara - TURKEY
T : +90 312 267 27 00 (pbx)
F : +90 312 267 49 60
E : info@karba.com.tr

Turkey
Discover
the potential



www.karba.com.tr

Kalite Güvencemiz Altında!



TSE CERTIFICATE



ISO 9001 : 2008



CSN 10219 - 2006



ISO/TS 16949 : 2009



ISO 14001 : 2004



BS OHSAS 18001 : 2007

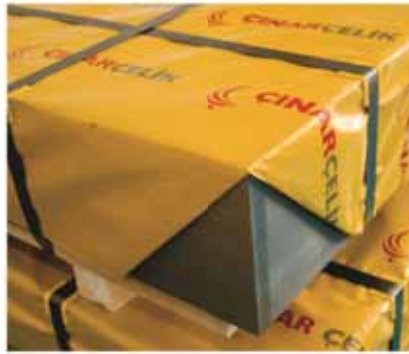


Merkez / Üretim
Ayazlı Mah. Ereğli Cad. No:178
81650 Akçakoca - Düzce
Tel : 0 380 525 02 67
Faks : 0 372 316 89 72

Lojistik
Kışla Mah. Millet Sok.
Bozkuş İş hanı No : 42/F
Kdz.Ereğli - Zonguldak
Tel : 0 372 316 46 20
Faks : 0 372 316 89 73

İstanbul Satış Ofisi
Barbaros Mah. İhlamur Sok. No:1
Ağaoğlu My Prestige İş Merkezi
No:17-18 Ataşehir - İstanbul
Tel : 0 216 688 24 29
Faks: 0 216 688 24 28

Kalite Hizmetinizde!



"Çınar Çelik" Servis Merkezimizde, içinde uzman profesyonel ekipler tarafından direk kullanım ebatlarına uygun şekilde hazırlanan ürünler özellikle otomotiv, beyaz eşya, ısıtma, soğutma ve enerji sektörlerinde kullanılmaktadır.

Hassas üretim yapan makinalar ile ebatlandırılan soğuk, sıcak, galvanizli ve asitlenmiş saçlar hitap ettiğimiz sektörün özelliğine uygun olarak paketlenmekte ve grubumuza bağlı "Çınar Lojistik" firmasına ait araçlarla, siz değerli işletmelerin kullanımına sunulmaktadır.



TSE CERTIFICATE



ISO 9001 - 2008



CSN 10219 - 2006



ISO/TS 16949 : 2009



ISO 14001 : 2004



BS OHSAS 18001 : 2007



Merkez
Ayazlı Mah. Ereğli Cad. No: 178
81650 Akçakoca - Düzce
Tel : 0 380 525 02 67
Faks : 0 372 316 89 72

İstanbul Satış Ofisi
Barbaros Mah. İhlamur Sok. No:1
Ağaoğlu My Prestige İş Merkezi
No:44-45 Ataşehir - İstanbul
Tel : 0 216 688 24 29
Faks : 0 216 688 24 28

Fabrika
Hamzafakılı Mah.
Organize Sanayi Bölgesi
Çınar Sok. No : 1 Kdz.Ereğli / Zonguldak
Tel : 0 372 334 36 90
Faks : 0 372 334 36 99

Lojistik
Kışla Mah. Millet Sok. Bozkuş İş hanı
No : 42/F Kdz.Ereğli - Zonguldak
Tel : 0 372 316 46 20
Faks : 0 372 316 89 73

Çınar Çelik bir Çınar Boru kuruluşudur.

●	PAZARTESİ, 19 KASIM 2018	14.00-17.30	IBF BOG İcra Kurulu Toplantısı (WOW Kongre Merkezi Mercan Salonu) (sadece davetiye ile)
---	-----------------------------	--------------------	--

●	SALI, 20 KASIM 2018	22. IBF OTURUMLARI (WOW Kongre Merkezi Yakut Salonu)
		09.00-10.00 IBF Kayıt
		10.00-11.30 IBF Açılış Oturumu
		11.45-13.25 IBF 1. Oturum
		13.55-15.35 IBF 2. Oturum
		15.50-17.30 IBF 3. Oturum
		17.30-18.00 IBF Kapanış Oturumu / Basın Toplantısı

●	ÇARŞAMBA, 21 KASIM 2018	22. IBF OTURUMLARI (WOW Kongre Merkezi Yakut Salonu)
		09.00-10.00 MÜSİAD EXPO Kayıt (CNR EXPO 2-5 Girişi)
		10.00-13.00 MÜSİAD EXPO Açılış Programı (CNR EXPO Hall 3) • Protokol Konuşmaları • T.C. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan' ın Hitabı
		13.00-18.00 MÜSİAD EXPO Stand Ziyareti
		19.00-22.00 Hoş Geldiniz Yemeği (WOW Kongre Merkezi Safir Balo Salonu)

●	PERŞEMBE, 22 KASIM 2018	09.00-18.00 EŞ ZAMANLI PROGRAMLAR
		MÜSİAD Dünya Genel İdare Kurulu (WOW Kongre Merkezi Yakut Salonu) (sadece davetiye ile)
		14.00-18.00 Dünya Genel İdare Kurulu
	10.00-18.00 MÜSİAD EXPO Ziyareti	17. MÜSİAD EXPO PANELLERİ (CNR EXPO Hall 3 Bosphorus 1 Salonu)
		11.15-12.30
		13.00-14.30
		14.45-16.15
		16.30-17.10
		SATIN ALMACILAR HEYETİ & İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ (CNR EXPO Hall 3 Bosphorus 1 Salonu)
		12.30-18.00 Satın Almacılar Heyeti & İkili İş Görüşmeleri
		13.30-17.30 T.C. Ekonomi Bakanlığı Alım Heyetleri & İkili İş Görüşmeleri

CUMA, 23 KASIM 2018 10.00-18.00 MÜSİAD EXPO Ziyareti	17. MÜSİAD EXPO PANELLERİ (CNR EXPO Hall 3 Bosphorus 1 Salonu) 11.15-12.30 13.00-14.30 14.45-16.15 16.30-17.10
CUMARTESİ, 24 KASIM 2018 10.00-18.00 MÜSİAD EXPO Ziyareti	09.00-18.00 EŞ ZAMANLI PROGRAMLAR 17. MÜSİAD EXPO PANELLERİ (CNR EXPO Hall 3 Bosphorus 1 Salonu) 11.15-12.30 13.00-14.30 14.45-16.15 16.30-17.10 ULUSLARARASI GENÇ İŞADAMLARI KONGRESİ (CNR EXPO Hall 3)



SEKTÖRLERE ÖZEL SALONLAR

SALON 1

- High-Tech Port
- Bilişim

SALON 3

- Açılış Salonu

SALON 4

- Makine
- Enerji ve Maden
- Kimya, Plastik ve Kauçuk
- Otomotiv ve Ulaşım Araçları
- Basım, Yayın ve Medya
- Demir, Çelik ve Metal

SALON 5

- Gayrimenkul
- Tekstil ve Deri

SALON 6

- İnşaat
- Yapı Malzemeleri
- Mobilya ve Orman Ürünleri

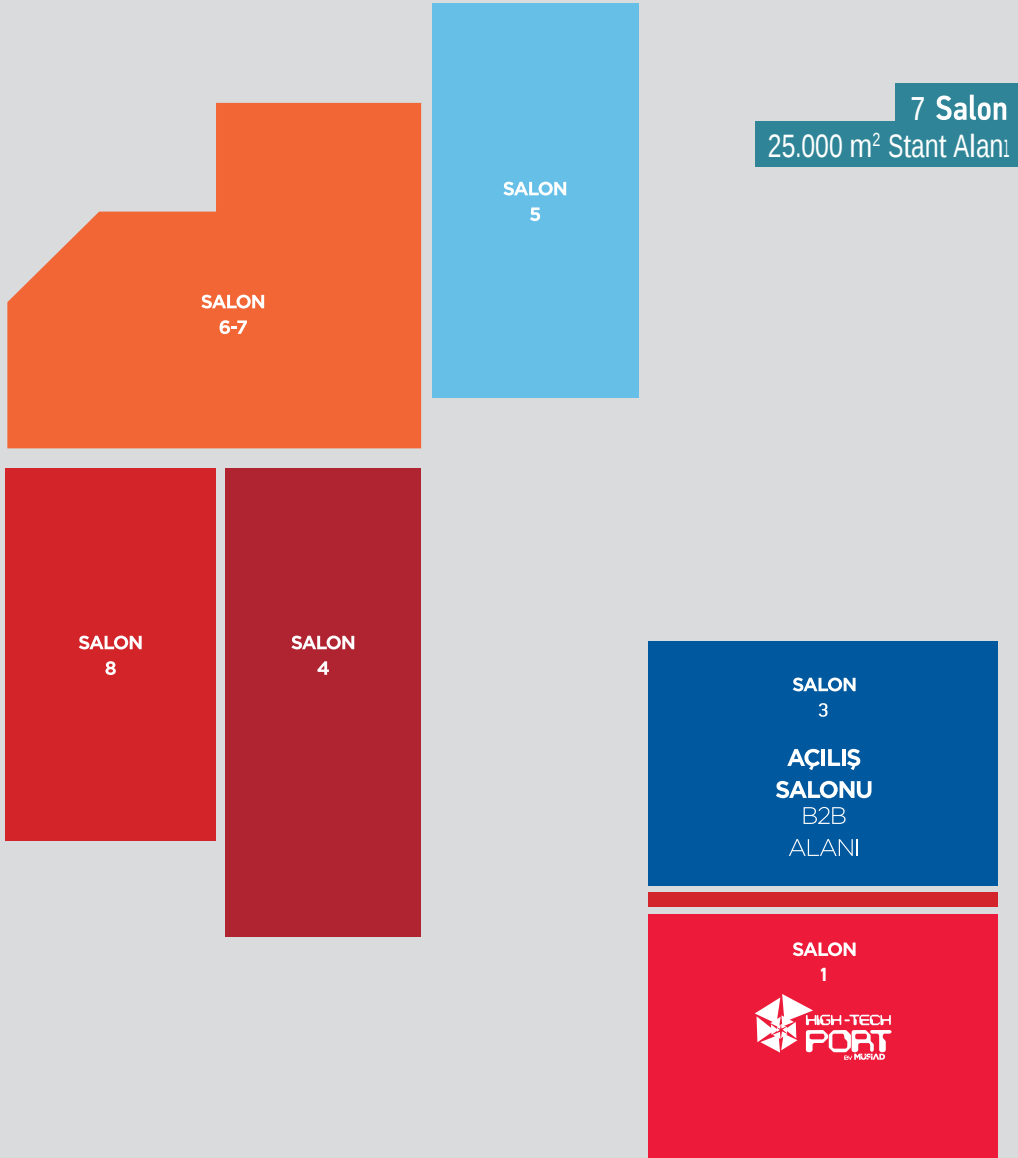
SALON 7

- Turizm
- Sağlık

SALON 8

- Gıda, Tarım ve Hayvancılık
- Hizmetler
- Danışmanlık ve Eğitim
- Lojistik
- Perakende

FUAR PLANI CNR EXPO CENTER



İSTANBUL,

Nasıl İslami Finans Merkezi Olur?



/// MÜSİAD GENEL BAŞKANI ABDURRAHMAN KAAAN



İstanbul'un İslami finans merkezi olabilmesi ve iş, akademi, hukuk gibi birçok alanda tercih edilen bir şehir hâline gelebilmesi; akıl, sermaye ve emeğin bir araya geldiği iş birliği ile mümkün olacaktır



İstanbul, üreten coğrafya ile üretimi değere çeviren pazarlama, hukuk, finans ve yatırım ekosistemlerinin öncü şirket ve gruplarının yaşadığı coğrafyanın tam ortasında. İstanbul, yeni havalimanı ile ekonomi, bilim ve finans alanlarında

dünyanın yüzde 80'ini oluşturan 50 ekonomisini birbirine bağlayan, en fazla yere uçabilme kabiliyetine sahip bir şehir. Dünyada 100 yıllık 1000 kent, 1000 yıldan eski 100 kent var. 1 milyon yerleşkenin olduğu gezegende 19 bin turizm varış noktası arasında da en çok uçulmak istenen ilk 10 şehir listesinde İstanbul var, yani İstanbul'u herkes biliyor. İstanbul, güzel zaman geçirmek için dünyanın hemen hemen her ülkesinde yaşayanların bildiği bir şehir. Bu büyük bir avantaj fakat şimdilik bir potansiyel enerji olarak sunabileceğimiz bir nimet.

İstanbul'un finans merkezi olabilmesi ve iş, akademi, hukuk gibi birçok alanda tercih edilen bir şehir hâline gelebilmesi; dünya çapında geçerli kriterler olan profesyonel yeterlilik, stratejik konum, üretkenlik, maliyet odaklı avantajlar sun-



Kadim medeniyetin sahibi olarak İstanbul, İslami finansın mutlak merkezidir

turmalıdır. Vizyoner, tutkulu, kolektif proje üreten, İstanbul'u İslami finans alanında marka şehir olarak konumlandırmak için stratejik pazarlama bilinci ile iş birliği ekonomisini ve bilgi toplumunu yönetebilen bir şehir yönetimine sahip olunmalıdır.

İstanbul, İslami finans merkezi olma yolunda yukarıda bahsettiklerimiz dışında geniş iş çevresine sahip, finansal kurumların işlemlerini güvenerek gerçekleştirebilecekleri bir hukuki altyapısı olan, bunun yanı sıra ekonomik ve teknik altyapı sahibi, finansal ürün çeşitliliğinin yanında araştırma merkezleri ile sürekli ürünler geliştiren; çok sayıda uzman, portföy ve fon şirketlerinin bulunduğu, insan kaynağı, teknoloji ve inovasyon geliştiricileri ile dünyanın ihtiyacı olan sistemi sunabilecek lider bir merkez.

İstanbul, kısa vadede dünyanın sekiz önemli İslami finans merkezi olan Suudi Arabistan, Malezya, Dubai, Kuveyt, Katar, Endonezya, Bahreyn ve Pakistan'dan hukuki, mali ve stratejik ve finansal çözüm ve ürün geliştirmede uluslararası kalitede daha iyi hizmet verebilme kabiliyetini geliştirebilmesi için İngiliz hukukunu çok iyi bilen, finansal bilgisi yüksek, ileri seviyede dil sahibi, hizmet noktasında kolektif akla sahip olması gerektiğinin yanı sıra Türk sıcakkanlılığı ile yaklaşım üretebilirse hız-

masından geçiyor. İstanbul; iyi eğitim olanakları sunulması, kaliteli dil eğitimi verilmesi, bilgi kaynaklarına kolay ulaşılması bakımından olduğu gibi büyük bir pazar olması, önemli pazarların giriş kapısı olma niteliği ve yatırım avantajları bulunması açısından da oldukça zengin. Ayrıca şehir, sahip olduğu kaliteli yaşam alanları, tatil destinasyonları, üretim sahaları, hizmet ve toplantı alanları yönünden de büyük fırsatlar sunuyor. İstanbul, bu saydıklarımızın hemen hemen hepsini bir şekilde sağlıyor, ancak sanırım eksik taraflarımız olan iyi eğitim, dil yeterliliği ve bilgi kaynaklarına ulaşım noktasında daha da geliştirmeliyiz.

İstanbul'un finans merkezi olması için yukarıda saydığımız gereklilikleri, fark yaratan ve yenilikçi bir iklimin parçaları olan öğrencilere, göç yoluyla gelmiş olanlara, emeklilere, turistlere ve en önemlisi girişimci ve yatırımcılara; stratejik, hukuki ve teknik hizmet sağlayıcılarına yaşam tarzlarına uygun şekilde sunabilmemiz gerekiyor.

İstanbul; stratejik, hukuki, teknik ve yaşam alanı gereksinimlerini yerine getirdikten sonra, ekonominin olmazsa olması algı ve beklentileri, güven unsuru ile pazarlanabilir değer hâline getirecek "top-yekûn bir şehir yönetimi misyonu" oluş-



MAKALE

lıca farklılaşır. Orta vadede, bu sekiz ÷lke-
de olmayan gelişmiş üretim ekonomisi ve
yerel yönetim şirketleri, PPP (public priva-
te partnership) projeleri ile kira sertifikası
(sukuk), katılım sigortacılığı (tekafül), gi-
rişim sermayesi (muşaraka, mudarabah)
ve altın ekonomisinde birçok yeni ürün
ve hizmet sunarak dünyanın varlıkların-
ın yenilikçi gelişim ekonomisine yatırım
yapması sağlanabilir.

Kısa ve orta vadede yetişmiş personel
sunma, finansal okuryazarlığı artırma
ve küresel oyuncular için burayı uygun
hizmet alınan bir zemine getirmek ile
beraber, Türkiye’de mevduatın yüksek
getirisi, kira sertifikası alanında mevduat
faizi ile yarışmadığından bir yandan da
büyüme potansiyeli olan şirketlere giri-
şim sermayesi ile yatırım yaparak onları
büyütmeli ve kira sertifikası ile ortaklık
modellerini destekleyecek şekilde ÷lke-
mizi bu yarışta öne taşımamız. Yukarıda
bahsettiklerimizin oturması ile İstanbul;
kuralları belli, kurumsal yapısı oturmuş ve
kültürü gelişmiş, dünyadaki hedef pazar
ekonomilerinin tüm paydaşlarına katkıda
bulunacak bir finansal ortak pazar adayı
hâline getirecektir.

Uzun vadede katılım ekonomisinin ban-
kacılık, sigorta, sermaye piyasaları ve
varlık yönetimi alanlarında uluslararası
oyuncuların çoğalması ile Avrupa’da İslami
finans konusunda en fazla uzman
ekibin olduğu Londra ile rekabet yerine
dengeli iş birliği geliştiren, bölgesel strate-



jik platformlar oluşturabilen bir ekonomi
hâline gelebileceğiz.

Kadim medeniyetin sahibi olarak İstanbul, İslami finansın mutlak merkezidir. İstanbul; iş dünyasına yayılmış bir İslami finans ekosistemi inşa etme noktasında bankacılık ve kira sertifikası alanlarında meyvelerini, uzun dönemde alabileceği politikalar ve iş birlikleri geliştirerek alacaktır. Bunun yanında İstanbul’un; dünyada katılım sigortacılığı yapan irili ufaklı 80’e yakın şirket ile refah ekonomisine, altın ekonomisine ve katılım bankacılığına teknoloji geliştiren şirketleri ve bunlara yatırım yapan girişim sermayesi fonlarını, İstanbul’a hızlıca getirebilecek altyapısı mevcut. Doğru adımları, kolektif bir akılla birleştirebilirsek akıl, sermaye ve emeğin bir araya geldiği bir iş birliği ortaya koyabiliriz.



FAİZSİZ FİNANS

STANDARTLARINDA YOL GÖSTERİCİ BİR KİTAP



Bu tercüme esere www.tkbb.org.tr adresinden ulaşabilirsiniz

ENFLASYONLA TOPYEKÜN MÜCADELE

#TürkiyeKazanacak

Enflasyona ve Faize Karşı Geliştirilen ALTERNATİF MODELLER



Türkiye, gelişen sanayisi ve yüksek üretim kapasitesiyle son 15 yıllık süre zarfında ekonomik anlamda büyük bir ilerleme kaydetmiştir

Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği tarafından enflasyonu körükleyen faiz sistemine karşı alternatif modeller geliştirildi.

Toplu Sanayi İdaresi (TOSİ)

TOSİ projesi, sanayinin büyümesi ve katma değerli ürün geliştirmesi için orta ölçekli sa-

naayicilere yönelik 81 ilde TOSİ adı verilen sanayi sitelerinin kurulmasını içermektedir. Ülkemizde sanayi işletmeleri, küçük sanayi siteleri yani yaklaşık 100-150 metrekarelik sanayi tesislerinde üretimlerini gerçekleştiriyor. Bu işletmelerin, maddi imkân yetersizliğinden dolayı 3 bin metrekarelik organize sanayi bölgelerinde yer almalan mümkün olmuyor. Fiziki ortam, üretim şartlarını etkiliyor ve üretim miktarları düşük oluyor.

Bu bağlamda projenin ortaya çıkış fikri, fiziki şartları büyütürken firmaların büyük hedeflere yönlendirmek oldu. TOSİ'ler, sanayi siteleri ve OSB arasında sıkışmış işletmeleri bir alternatifle buluşturacak. İşletmesini küçükten orta ölçeğe taşıma hedefi olan

firmalara cesaret verecek. Proje, TOKİ öncülüğünde gerçekleşecek ve bir "üretim kampüsü" şeklinde inşa edilecek.

Biyogaz Organik ve Organomineral Gübre Tesisleri

Türkiye, gelişen sanayisi ve yüksek üretim kapasitesiyle son 15 yıllık süre zarfında ekonomik anlamda büyük bir ilerleme kaydetmiştir. Bu durum, Türkiye'nin enerji ihtiyacının giderek artmasına neden olmuş, ülkemiz, "İktisadi İşbirliği ve Kalkınma Teşkilatı" (OECD) ülkeleri içerisinde geçtiğimiz 15 yıllık dönemde enerji talep artışının en hızlı gerçekleştiği ülke durumuna gelmiştir.

2023 vizyonu doğrultusunda hedeflerine emin adımlarla ilerleyen Türkiye, bu minvalde üretim ve sanayi odaklı ekonomi anlayışını benimsemiştir. Bu duruma paralel olarak artan enerji talebinin yalnızca yaklaşık yüzde 26'sı yerli kaynaklardan karşılanabilmektedir. Bu durum, ülkemizin özellikle petrol ve doğal gaz ekseninde enerji ithalatına bağımlılığını her geçen gün artırmaktadır.

Türkiye'nin cari açığına karşı alınması gereken en önemli tedbirlerden biri, enerjide dışa bağımlılıktan kurtararak enerji kaynaklarının artırılması ve yenilenebilir enerji alanında hayata geçirilecek yeni projelerdir. MÜSİAD; yaygın katımlı, çok ortaklı, faizsiz finanse edilen Biyogaz Organik ve Organomineral Gübre Tesisleri üzerine çalışmalarını başlattı. Proje kapsamında, 81 ilde 81 Biyogaz + Organik Gübre Tesisi kurulacak. Projeye, hayvan dışkıları, organik atıklar, tarımsal atıkların kullanılarak, enerji üretilecek ve kimyasal gübre kullanımını azalacak. Proje 128 milyon dolarlık doğal gaz ithalatının ve 400 milyon dolarlık kimyasal gübre ithalatının önüne geçecek, 5 bin kişiye doğrudan istihdam sağlayacak.

Girişim Sermayesi Fonu

MÜSİAD üyelerinin yatırım aşamasında desteklenmesi için çok ortaklı ve katımlı bir sermaye oluşturma projesi olan Girişim Sermayesi Fonu, üreten ve üretim yatırımlarını geliştirmek isteyen girişimcilerin arkasında önemli bir güç olacak. Projenin

*Girişim Sermayesi Fonu,
üreten ve üretim yatırımlarını
geliştirmek isteyen
girişimcilerin arkasında
önemli bir güç olacak*

imza töreni yine 17. MÜSİAD EXPO'da gerçekleştirilecek.

Karz-ı Hasen Sandığı ile Sosyal Yardımlaşma

Karz-ı Hasen Sandığı; üyeleri faiz sarmalından korumak ve üyeler arasında yardımlaşma ve dayanışma kültürü oluşturabilmek amacıyla oluşturulmuştur. "Karz, geri almak üzere verilen borç anlamına geliyor. Proje, üyeler veya vefat eden üyenin eş ve çocukları arasında yardımlaşma kültürünü sağlamak için ödünç vermek ve ihtiyaç sahibi üyelerin veya vefat eden üyelerin eş ve çocuklarına karşılıksız yardım yapmak amacıyla başlatıldı.

Afrika Türk Ticaret ve Kültür Merkezleri

Afro-Avrasya ülkesi olan Türkiye, özellikle 2005 yılından itibaren, Afrika ülkeleriyle yeni bir döneme girmiştir. Ülkemizin benimsediği çok boyutlu dış politika anlayışı, Türkiye'yi, geçmişte ihmal edilen bölgelere açılımlar yapmaya yöneltmektedir. Bu açılımlar içinde en başarılı olanlardan biri Afrika açılımıdır. Halklarımız arasında güçlü bir gönül bağı bulunurken, ülkelerimiz arasındaki ilişkiler de benzer şekilde samimi ve sıcak bir şekilde ilerlemektedir. Çünkü Afrika'yla aramızda kardeşlik hukuku var. Ticari ilişkilerimizi de bu kardeşlik hukuku temelinde geliştiriyoruz. Bizler her zaman, ticaretin yalnızca para kazanmaktan ibaret olmadığını savunuyoruz.

Bu minvalde 2018'in "Afrika Yılı" olarak ilan edilmesiyle birlikte MÜSİAD'ın Afrika'ya yönelik projeleri de hız kazandı. Farklı Afrika ülkeleriyle Türkiye arasındaki karşılıklı ticaret ve yatırım ilişkilerini güçlendirmek üzere yola çıkan MÜSİAD, Türkiye ekonomisinin Afrika açılımına Afrika Türk Ticaret ve Kültür Merkezleri ile liderlik edecek.

“Tarım Yatırım Fonu” ile Tarımsal Üretime BÜYÜK DESTEK



MUSAD GİRİŞİM SERMAYESİ KOMİSYONU BAŞKAN VEKİLİ KAMIL KILIÇ

“ Tarım Yatırım Fonu; tarım ürünlerinin topraktan üretime katılması sürecini, dünyaya liderlik yapabilecek bir ekosistem modeline dönüştürmeyi amaçlıyor



Etkin bir kamu rolünün doğru kurulduğu modellerin uygulanması ile desteklenecek girişim sermayesi fonları; verimlilik, rekabetçilik, katma değer artışı ve ihracat performansı açısından bakıldığında bir politika uygulama aracı olarak karşımıza çıkıyor. Uluslararası pazarda rekabet etme potan-

siyeli olan KOBİ’ler için girişim sermayesi desteğinin sağlandığı finansmana erişimin yanı sıra girişim sermayesi fonları, etkili yönetişim anlayışının yaygınlaştırılmasında da önemli rol oynuyor. Büyümeyi doğru yönlendirmek amacıyla firmanın yönetiminde mentörlük yapan girişim sermayesi fonları, ölçeklenebilir girişimler oluşturmak üzere yeni ve etkili yönetim stratejileri ile firmanın küresel hedeflere yönelimini teşvik ediyor.

Türkiye’de en büyük eksiklik; sahip olunan potansiyele rağmen bölgesel oluşumlarımızda ortak kimlik anlayışının ve kurumlar arası iş birliklerinin yeterli seviyede olmaması. Bölgenin uluslararası rekabetçi bir yer olabilmesi için orada kurumlar arası iş birliğini sağlamak gerekiyor. Bölgeye özgün modeli bulmak ve tasarlamak, oranın güçlü taraflarına odaklanmak, bölge için

YATIRIM

ortak vizyon oluşturmak, bölgeyi tanıtmak ve markalaştırmak faaliyetleri de bu konuda önem taşıyor. Bu hususta bölgesel rekabetçilik politikaları, güçlü araştırma altyapıları üzerine kurulan büyük ve yabancı ortaklı firmaların bölgeye gelmesi ve küçük firmaların yaşayabilecekleri bir ortamın gelişmesine imkân sağlayacak.

Tarım Yatırım Fonu, Pazar Büyümesinde Kaldıraç Rolü Üstlenecek

Ülkemize büyük katkı sağlayacak girişim sermayesi fonlarından biri olan Tarım Yatırım Fonu; tarım ürünlerinin topraktan üretime katılması sürecini, dünyaya liderlik yapabilecek bir ekosistem modeline dönüştürmeyi amaçlıyor. Tarım Yatırım Fonu'nun; girişim sermayesi fonu ve gayrimenkul yatırım fonunun bir arada çalıştığı, küçük yatırımcıdan üreticiye ve kurumsal yatırımcıya kadar herkesin ortak olabileceği bir finansal yönü olacak. Kısacası bu fon ile biri bin yapan paylaşımı, insani modelle gerçekleştirmeyi hedefliyoruz.

Tarım Yatırım Fonu, gayrimenkul fonu ile lisanslı depoculuk yatırımlarına ortak olacak ve tarım arazileri satın alacak. Çıkarcacağı kira sertifikaları ile risk algısı düşük ulusal ve uluslararası yatırımcılara hitap edecek. Girişim sermayesi fonu ise tarım arazilerinin kiralanması ve uluslararası tarım yatırımları gibi faaliyetler yürüterek işlenmiş ya da işlenmemiş ürün ticareti yapacak. Ayrıca elektronik ürün senetlerinin yatırımcılar için döviz, altın, hisse senedi gibi alternatif yeni bir yatırım aracı olarak kullanılmasını sağlayacağız. Tüm bu çalışmalar ile pazarda tüccar değil, pazarı büyüten bir kaldıraç fonu rolünü benimseyeceğiz.



Önce farkındalık, sonra bilgi, en son yatırım yapılmasının daha sürdürülebilir olacağı düşüncesindeyiz. Yatırım kararının bilgiyle, bilginin de fikirle şekillenmesi gerektiğine inanıyoruz. Bunun için Girişim Sermayesi Yatırım Komisyonumuz, ilgili sektör komisyonlarımız ile disiplinler arası iş modellerini geliştirecek etkinlikler düzenlemek için çalışmalarını sürdürüyor. Bu aşamada dünya modellerini inceledik ve çeşitli ülkelerde tarım alanına yatırım yapan girişim sermayesi fonları ile toplantılar gerçekleştirdik.

Birçok alanda olduğu gibi devlet, ticari iş modelini geliştirecek düzenlemeler ve reformlarda özel sektörün önünde ilerliyor. Bizim de özel sektör olarak servet yerine sermaye geliştirecek iş modelleri ve iş birlikleri ortaya koymamız gerekiyor. Bu noktada üretmek yetmiyor, sermaye platformu gibi maestro görevi yapmak da lazım.

Bizim tarım yatırım sermayesi modelimiz; fiyat istikrarı sağlamayı, tarımsal varlık fonu oluşturmayı, piyasayı regüle etmeyi, özel sektör sanayici veya tüccarlarının hayatını kolaylaştırmayı ve tarım ürünlerinin farklı yollarla finansmanını sağlamayı başarabilecek. Tarım Yatırım Fonu ile ticaretin standartları belirlenmiş ürünler üzerinden yapılacak ve bu sayede kaliteli üretimin teşvik edilecek olması, güvenli rekabet edilebilir bir ekosistem oluşmasını sağlayacak. Standartı belirlenmiş ürün ve lisanslı depo sistemi; tarım ürünlerinde vadeli işlem ve opsiyon piyasalarının gelişmesine ve ülkemizin uluslararası yatırım merkezi olmasına ön ayak olacak.

Tarım Yatırım Fonu; tarım ürünlerinin, fiziki mal ve numune gösterilmesine ve teslimine gerek olmaksızın ürün senetleri veya elektronik ürün senetleri aracılığıyla ticaret yapılmasını sağlarken, ürün depolama, finansman, sigorta, taşımacılık, yazılım ve IOT (internet of things) alanlarında farklı start-up ve girişimlerin ortaya çıkmasını sağlıyor. Bu alanda da TÜBİTAK ve Hazine Müsteşarlığının imzaladığı Tech-InvesTR kapsamında; tarım teknolojilerine, fintek teknolojilerine, taşımacılık alanında IOT yenilikleri geliştiren şirketlere de sürdürülebilir tarım ve beslenme, iletişim ve sayısal dönüşüm alanlarında oluşturacağımız girişim sermayesi fonumuz ile yatırım yapmayı planlıyoruz.

Hedefimiz: Ülkemizi ve Ortaklarımızı Büyütecek, Küresel Bir Fon ve Yatırım Şirketi Olmak



MÜSİAD üyeleri arasında doğup büyüyen, özgün ve farklı bir güç birliği modeli olan SENYAP'ı, Yönetim Kurulu Başkanı Hikmet Köse'den dinledik



SENYAP; birlikteliğin kudreti, dürüst, akıllı ve samimi çalışmanın bereketi ile dayanışma, ortaklık ve paylaşma kültürü açısından ülkemize örnek bir sistem sunuyor. Gücünü birliktelikten alan SENYAP'ın iş modeli ve ortaklık anlayışı ile ilgili sorularımızı Yönetim Kurulu Başkanı Hikmet Köse, okurlarımız için yanıtladı.

Gittikçe büyüyen SENYAP girişiminizin başlangıç ve gelişim hikâyesini sizden dinleyebilir miyiz?

Uzun yıllar MÜSİAD'ın çeşitli kurul ve komisyonlarında çeşitli görevler aldım. Halen MÜSİAD Yönetim Kurulunda Sektör Kurulları ve İş Geliştirme Komisyonu Başkanıyım. MÜSİAD olarak güç ve imkânlarımızı bir araya getirdiğimizde güzel işler yapabileceğimizin farkındayız. Bunun bir örneğini MÜSİAD üyelerinin Anadolu Yakası'nda kurduğu 183 konutluk ASYAM Yapı Kooperatifinde yaşadık. Ortaklarımız, geçen yıl taşındı ve emsal ticarî projelerin fiyatlarıyla kıyaslandığında çok kazançlı çıktı. Kurduğumuz yönetim organizasyonu ve sistem sayesinde diğer kooperatiflerdeki yönetim sorunları ve tartışmaların hiçbirini bizde yaşamadık. Ortaklarımızın mutluluğu, projenin kârlı sonuçları ve kurduğumuz modelin

verimliliğini görünce bunu daha yaygın bir ortaklık ve iş modeli olarak geliştirmeye karar verdik. Ortaklarının hakkını koruyan, işin merkezine ortağını koyan farklı ve özgün bir yatırım ortaklığı şirketi olarak SENYAP'ı kurduk.

SENYAP'ın ortaya koyduğu ortaklık ve iş birliği modelinin Türkiye ekonomisine katkısı ile ilgili düşüncelerinizi okurlarımızla paylaşır mısınız?

Türkiye gibi gelişmekte olan ülkelerin en büyük sorunlarından biri, uluslararası arenada dev markalarla rekabet edebilecek yeterli sayıda şirket ve girişimciye sahip olamamasıdır. Bunun en temel nedeni, sermaye birikiminin yetersiz oluşudur. Çözüm yolu ise güç ve imkânlarımızı bir araya getirip çok daha büyük ve iddialı projeleri hayata geçirebilecek, rekabet gücü yüksek büyük organizasyonlar kurmaktır. Bu nedenle bizler, SENYAP'ı Türkiye'nin mevcut küresel sistem ve rekabet koşulları ile başa çıkabilmesinin en önemli yöntemlerinden biri olarak görüyoruz.

Şimdiye kadar hangi alanlarda yatırım yaptınız? Öncelikle hangi sektörleri hedefliyorsunuz?

İlk şirketimiz SENYAP İnşaat AŞ, inşaat ve gayrimenkul alanında önemli bir tecrübe ve birikim edindi. Ancak her yıl ortalama 1,5 milyon konutun el değiştirdiği, Türkiye ekonomisinin yüzde 16'sını oluşturan bu



SENYAP'ı geçmişte yaşanan tüm tecrübeler ışığında suistimallerin yaşanmayacağı; akla, mantığa, matematiğe ve ticarî gerçeklere uygun faizsiz bir sistem olarak tasarladık

sektörde çok daha heyecan verici bir adım atarak Gayrimenkul Kıymetleri Borsası AŞ GABORAS'ı kurduk. Zira Cumhurbaşkanı'nın da ifade ettiği üzere gayrimenkul sektöründe il il, mahalle mahalle, hane hane her mülkün değerini doğru parametrelerle ve hakkaniyetle ortaya koyacak, spekülasyona yer vermeyen, doğru ve güncel bilgilerle desteklenmiş bir platforma ivedilikle ihtiyaç vardı.

GABORAS, kendi geliştirdiği ciddi yazılım altyapısıyla Türkiye'nin gayrimenkul kıymet haritasını pek çok kriterin süzgecinden geçirerek yayınlayacak. Abone olanların ayrıntılı raporlar alabilecekleri online portalımız yayına başladığında, bu sektördeki herkesin gözü GABORAS'ın yayınladığı bilgilerde olacak. Ulusal ve uluslararası tüm paydaşlar, aldığı veya satmak istediği mülkün fiyatını ve daha pek çok özelliğini somut endekslere dayanarak en doğru biçimde tespit edebilecek. GABORAS, em-



MÜSİAD üyelerinin başanlı iş birliği projelerinden ASYAM Yapı Kooperatifi sakinleri evlerine taşındılar

lak alıp satmanın da en büyük platformu olacak. Yüz binlerce üyeye ve takipçiye hizmet edecek olan GABORAS, ortaklarına iyi bir yatırım ve gelir sağlamanın dışında, Türkiye'yi bölgesinde gayrimenkul kıymetler borsasının merkezi yapabilecek global bir vizyon içeriyor. Diğer önemli bir yatırımımız ise poliüretan ham madde ve malzeme üretimi, geri dönüşümü ile poliüretan proses makineleri ve kimyasal tesis imalatı alanlarında hizmet verecek SENPOLY Ltd. Şti. oldu. Bu yatırımımızla polyether polyol üretiminde Türkiye'de ilk ve tek firma olacağız. MÜSİAD'ın öncülük ettiği yerleşme çalışmalarına da inşallah değerli bir katkı sağlayacağız.

Çok kısa zamanda hızlı adımlar ve yatırımlara giriştiğiniz görüyorsunuz. Bunları hangileri takip edecek?

Hedefimiz; uluslararası ölçekte dev projeler yapabilecek, markalar geliştirip satın alabilecek çok büyük bir fon ve yatırım şirketi hâline gelmektir. Şu ana kadar karşılaştığımız ilgi ve katılım hız kesmezse, hem ortaklarımızın hem de ülkemizin önünü açacak çok sayıda yatırımı hayata geçirmemiz hiç de zor değil. Gelecek için planımız havacılık, uzay, bilişim, sağlık, enerji, savunma sanayisi, mekatronik gibi alanlarda da Türkiye'nin çok daha iddialı ve güçlü bir konuma gelmesini sağlamaktır.

Türkiye yakın bir geçmişe kadar hatta günümüzde dahi bu tür kazançlı projeler önerip ortaklarını mağdur eden holding ve şirketler görüp tanıdı. Bu kötü örneklerin hedefleriniz açısından sorun yaratacağını düşünüyor musunuz?

Bu şirketler ya manevî değerlere ya da çok büyük ve hızlı kazançlara vurgu yaptı. Oysa güvenden daha önemli olan, kurduğunuz sistemdir. Eğer kurduğunuz sistem yeterince şeffaf, ortakların katkı ve katılımlarına açık değilse, sorun çıkması kaçınılmazdır. Bu nedenle SENYAP'ı kurarken geçmişte yaşanan tüm tecrübeleri masaya yatırıp, faizsiz bir modelin yanı sıra suistimallerin yaşanmayacağı, aklı, mantığa, matematiğe ve ticarî gerçeklere uygun bir sistem kurmaya daha çok zaman harcadık. Geline nokta; kazancın bölüşümünde objektif, her an izlenip

denetlenebilir bilgiye, veriye ve hakka-niyete dayanan bir sistem kurduğumuza inanıyorum. Bu maksatla Katsayılı Kâr Dağıtım Sistemi (KKDS) adını verdiğimiz, her ortağın ilk günden başlayarak ortak kaldığı tüm günlerin sayısını sermaye ve çeşitli bilanço değerleriyle oranlayan algoritmik bir model geliştirdik. Bugüne kadar birçok simülasyon ve testten başarıyla çıkan bu sistemin, ortakların hak ve hukukunu en hassas şekilde hesap ettiğini, inceleyen herkes kolaylıkla tespit edebiliyor. Zaten böyle olmasaydı bir sürü ticarî tecrübesi ve yatırımları olan işadamları ve girişimcilerin SENYAP'a ortak olmaları düşünülemezdi.

Bunun dışında sizi farklı ve özgün kılan şeyler nelerdir?

Geliştirdiğimiz yazılım ve sistem, sadece yatırımlardan doğan kâr paylarını hesaplamakla kalmıyor; şirketin geçmişteki kârlılık ve kabiliyetlerinden doğan sermaye değeri artışını da kuruşuna kadar günlük olarak tespit ediyor ve ortakların hisse paylarına otomatik olarak ekliyor. Tüm ortaklara açık, kullanım kolaylığı olan ve keyfi müdahalelere kapalı bu sistem, yaptığı hesaplamaları tablolar hâlinde istendiği anda raporlayabiliyor.

SENYAP'A ÜYE OLMANIN ŞARTLARI

SENYAP'a isim koyarken her bireyin taşıdığı büyük potansiyele, maddî ve manevî birikime atıfta bulunmuş, tek başına zayıf ve yetersiz duran bu potansiyeli birleştirmeyi ve ülkemiz için daha büyük bir güce dönüştürmeyi hedeflemiştik. Bu tür büyük hedeflere ulaşmak için benzer duygu ve ortak idealler taşımak bizim için çok önemli. Bu nedenle öncelikli olarak MÜSİAD üyesi kardeşlerimizi SENYAP'ın sunduğu fırsatlara katılmaya ve güç birliği yapmaya davet ediyoruz. İlgilenen arkadaşlar bize, www.senyap.com.tr adresinden veya MÜSİAD üzerinden ulaşabilirler. Dileğim, ülkemizin içinden geçtiği koşullar karşısında ortaya koyacağımız başarı ve dayanışmanın sadece bir umut değil, yeni bir yükselişin ilk adımları olmasıdır.



MEST GROUP
a s s i s t a n c e

**Sağlıkta
engelleri kaldırıyoruz;**
81 ülkede, üstün hizmet kalitesi,
540 anlaşmalı hastanesi ve uzman kadrosu ile
Mest Group Assistance hizmetinizde!

📍 Artkiy Plaza Gaziemir/IZMIR/TURKEY
☎ +90 850 933 33 21
✉ info@mestgroups.com
🌐 www.medifemaassistance.com

Call Center
7/24
10 Major Languages Spoken

Working Hours
Mon - Fri : 08:00 AM - 17:00 PM
Saturday : 08:00 AM - 13:00 PM

**Your Health Partner
All Over The Globe**



Altın tepside kazanç!

*Kazançlı bir yatırım olduğunu
800 şubesi ile tescilleyen Oses Çiğ Köfte,
yeni bayilikler ile sizleri ailesine davet ediyor.*



oses.com.tr



osesonadoyumolmaz



onadoyumolmaz



osesonadoyumolmaz



0542 620 82 02

LEZZET
HER YERDE
Seninle

PAKETLİ ÇİĞ KÖFTE İLE MAĞAZACILIK İHTİYAÇLARINA PRATİK ÇÖZÜMLER



www.entabi.com.tr

oses
Grup

Marmaris Turunç'ta size özel villanızda,
size özel havuzunuzda, size özel bahçenizde, size özel hizmet...

5* Otel
konferunda
size özel
villalar

ERKEN
REZERVASYON
FIRSATI!
**%30
İNDİRİM**

Alya

Villa Butik Otel

Alya

Piynar Villa Otel



0-7 Yaş Çocuk Ücretsiz, Mavi Bayraklı Turunç Koyunda Özel Plaj, Balayı Çiftleri için Özel Paketler

30.yıl
elçi tour
tatil elçi'niz

Eşsiz doğa güzelliklerinin kucagındaki konumuyla sakin ve dingin bir tatile ev sahipliği yapan Villa Alya Butik Otel sizleri ihtiyacınız olan gerçek tatil anlayışı ile buluşturuyor. Doğa içinde kuş seslerinin yankılandığı Turunç Koyu'nun eşsiz manzarasını seyredebileceğiniz vadinin içinde bulunan Villa Alya Butik Otel toplam 10.000 m2 üzerine kurulmuş olup Delux Villalardan oluşmaktadır. Otelimizde her villanın özel havuzu ve bahçesi bulunmaktadır. Villaların hepsi dublektir ve terasları bulunmaktadır. Villalarda 3 Yatak Odası, 1 Oturma Odası ve tam donanımlı mutfak bulunmaktadır. Her odada banyo, saç kurutma makinesi, televizyon, telefon, wifi internet ve balkon bulunmaktadır. Bahçede mobilya, şezlong ve şemsiye bulunmaktadır. Villalar birbirinden bağımsız şekilde konuşlandırılmış olup etraftan ve diğer villalardan kesinlikle görülmeyen bahçe ve havuzlar muhafazakar aileler tarafından rahatlıkla kullanılabilir.

Bilgi & Rezervasyon **0252 277 01 33**



alyabutikvilla



alyavillahotel

www.alyavillahotel.com



Bodrum'un incisi Torba'da bulunan
size özel deniz manzaralı, korunaklı
ve özel havuzlu ultra lüks villalar...

Balayı çiftlerine
çok özel
avantajlar

Tüm sezon huzurla tatil yapın...

Zengin sabah kahvaltısı ve akşam yemeği - Villalarımızda 7 veya 9 kişiye kadar konaklama imkanı



ERKEN
REZERVASYON %30
FIRSATI!
İNDİRİM

nct.com.tr

Alya **Sierra Villa**
BODRUM
DELUXE VILLA & HOTEL

Alya Sierra Villa **elçitour** Kuruluşudur.

Türkiye'nin gözde tatil beldesi Bodrum Torba'da yer alan Alya Sierra Villa butik otelimizde dört mevsim huzurlu tatil sizleri bekliyor. Doğayı ve yeşili içinde barındıran deniz manzarası ile sakinliğin, sessizliğin ve konforun bulunduğu muhteşem Ege'de seçkin bir lokasyon. Alya Sierra Villa, 10.000 m2 üzerine kurulmuş toplam 12 adet lüks villadan oluşmaktadır. Villalarımız farklı tipte 3+1 ve 4+1 olup keyifli ve lüks bir konfora sahiptir. Butik villa otelimiz, yeşil yamaçlardan Torba koyuna bakmaktadır. Dilerseniz özel villanızın salon, oda veya terasında ya da havuz başında deniz manzarasının tadını çıkarabilirsiniz. Butik otelimiz Torba sahiline 2 km, Bodrum şehir merkezine 4 km, Havaalanına 28 km mesafededir. Tesis içerisinde resepsiyon, her villamız için özel otopark, cafe, sauna, özel jakuzi, oyun salonu, mini club ve kablosuz internet bulunmaktadır. Havaalanı transferi ve çevre gezileri için araç temini yapılmaktadır. Villalarımızda özel güvenlik ve kamera sistemi ile güvenli ve huzurlusunuz. Tesisimiz 12 ay açık olup, uzun ve kısa dönem kiralama imkanı mevcuttur.

Detaylı bilgi ve rezervasyon için 0252 277 01 36 www.alyasierrabodrum.com



“**Beyaz** alanlara **KALİTELİ** renkler.”

DIGITAL BASKI

İç Mekan & Dış Mekan Baskı
Araç Kaplama - Seramik Üzeri Baskı
Tabela - Lenticular - Cam Üzeri Baskı
Ahşap Üzeri Baskı - Textilbox

ÇÖZÜMLERİNİZ

Mecidiyeköy Mahallesi Gülbahar Caddesi Kuşçular Sokak No:14
Mecidiyeköy / İstanbul **T:** 0212 356 46 63 (Pbx) **F:** 0212 266 63 92

www.tunadigital.com



Stand No
6 G04

17. MÜSİAD
EXPO
istanbul CNR Expo Fuar Merkezi

21-24
KASIM
2018

Davetlimizsiniz



FIRMANIZIN GÖRÜNEN YÜZÜ

GRA • MA • FON
PROMOSYON 2019

*Promosyon Ürünleri, Firmanızı **Görünür** Kılar*

www.gramafon.com.tr